

ТЕЛЕМАТИК ИНТЕРАКТИВ БЪЛГАРИЯ АД
(предишно наименование ТЕЛЕМАТИК ИНТЕРКАТИВ
ЕАД)

ГОДИШЕН КОНСОЛИДИРАН ФИНАНСОВ ОТЧЕТ

към 31.12.2021 г.



Съдържание

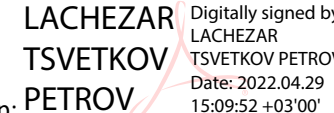
Страница

Консолидиран отчет за финансовото състояние	1
Консолидиран отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход	2
Консолидиран отчет за промените в собствения капитал	3
Консолидиран отчет за паричните потоци	4
Пояснения към годишния консолидиран финансов отчет	5
Годишен консолидиран доклад за дейността	37
Декларация по 100н от ЗППЦК от представляващия дружеството	83
Декларация по 100н от ЗППЦК от съставителя	84
Доклад на независимия одитор	85

Консолидиран отчет за финансовото състояние

пояснение		31.12.2021	31.12.2020
		хил. лв.	хил. лв.
Нематериални активи	7	8,661	277
Имоти, машини и съоръжения	8	751	-
Дългосрочни вземания от свързани лица	23	-	6,486
Отсрочени данъци	9	16	7
Нетекущи активи		9,428	6,770
Активи по договори	10	344	-
Вземания от свързани лица	23	75	1,117
Търговски и други вземания	11	641	11
Пари и парични еквиваленти	12	22,326	5,311
Текущи активи		23,386	6,439
Общо активи		32,814	13,209
Собствен капитал и пасиви			
Акционерен капитал	13	4,000	2,909
Резерви	13	400	-
Натрупана печалба/ (загуба)		25	(1,128)
Текущ финансов резултат		20,651	7,384
Собствен капитал, отнасящ се до собствениците на предприятието майка		25,076	9,165
Собствен капитал		25,076	9,165
Търговски задължения	15	2,460	1,222
Задължения към персонала	14.2	570	221
Задължения към свързани лица	23	113	367
Задължения за данък върху дохода		1,097	199
Депозити от клиенти	15	1,406	737
Други задължения	15	2,092	1,298
Текущи пасиви		7,738	4,044
Общо собствен капитал и пасиви		32,814	13,209


 RUMEN MITKOV TERZIYSKI
 Digitally signed by RUMEN MITKOV TERZIYSKI
 Date: 2022.04.29 14:38:45 +03'00'
 Съставил: TERZIYSKI
 /Румен Терзийски, Р.С. Консулт АД /

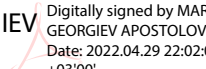

 LACHEZAR TSVETKOV PETROV
 Digitally signed by LACHEZAR TSVETKOV PETROV
 Date: 2022.04.29 15:09:52 +03'00'
 Изпълнителен директор: PETROV
 /Лъчезар Петров/

Дата: 29.04.2022 г.

С одиторски доклад от 29.04.2022 г.:

Грант Торнтон ООД, Одиторско дружество № 032

Марий Апостолов, управител и регистриран одитор, отговорен за ангажимента


 MARIY GEORGIEV APOSTOLOV
 Digitally signed by MARIY GEORGIEV APOSTOLOV
 Date: 2022.04.29 22:02:05 +03'00'

Консолидиран отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход за годината, приключваща на 31 декември

		2021	2020
	пояснение	хил. лв.	хил. лв.
Приходи от получени залози и предоставяне на игрално съдържание	16	76,093	28,413
Други приходи от договори с клиенти	16	1,775	-
Разходи за материали		(267)	(23)
Разходи за външни услуги	17	(33,844)	(11,859)
Разходи за амортизация на нефинансови активи	7,8	(649)	(208)
Разходи за персонал	14.1	(3,670)	(1,277)
Други разходи	18	(16,585)	(7,096)
Печалба от оперативна дейност		22,853	7,950
Финансови приходи	19	213	183
Финансови разходи	19	(37)	(4)
Печалба преди данъци		23,029	8,129
Разход за данък върху дохода	20	(2,378)	(745)
Печалба за годината		20,651	7,384
Общо всеобхватен доход за годината		20,651	7,384
Печалба за годината, отнасяща се до: Притежателите на собствен капитал на предприятието майка		20,651	7,384
Всеобхватен доход за годината, отнасящ се до: Притежателите на собствен капитал на предприятието майка		20,651	7,384
Доход на акция	21	5,16 лв.	-

Съставил: **RUMEN MITKOV TERZIYSKI**
/Румен Терзийски, Р.С. Консулт АД /

Digitally signed by RUMEN MITKOV TERZIYSKI
Date: 2022.04.29 14:39:37 +03'00'

Изпълнителен директор: **LACHEZAR TSVETKOV PETROV**
/Лъчезар Петров/

Digitally signed by LACHEZAR TSVETKOV PETROV
Date: 2022.04.29 15:10:27 +03'00'

Дата: 29.04.2022 г.

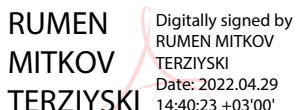
С одиторски доклад от 29.04.2022 г.:

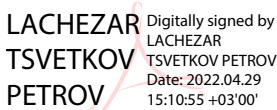
Грант Торнтон ООД, Одиторско дружество № 032
Марий Апостолов, управител и регистриран одитор, отговорен за ангажимента

MARIY GEORGIEV APOSTOLOV
Digitally signed by MARIY GEORGIEV APOSTOLOV
Date: 2022.04.29 22:02:47 +03'00'

Консолидиран отчет за промените в собствения капитал за годината приключваща на 31 декември

Всички суми са представени в хил. лв.	Акционерен капитал	Резерви	Неразпределена печалба/ (Натрупана загуба)	Общо собствен капитал на притежателите на собствен капитал на предприятието майка	Общо собствен капитал
Салдо към 1 януари 2020 г.	2,909	-	(1,128)	1,781	1,781
Печалба за годината	-	-	7,384	7,384	7,384
Общо всеобхватен доход за годината	-	-	7,384	7,384	7,384
Салдо към 31 декември 2020 г.	2,909	-	6,256	9,165	9,165
Салдо към 1 януари 2021 г.	2,909	-	6,256	9,165	9,165
Дивиденди	-	-	(4,740)	(4,740)	(4,740)
Увеличение на капитала при преобразуване	1,091	-	(1,091)	-	-
Сделки със собствениците	1,091	-	(5,831)	(4,740)	(4,740)
Печалба за периода	-	-	20,651	20,651	20,651
Общо всеобхватен доход за периода	-	-	20,651	20,651	20,651
Разпределяне на печалба към резерви	-	400	(400)	-	-
Салдо към 31 декември 2021 г.	4,000	400	20,676	25,076	25,076


 Digitally signed by RUMEN MITKOV TERZIYSKI
 Date: 2022.04.29 14:40:23 +03'00'
 Съставил: **TERZIYSKI**
 /Румен Терзийски, Р.С. Консулт АД /


 Digitally signed by LACHEZAR TSVETKOV PETROV
 Date: 2022.04.29 15:10:55 +03'00'
 Изпълнителен директор: **LACHEZAR TSVETKOV PETROV**
 /Лъчезар Петров/

Дата: 29.04.2022 г.

С одиторски доклад от 29.04.2022 г.:

Грант Торнтон ООД, Одиторско дружество № 032

Марий Апостолов, управител и регистриран одитор, отговорен за ангажимента


 Digitally signed by MARIY GEORGIEV APOSTOLOV
 Date: 2022.04.29 22:03:25 +03'00'
MARIY GEORGIEV APOSTOLOV

Консолидиран отчет за паричните потоци за годината приключваща на 31 декември

Пояснение	2021 хил. лв.	2020 хил. лв.
Оперативна дейност		
Получени залози от клиенти	282,618	88,164
Изплатени печалби и върнати депозити	(206,444)	(59,247)
Постъпления от продажба на услуги на клиенти	1,493	-
Плащания към доставчици	(34,333)	(9,472)
Плащания към персонал и осигурителни институции	(3,312)	(1,175)
Плащания за корпоративен данък	(1,489)	(550)
Плащания за такси върху хазартната дейност	(14,747)	(5,886)
Други парични потоци, нетно	(327)	(956)
Нетен паричен поток от оперативна дейност	23,459	10,878
Инвестиционна дейност		
Предоставени заеми	(2,464)	(6,888)
Постъпления от предоставени заеми	5,397	188
Парични потоци, свързани с покупка на дълготрайни активи	(9,295)	-
Получени лихви	229	13
Нетен паричен поток от инвестиционна дейност	(6,133)	(6,687)
Финансова дейност		
Изплатени дивиденди	21	(281)
Нетен паричен поток от финансова дейност	(281)	-
Валутни преоценки		(30)
Нетна промяна в пари и парични еквиваленти	17,015	4,186
Пари и парични еквиваленти в началото на годината	5,311	1,125
Пари и парични еквиваленти в края на периода	12	22,326
		5,311
Съставил: RUMEN MITKOV TERZIYSKI	Изпълнителен директор: LACHEZAR TSVETKOV PETROV	
/Румен Терзийски, Р.С. Консулт АД /	/Лъчезар Петров/	

Дата: 29.04.2022 г.

С одиторски доклад от 29.04.2022 г.:

Грант Торнтон ООД, Одиторско дружество № 032
Марий Апостолов, управител и регистриран одитор, отговорен за ангажимента

MARIY GEORGIEV APOSTOLOV
Digitally signed by MARIY GEORGIEV APOSTOLOV
Date: 2022.04.29 22:03:57 +03'00'

Пояснения към консолидирания финансов отчет

1. Предмет на дейност

Предприятието майка Телематик Интерактив България АД (предишно наименование Телематик Интерактив България ЕАД) е регистрирано на 30.06.2021 дружество по чл. 234 от ТЗ в резултат на преобразуване на Телематик Интерактив България ЕООД (дружество с ограничена отговорност със седалище и адрес на управление в Република България, гр. София, п. код 1345, жк. Захарна фабрика, ул. "Кукуш" №7). Дружеството е с ЕИК: 206568976 и е регистрирано в гр. София, вписано в Търговски регистър на 02.07.2014. в съответствие с Търговския закон на Република България.

От 07.03.2022 г. Дружеството е вписано като акционерно дружество в Търговския регистър.

Групата Телематик Интерактив България АД се състои от предприятието-майка Телематик Интерактив България АД и неговите дъщерни дружества СиТи Интерактив ЕООД и ТОВ „Палмс Бет Юкрейн“. И двете дъщерни са пряко, напълно притежавани и контролирани от майката.

Основната дейност на предприятието майка Телематик Интерактив България АД и неговото дъщерно дружество е: Организиране и провеждане на онлайн залагания и предоставяне на онлайн игрално съдържание в съответствие с лицензите, издадени от съответния компетентен орган Държавна комисия по хазарта (ДКХ), действаща до 08.08.2020 г. След това функциите ѝ се поеха от Националната агенция по приходите (НАП) като всички лицензи издадени от ДКХ останаха валидни. Групата има лицензи за организиране на онлайн игри в игрално казино издаден на 19.07.2019 г., лиценз за онлайн залагания върху резултати от спортни състезания и надбягвания с коне и кучета. издаден на 30.03.2018 г. и лиценз за внос, разпространение и сервиз на игрално оборудване от 12.11.2021 г. Срокът на валидност и на лицензите е 5 години от датата на издаването.

Дружествата от Групата могат да осъществява и всички други дейности незабранени със закон .

Съгласно Закона за хазарта Телематик Интерактив България ЕАД е правоприменик на лицензите за хазартна дейност, издадени на Телематик Интерактив България ЕООД. Дружеството може да осъществява и всички други дейности незабранени със закон При преобразуването осъществено на 30.06.2021 г. регистрираният капитал на Дружеството е увеличен от 2 909 000 лв. на 4 000 000 лв. Капиталът е изцяло внесен.

Едноличен собственик на капитала на Групата е Елдорадо Корпорейшън АД, чийто акции към 31.12.2021 не се търгуват на борса.

Към датата на изготвяне на отчета предприятието майка Телематик Интерактив България е увеличило капитала си с нови 320 006 акции, с номинална стойност 1 лев и емисионна стойност 50 лв. на 4 320 006 броя акции. Промяната е вписана в Търговския регистър на 07.03.2022 г. заедно с преобразуване на дружеството от ЕАД на АД. След успешно одобрен проспект за публично предлагане и допускане до търговия на акции, със свое решение № 202-ПД от 15.03.2022 г., Комисията за финансов надзор (КФН) вписва „Телематик Интерактив България“ АД, като публично дружество в регистъра по чл. 30, ал. 1, т. 3 от ЗКФН. С решение на Съвета на директорите на „Българската Фондова Борса“ АД, акциите на „Телематик Интерактив България“ АД са допуснати за търговия на Сегмент Standard под борсов код ТІВ, с начална дата 22.03.2022 г.

Дружеството майка се управлява от съвет на директорите в състав Лъчезар Цветков Петров – Изпълнителен директор, Десислава Пеева Панова -Председател на СД и Живка Миланова Атанасова-член. Дружеството се представлява от Лъчезар Цветков Петров и Десислава Пеева Панова заедно и поотделно.

Към 31.12.2021 г. в Групата работят 93 човека по трудови договори и трима по договор за управление и контрол.

2. Основа за изготвяне на финансовия отчет

Консолидирания финансов отчет на Групата е съставен в съответствие с Международните стандарти за финансово отчитане (МСФО), разработени и публикувани от Съвета по международни счетоводни стандарти (СМСС) и приети от Европейския съюз (МСФО, приети от ЕС). По смисъла на параграф 1, точка

8 от Допълнителните разпоредби на Закона за счетоводството, приложим в България, терминът „МСФО, приети от ЕС“ представляват Международните счетоводни стандарти (МСС), приети в съответствие с Регламент (ЕО) 1606/2002 на Европейския парламент и на Съвета.

Консолидираният финансов отчет е съставен в български лева, което е функционалната валута на Групата. Всички суми са представени в хиляди лева (хил. лв.) (включително сравнителната информация за 2020 г.), освен ако не е посочено друго.

Ръководството носи отговорност за съставянето и достоверното представяне на информацията в настоящия консолидиран финансов отчет.

Ефект от пандемията Covid-19 върху консолидирания финансов отчет на Групата през 2021 г.:

Наложеният ограничителни мерки за придвижване и особено затварянето на физическите игрални зали и наложената социална дистанция доведе до пренасочване на търсенето към онлайн услуги. В променената среда ТИБ реагира бързо с промяна на стратегията си за развитие като заложи на разширяване на мрежата от партньорски програми (афилиейти) и маркетинговите си канали във всички посоки, предложи разнообразни и иновативни бонусни схеми и значително засили рекламните си кампании. Самото маркетингово съдържание беше адаптирано към клиентите, които мигрираха от наземно базираните зали със специално адаптирани към тях бонусни схеми. Същевременно каналите бяха подбирани и тествани за релевантност и ефективност. Това ни позволи да се контролират разходите с оглед постигането на максимален резултат, като същевременно броят активни клиенти и времето на ангажираност на сайта рязко се увеличи. Облекчаването на мерките води до ограничен отлив на клиенти и последващо възстановяване и ТИБ продължава да се отчита ръст на приходите, макар и по-ниски, и през останалите месеци.

Дъщерното дружество СиТи Интерактив ЕООД е новоучредено през 2021 г. и получава своя лиценз в края на отчетния период. Пандемията не оказва пряко влияние върху неговата дейност през текущия отчетен период.

Ръководството на Групата е предприело мерки за опазване здравето на служителите.

Консолидираният финансов отчет е съставен при спазване на принципа на действащо предприятие.

3. Промени в счетоводната политика

Няма промяна в счетоводната политика спрямо предходния период.

3.1. Нови стандарти влезли в сила от 1 януари 2021

Групата е приело следните нови стандарти, изменения и разяснения към МСФО, издадени от Съвета по международни счетоводни стандарти и одобрени от ЕС, които са уместни и в сила за финансовите отчети на Групата за годишния период, започващ на 1 януари 2021 г., но нямат значително влияние върху финансовите резултати или позиции:

- МСФО 4 Застрахователни договори – отлагане на МСФО 9 в сила от 1 януари 2021 г., приет от ЕС
- МСФО 9, МСС 39, МСФО 7, МСФО 4 и МСФО 16 Реформа на референтния лихвен процент – Фаза 2 в сила от 1 януари 2021 г., приета от ЕС
- МСФО 16 Лизинг: Намаление на наемите, свързани с Covid-19 след 30 юни 2021 г., в сила от 1 април 2021 г., приет от ЕС

3.2 Стандарти, изменения и разяснения, които все още не са влезли в сила и не се прилагат от по-ранна дата от Групата

Към датата на одобрение на тези финансови отчети са издадени някои нови стандарти, изменения и разяснения на съществуващите стандарти, но не са влезли в сила или не са приети от ЕС за финансовата година, започваща на 1 януари 2021 г., и не са били приложени по-рано от Групата. Не се очаква те да имат съществено влияние върху финансовите отчети на Групата. Ръководството очаква всички стандарти и изменения да бъдат приети в счетоводната политика на Групата през първия период, започващ след датата на влизането им в сила. По-долу е даден списък с промените в стандартите:

- Изменения в МСФО 3 Бизнес Комбинации, МСС 16 Имоти, машини и съоръжения, МСС 37 Провизии, условни задължения и условни активи в сила от 1 януари 2022 г., приети от ЕС
- Годишни подобрения 2018-2020 г. в сила от 1 януари 2022 г., приети от ЕС
- Изменения в МСФО 17 Застрахователни договори в сила от 1 януари 2013 г., приет от ЕС
- Изменения в МСС 1 Представяне на финансовите отчети: Класификация на пасивите като текущи и нетекущи, в сила от 1 януари 2023 г., все още не е приет от ЕС
- Изменения на МСС 1 Представяне на финансовите отчети, МСФО Изявления за приложение 2: Оповестяване на счетоводни политики, в сила от 1 януари 2023 г., все още не са приети от ЕС
- Изменения в МСС 8 Счетоводна политика, промени в счетоводните приблизителни оценки и грешки: Определение на счетоводни приблизителни оценки, в сила от 1 януари 2023 г., все още не са приети от ЕС
- Изменения в МСС 12 Данъци върху дохода: Отсрочените данъци свързани с активи и пасиви произтичащи от единични транзакции в сила от 1 януари 2023 г. все още не са приети от ЕС
- Изменения в МСФО 17 Застрахователни договори: Първоначално прилагане на МСФО 17 и МСФО 9 – Сравнителна информация в сила от 1 януари 2023 г., все още не са приети от ЕС.

Изменения в МСФО 14 „Отсрочени сметки при регулирани цени“ в сила от 1 януари 2016 г., все още не са приети от ЕС.

4. Счетоводна политика

4.1. Общи положения

Най-значимите счетоводни политики, прилагани при изготвянето на този консолидиран финансов отчет, са представени по-долу.

Финансовият отчет е изготвен при спазване на принципите за оценяване на всички видове активи, пасиви, приходи и разходи съгласно МСФО. Базите за оценка са оповестени подробно по-нататък в счетоводната политика към финансовия отчет.

Следва да се отбележи, че при изготвянето на представения финансов отчет са използвани счетоводни оценки и допускания. Въпреки че те са базирани на информация, предоставена на ръководството към датата на изготвяне на финансовия отчет, реалните резултати могат да се различават от направените оценки и допускания.

4.2. Представяне на финансовия отчет

Консолидираният финансов отчет е представен в съответствие с МСС 1 „Представяне на финансови отчети“. Групата прие да представя консолидирания отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход в единен отчет.

В консолидирания отчет за финансовото състояние се представят два сравнителни периода. Когато Групата прилага счетоводна политика ретроспективно, преизчислява ретроспективно позиции във финансовия отчет или прекласифицира позиции във финансовия отчет и това има съществен ефект върху информацията в отчета за финансовото състояние към началото на предходния период.

4.3. База за консолидация

В консолидирания финансов отчет на Групата са включени финансовите отчети на предприятието майка и всички дъщерни предприятия към 31 декември 2021 г. Дъщерни предприятия са всички предприятия, които се намират под контрола на предприятието майка. Налице е контрол, когато предприятието майка е изложена на, или има права върху, променливата възвръщаемост от своето участие в предприятието, в което е инвестирано, и има възможност да окаже въздействие върху тази възвръщаемост посредством своите правомощия върху предприятието, в което е инвестирано. Всички дъщерни предприятия имат отчетен период, приключващ към 31 декември.

Всички вътрешногрупови сделки и салда се елиминират, включително нереализираните печалби и загуби от транзакции между дружества в Групата. Когато нереализираните загуби от вътрешногрупови продажби на активи се елиминират, съответните активи се тестват за обезценка от гледна точка на Групата. Сумите, представени във финансовите отчети на дъщерните предприятия са коригирани, където е необходимо, за да се осигури съответствие със счетоводната политика, прилагана от Групата.

Печалба или загуба и друг всеобхватен доход на дъщерни предприятия, които са придобити или продадени през годината, се признават от датата на придобиването, или съответно до датата на продажбата им.

Неконтролиращото участие като част от собствения капитал представлява делът от печалбата или загубата и нетните активи на дъщерното предприятие, които не се притежават от Групата. Общият всеобхватен доход или загуба на дъщерното предприятие се отнася към собствениците на предприятието майка и неконтролиращите участия на базата на техния относителен дял в собствения капитал на дъщерното предприятие.

Ако Групата загуби контрол над дъщерното предприятие, всякаква инвестиция, задържана в бившето дъщерно предприятие, се признава по справедлива стойност към датата на загубата на контрол, като промяната в балансовата стойност се отразява в печалбата или загубата. Справедливата стойност на всяка инвестиция, задържана в бившето дъщерно предприятие към датата на загуба на контрол се счита за справедлива стойност при първоначално признаване на финансов актив в съответствие с МСФО 9 „Финансови инструменти“ или, където е уместно, за себестойност при първоначално признаване на инвестиция в асоциирано или съвместно контролирано предприятие. В допълнение всички суми, признати в друг всеобхватен доход по отношение на това дъщерно предприятие, се отчитат на същата база, както би било необходимо, ако Групата директно се е била освободила от съответните активи или пасиви (напр. рекласифицирани в печалбата или загубата или отнесени директно в неразпределената печалба съгласно изискванията на съответния МСФО).

Печалбата или загубата от отписването на инвестиция в дъщерно предприятие представлява разликата между i) сумата от справедливата стойност на полученото възнаграждение и справедливата стойност на всяка задържана инвестиция в бившето дъщерно предприятие и ii) балансовата сума на активите (включително репутация) и пасивите на дъщерното предприятие и всякакво неконтролиращо участие.

4.4. Бизнес комбинации

Всички бизнес комбинации се отчитат счетоводно по метода на покупката. Прехвърленото възнаграждение в бизнес комбинация се оценява по справедлива стойност, която се изчислява като сумата от справедливите стойности към датата на придобиване на активите, прехвърлени от придобиващия, поетите от придобиващия задължения към бившите собственици на придобиваното предприятие и капиталовите участия, емитирани от Групата. Прехвърленото възнаграждение включва справедливата стойност на активи или пасиви, възникнали в резултат на възнаграждения под условие. Разходите по придобиването се отчитат в печалбата или загубата в периода на възникването им.

Методът на покупката включва признаване на разграничимите активи и пасиви на придобиваното предприятие, включително условните задължения, независимо дали те са били признати във финансовите отчети на придобиваното предприятие преди бизнес комбинацията. При първоначалното признаване активите и пасивите на придобитото дъщерно предприятие са включени в консолидирания отчет за финансовото състояние по тяхната справедлива стойност, която служи като база за последващо оценяване в съответствие със счетоводната политика на Групата.

За всяка бизнес комбинация Групата оценява всяко неконтролиращо участие в придобиваното предприятие, което представлява дял от собствения му капитал и дава право на ликвидационен дял, или по справедлива стойност или по пропорционален дял на неконтролиращото участие в разграничимите нетни активи на придобиваното предприятие. Другите видове неконтролиращо участие се оценяват по справедлива стойност или, ако е приложимо, на база, определена в друг МСФО.

Репутацията се признава след определяне на всички разграничими нематериални активи. Тя представлява превишението на сумата от а) справедливата стойност на прехвърленото възнаграждение към датата на придобиване и б) размера на всяко неконтролиращо участие в придобиваното предприятие и в) в бизнес комбинация, постигната на етапи, справедливата стойност към датата на придобиване на държаното преди капиталово участие на Групата в придобиваното предприятие, над справедливата стойност на разграничимите нетни активи на придобиваното дружество към датата на придобиване. Всяко превишение на справедливата стойност на разграничимите нетни активи над изчислената по-горе сума се признава в печалбата или загубата непосредствено след придобиването.

При бизнес комбинация, постигната на етапи, Групата преоценява държаното преди капиталово участие в придобиваното предприятие по справедлива стойност към датата на придобиване (т.е. към датата на придобиване на контрол) и признава произтичащата печалбата или загубата, ако има такива, в печалбата или загубата. Сумите, признати в другия всеобхватен доход от дялово участие в придобиваното предприятие преди датата на придобиване на контрол, се признават на същата база, както ако Групата се е освободила директно от държаното преди капиталово участие.

Ако първоначалното счетоводно отчитане на бизнес комбинацията не е приключено до края на отчетния период, в който се осъществява комбинацията, Групата отчита провизорни суми за статиите, за които отчитането не е приключило. През периода на оценяване, който не може да надвишава една година от датата на придобиване, Групата коригира със задна дата тези провизорни суми или признава допълнителни активи или пасиви, за да отрази новата получена информация за фактите и обстоятелствата, които са съществували към датата на придобиване и, ако са били известни, щяха да повлияят на оценката на сумите, признати към тази дата.

Всяко възнаграждение под условие, дължимо от придобиващия, се признава по справедлива стойност към датата на придобиване и се включва като част от прехвърленото възнаграждение в замяна на придобиваното предприятие. Последващи промени в справедливата стойност на възнаграждението под условие, което е класифицирано като актив или пасив, се признават в съответствие с изискванията на МСФО 9 „Финансови инструменти“ или в печалбата или загубата или като промяна в другия всеобхватен доход. Ако възнаграждението под условие е класифицирано като собствен капитал, то не се преоценява до окончателното му уреждане в собствения капитал. Промени в справедливата стойност на възнаграждението под условие, които представляват провизорни суми през периода на оценяване, се отразяват ретроспективно за сметка на репутацията.

4.5. Сделки с неконтролиращи участия

Промени в дела на Групата в собствения капитал на дъщерно дружество, които не водят до загуба на контрол, се третират като трансакции със собственици на Групата. Отчетните стойности на дела на Групата и на неконтролиращите участия се коригират с цел отразяването на промяната на относителния им дял в капитала на дъщерното дружество. Всяка разлика между сумата, с която са променени неконтролиращите участия, и справедливата стойност на полученото или платено възнаграждение, се признава директно в собствения капитал и се отнася към собствениците на предприятието-майка.

4.6. Сделки в чуждестранна валута

Сделките в чуждестранна валута се отчитат във функционалната валута на Дружеството по официалния обменен курс към датата на сделката (обявения фиксинг на Българска народна банка). Печалбите и загубите от курсови разлики, които възникват при уреждането на тези сделки и преоценяването на паричните позиции в чуждестранна валута към края на отчетния период, се признават в печалбата или загубата.

Непаричните позиции, оценявани по историческа цена в чуждестранна валута, се отчитат по обменния курс към датата на сделката (не са преоценени). Непаричните позиции, оценявани по справедлива стойност в чуждестранна валута, се отчитат по обменния курс към датата, на която е определена справедливата стойност.

Българският лев е фиксиран към еврото в съотношение 1 EUR = 1.95583 лв.

4.7. Отчитане по сегменти

Ръководството определя оперативните сегменти на базата на основните продукти и услуги, които предлага Групата.

Основната дейност на тези сегменти е както следва:

- Организиране на онлайн хазартни игри
- Предоставяне на он-лайн съдържание за хазартна дейност

Всеки от тези оперативни сегменти се управлява отделно, тъй като за всяка дейност са необходими различни лицензи по Закона за хазарта, ресурси и маркетингови подходи. Всички сделки между сегментите се осъществяват по цени на съответстващи сделки между независими страни.

При отчитането по сегменти според МСФО 8 „Оперативни сегменти“ Групата прилага политика на оценяване, съответстваща на политиката на оценяване, използвана в консолидирания финансов отчет.

Освен това, активите на Групата, които не се отнасят директно към дейността на някой от сегментите, не се разпределят по сегменти.

Информацията относно резултатите на отделните сегменти, която се преглежда регулярно от лицата, отговорни за вземане на оперативни решения, не включва ефектите от единични неповторяеми събития, напр. разходи за реструктуриране, правни разходи и разходи за обезценка, когато обезценката се дължи на изолирано неповторяемо събитие. Финансовите приходи и разходи се включват в резултатите на оперативните сегменти, които редовно се прегледват от лицата, отговорни за вземане на оперативни решения.

Не са настъпили промени в методите за оценка, използвани за определяне на печалбата или загубата на сегментите в предходни отчетни периоди. Не се прилага асиметрично разпределение между сегментите.

4.8. Приходи от договори с клиенти

Основните приходи, които Групата генерира са свързани с организиране на онлайн залагания в онлайн казино и спортни залози и предоставяне на онлайн игрално съдържание.

За да определи дали и как да признае приходи, Групата използва следните 5 стъпки:

- 1 Идентифициране на договора с клиент
- 2 Идентифициране на задълженията за изпълнение
- 3 Определяне на цената на сделката
- 4 Разпределение на цената на сделката към задълженията за изпълнение
- 5 Признаване на приходите, когато са удовлетворени задълженията за изпълнение.

1 Идентифициране на договора с клиент

Групата организира своите продажби чрез интернет платформа, като общите условия за всяка игра са публикувани и достъпни за всеки клиент на сайта. Откривайки си профил/сметка в игралната платформа на сайта, съответният играч се съгласява с тях.

При спортните залози се приема, че направеният залог от страна на клиента е потвърждение за сключен договор.

За приходите от предоставяне на онлайн игрално съдържание клиентите нса дружества организатори на онлайн казина. В процеса на сключване на договора се уточняват условията за ползване на игралното съдържание. Обичайно то е процент от нетния приход за онлайн казиното от предоставените игри. Това включва залози минус печалби, като може да се приспадат и дължими данъци и такси от организатора.

2 Идентифициране на задълженията за изпълнение

Всеки клиент на Групата предоставя депозитна сума, с която може да извършва своите залози. Активирането на клиентския профил става при нареждането на съответната парична сума към Дружеството или оторизираните от него платежни оператори. Тази сума се определя като депозит, която дава право и възможност на клиента да извършва залози в игралната платформа на Групата на игри със случаен изход в онлайн казиното или на резултати от спортни състезания.

Предоставянето на услугата за ползване на дадена игра се състои от три етапа които се определят като игрална сесия и те са приемането на залог, осъществяване на играта и приключване на залога чрез определяне на резултата от играта.

Игралната сесия в онлайн казино в повечето случаи е кратка и се определя от едно завъртане на виртуалните барабани при игри на слот машините, на колелото на рулетката на излезлите карти при игри на маса и други игрални условия определени в правилата на различните игри. В игралното казино обикновено клиентът прави множество игрални сесии за кратко време. При спортните залози игралната сесия може да продължи няколко дни докато се изиграе определената спортна среща, а понякога например при залози за класиране във футболни първенства и няколко месеца.

Обичайно, договорите с клиенти на Групата включват едно задължение за изпълнение. Задължението за изпълнение на Групата е свързано с изплащане на печалби към клиентите от направените залози след определянето на печелившия резултат за дадената игра според нейните условия и алгоритъм.

За осъществяване на услугата по предоставяне на онлайн съдържание Групата следва да предостави достъп на онлайн организатора до игралния сървър за ползване на договорените игри. Те трябва да са съвместими с неговата платформа и да се визуализират коректно в сайта на онлайн казиното.

3 Определяне на цената на сделката

При определяне на цената на сделката Групата взема предвид условията на съответната игра (договора) и обичайните си търговски практики. Цената на сделката е размерът на възнаграждението, на което Групата очаква да има право в замяна на прехвърлянето на клиента на обещаните стоки или услуги, с изключение на сумите, събрани от името на трети страни (например данък върху добавената стойност). Обещаното в договора с клиента възнаграждение може да включва фиксирани суми, променливи суми или и двете.

Цената на сделката при услугите, предоставяни от Групата представлява разликата между получените залози от клиентите и изплатените печалби към тях (възнаграждение, дължимо на клиента).

При игралната сесия обикновено са възможни два резултата.

- Клиентът губи залога си. В този случай той губи правото да възстанови частта от предоставения паричен депозит, която е равна на залога.
- Клиентът печели залога си. В този случай клиентът придобива право да получи стойността на печалбата чрез плащане от страна на Групата.

В случай, че Групата не е в състояние да изпълни задължението за изпълнение (например при отлагане на спортно събитие, за което няма да се осъществи игра), то сумата на залога на клиента подлежи на връщане.

Спецификата на хазартната дейност се базира на принципа в теорията на вероятностите наречен закон за големите числа, според който при дадени общи условия, съвместното действие на случайни фактори води до слабо зависещ от случайността резултат. Затова, макар и игрите да са изцяло със случаен изход зависещ от генератор на случайни числа, а при спортните залози със случен резултат, то алгоритъмът за тяхното изчисление осигурява определени нива на печалби спрямо направените залози.

В допълнение към цената на играта, някои игри включват допълнителни бонуси, които Групата се задължава да предостави на съответния играч или под формата на допълнителна възможност за игра или като парична награда/стимул. Съществената част от наградните кредити/бонуси не се считат за отделно задължение за изпълнение, тъй като не предоставят на клиентите материално право, което те не биха получили по друг начин. Поради това, Групата не разпределя цената на сделката между бонусите/наградните кредити и другите задължения за изпълнение, определени в договора.

Цената на сделката при услугите за предоставяне на онлайн съдържание се определя от процент от нетния приход от игрите, който в някои договори е фиксиран, а в други е променлив спрямо обема на залозите, които е реализирал организатора на онлайн казиното. Периода, за който се определя прихода е календарен месец. Нетния приход на Групата е договорения относителен дял от общо залози с приспаднати общо печалби за месеца. В някои договори се приспадат и допълнителни данъци дължими от клиенти.

4 Разпределение на цената на сделката към задълженията за изпълнение

Цената на сделката се разпределя към едно единствено задължение за изпълнение.

Групата отчита като приходи от договори с клиенти сумата на получените залози, намалена със сумата на изплатените печалби, която се третира като суми, дължими на клиенти съгласно изискванията на Стандарта.

В резултата на направените залози и изплатени печалби, включвайки се в много игрални сесии повечето от играчите постепенно губят правото да изтеглят депозитите си от банковите сметки на Групата, а за Групата отпада задължението да ги връща и увеличава финансовият си актив.

Обичайно договорите за ползване на игрален софтуер са под формата на предоставяне на авторски права. За осъществяване на възможност да ползва игрите задълженията на Сити интерактив включват

поддръжка на сайтове и сървъри , техническа поддръжка от компютърни специалисти и програмисти , отчитани като текущи разходи за месеца.

5 Признание на приходите, когато са удовлетворени задълженията за изпълнение.

Приход се признава, когато Групата е прехвърлила на купувача контрола върху предоставените стоки/услуги. Счита се, че контролът се прехвърля на купувача, когато клиентът е приел стоките/услугите без възражение.

Приходите на Групата представляват разликата между получените залози, изплатените печалби и други възнаграждения, дължими на клиента. Тази разлика формира нетният игрален приход. Приходите от продажба на казино залози за се признават към момента на доставката т.е. в момента в който се реализира залогът. Исторически той е свързан с наземния хазарт и така наречената жива игра в казиното. При нея резултатът от играта е моментът на прехвърляне на контрола върху стоката/услугата и е еквивалентен на размера на изгубените игрални чипове.

При онлайн хазарта нещата са аналогични .Приходите се признават като за определен период (месец) се определя нетният игрови приход. Той е равен на приключилите залози минус печалбите, включващи спечелените бонуси. Нетният игрови приход е еквивалентен на стойността, за която играчите са загубили право да им бъдат възстановени.

Приходите от спортни залози се признават с течение на времето в периода в който се консумират ползите от спортното състезание.

След като изтече месеца , на база на данните от броячите на игрите се изчислява нетния приход от предоставяне на онлайн съдържание за периода. В съответствие с договора може да се приспадат и дължими данъци и такси от организатора. След уточняване на нетния приход се издава фактура на клиента. Обичайно фактурата е дата на издаване следващия месец , след като са уточнени данните. Прихода се признава за месеца за който се отнася.

4.8.1. Приходи от лихви

Приходите от лихви са свързани с предоставени заеми .Те се отчитат текущо по метода на ефективната лихва.

4.9. Активи и пасиви по договори с клиенти

Групата признава активи и/или пасиви по договор, когато една от страните по договора е изпълнила задълженията си в зависимост от връзката между дейността на предприятието и плащането от клиента. Групата представя отделно всяко безусловно право на възнаграждение като вземане. Вземане е безусловното право на предприятието да получи възнаграждение.

Пасиви по договор се признават в отчета за финансовото състояние, ако клиент заплаща възнаграждение или Групата има право на възнаграждение, което е безусловно, преди да е прехвърлен контрола върху стоката или услугата.

Групата признава активи по договор, когато задълженията за изпълнение са удовлетворени и плащането не е дължимо от страна на клиента. Актив по договор е правото на предприятието да получи възнаграждение в замяна на стоките или услугите, които предприятието е прехвърлило на клиент.

Последващо Групата определя размера на обезценката за актив по договора в съответствие с МСФО 9 „Финансови инструменти“.

Получените депозити от клиенти към края на отчетния период не се третират като пасиви по договори с клиенти, защото депозирането на суми от клиентите не е обвързано със задължение за изпълнение до момента, в който не е направен залог с тези средства.

4.10. Оперативни разходи

Оперативните разходи се признават в печалбата или загубата при ползването на услугите или на датата на възникването им.

Групата отчита два вида разходи, свързани с изпълнението на договорите за доставка на услуги/стоки/с клиенти: разходи за сключване/ постигане на договора и разходи за изпълнение на договора. Когато разходите не отговарят на условията за разсрочване съгласно изискванията на МСФО 15, същите се признават като текущи в момента на възникването им като например не се очаква да бъдат възстановени или периодът на разсрочването им е до една година.

Следните оперативни разходи винаги се отразяват като текущ разход в момента на възникването им:

- Общи и административни разходи (освен ако не са за сметка на клиента);
- Разходи, свързани с изпълнение на задължението;
- Разходи, за които предприятието не може да определи, дали са свързани с удовлетворено или неудовлетворено задължение за изпълнение.

4.11. Нематериални активи

Нематериалните активи включват софтуер на платформа за онлайн залагания, закупени игри и права за ползване върху игри, както и придобитите лицензи за осъществяваната дейност. Те се отчитат по цена на придобиване, включваща всички платени мита, невъзстановими данъци и направените преки разходи във връзка с подготовка на актива за експлоатация, при което капитализираните разходи се амортизират въз основа на линейния метод през оценения срок на полезен живот на активите, тъй като се счита, че той е ограничен. Лицензите се амортизират за периода за който са издадени.

Последващото оценяване се извършва по цена на придобиване, намалена с натрупаните амортизации и загуби от обезценка. Направените обезценки се отчитат като разход и се признават в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход за съответния период.

Последващите разходи, които възникват във връзка с нематериалните активи след първоначалното им признаване, се признават в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход за периода на тяхното възникване, освен ако благодарение на тях активът може да генерира повече от първоначално предвидените бъдещи икономически ползи и когато тези разходи могат надеждно да бъдат оценени и отнесени към актива. Ако тези условия са изпълнени, разходите се добавят към себестойността на актива.

Остатъчната стойност и полезният живот на нематериалните активи се преценяват от ръководството към всяка отчетна дата.

Амортизацията се изчислява, като се използва линейният метод върху оценения полезен срок на годност на отделните активи, както следва:

- софтуер - игри за онлайн казино 6,7 години или за срока на ползване при временно прехвърляне на права върху софтуер до 10 години,
- права върху индустриална собственост, лицензи 5 години

Разходите за амортизация са включени в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход на ред „Разходи за амортизация на нефинансови активи“.

Разходите, които могат да бъдат отнесени директно към фазата на разработване на нематериален актив се капитализират, ако отговарят на следните критерии:

- Завършването на нематериалния актив е технически изпълнимо, така че той да бъде на разположение за ползване или продажба;
- Групата възнамерява да завърши нематериалния актив и да го използва или продаде;
- Групата има възможност да използва или да продаде нематериалния актив;
- Нематериалният актив ще генерира вероятни бъдещи икономически ползи. Освен това съществува пазар за продукцията на нематериалния актив или за самия нематериален актив, или ако той бъде използван в дейността на Групата, ще генерира икономически ползи;
- Налични са адекватни технически, финансови и други ресурси за приключване на развойната дейност и за ползването или продажбата на нематериалния актив;
- Разходите, отнасящи се до нематериалния актив по време на неговото разработване, могат да бъдат надеждно оценени.

Разходите по разработването на нематериални активи, които не отговарят на тези критерии за капитализиране, се признават в момента на възникването им.

Печалбата или загубата от продажбата на нематериални активи се определя като разлика между постъпленията от продажбата и балансовата стойност на активите и се отразява в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход на ред „Печалба/(Загуба) от продажба на нетекущи активи”.

Избраният праг на същественост за нематериалните активи на Групата е в размер на 700 лв.

4.12. Имоти, машини и съоръжения и активи с право на ползване

Имотите, машините и съоръженията се оценяват първоначално по себестойност, включваща цената на придобиване, както и всички преки разходи за привеждането на актива в работно състояние.

Последващото оценяване на Имоти, машини и съоръжения се извършва по цена на придобиване, намалена с натрупаните амортизации и загуби от обезценка. Направените обезценки се отчитат като разход и се признават в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход за съответния период.

Последващите разходи, свързани с определен актив от имоти, машини и съоръжения, се прибавят към балансовата сума на актива, когато е вероятно Дружеството да има икономически ползи, надвишаващи първоначално оценената ефективност на съществуващия актив. Всички други последващи разходи се признават за разход за периода, в който са направени.

Остатъчната стойност и полезният живот на имоти, машини и съоръжения се преценяват от ръководството към всяка отчетна дата.

Имоти, машини и съоръжения, придобити при условията на лизингови договори, се амортизират на база на очаквания полезен срок на годност, определен посредством сравнение с подобни собствени активи на Дружеството, или на база на лизинговия договор, ако неговият срок е по-кратък.

Амортизацията на имоти, машини и съоръжения се изчислява, като се използва линейният метод върху оценения полезен живот на отделните групи активи, както следва:

- | | |
|------------------------|------------|
| • сгради | 25 години |
| • машини | 5 години |
| • транспортни средства | 5 години |
| • стопански инвентар | 7 години |
| • компютри | 2-5 години |
| • други | 7 години |

Разходите за амортизация са включени в индивидуалния отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход на ред „Амортизация и обезценка на нефинансови активи”.

Печалбата или загубата от продажбата на имоти, машини и съоръжения се определя като разлика между постъпленията от продажбата и балансовата стойност на актива и се признава в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход на ред „Печалба/ (Загуба) от продажба на нетекущи активи”.

Избраният праг на същественост за имотите, машините и съоръженията на Дружеството е в размер на 700 лв.

4.13. Лизинг

4.13.1. Дружеството като лизингополучател

Дружеството има сключени договори за наем на помещения, които са с краткосрочен характер, затова Дружеството не отчита активи с право на ползване към 31.12.2021 г.

За всеки нов сключен договор Дружеството преценява дали той е или съдържа лизинг. Лизингът се определя като „договор или част от договор, който предоставя правото да се използва актив (базовият актив) за определен период от време в замяна на възнаграждение.“ За да приложи това определение, Дружеството извършва три основни преценки:

- дали договорът съдържа идентифициран актив, който или е изрично посочен в договора, или е посочен по подразбиране в момента, когато активът бъде предоставен за ползване
- Дружеството има правото да получава по същество всички икономически ползи от използването на актива през целия период на ползване, в рамките на определения обхват на правото му да използва актива съгласно договора
- Дружеството има право да ръководи използването на идентифицирания актив през целия период на ползване.

Дружеството оценява дали има правото да ръководи „как и с каква цел“ ще се използва активът през целия период на ползване.

Дружеството е избрало да отчита краткосрочните лизингови договори и лизинга на активи с ниска стойност, като използва практическите облекчения, предвидени в стандарта. Вместо признаване на активи с право на ползване и задължения по лизингови договори, плащанията във връзка с тях се признават като разход в печалбата или загубата по линейния метод за срока на лизинговия договор.

Ползването на актив при условията на променлив наем се признава като текущ разход. Обикновено условието за ползване на такъв материален или нематериален актив е обвързано с постигнати финансови параметри и резултати но не е възможно да се определи задължението сравнително точно в дългосрочен план.

4.14. Тестове за обезценка на нематериални активи

При изчисляване размера на обезценката Дружеството дефинира най-малката разграничима група активи, за която могат да бъдат определени самостоятелни парични потоци (единица, генерираща парични потоци). В резултат на това някои от активите подлежат на тест за обезценка на индивидуална база, а други - на база на единица, генерираща парични потоци.

Всички активи и единици, генериращи парични потоци, се тестват за обезценка поне веднъж годишно. Всички други отделни активи или единици, генериращи парични потоци, се тестват за обезценка, когато събития или промяна в обстоятелствата индикират, че тяхната балансова стойност не може да бъде възстановена.

За загуба от обезценка се признава сумата, с която балансовата стойност на даден актив или единица, генерираща парични потоци, превишава възстановимата им стойност, която е по-високата от справедливата стойност, намалена с разходите по продажба на даден актив, и неговата стойност в употреба. За да определи стойността в употреба, ръководството на Дружеството изчислява очакваните бъдещи парични потоци за всяка единица, генерираща парични потоци, и определя подходящия дисконтов фактор с цел калкулиране на настоящата стойност на тези парични потоци. Данните, използвани при тестването за обезценка, се базират на последния одобрен бюджет на Дружеството, коригиран при необходимост с цел елиминиране на ефекта от бъдещи реорганизации и значителни подобрения на активи. Дисконтовите фактори се определят за всяка отделна единица, генерираща парични потоци, и отразяват съответния им рисков профил, оценен от ръководството на Дружеството.

Загубите от обезценка на единица, генерираща парични потоци, се посочват в намаление на балансовата сума на активите от тази единица. За всички активи на Дружеството ръководството преценява последващо дали съществуват индикации за това, че загубата от обезценка, призната в предходни години, може вече да не съществува или да е намалена. Обезценка, призната в предходен период, се възстановява, ако възстановимата стойност на единицата, генерираща парични потоци, надвишава нейната балансова стойност.

4.15. Финансови инструменти

4.15.1. Признаване и отписване

Финансовите активи и финансовите пасиви се признават, когато Дружеството стане страна по договорните условия на финансовия инструмент.

Финансовите активи се отписват, когато договорните права върху паричните потоци от финансовия актив изтичат или когато финансовият актив и по същество всички рискове и изгоди се прехвърлят.

Финансовите пасиви се отписват, когато задължението, посочено в договора, е изпълнено, е отменено или срокът му е изтекъл.

4.15.2. Класификация и първоначално оценяване на финансови активи

Първоначално финансовите активи се отчитат по справедлива стойност, коригирана с разходите по сделката, с изключение на финансовите активи по справедлива стойност през печалбата или загубата и търговските вземания, които не съдържат съществен финансов компонент. Първоначалната оценка на финансовите активи по справедлива стойност през печалбата или загубата не се коригира с разходите по сделката, които се отчитат като текущи разходи. Първоначалната оценка на търговските вземания, които не съдържат съществен финансов компонент представлява цената на сделката съгласно МСФО 15.

В зависимост от начина на последващо отчитане, финансовите активи се класифицират в една от следните категории:

- дългови инструменти по амортизирана стойност;
- финансови активи по справедлива стойност през печалбата или загубата;
- финансови активи по справедлива стойност през друг всеобхватен доход с или без рекласификация в печалбата или загубата в зависимост дали са дългови или капиталови инструменти.

Класификацията на финансовите активи се определя на базата на следните две условия:

- бизнес моделът на Дружеството за управление на финансовите активи;
- характеристиките на договорните парични потоци на финансовия актив.

Всички приходи и разходи, свързани с финансовите активи, които са признати в печалбата и загубата, се включват във финансови разходи, финансови приходи с изключение на обезценката на търговските вземания, която се представя на ред други разходи в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход.

4.15.3. Последващо оценяване на финансовите активи Финансови активи по амортизирана стойност

Финансовите активи се оценяват по амортизирана стойност, ако активите изпълняват следните критерии и не са определени за оценяване по справедлива стойност през печалбата и загубата:

- дружеството управлява активите в рамките на бизнес модел, чиято цел е да държи финансовите активи и да събира техните договорни парични потоци;
- съгласно договорните условия на финансовия актив на конкретни дати възникват парични потоци, които са единствено плащания по главница и лихва върху непогасената сума на главницата.

Тази категория включва недеривативни финансови активи като заеми и вземания с фиксирани или определими плащания, които не се котира на активен пазар. След първоначалното признаване те се оценяват по амортизирана стойност с използване на метода на ефективната лихва. Дисконтиране не се извършва, когато ефектът от него е несъществен. Дружеството класифицира в тази категория парите и паричните еквиваленти, предоставени заеми, търговските и другите вземания.

- **Търговски вземания**

Търговските вземания са суми, дължими от клиенти за продадени стоки или услуги, извършени в обичайния ход на стопанската дейност. Обикновено те се дължат за уреждане в кратък срок и следователно са класифицирани като текущи. Търговските вземания се признават първоначално в размер на безусловното възнаграждение, освен ако съдържат значителни компоненти на финансиране. Дружеството държи търговските вземания с цел събиране на договорните парични потоци и следователно ги оценява по амортизирана стойност, като използва метода на ефективната лихва. Дисконтиране не се извършва, когато ефектът от него е несъществен.

4.15.4. Обезценка на финансовите активи

Изискванията за обезценка съгласно МСФО 9 използват информация, ориентирана към бъдещето, за да признаят очакваните кредитни загуби – моделът за „очакваните кредитни загуби“.

Инструментите, които попадат в обхвата на новите изисквания, включват заеми и други дългови финансови активи, оценявани по амортизирана стойност, търговски вземания, вземания от свързани лица.

Признаването на кредитни загуби вече не зависи от настъпването на събитие с кредитна загуба. Вместо това Дружеството разглежда по-широк спектър от информация при оценката на кредитния риск и оценяването на очакваните кредитни загуби, включително минали събития, текущи условия, разумни и поддържащи прогнози, които влияят върху очакваната събираемост на бъдещите парични потоци на инструмента.

При прилагането на този подход, насочен към бъдещето, се прави разграничение между:

- финансови инструменти, чието кредитното качество не се е влошило значително спрямо момента на първоначалното признаване или имат нисък кредитен риск (Фаза 1) и
- финансови инструменти, чието кредитното качество се е влошило значително спрямо момента на първоначалното признаване или на които кредитния риск не е нисък (Фаза 2)
- „Фаза 3“ обхваща финансови активи, които имат обективни доказателства за обезценка към отчетната дата. Нито един от финансовите активи на Дружеството не попада в тази категория.

12-месечни очаквани кредитни загуби се признават за първата категория, докато очакваните загуби за целия срок на финансовите инструменти се признават за втората категория. Очакваните кредитни загуби се определят като разликата между всички договорни парични потоци, които се дължат на Дружеството и паричните потоци, които тя действително очаква да получи („паричен недостиг“). Тази разлика е дисконтирана по първоначалния ефективен лихвен процент (или с коригирания спрямо кредита ефективен лихвен процент).

Изчисляването на очакваните кредитни загуби се определя на базата на вероятно претеглената приблизителна оценка на кредитните загуби през очаквания срок на финансовите инструменти.

Търговски и други вземания, активи по договор и вземания по лизингови договори

Дружеството използва опростен подход при отчитането на търговските и други вземания, както и на активите по договор и признава загуба от обезценка като очаквани кредитни загуби за целия срок. Те представляват очакваният недостиг в договорните парични потоци, като се има предвид възможността за неизпълнение във всеки момент от срока на финансовия инструмент.

Значително увеличение на кредитния риск

Очакваните кредитни загуби се измерват като коректив, равен на 12-месечни очаквани кредитни загуби за активи във фаза 1, или очаквани кредитни загуби за целия срок на актива от фаза 2 или фаза 3. Активът преминава към фаза 2, когато кредитният му риск се е увеличил значително от първоначалното признаване. МСФО 9 не дефинира какво представлява значително увеличение на кредитния риск. При оценката дали кредитният риск на даден актив се е увеличил значително, Дружеството взема предвид качествената и количествената разумна и подкрепяща бъдеща информация.

4.15.5. Класификация и оценяване на финансовите пасиви

Финансовите пасиви на Дружеството включват получени заеми, задължения по лизингови договори, търговски и други финансови задължения и деривативни финансови инструменти.

Финансовите пасиви се оценяват първоначално по справедлива стойност и, където е приложимо, се коригират по отношение на разходите по сделката, освен ако Дружеството не е определило даден финансов пасив като оценяван по справедлива стойност през печалбата и загубата.

Финансовите пасиви се оценяват последващо по амортизирана стойност, използвайки метода на ефективната лихва, с изключение на деривативи и финансови пасиви, които са определени за оценяване по справедлива стойност през печалбата или загубата (с изключение на деривативни финансови инструменти, които са определени и ефективни като хеджиращ инструмент).

Всички разходи свързани с лихви и, ако е приложимо, промени в справедливата стойност на инструмента, които се отчитат в печалбата или загубата, се включват във финансовите разходи или финансовите приходи.

4.16. Данъци върху дохода

Разходите за данъци, признати в печалбата или загубата, включват сумата на отсрочените и текущи данъци, които не са признати в другия всеобхватен доход или директно в собствения капитал.

Текущите данъчни активи и/или пасиви представляват тези задължения към или вземания от данъчните институции, отнасящи се за текущи или предходни отчетни периоди, които не са платени към датата на финансовия отчет. Текущият данък е дължим върху облагаемия доход, който се различава от печалбата или загубата във финансовите отчети. Изчисляването на текущия данък е базиран на данъчните ставки и на данъчните закони, които са в сила към края на отчетния период.

Отсрочените данъци се изчисляват по пасивния метод за всички временни разлики между балансовата стойност на активите и пасивите и тяхната данъчна основа. Отсрочен данък не се предвижда при първоначалното признаване на актив или пасив, освен ако съответната транзакция не засяга данъчната или счетоводната печалба.

Отсрочените данъчни активи и пасиви не се дисконтират. При тяхното изчисление се използват данъчни ставки, които се очаква да бъдат приложими за периода на реализацията им, при условие че те са влезли в сила или е сигурно, че ще влезнат в сила, към края на отчетния период.

Отсрочените данъчни пасиви се признават в пълен размер.

Отсрочени данъчни активи се признават, само ако съществува вероятност те да бъдат усвоени чрез бъдещи облагаеми доходи. Относно преценката на ръководството за вероятността за възникване на бъдещи облагаеми доходи, чрез които да се усвоят отсрочени данъчни активи, вижте пояснение 4.21.

Отсрочени данъчни активи и пасиви се компенсират, само когато Дружеството има право и намерение да компенсира текущите данъчни активи или пасиви от същата данъчна институция.

Промяната в отсрочените данъчни активи или пасиви се признава като компонент от данъчния приход или разход в печалбата или загубата, освен ако те не са свързани с позиции, признати в другия всеобхватен доход (напр. преоценка на земя) или директно в собствения капитал, при което съответният отсрочен данък се признава в другия всеобхватен доход или в собствения капитал.

4.17. Пари и парични еквиваленти

Парите и паричните еквиваленти се състоят от наличните пари в брой, парични средства по банкови сметки, безсрочни депозити и депозити до 3 месеца, краткосрочни и високоликвидни инвестиции, които са лесно обръщаме в конкретни парични суми и съдържат незначителен риск от промяна в стойността си. Дружеството отчита и парични наличности по сметки в платежни оператори, чрез които се осъществяват част от транзакциите по депозиране и теглене на средства от клиентите във връзка с направените залози и изплатените печалби.

4.18. Собствен капитал, резерви и плащания на дивиденди

Основният капитал на Дружеството отразява номиналната стойност на емитираните акции.

Резервите на Дружеството са формирани по реда на действащото търговско законодателство и са формирани от отчисления на неразпределените печалби на Дружеството.

Неразпределената печалба включва текущия финансов резултат и натрупаните печалби и непокрити загуби от минали години.

Задълженията за плащане на дивиденди на съдружниците са включени на ред „Задължения към свързани лица” в отчета за финансовото състояние, когато дивидентите са одобрени за разпределение от общото събрание на съдружниците преди края на отчетния период.

Резервите на Дружеството включват законови резерви.

Всички трансакции със собствениците на Дружеството са представени отделно в отчета за промените в собствения капитал.

4.19. Пенсионни и краткосрочни възнаграждения на персонала

Дружеството отчита краткосрочни задължения по компенсируеми отпуски, възникнали поради неизползван платен годишен отпуск в случаите, в които се очаква той да бъдат ползван в рамките на 12 месеца след датата на отчетния период, през който наетите лица са положили труда, свързан с тези отпуски. Краткосрочните задължения към персонала включват надници, заплати и социални осигуровки.

Съгласно изискванията на Кодекса на труда при прекратяване на трудовото правоотношение, след като служителят е придобил право на пенсия за осигурителен стаж и възраст, Дружеството е задължено да му изплати обезщетение в размер до шест брутни работни заплати. Дружеството е начислило правно задължение за изплащане на обезщетения на наетите лица при пенсиониране в съответствие с изискванията на МСС 19 „Доходи на наети лица“ на база на прогнозираните плащания за следващите пет години, дисконтирани към настоящия момент с дългосрочен лихвен процент на безрискови ценни книжа.

Дружеството не е разработвало и не прилага планове за възнаграждения на служителите след напускане.

4.20. Провизии, условни пасиви и условни активи

Провизиите се признават, когато има вероятност сегашни задължения в резултат от минало събитие да доведат до изходящ поток на ресурси от Дружеството и може да бъде направена надеждна оценка на сумата на задължението. Възможно е срочността или сумата на изходящия паричен поток да е несигурна. Сегашно задължение се поражда от наличието на правно или конструктивно задължение вследствие на минали събития, например гаранции, правни спорове или обременяващи договори. Провизиите за реструктуриране се признават само ако е разработен и приложен подробен формален план за реструктуриране или ръководството е обявило основните моменти на плана за реструктуриране пред тези, които биха били засегнати. Провизии за бъдещи загуби от дейността не се признават.

Сумата, която се признава като провизия, се изчислява на база най-надеждната оценка на разходите, необходими за уреждане на сегашно задължение към края на отчетния период, като се вземат в предвид рисковете и несигурността, свързани със сегашното задължение. Когато съществуват редица подобни задължения, вероятната необходимост от изходящ поток за погасяване на задължението се определя, като се отчете групата на задълженията като цяло. Провизиите се дисконтират, когато ефектът от времевите разлики в стойността на парите е значителен.

Обезщетения от трети лица във връзка с дадено задължение, за които Дружеството е сигурна, че ще получи, се признават като отделен актив. Този актив може и да не надвишава стойността на съответната провизия.

Провизиите се преразглеждат към края на всеки отчетен период и стойността им се коригира, за да се отрази най-добрата приблизителна оценка.

В случаите, в които се счита, че е малко вероятно да възникне изходящ поток на икономически ресурси в резултат на текущо задължение, пасив не се признава. Условните пасиви следва да се оценяват последващо по по-високата стойност между описаната по-горе сравнима провизия и първоначално признатата сума, намалена с натрупаната амортизация.

Вероятни входящи потоци на икономически ползи, които все още не отговарят на критериите за признаване на актив, се смятат за условни активи. Те са описани заедно с условните задължения на Дружеството в пояснение 19.

4.21. Значими преценки на ръководството при прилагане на счетоводната политика

Значимите преценки на ръководството при прилагането на счетоводните политики на Дружеството, които оказват най-съществено влияние върху финансовите отчети, са описани по-долу. Основните източници на несигурност при използването на приблизителните счетоводни оценки са описани в пояснение 4.22.

4.22. Несигурност на счетоводните приблизителни оценки

При изготвянето на финансовия отчет ръководството прави редица предположения, оценки и допускания относно признаването и оценяването на активи, пасиви, приходи и разходи.

Действителните резултати могат да се различават от предположенията, оценките и допусканията на ръководството и в редки случаи съответстват напълно на предварително оценените резултати.

При изготвянето на представения финансов отчет значимите преценки на ръководството при прилагането на счетоводните политики на Дружеството и основните източници на несигурност на счетоводните приблизителни оценки не се различават от тези, оповестени в годишния финансов отчет на Дружеството към 31.12.2021 г.

Информация относно съществените предположения, оценки и допускания, които оказват най-значително влияние върху признаването и оценяването на активи, пасиви, приходи и разходи е представена по-долу.

4.22.1. Признаване на приходите от хазартна дейност при наличие на променливи възнаграждения

Приходите от хазартна дейност са свързани множество кредитни награди, бонусни схеми и други видове стимули, които са неизменна част от характера на игрите и свързаните с тях продажби на Дружеството. От ръководството на Дружеството се изисква да извърши своята преценка относно това дали и доколко тези бонусни схеми предоставят материални права на клиентите, които те не биха получили по друг начин и съответно да бъдат разпределени към отделно задължение за изпълнение.

4.22.2. Измерване на очакваните кредитни загуби

Кредитните загуби представляват разликата между всички договорни парични потоци, дължими на Дружеството и всички парични потоци, които Дружеството очаква да получи. Очакваните кредитни загуби са вероятно претеглена оценка на кредитните загуби, които изискват преценката на Дружеството. Очакваните кредитни загуби са дисконтирани с първоначалния ефективен лихвен процент (или с коригирания спрямо кредита ефективен лихвен процент за закупени или първоначално създадени финансови активи с кредитна обезценка).

4.22.3. Обезценка на нефинансови активи

За загуба от обезценка се признава сумата, с която балансовата стойност на даден актив или единица, генерираща парични потоци, превишава възстановимата им стойност, която е по-високата от справедливата стойност, намалена с разходите по продажба на даден актив, и неговата стойност в употреба. За да определи стойността в употреба, ръководството на Дружеството изчислява очакваните бъдещи парични потоци за всяка единица, генерираща парични потоци, и определя подходящия дисконтов фактор с цел калкулиране на настоящата стойност на тези парични потоци. При изчисляване на очакваните бъдещи парични потоци ръководството прави предположения относно бъдещите брутни печалби. Тези предположения са свързани с бъдещи събития и обстоятелства. Действителните резултати могат да се различават и да наложат значителни корекции в активите на Дружеството през следващата отчетна година.

В повечето случаи при определянето на приложимия дисконтов фактор се прави оценка на подходящите корекции във връзка с пазарния риск и рисковите фактори, които са специфични за отделните активи.

4.22.4. Несигурност при определяне на задълженията на Дружеството за корпоративен данък и несигурни условни данъчни пасиви

Поради настъпили промени през 2020 г. в приложимото за хазартната дейност данъчно законодателство, то не може да се разтълкува еднозначно. Ръководството на дружеството е направило оценка дали е вероятно данъчният орган да приеме несигурно данъчно третиране. В своята дейност дружеството се е съобразило с данъчната практика и вероятното данъчно третиране, и следователно облагаемата печалба (данъчна загуба), данъчните основи, неизползваните данъчни загуби, неизползваните данъчни кредити и данъчната ставка, съответстват на използваното и очаквано третиране, което ще бъде използвано при деклариране на данъците върху доходите.

5. База за консолидация

Име на дъщерното предприятие	Страна на учредяване и основно място на дейност	Основна дейност	2021	2021
			хил. лв.	участие %
СиТи Интерактив ЕООД	България	предоставяне за ползване и отдаване под наем, създаване, модифициране и разработване на нови софтуерни продукти за онлайн игри	8,910	100
ТОВ „Палмс Бет Юкрейн	Украйна	онлайн казино платформа и спортни залози	-	100
			8,910	

През периода предприятието майка е учредило дъщерно дружество СиТи Интерактив ЕООД с капитал в размер на 8,910 хил. лв. Дружеството е новоучредено и е вписано в Търговския регистър на 09.02.2021 г. Това е и сумата на инвестицията, отчетена по себестойност в индивидуалния отчет на Телематик Интерактив България АД.

Във връзка с планираната експанзия на Дружеството на 09.08.2021 г. е регистрирано дъщерно дружество в Украйна със записан капитал 30 милиона гривни, чиято легова равностойност към 31.12.2021 г. е в размер на 1, 800 хил. лв. Дружеството не е започнало активна дейност в онлайн хазарта, както е планирано, и съответно вписаният капитал не е внесен. В резултат на настъпилите събития в Украйна и инвазията на Русия, инвестиционният процес е преустановен.

Дружеството няма инвестиции с неконтролиращо участие.

6. Отчитане по сегменти

Ръководството определя към настоящия момент следните бизнес линии на Групата като оперативни сегменти, както е описано в пояснение 4.7: организиране на онлайн хазартни игри и предоставяне на онлайн съдържание за хазартна дейност.

Тези оперативни сегменти се наблюдават от ръководството, което взема стратегически решения на базата на коригираните оперативни резултати на сегментите.

Ръководител, вземащ главните оперативни решения за групата е изпълнителният директор на предприятието майка, и той следи за изпълнението на тези оперативни сегменти, както и взема решение относно разпределението на ресурси за тях. Ефективността на сегментите се наблюдава, като се коригират резултатите от оперативните резултати на сегментите.

Информацията за отделните сегменти може да бъде анализирана за представените отчетни периоди, както следва:

	Организиране на онлайн хазартни игри	Предоставяне на он-лайн съдържание за хазартна дейност	консолидационни елиминации	Общо	Организиране на онлайн хазартни игри
	2021 хил. лв.	2021 хил. лв.	2021 хил. лв.	2021 хил. лв.	2020 хил. лв.
Приходи от договори с клиенти	75 887	2 309	(328)	77 868	28 413
Приходи на сегмента	75 887	2 309	(328)	77 868	28 413
Разходи за материали	(264)	(3)	-	(267)	(23)
Разходи за външни услуги	(33 212)	(960)	328	(33 844)	(11 859)
Разходи за амортизация	(176)	(473)	-	(649)	(208)
Разходи за персонал	(3 160)	(510)	-	(3 670)	(1 277)
Други разходи	(16 568)	(17)	-	(16 585)	(7 096)
Печалба от оперативна дейност	22 507	346	-	22 853	7 950
Финансови приходи	222	1	(10)	213	183
Финансови разходи	(32)	(15)	10	(37)	(4)
Печалба преди данъци	22 697	332	-	23 029	8 129
Разход за данък върху дохода	(2 345)	(33)	-	(2 378)	(745)
Печалба за годината	20 352	299	-	20 651	7 384
Общо всеобхватен доход за годината	20 352	299	-	20 651	7 384
Активи на сегмента	32 391	9 931	-	32 814	13 209
Пасиви на сегмента	7 614	722	-	7 738	4 044

7. Нематериални активи

	Лицензи хил. лв.	Програмни продукти хил. лв.	Права върху игрално съдържание хил. лв.	Общо хил. лв.
Брутна балансова стойност				
Салдо към 1 януари 2021 г.	310	816	-	1,126
Новопридобити активи, закупени	80	5	8,917	9,002
Отписани активи	-	(705)	-	(705)
Салдо към 31 декември 2021 г.	390	116	8,917	9,423
Амортизация				
Салдо към 1 януари 2021 г.	(125)	(724)	-	(849)
Амортизация	(63)	(83)	(472)	(618)
Отписани активи	-	705	-	705
Салдо към 31 декември 2021 г.	(188)	(102)	(472)	(762)
Балансова стойност към 31 декември 2021 г.	202	14	8,445	8,661

	Лицензи хил. лв.	Програмни продукти хил. лв.	Общо хил. лв.
Брутна балансова стойност			
Салдо към 1 януари 2020 г.	599	816	1,415
Отписани активи	(289)	-	(289)
Салдо към 31 декември 2020 г.	310	816	1,126
Амортизация			
Салдо към 1 януари 2020 г.	(328)	(602)	(930)
Амортизация	(86)	(122)	(208)
Отписани активи	289	-	289
Салдо към 31 декември 2020 г.	(125)	(724)	(849)
Балансова стойност към 31 декември 2020 г.	185	92	277

Основните нематериални активи на Групата представляват дължимите и платени еднократни такси за лицензи на дружествата в Групата по Закона за хазарта, които се издават за срок от 5 години.

Всички разходи за амортизация се включени в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход на ред „Разходи за амортизация на нефинансови активи“.

Групата не е заложило нематериални активи като обезпечения по свои задължения.

Групата няма съществени договорни задължения за придобиване на нематериални активи към 31 декември 2021 г. или 2020 г.

8. Дълготрайни материални активи

	Компютри и периферни устройства хил. лв.	Стопански инвентар хил. лв.	Оборудване и трайни активи хил. лв.	Разходи за придобиване на ДМА хил. лв.	Общо хил. лв.
Брутна балансова стойност					
Салдо към 1 януари 2021 г.	-	-	-	-	-
Новопридобити активи, закупени	97	48	58	579	782
Салдо към 31 декември 2021 г.	97	48	58	579	782
Амортизация					
Салдо към 1 януари 2021 г.	-	-	-	-	-
Амортизация	(24)	(4)	(3)	-	(31)
Салдо към 31 декември 2021 г.	(24)	(4)	(3)	-	(31)
Балансова стойност към 31 декември 2021 г.	73	44	55	579	751

Всички разходи за амортизация и обезценка са включени в “Разходи за амортизация на нефинансови активи“.

Групата няма договорно задължение за закупуване на активи, което следва да се реализира през 2022 г.

Към 31 декември 2021 г. не е имало съществени договорни задължения във връзка със закупуване на имоти, машини и съоръжения. Разходите за придобиване на ДМА включват закупени технически и рекламни съоръжения с цел отдаване под наем, които не са въведени в експлоатация към края на отчетния период и Групата не е започнала да генерира икономически изгоди от тях.

Групата не е заложила имоти, машини, съоръжения като обезпечение по свои задължения.

Групата няма условни задължения или други поети ангажименти, свързани с инвестиции в дъщерни дружества.

9. Отсрочени данъчни активи

	1 януари 2021	Признати в	31 декември 2021
	г. хил. лв.	печалбата или загубата хил. лв.	г. хил. лв.
Отсрочени данъчни (активи)			
Нетекущи активи			
Задължения към персонала	(7)	(9)	(16)
Отсрочени данъчни активи	(7)	(9)	(16)
	1 януари 2020	Признати в	31 декември 2020
	г. хил. лв.	печалбата или загубата хил. лв.	г. хил. лв.
Отсрочени данъчни (активи)			
Нетекущи активи			
Задължения към персонала	(3)	(4)	(7)
Отсрочени данъчни активи	(3)	(4)	(7)

10. Активи по договори

Към 31.12.2021 г. Групата отчита текущи активи по договори с клиенти в размер на 344 хил. лв. (2020 г.: 0 лв.), които са свързани с предоставяне на онлайн съдържание. Услугите от страна на Групата са предоставени на клиентите, но към датата на финансовия отчет плащането не е дължимо от страна на клиента.

Групата не е признала коректив за очаквани кредитни загуби и загуби за обезценка съгласно изискванията на МСФО 9 по активите по договори.

11. Търговски и други вземания

	31.12.2021 хил. лв.	31.12.2020 хил. лв.
Търговски вземания	128	-
Предоставени краткосрочни заеми	176	-
Финансови активи	304	-
Предплатени разходи	154	3
Аванси	41	2
Други	142	6
Нефинансови активи	337	11
Търговски и други вземания	641	11

Всички вземания са краткосрочни. Нетната балансова стойност на търговските и други вземания се приема за разумна приблизителна оценка на справедливата им стойност.

Всички търговски и други финансови вземания на Групата са прегледани относно настъпили събития на неизпълнение, а за всички търговски вземания е приложен опростен подход за определяне на очакваните кредитни загуби към края на периода.

12. Пари и парични еквиваленти

Парите и паричните еквиваленти включват следните елементи:

	31.12.2021 хил. лв.	31.12.2020 хил. лв.
Парични средства в брой	210	207
Парични средства в банки	6,219	206
Парични средства в платежни оператори	15,897	4,898
Пари и парични еквиваленти	22,326	5,311

Сумата на пари и парични еквиваленти, които служат за обезпечение на възможни вземания за картови разплащания по сделките с платежни оператори на Групата към 31 декември 2021 е 1,156 хил. лв. (31 декември 2020 г. е 311 хил. лв.).

Групата е извършила оценка на очакваните кредитни загуби върху парични средства и парични еквиваленти. Оценената стойност е в размер под 0.1% от брутната стойност на паричните средства, депозирани във финансови институции, поради което е определена като несъществена и не е начислена във финансовите отчети на Групата

13. Собствен капитал

13.1 Акционерен капитал

Регистрираният капитал на предприятието майка Телематик Интерактив АД се състои от 4 000 000 на брой напълно платени обикновени акции с номинална стойност в размер на 1 лв. за акция. Всички акции са с право на получаване на дивидент и ликвидационен дял и представляват един глас от общото събрание на акционерите на предприятието майка. Капиталът е формиран в следствие на преобразуване по чл.264 от ТЗ с промяна на правната форма от ЕООД на ЕАД при което е извършено и увеличение на

капитала от 2,090 хил. лв. на 4,000 хил. лв. за сметка на неразпределени печалби. Преобразуването е вписано на 30.06.2021 г.

Към 31.12.2020 г. и до 30.06.2021 г. предприятието майка е с правна форма „еднолично дружество с ограничена отговорност (ЕООД)“ и с капитал състоящ се от 29 090 на брой напълно платени дяла с номинална стойност в размер на 100 лв. за дял. Всички дялове са били с право на получаване на дивидент и ликвидационен дял и са представлявали един глас от общото събрание на дружеството.

	2021	2020
Брой издадени и напълно платени акции/дялове:	Брой акции/ дялове	Брой дялове
В началото на годината	29,090	29,090
Трансформиране на дялове в акции при преобразуване по Търговския закон	3,970,910	-
Брой издадени и напълно платени акции/дялове	<u>4,000,000</u>	<u>29,090</u>
Общ брой акции/дялове към 31 декември	<u>4,000,000</u>	<u>29,090</u>

Към 31.12.2021 г. предприятието майка е еднолична собственост на Елдорадо корпорейшън АД с крайни собственици на капитала Мило Стратиев Борисов и Росина Стратиева Борисова.

13.2 Резерви

Резервите на Групата в размер на 400 хил. лв. към 31.12.2021 г. са законови резерви, които са формирани през текущия отчетен период за сметка на неразпределената печалба.

14. Възнаграждения на персонала

14.1. Разходи за персонала

Разходите за възнаграждения на персонала включват:

	2021	2020
	хил. лв.	хил. лв.
Разходи за заплати	(3,285)	(1,134)
Разходи за социални осигуровки	(385)	(143)
Разходи за персонала	<u>(3,670)</u>	<u>(1,277)</u>

14.2. Задължения към персонала

Задълженията към персонала, признати в отчета за финансовото състояние, се състоят от следните суми:

	31.12.2021	31.12.2020
Текущи:	хил. лв.	хил. лв.
Провизии за неизползван отпуск на персонала	147	63
Текущи възнаграждения	281	107
Осигурителни и данъчни задължения във връзка с персонала	142	51
Текущи пенсионни и други задължения към персонала	<u>570</u>	<u>221</u>

Текущата част от задълженията към персонала представляват задължения към настоящи и бивши служители на Групата, които следва да бъдат уредени през 2022 г. Други краткосрочни задължения към персонала възникват главно във връзка с натрупани неизползвани отпуски в края на отчетния период. Тъй като нито един служител няма право на по-ранно пенсиониране, останалата част от пенсионните задължения се считат за дългосрочни.

15. Търговски и други задължения

Търговските задължения на Групата в размер на 2,460 хил. лв. (2020 г.: 1,222 хил. лв.) включват текущи задължения на Групата към доставчици на игри, доставчици на рекламни услуги и др. доставчици, които са дължими през 2022 г.

Другите задължения на Групата са както следва:

	31.12.2021	31.12.2020
	хил. лв.	хил. лв.
Други задължения:		
Депозити на клиенти	1,406	737
Дължими данъци и такси	2,058	1,297
Други	34	1
	3,498	2,035

16. Приходи от договори с клиенти

	2021	2020
	хил. лв.	хил. лв.
Реализирани приходи по видове дейност:		
Приходи от залози	75,738	28,413
Приходи от услуги по организация и мениджмънт	1,520	-
Приходи от предоставяне на игрално съдържание	355	-
Приходи от продажба на рекламни материали	149	-
Приходи от други услуги	106	-
	77,868	28,413

Групата отчита като приходи от залози сумата на направените залози, намалена със сумите, дължими на клиенти и стимулите, които предоставя на своите клиенти. Реализираните приходи от залози на Групата по видове са както следва:

	2021	2020
	хил. лв.	хил. лв.
Реализирани приходи от залози по видове:		
Казино игри	69,282	24,257
Спортни залози	6,456	4,156
	75,738	28,413

Групата отчита като приходи от договори с клиенти приходи от предоставяне на игрално съдържание на онлайн казина в размер на 355 хил. лв. и приходи от организация и мениджмънт на тази дейност в размер на 1,520 хил. лв., която извършва временно през 2021 г. преди получаването на лицензи за разпространител на игрално съдържание.

Групата отчита приходи от залози, продажба на рекламни материали и услуги в момент от времето и с течение на времето както следва:

	2021	2020
	хил. лв.	хил. лв.
Приходи, признати в определен момент	69,431	24,257
Приходи, признати с течение на времето	8,437	4,156
	77,868	28,413

Основната част на приходите на Групата са реализирани на вътрешния пазар, като делът на клиентите извън страната е несъществен.

17. Разходи за външни услуги

	2021	2020
	хил. лв.	хил. лв.
Реклама	(14,625)	(5,067)
Такси за игрално съдържание	(11,976)	(4,934)
Банкови такси	(5,379)	(1,333)
Софтуерни услуги	(977)	(331)
Консултантски услуги	(246)	(19)
Техническа поддръжка	(202)	(66)
Комуникации и комунални услуги	(168)	(1)
Счетоводни и правни услуги	(138)	(59)
Наеми	(82)	(26)
Други	(51)	(23)
	(33,844)	(11,859)

Възнаграждението за независим финансов одит на финансовите отчети за 2021 г. на Групата е в размер на 74 хил. лв. без ДДС.

През периода и до датата на издаване на одиторското мнение независимия одитор не е предоставял други услуги, с изключение на процедури за потвърждение на информация във връзка с издаване на проспект за емисия на акции на предприятието майка в Групата, за които е получено възнаграждение в размер на 9 хил. лв. с ДДС.

18. Други разходи

	2021	2020
	хил. лв.	хил. лв.
Такси по Закона за хазарта	(15,325)	(6,836)
Разходи за данък при източника	(678)	(255)
Допълнителни предметни и материални бонуси и награди	(497)	-
Други разходи	(85)	(5)
	(16,585)	(7,096)

Освен данъчните регулации, отнасящи се към обичайната търговска дейност, Групата е обект и на специфични изисквания като месечна лицензионна такса по Закона за хазарта в размер на 20% върху разликата между стойността на получените залози и изплатените печалби.

19. Финансови приходи и разходи

	2021	2020
	хил. лв.	хил. лв.
Загуби от валутна преоценка на задължения в чуждестранна валута	(37)	(4)
Финансови разходи	(37)	(4)
Приходи от лихви върху финансови активи по амортизирана стойност	207	182
Общо приходи от лихви по финансови активи	207	182
Печалби от валутна преоценка на задължения в чуждестранна валута	6	1
Финансови приходи	213	183

20. Разходи за данък върху дохода

Очакваните разходи за данъци, базирани на приложимата данъчна ставка за България в размер на 10 % (2020 г.: 10 %), и действително признатите данъчни разходи в печалбата или загубата могат да бъдат равнени, както следва:

	2021	2020
	хил. лв.	хил. лв.
Печалба преди данъчно облагане	23,029	8,129
Данъчна ставка	10%	10%
Очакван разход за данък върху дохода	(2,303)	(813)
Данъчен ефект от:		
Намаления на финансовия резултат за данъчни цели	71	24
Увеличения на финансовия резултат за данъчни цели	(155)	(53)
Приспадане на натрупани данъчни загуби	-	93
Текущ разход за данък върху дохода	(2,387)	(749)
Отсрочени данъчни (разходи)/приходи:		
Възникване и обратно проявление на временни разлики	9	4
Разходи за данък върху дохода	(2,378)	(745)

21. Доход на акция и дивиденди

21.1 Доход на акция

Основният доход на акция е изчислен като за числител е използвана нетната печалба, подлежаща на разпределение между акционерите на предприятието майка.

Средно претегленият брой акции, използван за изчисляването на основния доход на акция, както и нетната печалба, подлежаща на разпределение между притежателите на обикновени акции, е представен, както следва:

	2021
Печалба, подлежаща на разпределение (в лв.)	20,651,167
Средно претеглен брой акции	4,000,000
Основен доход на акция (в лв. за акция)	5.16

Средно претегления брой акции включва броя на акциите на предприятието майка към 31.12.2021 г.

Информацията е представена само за текущия отчетен период, защото към края на сравнимия период предприятието майка е било с друга правна форма.

21.2 Дивиденди

През 2021 г. Групата е изплатила на своите собственици дивиденди в размер на 4,740,000 лв. Тази сума представлява плащане в размер на 162,94 лв. на дял. Няма данъчни ефекти от разпределянето или удържането на дивиденди. През 2020 година Групата не е разпределяла дивиденди.

22. Сделки със свързани лица

22.1. Сделки със собствениците

	2021	2020
	хил. лв.	хил. лв.
Покупки на услуги	22	13
Разпределени дивиденди	4,740	-
Емисия на акции	1,091	-
Предоставени заеми	600	4,398
Начислени лихви	120	82

22.2. Сделки с други свързани лица под общ контрол

	2021	2020
	хил. лв.	хил. лв.
Покупка на нематериални дълготрайни активи	8,900	-
Покупки на услуги и стоки	2,896	1,414
Предоставени стоки и услуги	1,572	-
Предоставени заеми	1,689	2,490
Начислени лихви	83	101

22.3. Сделки с ключов управленски персонал

Ключовият управленски персонал на Групата включва членовете на Съвета на директорите и оперативните директори на предприятието майка.

Възнагражденията на ключовия управленски персонал включват следните разходи:

	2021	2020
	хил. лв.	хил. лв.
Краткосрочни възнаграждения:		
Заплати, в т.ч.:	873	343
<i>Бонуси</i>	608	205
Разходи за социални осигуровки	15	14
Общо възнаграждения	888	357

23. Разчети със свързани лица в края на периода

	31.12.2021	31.12.2020
	хил. лв.	хил. лв.
Нетекущи вземания от:		
- собственици	-	3,578
- други свързани лица под общ контрол	-	2,908
Общо нетекущи вземания от свързани лица	-	6,486
Текущи вземания от:		
- собственици	-	1,005
- други свързани лица под общ контрол	75	112
Общо текущи вземания от свързани лица	75	1,117
Общо вземания от свързани лица	75	7,603
Текущи задължения към:		
- други свързани лица под общ контрол за доставки	113	367
Общо текущи задължения към свързани лица	113	367
Общо задължения към свързани лица	113	367

Свързаните лица на Групата включват собствениците, дружества под общ контрол и ключов управленски персонал.

Ако не е изрично упоменато, транзакциите със свързани лица не са извършвани при специални условия и не са предоставяни или получавани никакви гаранции.

Вземанията от свързани лица към 31.12.2020 г. включват вземания по предоставени заеми и лихви върху тях в общ размер на 7,603 хил. лв., които са погасени през текущия отчетен период. Предоставените заеми на свързани лица са необезпечени с договорена пазарна лихва, краткосрочни за срок от една година и дългосрочни за срок от три години. Останалите вземания от свързани лица, както и задълженията са с търговски характер.

Групата няма получени гаранции от свързани лица, както и предоставени такива в полза на свързани лица.

24. Безналични сделки

През представените отчетни периоди Групата е осъществило следните инвестиционни и финансови сделки, при които не са използвани пари или парични еквиваленти и които не са отразени в отчета за паричните потоци:

- Задължения за дивиденди разпределени към собствениците през 2021 г. в размер на 4,459 хил. лв. са уредени чрез прихващане с вземания по предоставени заеми на собствениците;
- Групата е придобила активи в размер на 500 хил. лв. по които няма изходящ паричен поток, защото има протокол за прихващане на вземания и задължения с насрещната страна по сделката.

25. Условни активи и условни пасиви

През годината няма предявени правни искиове към Групата.

Правни искиове

Срещу дружествата в Групата няма заведени значителни правни искиове.

Данъчни задължения

Дружествата в Групата нямат просрочени данъчни задължения.

Предприятието майка е имало текуща данъчна проверка по Закона за хазарта за пет годишен срок - 2015-30.06.2021 г. Няма съществени дължими влезли в сила наказателни постановления и имуществвени санкции.

26. Категории финансови активи и пасиви

Балансовите стойности на финансовите активи и пасиви на Групата могат да бъдат представени в следните категории:

Финансови активи	Пояснение	31.12.2021	31.12.2020
		хил. лв.	хил. лв.
Дългови инструменти по амортизирана стойност:			
Вземания от свързани лица	23	75	7,603
Търговски и други вземания	11	304	-
Пари и парични еквиваленти	12	22,326	5,311
		22,705	12,914
Финансови пасиви	Пояснение	31.12.2021	31.12.2020
		хил. лв.	хил. лв.
Финансови пасиви, отчитани по амортизирана стойност:			
Търговски и други задължения	15	4,552	2,520
Задължения към свързани лица	23	113	367
		4,665	2,887

27. Рискове, свързани с финансовите инструменти

Цели и политика на ръководството по отношение управление на риска

Групата е изложена на различни видове рискове по отношение на финансовите си инструменти. Най-значимите финансови рискове, на които е изложена Групата са пазарен риск, кредитен риск и ликвиден риск.

Управлението на риска на Групата се осъществява от ключовия управленски персонал на Групата в сътрудничество със собственика. Приоритет на ръководството е да осигури краткосрочните и средно срочни парични потоци, като намали излагането си на финансови пазари.

Най-съществените рискове, на които е изложено Групата, са описани по-долу.

Макроекономически риск

Клиентите на Групата са от всички региони на страната и от всички икономически и социални групи от населението. Съответно, дейността на дружествата силно зависи от цялостния ръст на икономиката, общото състояние на бизнес средата и особено от потребителското доверие, съответно, крайното потребление. Евентуално свиване на нивата да доходите и равнището на заетостта ще доведе и до негативен тренд в приходите и печалбите. Групата планира да диверсифицира този риск като разшири дейността си и в други държави.

Инвазията на Русия в Украйна започна в момент, когато световната икономиката беше започнала да излиза от ковид кризата и повечето очаквания бяха за възстановяване и постепенно успокояване на инфлацията. Събитията от края на февруари обаче промениха това и сега повечето анализатори предупреждават, че инфлацията няма да се забави и икономическият растеж най-вероятно ще се окаже много по-нисък от очакваното. Войната вече доведе до значително поскъпване на някои суровини като може да се стигне и до недостиг на някои от тях заради санкциите и прекъснатите вериги на доставките. Най-съществените потенциални ефекти се очаква да бъдат в енергетиката, където зависимостта от Русия е значителна. Очакваното повишаване на цените на енергията би повлияло негативно върху икономическата активност на Европа, което вече би засегнало почти всички икономически сектори. Естествено този конфликт влияе отрицателно на инвестиционния климат в региона и поне в близко бъдеще може да се очаква инвеститорите да бъдат по-внимателни и в резултат намирането на финансиране да стане по-трудно. На този етап е много трудно да се направят конкретни прогнози за ефектите от тази криза тъй като те зависят от продължителността на конфликта, неговото разпространение в други държави, обхвата и продължителността на наложените санкции, както и от крайния изход от войната. Независимо от това, плановете за разширение на дейността на Групата на украинския пазар са замразени. Предприетите до този момент действия са свързани с регистрация на местно дружество, но не са преведени никакви суми за капиталови вноски. Правени са проучвания на пазара и се планираше след качване на акциите от капитала на предприятието майка „Телематик Интерактив България“ АД за търговия на БФБ да се започне активна дейност.

Въпреки драстичното свиване на световните икономики през Q2 2021, рекордните фискални и монетарни стимули предпазиха от аналогичен срив на потреблението. През последното тримесечие повечето икономики се върнаха към ръст, който се очаква да продължи и следващите години. България, макар и със значително по-ниски нива на вътрешно фискално подпомагане, реализира по-ниски спадове на БВП и благодарение на високите нива на интеграция със страните от ЕС, също се върна към растеж. Преобладаващите прогнози са този ръст да продължи и следващите години, за което ще допринесе ограничаването на епидемията и последващото нормализиране на икономическата дейност. Допълнителен стимул е и приетия от ЕС план за инвестиране на допълнително 750 млрд. евро в страните-членки.

Епидемиологичен риск

През изминалата година в резултат на пандемията КОВИД 19 и наложените ограничения у нас и в повечето държави по света, беше нарушено нормалното функциониране на бизнесите от редица сектори на икономиката и съответно бяха отчетени спадове, но тези спадове бяха концентрирани основно в някои сектори на услугите, като това което имаше най-съществено значение за нашата дейност беше затварянето на игралните зали, чийто клиенти пренасочиха търсенето си към онлайн казината.

Негативно отражение имаше върху дейността ни свързана с залаганията на спортни прояви. Прекратяването им за продължителни периоди доведе до драстичен спад на приходите ни от тази дейност през ограничените периоди.

До момента прилаганите мерки за разпространение на вируса не повлияха негативно върху приходите или оценката на активите. Има съществени рискове от продължаването на пандемията върху дейността на компанията, най-вече общ негативен ефект върху икономическата активност и общо понижаване на доходите на заетите, което би имало силно негативно отражение на бъдещите приходи и печалби.

Оперирането в условия с опасност от заразяване е свързано със значителни допълнителни разходи за допълнителен персонал и пропуснати ползи в резултат от въвеждане на дистанционна работа, ротация на екипите, увеличаване на отсъствията поради болест или домашна грижа за децата. Сравнително нисък е риска от прекъсване на работата в резултат на висока заболяемост или прекъсване на веригата от доставки, предвид възможността от провеждане на работните процеси без личен контакт, както в Групата, така и ключовите ни доставчици на съдържание и технически услуги.

Регулаторен риск

Групата оперира в среда на комплексни регулации, засягащи неговата дейност, който непрекъснато се развиват в посока повишаване на изискванията. Освен като дейност подлежаща на лицензиране и свързаните с това допълнителни изисквания към дейността, Групата е обект и на други регулации свързани със защита на личните данни, мерките срещу изпиране на пари/финансиране на тероризъм и анти-корупция.

Неспазване на изискванията за поддържане на лиценз за дейността.

Основният риск е от отнемане на лицензите, което би довело до прекратяване на дейността в съответната юрисдикция (към 2021 г. единствено България).

Данъчно облагане и такси.

Освен данъчните регулации, отнасящи се към обичайната търговска дейност, Групата е обект и на специфични изисквания като месечна лицензионна такса в размер на 20% върху разликата между стойността на получените залози и изплатените печалби. Определяните от държавата данъци и такси формират основния дял от разходите и съответно, утежняване на тези регулации биха имали съществен ефект върху финансовите резултати на фирмата. Към момента няма обявени намерения от страна на съответните държавните органи за предприемане на промени в тази посока.

Защита на личните данни.

GDPR влезе в сила през 2018 г. и е задължителен за всички организации, които събират и обработват лични данни. Групата е задължена да идентифицира всички свои клиенти и съхранява техните данни. Оперирането със средства на клиенти и събирането на лични данни изисква изключително високи стандарти за информационната сигурност и защитата на базите данни. Групата е въвела мерки за ефективна защита на обработваните лични данни и възможност за упражняване правата на субектите на данни, предвидени в РЕГЛАМЕНТ 2016/679, като са приети Вътрешни правила за защита на личните данни. Съществуват процедури за начините на комуникация при жалба, за преносимост на данни, за прозрачност при обработване на личните данни, за управление на исканията на субекти, по получаване на съгласие, по уведомяване за нарушения на сигурността, за съхраняване и унищожаване на документи, както и редица други технически мерки за осигуряване сигурността на личните данни.

Чести или съществени промени в регулаторната среда повишават разходите за спазване на съответствие и могат да доведат до значителни промени в реализираните приходи и печалби. Регулациите са свързани и с високи санкции при неспазване, а в определени случаи и до отнемане на лиценза за извършване на дейност. Групата е изградила екип отговорен за изработването и актуализирането правила и политики, гарантиращи спазването на регулаторните изисквания. Основен приоритет на мениджмънта е тяхното въвеждане и прилагане, като всеки служител минава обучение по съответните процедури.

Макар и свързани със значителни разходи за спазване на съответствие с регулаторните изисквания, за Групата съществен положителен ефект. Строгите регулации повишават доверието в бизнеса от страна на обществото и клиентите и ограничават нелоялната конкуренция от компании прилагачи ниски стандарти за защита и грижа за клиентите.

ИТ сигурност

Риск от неоторизиран достъп, прекъсване, модифициране или разрушаване на базите данни. Групата поддържа най-високи стандартни в сферата на сигурността, като е сертифициран по ISO 27001:2013 издаден от TUV Rheinland - стандарт за защита сигурността на информацията при търговия, създаване и разпространение на онлайн продукти, вкл. управление сигурността на финансова, счетоводна, производствена, търговска и лични данни при разработване и разпространение на онлайн продукти.

Неспазване на техническите изисквания

Регулаторът в България, в лицето на НАП, изисква да се осигурява обмяна на данни в реално време. Неспазването на това изискване е основание за отнемане на лиценза за извършване на дейност. Групата е въвела необходимите системи за осигуряване на непрекъсната връзка, както и за своевременно сигнализиране при възникнали проблеми и процедури за навременна реакция.

Риск, свързан с обработката на плащанията

Групата работи с голям брой банки и платежни оператори и получава и изплаща значителни суми на клиенти. Неизпълнение на нареждане поради финансови или технически проблеми би имало съществено отражение върху дейността и репутацията на компанията и може да доведе до финансови загуби. Групата минимизира риска като работи само с утвърдени оператори, като прави задълбочено проучване, за да гарантира ефективни и сигурни платежни услуги.

Има добре разписани процедури за верификация на клиентите и следва най-добрите практики и стандарти за верификация.

Непрекъсваемост на дейността и възстановяване при кризисни събития

Това е риск от вътрешни и външни събития, които могат да причинят прекратяване на дейността. Групата е въвела системи, процеси и правила с цел да минимизира този риск и процеса да бъде непрекъснат, Поддържа се и допълнителен капацитет, както и дублиране на ключовите елементи от системата, които да осигурят съхраняване и бързо възстановяване на дейността в случай на прекъсване.

Кредитен риск /риск от неизпълнение на отсрещната страна

Това е риск контрагенти на дружеството да не изпълнят свои парични задължения. Поради спецификата на бизнеса, Групата има минимални вземания от клиенти, като рискът е свързан със съхраняването на значителни собствени и клиентски средства във финансови институции. За минимизирането на този риск, Групата работи само с платежни оператори с утвърдено присъствие и доказана репутация. Изградени са системи за обмяна на информация в реално време или чрез системи, гарантиращи изпълнението.

Излагането на Групата на кредитен риск е ограничено до размера на балансовата стойност на финансовите активи, признати в края на отчетния период, както е посочено по-долу:

Финансови активи	Пояснение	31.12.2021 хил. лв.	31.12.2020 хил. лв.
Дългови инструменти по амортизирана стойност:			
Вземания от свързани лица	23	75	7,603
Търговски и други вземания	11	304	11
Пари и парични еквиваленти	12	22,326	5,311
		22,705	12,925

Групата не е предоставяло финансовите си активи като обезпечение по други сделки.

Възрастовата структура на необезценените просрочени финансови активи е следната:

	31.12.2021	31.12.2020
	хил. лв.	хил. лв.
Непадежирали	12	-
До 3 месеца	270	-
Между 3 и 6 месеца	96	-
Между 6 месеца и 1 година	1	-
Над 1 година	-	-
Общо	379	-

Загуба от обезценка не е признавана по отношение на финансовите активи. Балансовите стойности описани по-горе, представляват максимално възможното излагане на кредитен риск на Групата по отношение на тези финансови инструменти.

Инфлационен риск

Ценовият риск е свързан с общото ниво на инфлацията в страната и нивото на конкуренция. Последните години инфлацията е ограничена, но през 2021 г. има по-високи от обичайното вариации на цените на определени стоки и услуги, като има риск дефицитът на някои компоненти да доведе до съществено повишение на някои разходи. От НСИ е отчетена годишна инфлация в за 2021г. в размер на 7,8%. Характерът на бизнеса, с почти изцяло текущи разплащания излага Групата на минимален инфлационен риск. Съществен модериращ ефект на този риск е обвързаността на разходите с приходите – на $\frac{3}{4}$ от оперативните разходи са договорени като процент от приходите и съответно не се влияят от промените в ценовите нива.

Валутен риск

Групата има минимален риск от промяна във валутните курсове, доколкото транзакциите са почти изцяло в български лева и незначителен дял в евро.

Лихвен риск

Групата не е изложено на лихвен риск защото няма лихвоносни пасиви, а всички предоставени заеми са договори с фиксирани проценти.

Ликвиден риск

Ликвидният риск е рискът Групата да не успее да посреща текущите си задължения. Групата поддържа високи нива на ликвидност, като значителна част от активите са изцяло в парични средства- над 60% от активите към 31.12.2021 г. са паричните средства. Задълженията се формират основно от депозирани средства на клиенти и търговски задължения към доставчици. Поддържаните парични средства надхвърля размера на текущите задължения, което излага Групата на минимален ликвиден риск.

Към 31 декември 2021 г. падежите на договорните задължения на Групата (съдържащи лихвени плащания, където е приложимо) са обобщени, както следва:

Финансови пасиви	Текущи пасиви, до 6 месеца	
	31.12.2021	31.12.2020
	хил. лв.	хил. лв.
Финансови пасиви, отчитани по амортизирана стойност:		
Търговски и други задължения	4,552	2,520
Задължения към свързани лица	113	367
	4,665	2,887

28. Политика за управление на капитала

Целите на Групата във връзка с управление на капитала са:

- да осигури способността на Групата да продължи да съществува като действащо предприятие; и
- да осигури адекватна рентабилност за собствениците, като определя цената на продуктите и услугите си в съответствие с нивото на риска.

Групата наблюдава капитала на базата на съотношението на капитала към нетния дълг. Нетният дълг включва сумата на всички задължения на Групата, намалена с балансовата стойност на парите и паричните еквиваленти.

Капиталът за представените отчетни периоди може да бъде анализиран, както следва:

	31.12.2021	31.12.2020
	хил. лв.	хил. лв.
Собствен капитал	25,076	9,165
Общо задължения	7,738	4,044
- Пари и парични еквиваленти	(22,326)	(5,311)
Нетен дълг	(14,558)	(1,267)
Съотношение на коригиран капитал към нетен дълг	1: (0.58)	1: (0.14)

Увеличението на съотношението през 2021 г. се дължи главно на увеличените активи под формата на бързоликвидни средства като пари и парични еквиваленти.

29. Събития след края на отчетния период

С протокол от 01.10.2021 г. едноличния собственик на капитала на предприятието майка взима решение за реструктуриране на дружеството като публично и емитиране на акции на Българската Фондова Борса.

С Решение № 77-Е от 27.01.2022 г. Комисията за финансов надзор одобрява проспект за публично предлагане на емисия в размер до 400 000 (четирисотин хиляди) броя нови акции. Към датата на изготвяне на отчета предприятието майка е увеличило капитала си с нови 320 006 акции, с номинална стойност 1 лев и емисионна стойност 50 лв. на 4 320 006 броя акции. Промяната е вписана в Търговския регистър на 07.03.2022 г. заедно с преобразуване на дружеството от ЕАД на АД. С Решение № 202-ПД от 15.03.2022 г. КФН вписва „Телематик Интерактив България“ АД, като публично дружество в регистъра по чл. 30, ал. 1, т. 3 от ЗКФН. С решение на Съвета на директорите на „Българската Фондова Борса“ АД, акциите на „Телематик Интерактив България“ АД са допуснати за търговия на Сегмент Standard под борсов код TIB, с начална дата 22.03.2022 г.

На 21 февруари 2022 г. с указ на Президента на Руската Федерация (РФ), бяха признати като самостоятелни държави Донецката народна република и Луганската народна република. На 24 февруари 2022 г. Министерство на отбраната на РФ обяви „специална военна операция“ на територията на Република Украйна.

Военните действия получиха широко международно осъждане и множество държави наложиха санкции върху активи и операции, притежавани от Руската държава и определени лица. Инвазията предизвика бежанска криза от украински граждани.

Икономическите последици от военния конфликт в Украйна не могат да бъдат оценени, но вече индикират за изключително сериозни ефекти върху цялостната глобална икономика. Цените на енергията и суровините — включително на пшеницата и другите зърнени култури — се повишиха значително, утежнявайки допълнително инфлационния натиск от смущенията във веригата за доставки и от възстановяването от пандемията, предизвикана от Covid-19. Очаква се ценовите сътресения да окажат влияние и в световен мащаб. Ако конфликтът търпи негативно развитие или се проточи за по-продължителен период от време, икономическите щети ще бъдат значими и се очаква да засегнат всички сектори на икономиката, както на България, така и на ЕС. МВФ отбелязва, че санкциите срещу Русия оказват въздействие върху световната икономика и финансовите пазари, като ще имат значителни странични ефекти и в други държави.

Във връзка с гореизложението и с оглед на неяснотите относно ефекта на наложените санкции и ограничения Групата е извършила преглед на дейности, контрагенти и икономически взаимоотношения, които биха могли да бъдат изложени на риск. На база на извършения анализ ръководството не е идентифицирало изложеност на валутен риск или риск от контрагента във връзка с тези събития.

Във връзка с настъпилите събития ръководството на Групата е в процес на преразглеждане на своите инвестиционни намерения за региона и планираната експанзия на територията на Украйна е преустановена към настоящия момент. През 2021 г. Групата е учредила свое дъщерно дружество ТОВ „Палмс Бет Юкрейн“, регистрирано в Украйна със записан капитал в размер на 30 милиона гривни (1,800 хил. лв.). Дружеството не е започнало активна дейност в онлайн хазарта, каквато е планирана, и капиталът не е внесен.

Тъй като ситуацията е изключително динамична ръководството на Групата не е в състояние да оцени надеждно влиянието на войната върху нейното бъдещо финансово състояние и резултатите от дейността ѝ през 2022 г. по отношение на общите ефект върху националната икономика, цените на енергийните ресурси, разходите за изграждане на енергетични съоръжения и др. елементи на веригата на доставка, но счита, че е възможно да има негативно влияние. Това от своя страна би могло да доведе до промяна в балансовите стойности на активите на Групата, които във финансовия отчет са определени при извършването на редица преценки и допускания от страна на ръководството и отчитане на най-надеждната налична информация към датата на приблизителните оценки.

Ръководството на Групата ще продължи да наблюдава потенциалните странични ефекти върху икономиката в България и други държави, в които има инвестиционен интерес.

Не са възникнали коригиращи събития или други значителни некоригиращи събития между датата на финансовия отчет и датата на оторизирането му за издаване.

30. Одобрение на консолидиран финансов отчет

Консолидиран финансов отчет към 31 декември 2021 г. (включително сравнителната информация) е утвърден за издаване от Съвета на директорите на 29 април 2022 г.

**ГОДИШЕН КОНСОЛИДИРАН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА
НА „ТЕЛЕМАТИК ИНТЕРАКТИВ БЪЛГАРИЯ“ АД
(предишно наименование ТЕЛЕМАТИК ИНТЕРАКТИВ ЕАД)
ПРЕЗ 2021 ГОДИНА**

СОФИЯ

НАСТОЯЩИЯТ ГОДИШЕН КОНСОЛИДИРАН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА Е ИЗГОТВЕН В СЪОТВЕТСТВИЕ С РАЗПОРЕДБИТЕ НА ЧЛ. 45 ОТ ЗАКОНА ЗА СЧЕТОВОДСТВОТО, ЧЛ. 100Н, АЛ. 5, 7 И 8 ОТ ЗППЦК И ПРИЛОЖЕНИЕ № 2 КЪМ ЧЛ. 11, Т. 1 ОТ НАРЕДБА № 2 ОТ 09.11.2021 Г. ЗА ПЪРВОНАЧАЛНО И ПОСЛЕДВАЩО РАЗКРИВАНЕ НА ИНФОРМАЦИЯ ПРИ ПУБЛИЧНО ПРЕДЛАГАНЕ НА ЦЕННИ КНИЖА И ДОПУСКАНЕ НА ЦЕННИ КНИЖА ДО ТЪРГОВИЯ НА РЕГУЛИРАН ПАЗАР

I. ОБЩА ИНФОРМАЦИЯ. РАЗВИТИЕ НА ГРУПАТА. СЪСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВИ

1.1. ОБЩА ИНФОРМАЦИЯ ЗА „ТЕЛЕМАТИК ИНТЕРАКТИВ БЪЛГАРИЯ” АД

„Телематик Интерактив България” АД (ТИБ) е публично дружество, по смисъла на Закона за публичното предлагане на ценни книжа (ЗППЦК).

Учредено е на 30.06.2021 г. вследствие на преобразуване на „Телематик Интерактив България” ЕООД и е вписано в търговския регистър с вписване № 20210630123013. До 07.03.2022 г. дружеството е еднолична собственост на „Елдорадо Корпорейшън” АД. Дружеството е учредено за неопределен срок.

Предметът на дейност е организиране и провеждане на онлайн залагания и всички други дейности незабранени със закон.

„Телематик Интерактив България” АД не е разкривало клонове на територията на страната или в друга държава.

Дружеството е вписано в регистъра на публичните дружества и другите емитенти на ценни книжа, воден от КФН и е листвано на „Българска фондова борса” АД (БФБ) от 22 март 2022 г., борсов код ТІВ.

1.2. ОБЩА ИНФОРМАЦИЯ ЗА ДЪЩЕРНИТЕ ДРУЖЕСТВА НА „ТЕЛЕМАТИК ИНТЕРАКТИВ БЪЛГАРИЯ” АД

„Телематик Интерактив България” АД има регистрирани две еднолични дъщерни дружества - "СиТи Интерактив" ЕООД и „Палмс Бет Юкрейн” ТОВ.

"СиТи Интерактив" ЕООД е с предмет на дейност „Създаване, модифициране и разработване на софтуерни продукти, дистрибуция, предоставяне за позване и отдаване под наем на софтуерни продукти, извършване на търговско представителство, агентство и консултантска дейност, както и всяка друга дейност, незабранена от закона“

За Управител на дружеството е назначен Лъчезар Цветков Петров.

„Палмс Бет Юкрейн” ТОВ е регистрирано в Украйна, като предвид ситуацията в държавата процесът по внасяне на капитала и формиране на органите на дружеството е спрял.

1.3. СТРУКТУРА НА АКЦИОНЕРНИЯ КАПИТАЛ

Към 31.12.2021 г. „Телематик Интерактив България” е с капитал в размер на 4 000 000 (четири милиона) лева, разделен в 4 000 000 (четири милиона) броя обикновени, поименни, безналични акции с право на глас и с едноличен собственик на капитала „Елдорадо Корпорейшън” АД. След извършено първично публично предлагане към датата на отчета дружеството е с дружеството е с капитал в размер на 4 320 006 (четири милиона, триста и двадесет хиляди и шест) лева, разделен в 4 320 006 (четири милиона, триста и двадесет хиляди и шест) броя обикновени,

поименни, безналични акции с право на глас, като „Елдорадо Корпорейшън“ АД притежава 92,59 % от капитала на публичното дружество.

Към 31.12.2021 г. „СиТи Интерактив“ ЕООД е с капитал в размер на 8 910 000 (осем милиона, деветстотин и десет хиляди) лева, разделен в 89 100 (осемдесет и девет хиляди и сто) броя дяла и едноличен собственик на капитала „Телематик Интерактив България“ АД

1.4. ИНФОРМАЦИЯ ОТНОСНО СИСТЕМАТА НА УПРАВЛЕНИЕ НА ГРУПАТА

Групата се управлява от Съвета на директорите на дружеството майка в следния състав:

- Живка Миланова Атанасова;
- Десислава Пеева Панова;
- Лъчезар Цветков Петров.

„Телематик Интерактив България“ АД се представлява от Лъчезар Цветков Петров и Десислава Пеева Панова заедно и поотделно.

II. ПРЕГЛЕД НА ДЕЙНОСТТА И НА СЪСТОЯНИЕТО НА ГРУПАТА

Към 31.12.2021 г. Групата на „Телематик Интерактив България“ АД се състои от следните дружества:

- ✓ „СиТи Интерактив“ ЕООД, което е 100% собственост на ТИБ и
- ✓ „Палмс Бет Юкрейн“ ТОВ, регистрирано на 09.08.2021 г. в Украйна с капитал в размер на 30 милиона гривни (към 31.12.2021 г. с легова равностойност от 1 800 хил. лв.). Дружеството не е започнало дейност, като предвид ситуацията в Украйна капиталът му не е внесен.

1. Бизнес модел и развитие.

„Телематик интерактив България“ ЕАД е лицензиран оператор на хазартни игри онлайн. Компанията оперира под търговската марка Palms Bet (www.palmsbet.com) на територията на България. Онлайн игрите формират изцяло приходите, като предлаганите услуги са в две направления – онлайн казино и спортни залагания. Казино дейността предлага онлайн над 400 слот игри, казино на живо, бинго и игри на маса. При спортните залози клиентите имат възможност да залагат на над 20 000 спортни събития. Дейността стартира през 2014 г. и се разраства интензивно, като първоначално се предлагат единствено казино игри. През 2018 г. дружеството започна да предлага и спортни залози. Дейността е изцяло B2C – клиентите са физически лица, депозиращи средства с цел участие в игра.

През отчетната 2021 г. дружеството под общ контрол, „СиТи Гейминг“ АД, се раздели и от него беше отделена дейността, свързана с разработката на онлайн игри, онлайн платформа и други системи за управление на онлайн казина.

През 2021 година се регистрира дружеството „СиТи Интерактив“ ЕООД, което е 100% собственост на ТИБ. То придоби от „СиТи Гейминг“ АД платформа за онлайн казино и изключителните права за разпространение онлайн на над 200 онлайн слот игри, както и свързани с тях софтуерни приложения, които са адаптирани за достъп онлайн през мобилни устройства, компютри и планшети. Заедно със съдържанието, „СиТи Интерактив“ ЕООД придоби и правата върху сключените търговски договори с клиенти за предоставяне на платформа и игрово съдържание. Така B2B сегмента се добави към предлаганите услуги от Телематик Интерактив България.

Към датата на изготвяне на настоящия доклад, „СиТи Интерактив“ ЕООД е получило необходимите лицензи за извършване на дейност от регулаторите в България, Румъния и Малта, като през ноември 2021 г. стартира прехвърлянето на договорите. В процеса „СиТи Интерактив“ ЕООД замества „СиТи Гейминг“ АД като страна по договорите с клиенти в качеството си на лицензодател на игрално съдържание.

Клиентите на компанията са два типа – оператори (онлайн казина) и платформи (агрегатори, дистрибутори) на игрално съдържание.

Обединяването в една група на B2B и B2C сегментите е изключително ефективно, тъй като експлоатира значителните предимства и синергии, които предоставя обединението на вертикално интегрираните бизнеси.

2. Предлагани услуги

Групата генерира приходите си от онлайн залагания от крайни клиенти физически лица. Основната част от този тип приходи се генерират от казино игри – 85%, като останалата част от този тип приходите са от спортни залози. Непрекъснато се разширява и разнообразява портфолиото на предлаганите игри, като към обичайните слот игри се добавиха и възможността за жива игра чрез стрийминг, бинго и др., а към сегмента в спорта предлагаме виртуални спортни игри и специални събития.

Също така приходи се генерират и от предлаганите собствени онлайн игри и продукти, които са достъпни на над 800 онлайн казино бранда по целия свят. Групата разширява портфолиото си от игрално съдържание ежемесечно, като пуска от едно или две нови заглавия към клиентите.

В същото време фирмата постоянно разширява клиентската си база със сключването на договори за интеграция с нови оператори и платформи. СиТи Интерактив ЕООД реализира успешно и плановете за експанзия с придобиването на сертификати за предлагане на съдържание на нови регулирани пазари.

3. Извършени инвестиции през 2021 г.

Приетият бизнес модел на ТИБ не предполага значителни инвестиции в дълготрайни активи. Платформата, игралното съдържание, техническата поддръжка, използваната техническа инфраструктура се използва на база на договори с външни доставчици и се отчита като текущ разход. Направените инвестиции за периода 2018-

2020 г. са такса за получаване на 5-год. лиценз за организиране на онлайн спортни залози и казино игри, съответно 2018 и 2019 г. През същия период са инвестирани по 9 хил. лв. в мобилно приложение и уеб сайт.

Таблица №1 *Направени инвестиции*

В хил. лв.	2021	2020
Дълготрайни материални активи	751	0
Оборудване и трайни активи	55	0
Оборудване и трайни активи	44	0
Компютри и техн. оборудване	73	0
Разходи за придобиване на ДМА	579	0
Нематериални активи	8 661	277
Лицензи	202	185
Програмни продукти	14	92
Права върху игрално съдържание	8 445	0
ОБЩО ИНВЕСТИЦИИ	9 412	277

През 2021 г. дейността значително се разрасна и през 2021 г. за оборудване на работни места бяха придобити дълготрайни активи, като офис оборудване и компютърна техника. През 2021 г. бе направена и най-съществената инвестиция до момента – 8,91 млн. лв. бяха инвестирани в дъщерното дружество „СиТи Интерактив“ ЕООД. С тези средства, същото придоби платформа за онлайн казино, използвана от ТИБ и 10-годишен лиценз за онлайн разпространение на над 180 слот и други хазартни игри. По силата на лиценза, „СиТи интерактив“ ЕООД има ексклузивно право да разпространява онлайн и по друг начин да се разпорежда с игралното съдържание, предмет на договорите. Дъщерната компания отчита и 80 хил. лв. инвестиция – такса за получаване на лиценз за производство и разпространение на игрално съдържание в България.

4. Съществени събития през отчетната година.

Отчетната 2021 г. се характеризира с продължаващото влияние на пандемията, но и с навлизането на българския пазар на нови компании, представящи български, както и добре разпознаваеми международни брандове. Въпреки наблюдавания процес на насищане на пазара, компанията продължи да увеличава приходите си.

Лицензи за извършване на хазартна дейност на територията на България през 2021 г. получиха Alfawin, Sesam и Betano, които за кратко време успяха да заемат своя пазарна ниша. Според данните на ТИБ стъпването на новите компании не доведе до отлив на клиенти от сайта на оперираната от дружество марка Palms Bet и не се отрази на финансовите резултати. Причината е предприемането на бързи и навременни мерки за предотвратяване на негативните последици от появата на нови конкурентни компании. Бяха предприети следните промени в организацията на практически всички аспекти от дейността на Дружеството:

- Персоналът беше разширен.

Разширяването на екипа доведе до цялостна промяна на вътрешната организация, разпределението на отговорностите и правилата за работа, което доведе и до отлични ефективност и реализиране на резултати.

- Разширяване на портфолиото от игри.

С оглед удовлетворяване предпочитанията на по-широк кръг от клиенти, бяха сключени договори с нови доставчици и бяха добавени нови игри към платформата на Palms Bet.

- Развитие на платформата.

Бяха направени значителни инвестиции в добавянето на нови възможности и опции на платформата, с цел подобряване на гъвкавостта и възможностите да се предложат нови и атрактивни условия на клиентите и повишаване на тяхната удовлетвореност. Добавени бяха нови функционалности, подобрени бяха гъвкавостта и услугите, които се предоставят на клиентите, включително и разширяване на свързаността с нови оператори и доставчици на съдържание.

През отчетният период дъщерното дружество СиТи Интерактив получи лицензи и сертификати за предлагане на игрално съдържание на нови регулирани пазари, между които Холандия, Чехия, Словакия, Грузия, Латвия. В същото време компанията разшири присъствието и пазарния си дял на основните си пазари като Перу, Колумбия, Румъния, Мексико, България, което доведе до увеличаване на приходите.

5. Регулаторна среда

Пазарният сегмент, в който оперира ТИБ е специфичен и се характеризира със силна регулация. За разпространение на онлайн хазартни игри се изисква лиценз от НАП. За издаване и поддържане на лиценз за онлайн залагания се събира двукомпонентна държавна такса, състояща се от еднократна такса в размер на 100 хил. лв. и променлива част в размер на 20 на сто върху разликата между стойността на получените залози и изплатените печалби, искане за инвестиции и одобрение на платформата. Всички доставчици на игри трябва да са сертифицирани от БИМ или призната външна агенция, след което се утвърждават от НАП. На втори етап се одобряват от НАП при искане на оператора бъде включен в лиценза му. На одобрение подлежат и общи правила, както и правила за бонусни и промоционални кампании.

Във връзка с прилагането на мерките срещу изпирането на пари и за целите на данъчното облагане, операторите са задължени да идентифицират своите клиенти. Оперирането със средства на клиенти и събирането на лични данни изисква изключително високи стандарти за информационната сигурност и защитата на базите данни. Дружеството е въвело мерки за ефективна защита на обработваните лични данни и възможност за упражняване правата на субектите на данни, предвидени в РЕГЛАМЕНТ 2016/679, като са приети Вътрешни правила за защита на личните данни. Съществуват процедури за начините на комуникация при жалба, за преносимост на данни, за прозрачност при обработване на личните данни, за управление на исканията на субекти, по получаване на съгласие, по уведомяване за нарушения на сигурността,

за съхраняване и унищожаване на документи, както и редица други технически мерки за осигуряване сигурността на личните данни. Достъп до личните данни имат само лица, чиито трудови функции изискват достъп до данните, с оглед осъществяването на дейностите, за които данните са били събирани и се обработват. Във всички договори, които сключваме със служителите и третите лица, на които възлагаме обработване на лични данни, включваме договорни клаузи за поверителност на данните.

За изпълнение на регулаторните си задължения Групата на ТИБ е разработила и прилага строги процедури, които да гарантират съответствие с регулаторните изисквания, използва най-актуалните и ефективни технически и организационни средства, за да защити данните от злоупотреба, загуба, повреждане или неразрешен достъп, промяна или изтриване. Мерките за сигурност се изпитват и подобряват непрекъснато съгласно техническия прогрес и организационните възможности, вкл. и преминаването през независими технически одити, за оценка на сигурността на ИТ инфраструктурата и изискване на такава и от своите доставчици.

6. Пазарна среда

През 2021 г. в България оперираха осем лицензирани онлайн оператора под търговските марки Efbet, Winbet, Palms Bet, bet365, bwin, Alphawin, Sesame, Betano В България оперират и неизвестен брой нелицензирани оператори, някои, от които са с международна популярност и имат осезаемо присъствие на местния пазар.

Бробет Лтд, Малта (Efbet) е първия оператор, който няколко години беше и единственият лицензиран онлайн оператор в България. Предлагат практически пълен набор от хазартни игри и залози - спорт, казино, лото, живи игри, случайни събития, като предлагат много широк набор игри на своите клиенти. Благодарение дългото си присъствие на пазара, разполага със съществен финансов и професионален капацитет, но през миналата година губят пазарни позиции спрямо конкурентите си. Използват платформата на външен доставчик, което се отразява на възможността им да реагират бързо на пазарните промени.

„Уин Бет Онлайн“ ЕООД (Winbet) стартираха дейността си едва преди няколко години е с фокус върху онлайн казино игрите. Благодарение на разпознаваеми и предпочитани на местния пазар игри, агресивна реклама и силен R&D капацитет бързо успяха да завоюват лидерска позиция на пазара.

Hillside (New media) Plc, Малта (bet365) е световен лидер в онлайн залаганията на спортни събития с добре развит и атрактивен продукт. Компанията активно таргетира българския пазар, като също има водещ дял при спортните залози. Продуктовият му микс при онлайн казино игрите е значително по-слабо застъпен и има допълваща функция.

Entain Plc, UK (bwin) също водеща международна компания в сегмента с бизнес профил близък до този на bet365 – фокус върху спортните залагания и онлайн казино, като допълващ продукт. Макар и с присъствие на българския пазар от няколко години, не се промотира активно и заема сравнително малък дял от пазара.

Алфabet Гейминг ЕООД е компанията, която оперира онлайн казино бранда Alphawin. Фирмата е основана през 2007 г. под името „Ел Пи Груп България“ и започва дейност с наземни казина. През 2021 г. вече под новото име Алфabet Гейминг ЕООД взима лиценз от НАП и стартира онлайн сайт за залози. Казиното предлага разнообразни продукти и се позиционира на пазара не особено агресивно, като все още пазарният му дял е сравнително малък.

Kaizen Gaming International Ltd (Betano) е сред най-големите онлайн казино брандове с дейност в Европа и Латинска Америка. Те предлагат много и различни казино игри на най-големите разработчици в хазартната индустрия, както и много разнообразни бонуси, с които успява бързо да увеличи клиентската си база с тенденция този процес да продължава.

Sesame online EOOD (Sesame) е част от веригата игрални зали Сесам, която е добре позната на българския пазар от 20 години. Сайтът sesame.bg се отличава с модерен дизайн, а маркетинг кампанията, организирана при старта на дейността на оператора, беше масирана и обхвана всички канали на комуникация, което доведе до добри резултати.

В запазването и разширяването на пазарната си позиция, Групата на ТИБ разчита на гъвкавостта на притежаваната собствена платформа, възможността в кратки срокове да адаптира своя продукт към търсенето на своите клиенти. Ключово за успеха е и разнообразната и ефективна маркетингова кампания, комбинирана с разнообразни и иновативни бонусни схеми, които привличат и задържат клиентите.

Дъщерната компания на ТИБ - СиТи Интерактив ЕООД развива дейността си в силно конкурентна среда, която се отличава и с голяма наситеност на предлагани продукти. Но богатото портфолио на фирмата, в което игрите са целенасочено създадени с цел да пресъздават автентична казино атмосфера, продължава да е предпочитано от операторите и платформите заради уникалността на емоцията, която предоставя. Средата е динамична, но СиТи Интерактив ЕООД има конкурентно предимство както с продуктите си, така и с дългогодишния опит в B2B сегмента.

III. ИНФОРМАЦИЯ ПО ВЪПРОСИ, СВЪРЗАНИ С ЕКОЛОГИЯТА И СЛУЖИТЕЛИТЕ

В дружествата от Групата на ТИБ са изградени квалифицирани и мотивирани екипи, съответно се полагат значителни усилия за обучението и развитието на кадрите, както и за привличане на служители с необходимия опит.

Таблица №2: Средногодишен брой на заетите лица по категории (на годишна база)

	31.12.2021	31.12.2020
Ръководители	8	3
Специалисти	27	6
Техници и приложни специалисти	22	4
Помощен адм. персонал	30	12
Други	1	1
ОБЩО ПЕРСОНАЛ	79	26

Бележка: Не се включват лицата в отпуск по майчинство

„Телематик Интерактив България” АД и дружествата от Групата не притежават активи, предпоставящи възникване на екологични проблеми. Развиваната от Групата дейност е с характер, при който не съществуват екологични въпроси, които могат да окажат негативно влияние върху обществото и околната среда.

IV. ДОКЛАДВАНЕ НА НЕФИНАНСОВА ИНФОРМАЦИЯ

Съгласно изискванията на Директива 2014/95/EU на Европейския парламент за докладване на нефинансова информация и разпоредбите на Закона за счетоводството за част от компаниите възниква задължение за публикуват нефинансова информация самостоятелно или като част от годишните доклади за дейността. В конкретния случай за Групата на „Телематик Интерактив България” АД не възниква задължение за докладване на нефинансова информация самостоятелно или като част от консолидирания доклад за дейността на Съвета на директорите.

V. РЕЗУЛТАТИ ОТ ДЕЙНОСТТА

Към 31.12.2021 г. Групата отчита печалба преди данъци 23 029 хил. лв., в сравнение с отчетения към 31.12.2020 г. нетен резултат на стойност 8 129 хил. лв.

Към 31.12.2021 г. Групата отчита консолидирана оперативна печалба в размер на 22 853 хил. лв., спрямо регистрирания към 31.12.2020 г. консолидиран оперативен резултат в размер на 7 950 хил. лв.

Таблица № 3

	(в хил. лв.)	
	31.12.2021	31.12.2020
КОНСОЛИДИРАН ОПЕРАТИВЕН ФИНАНСОВ РЕЗУЛТАТ	22 853	7 950

Общата стойност на активите на консолидирана база на Групата на „Телематик Интерактив България” АД към 31.12.2021 г. нараства със 148,42 % и е в размер на 32 814 хил. лв., а стойността на собствения капитал нараства със 173,61 % до 25 076 хил. лв.

Таблица №4

	(в хил. лв.)		
СОБСТВЕН КАПИТАЛ	31.12.2021	Изменение %	31.12.2020
А. СОБСТВЕН КАПИТАЛ			
I. Основен капитал	4 000	37,50%	2 909
II. Резерви	400		-
III. Финансов резултат			
1. Натрупана печалба (загуба) в т.ч.:	25		(1 128)
неразпределена печалба	25		(1 128)
2. Текуща печалба	20 651	179,67%	7 384
Общо за група III:	20 676	230,50%	6 256
ОБЩО ЗА РАЗДЕЛ "А" (I+II+III):	25 076	173,61%	9 165

Приходи

Приходите на Групата се генерират основно от три основни направления – казино игри (слот игри, стрийминг на живи казино игри и др.), на спортни залагания (спортни резултати, спортни събития) и предоставяне на игрално съдържание. ТИБ има силни позиции и дълъг опит в слот игрите и те формират основната част от прихода. Спортните залагания стартираха на по-късен етап и през последните две години успяхме да ги утвърдим като значим сегмент в приходите, като за 2021 г. формират около 8,5 % от приходите. Предоставяне на игрално съдържание от СиТи Интерактив ЕООД стартира през 2021 г., като след прехвърляне на собствеността на игрите стартира и прехвърляне на договорите с ползвателите на игрално съдържание. Посочения процес стартира през четвърто тримесечие на 2021 г., като приходите извън Групата от предоставяне на игрално съдържание за 2021 г. са в размер на 355 хил. лева.

За отчетната година приходите от дейността на консолидирана база на ТИБ АД са на стойност 78 081 хил. лв., което представлява увеличение от 173,05 % в сравнение с отчетените към 31.12.2020 г. общо приходи от дейността на консолидирана база в размер на 28 596 хил. лв.

За 2021 г. Групата регистрира консолидирани нетни приходи от продажби в размер на 77 868 хил. лв., спрямо отчетените към 31.12.2020 г. консолидирани нетни приходи от продажби на стойност 28 413 хил. лв., което представлява нарастване от 174,06 %.

Таблица №5

	(в хил. лв.)		
ПРИХОДИ	31.12.2021	Изменение %	31.12.2020
А. Приходи от дейността			
I. Приходи от договори с клиенти:			
Услуги	76 093	167,81%	28 413
<i>Казино игри</i>	69 282	185,62%	24 257
<i>Спортни залагания</i>	6 456	55,34%	4 156
<i>Предоставяне на игрално съдържание</i>	355		
Други	1 775		0
Общо за група I:	77 868	174,06%	28 413
II. Финансови приходи			
Приходи от лихви	207	13,74%	182
Печалби от задължения в чуждестранна валута по справедлива стойност в печалбата или загубата	6	500,00%	1
Общо за група III:	213	16,39%	183
Б. Общо приходи от дейността (I + II + III):	78 081	173,05%	28 596

ТИБ бързо разви пазарните си позиции през последните години, като се фокусира върху развитието и подобрението на продукта, в резултат на което реализира силни ръстове на приходите през последните две години. Благодарение на активното развитие на предлаганите продукти през предходния период, компанията беше отлично позиционирана да се възползва от възможностите и да привлече и задържи значителен брой клиенти, които нараснаха през последната година със 155 на сто.

По отношение на спортните залози, увеличеният брой събития и подобреният интерфейс улесни работата с продукта и удобството за клиента.

Нараства и средният приход на клиент, като за отчетната година ръстът е почти 5 на сто.

Разходи

За отчетната 2021 г. ТИБ АД отчита на консолидирана база общо разходи на стойност 55 052 хил. лв., които нарастват със 168,98 % спрямо тези за предходната финансова година.

За отчетната 2021 г. консолидираните разходи по икономически елементи на Групата на ТИБ АД са на стойност 55 015 хил. лв. и регистрират увеличение със 168,85 % спрямо тези за 2020 г. Най-голям дял в отчетените от Групата консолидирани разходи за 2021 г. заемат тези за външни услуги и представляват 61,48 % от общо разходите на Групата.

Таблица №6

РАЗХОДИ	31.12.2021	Изменение %	(в хил. лв.)
			31.12.2020
I. Разходи по икономически елементи			
Разходи за материали	267	1060,87%	23
Разходи за външни услуги , в т.ч.:	33 844	185,39%	11 859
<i>Доставчици на игри</i>	11 976	142,72%	4 934
<i>Реклама</i>	14 625	188,63%	5 067
<i>Платежни услуги</i>	5 379	303,53%	1 333
<i>Софтуерни и техническа поддръжка</i>	1 179	196,98%	397
<i>Административни (консултантски услуги, счетоводни и правни услуги, наеми, комуникации и комунални услуги)</i>	685	435,16%	128
Разходи за амортизации	649	212,02%	208
Разходи за възнаграждения	3 285	187,39%	1 134
Разходи за осигуровки	385		143
Други, в т.ч. :	16 585	133,72%	7 096
<i>Данък по чл. 30, ал. 4 от ЗХ</i>	15 325	124,18%	6 836
<i>Други данъци</i>	678	165,88%	255
<i>Допълнителни предметни и материални бонуси</i>	497		
<i>Други</i>	85	1600,00%	5
Общо за група I:	55 015	168,85%	20 463
II. Финансови разходи			
Отрицателни разлики от промяна на валутни курсове	37	825,00%	4
Общо за група II:	37	825,00%	4
Б. Общо разходи за дейността (I + II)	55 052	168,98%	20 467
Дял от приходите от оперативна дейност			
Възнаграждения	4,7%		4,5%
Външни услуги	43,5%		41,7%
Други разходи	21,3%		25,0%
Материали	0,3%		0,1%
Амортизация	0,8%		0,7%
Общо оперативни разходи	70,7%		72,0%

Външните услуги съставляват 61,5% от всички разходи и 43,5% от приходите от оперативна дейност. Формират се основно от разходи за реклама и маркетинг, разходи

към доставчици на игри и платежни услуги. ТИБ ползва игри от *външни доставчици*, с които има сключени договори на базата на споделяне на приходите (% от приходите, които игрите на съответния доставчик са генерирани), както и такива предоставяни по договор от СиТи Интерактив ЕООД, като възнаграждението на дъщерното дружество се формира по същия начин.

Разходите за платежни услуги са свързани с таксите на банки и платежни оператори по приемане на депозити и изплащане на средства на клиентите и са обвързани с обема на дейността. Нарастването им е с 303,15% и през 2021 г. са в размер на 5 379 хил. лв. (2020: 1 333 хил. лв.).

Разходите за маркетинг и реклама са с най-голяма тежест при външните разходи и запазват стабилен висок ръст, като разходите се определят от пазарната стратегия на дружеството. С цел промотиране на подобрения продукт и популяризиране на търговското наименование, под което развива дейност Групата, разходите за маркетинг бяха увеличени.

През отчетната финансова година съществено бяха увеличени и разходите за *софтуерни услуги и техническа поддръжка* с цел повишаване на ефективността, подобряването на качеството на обслужване и подобряването на предлагания продукт. За дъщерното дружество „Сити интерактив“ ЕООД софтуерните услуги са основно перо в тази група разход и включват плащания за адаптиране към клиентите и поддръжка на платформите и предлаганите игри.

Други разходи

Другите разходи 92,4% съставляват платени данъци – такса поддържане на лиценз и данък при източника. Разходът за данъци се увеличи приблизително със същия темп като приходите, поради обвързаността им с размера на приходите (пряко или косвено).

Разходи за възнаграждения

Увеличението на разходите за възнаграждения е със 187,4 на сто и се дължи на увеличаването на броя служители в резултат на увеличаване обем работа. Средногодишният брой заети се увеличи със 70%.

Балансова позиция

Към 31.12.2021 г. консолидираните активи се формират основно от парични средства (68,4 на сто от активите).

Нематериалните активи на консолидирана база са с балансова стойност 8 661 хил. лв. (26,39% от активите) и представляват програмни продукти за 8 459 хил. лева и лицензи на стойност 202 хил. лв. Основните нематериални активи на Телематик Интерактив България АД представляват дължимите и платени еднократни такси за лиценз за спортни и онлайн залагания по Закона за хазарта.

Придобитите през отчетната финансова година дълготрайни материални активи са на обща стойност 751 хил. лева. Дружеството няма договорно задължение за закупуване на активи, което следва да се реализира през 2022 г.

Търговските и други вземания са в размер на 985 хил. лв. Всички вземания са краткосрочни.

Пасивите се формират от данъчни задължения, които се погасяват в рамките до месец от начисляването им, предоставени средства от клиенти и текущи задължения към доставчици и задължения към персонала. Дружеството е имало текуща данъчна проверка по Закона за хазарта за пет годишен срок -2015-30.06.2021г.

Таблица №7

	2021	2020
ЕБИТDA Margin	30,18	28,71
Рентабилност на чистата печалба	26,52%	25,99%
Рентабилност на собствения капитал	120,6%	134,9%
Обращаемост на търговските задължения в дни	32,36	33,15
Пасиви / Активи	0,24	0,31
Текуща ликвидност	3,02	1,59

VI. АНАЛИЗ НА ФИНАНСОВИ И НЕФИНАНСОВИ ОСНОВНИ ПОКАЗАТЕЛИ ЗА РЕЗУЛТАТА ОТ ДЕЙНОСТТА, ИМАЩИ ОТНОШЕНИЕ КЪМ СТОПАНСКАТА ДЕЙНОСТ

Исторически преглед и причини за съществени промени в стопанската дейност и финансовото състояние на емитента

Дейността на ТИБ стартира през 2014 г., като за краткия период успя да се позиционира сред основните играчи на пазара на онлайн хазартни игри в България. Компанията оперира под търговската марка Palms Bet (www.palmsbet.com) на територията на България и предлага онлайн над 350 слот игри, казино на живо, бинго и игри на маса, а за спортните залози са представени над 20 000 спортни събития. Портфолиото от предлагани игри непрекъснато се разширява с добавянето на разнообразни продукти като към обичайните слот игри през годините се добавяха жива игра чрез стрийминг, бинго и др., а към сегмента в спорта се предлагат виртуални спортни игри и специални събития.

През целия период на дейността, дружеството е изцяло фокусирано върху основната си дейност, от която формира 100% от приходите си. Приходите от казино игри са традиционно силния сегмент с 85-90% от приходите, останалият дял се генерира от спортни залози (приходите се отчитат като разлика от направените от клиентите залози и изплатените им печалби, бонуси и промоции).

Спортните залози в кратък период заеха значим дял в общите приходи, но след първата година от старта този дял се запазва стабилен. През годината тези приходи варират в широки граници, в зависимост от наличието на спортни прояви, особено футболни. Големи спортни събития, като световни и европейски първенства, олимпийски игри и подобни, имат стимулиращ ефект върху активността на клиентите. Солидният ръст продължава и през 2021 г., 55% на годишна база, но значително изостава от ръстовете в казино игрите поради по-силната конкуренция в сегмента.

През 2021 г. ТИБ консолидира и „СиТи Интерактив“ ЕООД, което през годината реализира приходи по договор за управление със „СиТи Гейминг“ АД. Съгласно договора, „СиТи Интерактив“ ЕООД управлява дейността, свързана с онлайн

управлението на игралното съдържание до получаването на необходимите лицензи за разпространение на игрално съдържание.

Най-същественят разход представлява маркетингът и рекламата. Дружеството използва практически всички маркетингови канали – онлайн, спонсорства, външна, телевизионна, партньорски програми (афилиейти). Последните получават възнаграждение на база процент от приходите, генерирани от привлечените от тях клиенти. Рекламата отчита най-съществено увеличение в дела на разходите през последните година и достига почти 20% от приходите. Рязкото разрастване на пазара стимулира операторите съществено да увеличат интензивността на рекламното присъствие в стремеж да увеличат пазарния си дял. Агресивната кампания на конкуренцията подтиква останалите оператори също да увеличат рекламния си бюджет, за да запазят пазарна позиция. Конкуренцията за позициониране в дигиталните канали доведе до неколкостратно увеличение на цената при някои от тях.

Доставчиците на игри предоставят съдържание на казино операторите срещу договорено възнаграждение, което се определя като дял от генерираните приходи от съответните игри. Този дял обичайно се определя по скала, която определя по-нисък процент при по-високи приходи. В редки случаи се договаря фиксирана сума. През годините има трайна тенденция този разход да намалява като дял от приходите от 20% през 2018 г. до под 16% през отчетния период – с увеличението на приходите процентът възнаграждение към доставчиците се понижи. Посочения разход намалява, както в резултат на договорени по-добри условия с доставчиците, така и в резултат на прилаганата пропорционална схема (по-високите приходи от съответната игра в резултат на повечето играчи води до преминаване в следващо стъпало по схемата с по нисък процент възнаграждение за доставчика на съответната игра).

Участието в игрите е свързано с често внасяне и теглене на малки суми, по-ясно изразено в казино игрите. Удобството на клиента за депозиране и теглене на средства е особено важно и ТИБ предоставя възможност чрез голям брой платежни оператори – картови плащания, банкови преводи, Изипей, Кеш терминал, мобилен портфейл. През предходните години тенденцията беше за понижаване на дела на разходите за платежни услуги до 2020 г. и значително покачване през 2021 г. Увеличението през тази година се дължи на повишаване таксите на някои платежни оператори и растящия дял на клиентите, използващи по-скъпи платежни канали и депозиращи по-малки суми, по-често.

Разходите за доставчици на игри, реклама и платежни оператори, заедно с лицензионната такса по чл. 30, ал. 4 от Закона за хазарта формират почти 90% от оперативните разходи на компанията. Лицензионната такса е нормативно фиксирана, а разходите за игрално съдържание и платежните такси са сходни за всички оператори. За конкурентната позиция на компанията от ключово значение е ефективността на маркетинговата стратегия при привличането на клиентите, както и качеството на продукта и обслужването за тяхното задържане. С инвестицията в игрално съдържание (чрез „СиТи Интерактив“ ЕООД), освен перспективен нов сегмент за растеж, ТИБ придобива и съществено предимство, предвид че тези игри отговаряха за около 18 % от общите разходи за доставчици на игри.

Основните нефинансови показатели отнасящи се към дейността на Групата

Таблица №8

Средно месечно	2021	2020
Активни клиенти	49 321	19 340
<i>Ръст</i>	155%	263%
Среден приход на клиент	128	122
<i>Ръст</i>	4,92%	70%
% отпаднали клиенти	5%	9%
Коефициент на задържане*	56%	53%

* Съотношение на нови активни клиенти към направени регистрации през месеца

Увеличението при активните клиенти е в резултат на закупените за десет години права за онлайн разпространение на 187 игри създадени от Сити гейминг АД и права за платформата за онлайн залагания.

Задържане на клиентската база продължително време е резултат от предприетите действия за непрекъснато подобряване на предлагания продукт и удовлетворяване на клиентските потребности от разнообразно съдържание на предлаганите игри.

Значително се подобрява и делът на новите клиенти, като дял от регистриралите се на сайта в резултат на подобреното насочване на рекламата, която привлича към уеб-сайта по-голям дял потенциални клиенти.

Значителни фактори, случайни събития и нови обстоятелства, които влияят съществено върху приходите на емитента

Онлайн залаганията са сегмент с дългосрочен потенциал за растеж, движен от мигрирането на клиентите от наземни точки към онлайн услуги. Спортните залози имат значително по-дълго присъствие на българския пазар, с големи международни оператори и установени местни такива. Сегментът на казино игрите е значително по-нов и с незначително присъствие допреди пет години. Ранното навлизане на зараждащ се пазар позволи на Групата да постига отличен ръст на приходите ежегодно.

Ограничителните мерки свързани с разпространението на Ковид-19.

Наложените ограничителни мерки за придвижване и особено затварянето на физическите игрални зали и наложената социална дистанция доведе до пренасочване на търсенето към онлайн услуги. В променената среда ТИБ реагира бързо с промяна на стратегията си за развитие като заложи на разширяване на мрежата от партньорски програми (афилиейти) и маркетинговите си канали във всички посоки, предложи разнообразни и иновативни бонусни схеми и значително засили рекламните си кампании. Самото маркетингово съдържание беше адаптирано към клиентите, които мигрираха от наземно базираните зали със специално адаптирани към тях бонусни схеми. Същевременно каналите бяха подбирани и тествани за релевантност и ефективност. Това ни позволи да се контролират разходите с оглед постигането на максимален резултат, като същевременно броят активни клиенти и времето на ангажираност на сайта рязко се увеличи. Облекчаването на мерките води до ограничен отлив на клиенти и последващо възстановяване и ТИБ продължава да се отчита ръст на приходите, макар и по-ниски, и през останалите месеци (вж Табл.5).

Информация за капиталовите ресурси на емитента

За финансиране на дейността си ТИБ използва изцяло собствени средства – направени вноски в капитала и неразпределена печалба. Пасивите са изцяло текущи и

се формират от депозирани средства на клиенти и разходи, свързани с дейността, начислени за предходния месец. С изключение на маркетинга, почти всички останали разходи се начисляват в края на месеца и са дължими следващия месец.

Предоставянето на онлайн услуги не изисква голям обем инвестиции в дълготрайни активи. Съществуващите са формират от нематериални активи (софтуерни продукти и лицензи), а през 2021 г. са капитализирани и е закупено офис и технологично оборудване. През 2021 г. ТИБ е направило вноски в капитала на „СиТи Интерактив“ ЕООД в размер на 8,9 млн. лв. Направените вноски са инвестирани в придобиването на софтуерни продукти (онлайн платформа и игри). На консолидирана база са отчетени като нематериални активи с балансова стойност от 8,7 млн. лв. и ДМА от 0,8 млн. лв.

Текущите активи се състоят основно от парични средства. Дружеството не поддържа материални запаси, а за участие в игрите клиентите депозират средства авансово, поради което не се отчитат вземания от клиенти. Текущите вземания се формират от вземания от клиенти на „СиТи Интерактив“ ЕООД (предоставено игрално съдържание) и доставчици, вземания по предоставени краткосрочни търговски заеми, разчети за данъци и платени аванси.

Предоставените заеми на свързани лица, които към края на 2020 г. са в размер на 7,6 млн. лв. са погасени през 2021 г.

На консолидирана основа вземанията са по ДДС за възстановяване (720 хил. лв.), месечно възнаграждение по договор за управление (228 хил. лв.), разходи за бъдещи периоди (62 хил. лв. такси по текущи лицензионни процедури). Натрупаните вземания по договора за управление имат краткосрочен характер и ще бъдат погасени до 3 месеца във връзка с прекратяване на договора за управление.

Описание на източниците на паричните потоци на емитента

Паричните постъпления са от направени депозити на клиенти. Обичайно клиентите депозират в началото на играта и изтеглят направените депозити и получените печалби в кратък срок след приключването ѝ и поддържат минимални салда по откритите акаунти. Паричният поток от оперативна дейност се формира от разликата между направените депозити на клиенти и плащанията към клиенти, доставчици, държавата и персонала.

Таблица №9

В хил. лв.	2021	2020
Постъпления от клиенти	284 045	88 164
Плащания към клиенти	-206 444	-59 247
Платени данъци и такси	-16 236	-6 436
Други плащания	-37 906	-11 603
Паричен поток от оперативна дейност	23 459	10,878
Придобиване на ДА	-9 295	0
Плащания свързани със заеми, нетно	3 162	-6 687
Паричен поток от инвестиционна дейност	-6 133	-6,687
Паричен поток от финансова дейност	-281	0
Валутни преоценки	-30	-5
Нетен паричен поток	17 015	4,186

През 2021 г. е платен дивидент в размер на 281 хил. лв. Целият размер на разпределения дивидент е 4 740 хил. лв. като разликата от 4 459 хил. лв. е погасена с насрещно вземане на Групата от едноличния собственик на капитала на дружеството майка- „Елдорадо корпорейшън“ АД.

ФИНАНСОВИ ПОКАЗАТЕЛИ

Таблица 10

	(хил. лв.)	
КЛЮЧОВИ ПОКАЗАТЕЛИ:	31.12.2021	31.12.2020
ЕБИТДА	23 502	8 158
ЕБИТ	22 853	7 950

VII. ОПИСАНИЕ НА ОСНОВНИТЕ РИСКОВЕ, ПРЕД КОИТО ГРУПАТА Е ИЗПРАВЕНА

СИСТЕМАТИЧНИ РИСКОВЕ

РЕГУЛАТОРЕН РИСК

Хазартната дейност е чувствителна социална и политическа тема, което предопределя по-чести промени в регулациите, въвеждане на по-стриктен контрол, допълнителни данъци и такси, нови технически изисквания, рестрикции. Въпреки комплексната и чувствителна природа на дейността, тенденцията е да се върви в посока на стабилна и добре контролирана регулаторна рамка, като все повече държави приемат или усъвършенстват своите регулации. Съответно, Групата оперира в среда на комплексни регулации, засягащи неговата дейност, които непрекъснато се развиват, често в посока повишаване на изискванията, а в редки случаи държави са забранявали и изцяло хазартната дейност. Допълнителен риск е, че онлайн залаганията в световен мащаб са сравнително нов сектор, развиващ се отскоро, съответно, законодателството е непълно без достатъчно установени прецеденти, което представлява риск контролът върху прилагането на регулациите да е неясен и противоречив. В България регулаторната рамка е добре развита, като онлайн хазартът е регулиран от 2013 г. и е натрупан опит в прилагането ѝ и регулаторния риск е нисък. В бъдеще, с навлизането на нови пазари, този риск може да е значително по-висок за някои от страните, но оперирането на повече пазари намалява този риск, тъй като настъпването на неблагоприятни регулаторни промени в няколко пазара едновременно е малко вероятно.

В посока намаляване на регулаторния риск е и навлизането в B2B сегмента, където този риск е ограничен предвид оперирането на много голям брой пазари, а и рискът се носи от съответния оператор, а не от доставчика на игрите.

Освен като дейност, подлежаща на лицензиране, и свързаните с това допълнителни изисквания към дейността, дружеството е обект и на други регулации, свързани със защита на личните данни, мерките срещу изпиране на пари/финансиране на тероризъм и анти-корупция.

ОТНЕМАНЕ НА ЛИЦЕНЗ ЗА ИЗВЪРШВАНЕ НА ДЕЙНОСТ

Основният риск е от отнемане на лиценза, което би довело до прекратяване на дейността в съответната юрисдикция (към датата на проспекта – единствено България). Регулаторът има възможност да отнеме лиценза при неплащане на данъци, нарушаване на нормативни изисквания, груби нарушения на законови изисквания и т.н. ТИБ е въвело система за вътрешен контрол, която гарантира спазването на законовите изисквания и минимизира този риск.

НЕСПАЗВАНЕ НА ТЕХНИЧЕСКИТЕ ИЗИСКВАНИЯ

Регулаторът в България, в лицето на НАП, изисква да се осигурява обмяна на данни в реално време. Неспазването на това изискване е основание за отнемане на лиценза за извършване на дейност. ТИБ е въвело необходимите системи за осигуряване на непрекъснатата връзка, както и за своевременно сигнализиране при възникнали проблеми и процедури за навременна реакция.

ДАНЪЧНО ОБЛАГАНЕ И ТАКСИ

Данъците, плащани от фирмите в България включват корпоративен данък, местни данъци и такси, данък добавена стойност, акцизи, износни и вносни мита. Важно за финансовия резултат на Дружеството е запазването на текущия данъчен режим. Понастоящем корпоративният данък в България е 10%. Освен данъчните регулации, отнасящи се към обичайната търговска дейност, ТИБ е обект и на специфични изисквания като месечна лицензионна такса в размер на 20% върху разликата между стойността на получените залози и изплатените печалби. Определяните от държавата данъци и такси формират основния дял от разходите и съответно, утежняване на тези регулации биха имали съществен ефект върху финансовите резултати на фирмата. Към момента няма обявени намерения от страна на съответните държавни органи за предприемане на промени в тази посока. Системата на данъчно облагане в държавите, където се планира разширяването на дейността, все още се развива, в резултат на което е възможен риск да възникне противоречива данъчна практика и да се въведат нови или да се увеличат съществуващите данъци и държавни такси.

ЗАЩИТА НА ЛИЧНИТЕ ДАННИ

Общият регламент относно защитата на данните влезе в сила през 2018 г. и е задължителен за всички организации, които събират и обработват лични данни. ТИБ е задължен да идентифицира всички свои клиенти и съхранява техните данни. Оперирането със средства на клиенти и събирането на лични данни изисква изключително високи стандарти за информационната сигурност и защитата на базите данни. Дружеството е въвело мерки за ефективна защита на обработваните лични данни и възможност за упражняване правата на субектите на данни, предвидени в Общия регламент относно защитата на данните, като са приети Вътрешни правила за защита на личните данни. Съществуват процедури за начините на комуникация при жалба, за преносимост на данни, за прозрачност при обработване на личните данни, за управление на исканията на субекти, по получаване на съгласие, по уведомяване за

нарушения на сигурността, за съхраняване и унищожаване на документи, както и редица други технически мерки за осигуряване сигурността на личните данни.

Чести или съществени промени в регулаторната среда повишават разходите за спазване на съответствие и могат да се отразят на реализираните приходи и печалби. Регулациите са свързани и с високи санкции при неспазване, а в определени случаи и до отнемане на лиценза за извършване на дейност. ТИБ е изградил екип отговорен за изработването и актуализирането правила и политики, гарантиращи спазването на регулаторните изисквания. Основен приоритет на мениджмънта е тяхното въвеждане и прилагане, като всеки служител минава обучение по съответните процедури.

Макар и свързани със значителни разходи за спазване на съответствие с регулаторните изисквания, за емитента има съществен положителен ефект. Строгите регулации повишават доверието в бизнеса от страна обществото и клиентите и ограничават нелоялната конкуренция от компании прилагачи ниски стандарти за защита и грижа за клиентите.

МЕРКИ СРЕЩУ ИЗПИРАНЕ НА ПАРИ

Регулациите, свързани с предотвратяването на изпирането на пари и финансирането на тероризма, са фокус в политиката на европейско ниво през последните години и се развиват бързо. Хазартът е идентифициран като сегмент с висока степен на риск и съответно обект на стриктно наблюдение и регулиране. Операторите са задължени да идентифицират всеки клиент и да наблюдават и докладват потенциални рискови операции. Проблем при идентифицирането и справянето с такива случаи може да изложи компанията на значителен риск от санкции и да засегне репутацията. Положителен ефект има фактът, че като онлайн оператор, транзакциите се извършват по електронен път и са преобладаващо малък размер суми.

ЗАСИЛВАНЕ НА ОГРАНИЧЕНИЯТА ЗА РЕКЛАМИРАНЕ

Рекламирането на хазартни игри в средствата за масова комуникация е обект на регулации и рестрикции. Засилването на ограниченията ще ограничи способностите на ТИБ да се позиционира и привлича нови клиенти през тези канали. За минимизиране на този риск ТИБ развива и алтернативни методи за позициониране и привличане на клиенти. От друга страна, ограниченията в рекламата и изградения капацитет от регулаторите, Съвет за електронни медии и НАП, да упражняват мониторинг върху рекламното съдържание не позволява на нелицензирани оператори да се популяризират, което ограничава нелоялната конкуренция.

ПОЛИТИЧЕСКИ РИСК

Това е рискът, произтичащ от политическите процеси в страната – риск от политическа дестабилизация, промени в управлението, в законодателството, икономическата политика и данъчната система. Политическият риск е в пряка зависимост от вероятността за промени в неблагоприятна посока на водената от правителството политика; в резултат възниква опасност от негативни промени в бизнес климата.

Поддържаната разумна фискална дисциплина и умереният дефицит спомагат за минимизирането на политическия риск като цяло и липсата на заявени намерения от политическите партии за съществени негативни промени в регулациите, касаещи дейността на компанията предполагат ниска степен на риск към момента. Въпреки това, политическата ситуация в момента не позволява да се открие предвидимо мнозинство и съответно, ясна прогноза за бъдещите политики, поради което съществени промени са възможни. Негативните последици, свързани с това, могат да се изразят в забавяне на реформите вследствие на различия и противоречия между политическите сили по отношение на важни социални и икономически мерки, както и допълнително повишаване на общественото недоволство. Възможните негативни ефекти от това обичайно се свързват с влошаване на икономическата среда и перспективите пред компаниите, опериращи в страната.

Планираната експанзия на нови пазари от една страна ще диверсифицира позиционирането, поради незначителната вероятност негативни събития да възникнат едновременно в няколко юрисдикции, от друга страна ще изложи ТИБ на риск от прилаганите политики в съответните страни.

МАКРОИКОНОМИЧЕСКИ РИСК

Клиентите на „Телематик интерактив България“ ЕАД са от всички региони на страната и от всички икономически и социални групи от населението. Съответно, дейността на компанията силно зависи от цялостния ръст на икономиката, общото състояние на бизнес средата и особено от потребителското доверие, съответно, крайното потребление. Евентуално свиване на нивата да доходите и равнището на заетостта ще доведе и до негативен тренд в приходите и печалбите. Дружеството планира да диверсифицира този риск като разшири дейността си и в други държави.

През 2021 г. повечето икономики се върнаха към ръст, който се очаква да продължи и следващите години. България, макар и със значително по-ниски нива на вътрешно фискално подпомагане, реализира по-ниски спадове на БВП и благодарение на високите нива на интеграция със страните от ЕС, също се върна към растеж. Преобладаващите прогнози са този ръст да продължи и следващите години, за което ще допринесе ограничаването на КОВИД пандемията и последващото нормализиране на икономическата дейност. Допълнителен стимул е и приетия от ЕС план за инвестиране на допълнително 750 млрд. евро в страните-членки. Наличието на съществени дисбаланси на глобално ниво поставят макроикономически риск пред посоката и темпа на развитието на икономиката на глобално ниво и съответно пред държавите, в които Емитентът оперира или планира да започне дейност.

ИНФЛАЦИОНЕН РИСК

Ценовият риск е свързан с общото ниво на инфлацията в страната и нивото на конкуренция. Рискът от повишаване на инфлацията води до обезценяване на направените инвестиции или стойността на спестяванията във времето. Предвид ангажиментите и желанието на страната да стане член на Европейския валутен съюз (ЕВС) и свързаните с това изисквания спрямо инфлацията – може да се очакват мерки

от страна на БНБ и правителството за задържане на инфлацията в определените рамки (Маастрихтските критерии за членство в ЕВС).

Последните години инфлацията е ограничена, но след 2020 г. има високи вариации на цените на определени стоки и услуги, като има дефицитът на някои компоненти и стоки доведе до съществено повишение на разходите и съответно, общото ценово равнище. Характерът на бизнеса, с почти изцяло текущи разплащания излага ТИБ на минимален инфлационен риск. Негативен ефект би бил запазването за продължителен период на настоящите нива, което би ограничило разполагаемия доход на домакинствата. Съществен модериращ ефект на този риск е обвързаността на разходите с приходите – над $\frac{3}{4}$ от оперативните разходи са обвързани с приходите и съответно не се влияят от промените в ценовите нива.

РИСК, СВЪРЗАН С РАЗПРОСТРАНЕНИЕТО НА COVID-19

През изминалата година в резултат на пандемията КОВИД 19 и наложените ограничения у нас и в повечето държави по света, беше нарушено нормалното функциониране на бизнесите от редица сектори на икономиката и съответно бяха отчетени спадове, но тези спадове бяха концентрирани основно в някои сектори на услугите. Това, което оказва значителен позитивен ефект върху дейността на ТИБ, беше затварянето на игралните зали, чиито клиенти пренасочиха търсенето си към онлайн казината, което имаше положително отражение на финансовите резултати.

До момента прилаганите мерки за разпространение на вируса не повлияха негативно върху приходите или оценката на активите, поради засилване дейността свързана с залагане на слот игри, което компенсира спада при спортните залагания.

Към датата на изготвяне на отчета рискът от продължаване на пандемията е все по малък, предвид развитието ѝ и плавното отпадане на ограничителните мерки.

ВАЛУТЕН РИСК

Валутният риск е свързан с деноминирани в различна валута постъпления и разходи на дружеството. Към момента приходите и разходите на емитента са в български лева, но с реализирането на плановете за експанзия, делът на приходите и разходите във валута различна от български лева се очаква да нараства, което би изложило дружеството на определен валутен риск. Валутите на споменатите държави са стабилни в дългосрочен план, като обичайно варират в тесни граници от +/-5% , но въпреки това съществува риск от еднократни съществени изменения. Този риск се смекчава от факта, че разходите са в местна валута и се изчисляват като процент от приходите, т.е. рискът е основно върху левовата равностойност на приходите, но това би дало много ограничено отражение върху нормата на печалба.

Разширяването на дейността в нови пазари съществено ще увеличи операциите във валути различни от лев и евро. В бъдеще, промените на валутните курсове биха довели да определен валутен риск и могат да окажат ефект върху резултатите на компанията.

НЕСИСТЕМАТИЧНИ РИСКОВЕ

Несистемните рискове представляват рискови фактори специфични конкретно за Групата и отрасъла, в който оперира. Тези рискове могат да се разделят в две основни категории: рискови фактори, специфични за Групата и рискови фактори, специфични за сектора, в който оперира Групата.

РИСКОВИ ФАКТОРИ, СПЕЦИФИЧНИ ЗА ЕМИТЕНТА

Тези рискови фактори произтичат от дейността на дружеството и неговия бизнес модел и са описани в следващите подточки.

ЗАСИЛВАНЕ НА ИНТЕНЗИВНОСТТА НА КОНКУРЕНЦИЯТА

Масовото навлизане на дигиталните услуги и разрастването на пазара привлича интереса на по-широк кръг нови клиенти. През тази години три нови участника навлязоха на пазара и се очаква броят да се увеличава. До момента, това не се отразява на динамиката на дейността и ТИБ запазва темповете на ръст, но може да има значимо отражение в бъдеще. Разходите за маркетинг в сектора обичайно са с най-висок дял в структурата на разходите и са ключови за привличането и задържането на клиентите. С навлизането на нови конкуренти на пазара, се очаква относителният дял на разходите да се увеличи, като това би могло да окаже отражение върху рентабилността на дружеството.

КРЕДИТЕН РИСК /РИСК ОТ НЕИЗПЪЛНЕНИЕ НА ОТСРЕЩНАТА СТРАНА

Това е риск контрагенти на дружеството да не изпълнят свои парични задължения. Поради спецификата на бизнеса, клиентите авансово депозират средства в своите сметки, като ТИБ има минимални вземания от клиенти. Кредитният риск е свързан основно със съхраняването на значителни собствени и клиентски средства във финансови институции. За минимизирането на този риск, ТИБ работи само с платежни оператори и банки с утвърдено присъствие и доказана репутация. Изградени са системи за обмяна на информация в реално време или чрез системи, гарантиращи изпълнението. При „СиТи Интерактив“ ЕООД задължението за плащане възниква в месеца, следващ реализирането на прихода и носи риск от неплащане при финансови затруднения на клиента. Възможността да ограничи използването на предоставените игри при неплащане ограничава потенциалните загуби.

ДОМИНИРАЩА ПАЗАРНА ПОЗИЦИЯ НА ДОСТАВЧИЦИ

В определени сектори и пазари има доставчици, напр. на съдържание и платежни оператори, които имат значително пазарно влияние и могат да налагат тарифи над пазарните нива. Едностранно повишаване на цените от такива доставчици би могло да има негативен ефект върху печалбата.

НЕЛОЯЛНА КОНКУРЕНЦИЯ

На пазара действат и значителен брой нелегални оператори, без лиценз и заплащане на дължимите данъци и такси и изискваното лицензиране на игрално съдържание.

Предвид високите данъци и административни изисквания, това им дава предимство спрямо легалните оператори като по-високи промоции и отстъпки за клиентите.

ГРЕШКА В ИГРИТЕ

Като доставчик на игрално съдържание, дъщерната компания „СиТи Интерактив“ ЕООД, носи финансова отговорност, ако в резултат на грешки в предоставените игри, операторът или дистрибуторът на хазартни игри е реализирал загуби (например играта изплати абнормални печалби). Всяка игра подлежи на задълбочена проверка и тестване, включително от международно признати независими лаборатории, поради което възможността от този риск е сведена до минимум. Обичайно, дължимото обезщетение е ограничено до реализираните от „СиТи Интерактив“ ЕООД приходи от контрагента за определен период или фиксирана максимална сума. В бъдеще, този риск се предвижда да се подсигури допълнително със сключване на застраховка.

АВТОРСКИ ПРАВА

Този риск не е директно приложим за емитента, а специфичен за неговото дъщерно дружество „СиТи Интерактив“ ЕООД. Разпространяваните игри включват аудио и визуално съдържание, графични обекти, търговски марки и други, които биха могли да са обект на авторско право. Използването на такива защитени обекти без необходимите разрешения, може да доведе до финансови претенции от засегнатата страна. Този риск е нисък, доколкото използването на обекти, защитени с авторски права, е ограничено и при спазване на законовите изисквания.

ЛИКВИДЕН РИСК

Ликвидният риск е рискът дружеството да не успее да посреща текущите си задължения. ТИБ поддържа високи нива на ликвидност, като активите са почти изцяло в парични средства. Задълженията се формират основно от депозирани средства на клиенти и търговски задължения към доставчици. Поддържаните парични средства надхвърлят размера на текущите задължения, което излага ТИБ на минимален ликвиден риск.

ИТ СИГУРНОСТ И КИБЕРАТАКИ

Риск от неоторизиран достъп, прекъсване, модифициране, нерегламентирано ползване или разрушаване на базите данни, претоварване на капацитета на мрежата, прекъсване на услугата и други. Подобни атаки могат да окажат негативен ефект върху репутацията на компанията и да доведат до загуба на клиенти и финансови щети. По тази причина ТИБ е предприела превантивни стъпки, като се прилагат стриктни политики и поддържат най-високи стандартни в сферата на сигурността. ТИБ е сертифициран (чрез дъщерното си дружество „СиТи Интерактив“ ЕООД) по ISO 27001:2013 издаден от TUV Rheinland - стандарт за защита сигурността на информацията при търговия, създаване и разпространение на онлайн продукти, вкл. управление сигурността на финансова, счетоводна, производствена, търговска и лични данни при разработване и разпространение на онлайн продукти. Поддържа се професионален и

технически капацитет, който на постоянна база мониторира и реагира на опити за компрометиране на онлайн инфраструктурата.

ЗАГУБА НА КЛЮЧОВ УПРАВЛЕНСКИ ИЛИ ТЕХНИЧЕСКИ ПЕРСОНАЛ

Настоящият ръководен състав е от служители, които са се изградили и развили от създаването на компанията и са с основен принос за успешното развитие до момента. Напускането на ключови служители би могло да неблагоприятен ефект при бъдещото развитие. Дружеството разполага със собствена платформа (правата се притежават от дъщерното дружество „СиТи Интерактив“ ЕООД), на която е базирана цялата оперативна дейност. Това от една страна осигурява контрол върху ключов актив и висока степен на гъвкавост, но напускането на ключов персонал или подизпълнител, ангажирани с поддръжката и развитието на платформата може да доведе до влошаване качеството на продукта и/или забавяне на неговото развитие, което би имало силно негативно отражение на дейността. Компанията се стреми да ограничи този риск като привлича и мотивира служителите с политики и практики, които да дават възможности за неговото непрекъснато обучение и развитие и възнаграждение обвързано с резултатите.

РИСК СВЪРЗАН С ОБРАБОТКАТА НА ПЛАЩАНИЯТА

ТИБ работи с голям брой банки и платежни оператори и получава и изплаща значителни суми на клиенти. Процедурите за разплащане с клиенти, договорени с доставчиците на платежни услуги, са ключов фактор за удовлетвореността на клиентите. Неизпълнение на нареждане поради финансови или технически проблеми би се отразило негативно върху репутацията на компанията и може да доведе до намаляване на доверието на клиенти и финансови загуби. ТИБ минимизира риска като работи само с утвърдени оператори, като прави задълбочено проучване, както и предлага различни методи на разплащане от лицензирани платежни оператори, за да гарантира ефективни и сигурни платежни услуги. Дружеството следва утвърдени процедури за проверка и верификация на клиентите, съобразени с най-добрите практики и стандарти за верификация.

НЕПРЕКЪСВАЕМОСТ НА ДЕЙНОСТТА И ВЪЗСТАНОВЯВАНЕ ПРИ КРИЗИСНИ СЪБИТИЯ

Това е риск от вътрешни и външни събития, които могат да доведат до спиране на дейността. ТИБ е разработило и въвело инфраструктура, системи, процеси и правила с цел да минимизира този риск и процеса да бъде непрекъсваем. Поддържа се допълнителен капацитет, както и дублиране на ключовите елементи от системата, чрез включване на облачни услуги от утвърдени доставчици, които да осигурят съхраняване и бързо възстановяване на дейността в случай на настъпване на такива събития.

РИСК ОТ ИЗМАМИ В ИГРИТЕ

Този риск е основно в сегмента на спортните залагания, където би могло да има случаи на измами и манипулации, например при спортни резултати. ТИБ има стриктна система за риск мениджмънт, която следи за необичайна активност и дава възможност за

превантивна реакция. Слот игрите, които формират основната част от приходите, не позволяват манипулации на залози и печалби и рискът от измами при казино игрите е незначителен. В този сегмент също оперира система за управление на риска, която мониторира и лимитира потенциален негативен ефект от измами. Рискът от измами в размер, който да има съществено негативно отражение на финансовите резултати, е ограничен.

РИСК, СВЪРЗАН С ХАЗАРТНАТА ЗАВИСИМОСТ

Залаганията могат да доведат до пристрастяване за някои клиенти. ТИБ е въвело система, която следва стриктно приетите правила за отговорна игра, информира и дава възможност на клиентите да ограничат играта си. Реализирането на този риск може да се отрази на репутацията на ТИБ, а нарушаване на приетите правила за отговорна игра, може да доведе и до санкции от регулатора. Компанията прилага активна политика да се позиционира като място за забавление и отговорна игра и полага усилия да съдейства и подпомага клиентите в риск.

VIII. ВАЖНИ СЪБИТИЯ, НАСТЪПИЛИ СЛЕД ДАТА НА СЪСТАВЯНЕ НА ГОДИШНИЯ КОНСОЛИДИРАН ФИНАНСОВ ОТЧЕТ

С протокол от 01.10.2021 г. едноличния собственик на капитала на Дружеството взима решение за реструктуриране на дружеството като публично и емитиране на акции на Българската Фондова Борса.

С Решение № 77-Е от 27.01.2022 г. Комисията за финансов надзор одобрява проспект за публично предлагане на емисия в размер до 400 000 (четиристотин хиляди) броя нови акции. Към датата на изготвяне на отчета Дружеството е увеличило капитала си с нови 320 006 акции, с номинална стойност 1 лев и емисионна стойност 50 лв. на 4 320 006 броя акции. Промяната е вписана в Търговския регистър на 07.03.2022 г. заедно с преобразуване на дружеството от ЕАД на АД. С Решение № 202-ПД от 15.03.2022 г. КФН вписва „Телематик Интерактив България“ АД, като публично дружество в регистъра по чл. 30, ал. 1, т. 3 от ЗКФН. С решение на Съвета на директорите на „Българската Фондова Борса“ АД, акциите на „Телематик Интерактив България“ АД са допуснати за търговия на Сегмент Standard под борсов код ТИВ, с начална дата 22.03.2022 г.

На 21 февруари 2022 г. с указ на Президента на Руската Федерация, бяха признати като самостоятелни държави Донецката народна република и Луганската народна република. На 24 февруари 2022 г. руски войски нахлуха на територията на Украйна.

Военните действия получиха широко международно осъждане и множество държави наложиха санкции върху активи и операции, притежавани от Руската държава и определени лица. Инвазията предизвика бежанска криза от украински граждани.

Икономическите последици от военния конфликт в Украйна не могат да бъдат оценени, но вече индикират за изключително сериозни ефекти върху цялостната глобална икономика. Цените на енергията и суровините — включително на пшеницата и другите зърнени култури — се повишиха значително, утежнявайки допълнително инфлационния натиск от смущенията във веригата за доставки и от възстановяването от пандемията, предизвикана от Covid-19. Очаква се ценовите сътресения да окажат влияние и в световен мащаб. Ако конфликтът търпи негативно развитие или се проточи

за по-продължителен период от време, икономическите щети ще бъдат значими и се очаква да засегнат всички сектори на икономиката, както на България, така и на ЕС. МВФ отбелязва, че санкциите срещу Русия оказват въздействие върху световната икономика и финансовите пазари, като ще имат значителни странични ефекти и в други държави.

Във връзка с гореизложението и с оглед на неяснотите относно ефекта на наложените санкции и ограничения Дружеството е извършило преглед на дейности, контрагенти и икономически взаимоотношения, които биха могли да бъдат изложени на риск. На база на извършения анализ ръководството не е идентифицирало изложеност на валутен риск или риск от контрагента във връзка с тези събития.

Във връзка с настъпилите събития ръководството на Дружеството е в процес на преразглеждане на своите инвестиционни намерения за региона и планираната експанзия на територията на Украйна е преустановена към настоящия момент. През 2021 г. Дружеството е учредило свое дъщерно дружество ТОВ „Палмс Бет Юкрейн“, регистрирано в Украйна със записан капитал в размер на 30 милиона гривни (1,800 хил. лв.). Дружеството не е започнало активна дейност в онлайн хазарта, каквато е планирана, и капиталът не е внесен.

Тъй като ситуацията е изключително динамична ръководството на Дружеството не е в състояние да оцени надеждно влиянието на войната върху бъдещото финансово състояние и резултатите от дейността му през 2022 г. по отношение на общите ефект върху националната икономика.

Ръководството на Дружеството ще продължи да наблюдава потенциалните страничните ефекти върху икономиката в България и други държави, в които има инвестиционен интерес.

IX. ВЕРОЯТНО БЪДЕЩО РАЗВИТИЕ НА ГРУПАТА

През 2022 година Групата очаква да продължи да реализира растеж. Плановете са да продължи да разширява своя капацитет като увеличи служителите и разшири технологичната си инфраструктура. Ключово за развитието е инвестирането в продуктите, предлагани от Групата, и подобряване на техническите възможности на платформата, разширяването на портфолиото от игри и услуги за клиентите.

Ползотворно за бъдещото развитие на Групата е и участието през април 2022 г. в най-голямото изложение на игралната индустрия ICE Totally Gaming, което се проведе в Лондон.

Сред значителните сделки сключени на форума е договорът с Playtech. Компанията е лидер в разработването на игрален софтуер и е основана през 1999 г. Приходите ѝ за 2021 са 1,205 млрд. евро. Партньорството ще позволи значително увеличаване на пазарното присъствие на Групата в Латинска Америка, основно на пазарите Перу, Мексико, Колумбия. Регионът е сред най-бързоразвиващите се и предлага огромни перспективи. Постигнатите договорености за разширяване на сътрудничеството с Pariplay Ltd ще позволят на Групата да се позиционира още по-стабилно в Източна и Централна Европа. Pariplay е сред най-големите компании, предлагащи онлайн съдържание на водещи провайдъри през собствена платформа. Компанията има интеграции със стотици онлайн казино оператори. Сключена беше и сделка с водещия онлайн оператор Betflag, която дава възможност на компанията да стъпи стабилно в Италия. Огромният потенциал на пазара, който има силни традиции в

игралната индустрия, е сред причините да е приоритетен в бизнес плана на компанията за текущата година. Финализирането на сделката с Admiral Serbia е ключов момент в разширяването на пазарния дял на компанията в съседната държава. Договорът отваря вратата на Групата и към останалите пазари в Източна и Централна Европа, на които Admiral имат присъствие.

Предвиждат се значителни инвестиции за разширяването на дейността на нови пазари. Като плановете са в 2 основни направления:

Навлизване в B2B сегмента, чрез придобитите от Групата правата върху OGP (online gaming platform) платформа и портфолио от близо 200 игри от СиТи Гейминг АД. Придобитите права са за ексклузивно разпространение на игрите онлайн за период от 10 години. Структурирането на дейността в това направление в Групата приключи, предвид което се очаква реализиране на стабилни приходи от най-малко 500 хил. лева месечно. Предвид получените лицензи и сключените договори очакванията към реализираните приходи от това направление в дейността на Групата са същите да нарастват през следващия отчетен период. Навлизането в B2B сегмента дава на Групата възможност да разшири потенциала да генерира допълнителни приходи от пазарите, на който оперира, както и да навлезе на нови пазари чрез установени местни оператори. Положителен ефект ще има от вертикалната интеграция - към момента придобиваните игри формират съществен дял от приходите на „Телематик Интерактив България“ АД, за което заплаща процент от генерирания от тези игри приход.

Стартиране на дейност на нови пазари.

През 2022 г. Групата планира да продължи развитието на дейността си в Кения и да стартира в Перу.

Подготовката и навлизането на новите пазари ще се извърши със средства от увеличението на капитала на дружеството и със собствени средства. Не се предвижда използването на заемно финансиране.

Съществени инвестиции в процес на осъществяване от Групата

Основните инвестиции, които планира групата ще са насочени към навлизането на нови пазари – Перу и Кения. Стартирането на дейността в Кения се осъществи през януари 2022 г., съответно се планира стартиране на дейността в Перу през 2-рото полугодие на 2022 г. Инвестициите ще са насочени основно към реклама и адаптиране на продукта към местния пазар. Същите ще се отчитат като текущ разход, но са ключови за заемането на устойчива позиция на местния пазар. Очакванията са общата инвестиция да е около 10 млн. евро и да се реализира в рамките на 18-24 месеца. На този етап плановете са основните инвестиции да бъдат направени в Перу, с оглед навлизване на перспективните пазари в Южна Америка, доколкото развитието на дейността в Кения има всички предпоставки да бъде осъществено основно от реализирани приходи от текуща дейност. Съобразно пазарните условия, това навлизване може да се осъществи и чрез придобиването на местен оператор. За финансиране на навлизането на новите пазари ще се използват изцяло набраните от публичното предлагане средства, както и собствени средства на компанията от текуща и неразпределена печалба

За обновяването и разширяването на продуктовото портфолио на предлаганите от Групата игри, се планират регулярно инвестиции в разработването и придобиването на нови игри, като предвижданите инвестиции са в рамките на 700-900 хил. лв. годишно. Инвестициите ще се финансират изцяло със собствени средства на групата.

Групата не планират други съществени инвестиции в краткосрочен период и нямат поети ангажименти за инвестиции. Не се предвижда използването на външни заемни средства за дейността или финансиране на инвестиции.

Инвестициите в Украйна, с цел навлизане на нови пазари се отлагат поради обективни причини.

X. ДЕЙСТВИЯ В ОБЛАСТТА НА НАУЧНО-ИЗСЛЕДОВАТЕЛСКАТА И РАЗВОЙНА ДЕЙНОСТ

Поради специфичния предмет на дейност Групата не осъществява научни изследвания и разработки.

XI. ИНФОРМАЦИЯ ЗА ПРИДОБИВАНЕ НА СОБСТВЕНИ АКЦИИ, ИЗИСКВАНА ПО РЕДА НА ЧЛ. 187Д ОТ ТЪРГОВСКИЯ ЗАКОН

1. Броят и номиналната стойност на придобитите и прехвърлените през годината собствени акции, частта от капитала, която те представляват, както и цената, по която е станало придобиването или прехвърлянето

През 2021 г. от дружества в Групата не са придобивани и не са прехвърляни собствени акции на „Телематик Интерактив България“ АД.

2. Броят и номиналната стойност на притежаваните собствени акции и частта от капитала, която те представляват

Дружествата в Групата не притежават акции от капитала на публичното дружество майка.

XII. ИНФОРМАЦИЯ, ИЗИСКВАНА ПО РЕДА НА ЧЛ. 247 ОТ ТЪРГОВСКИЯ ЗАКОН

1. Възнагражденията, получени общо през годината от членовете на съветите

За 2021 г. членовете на Съвета на директорите са получили брутни възнаграждения съгласно договори за управление, както следва:

- Лъчезар Цветков Петров – в качеството му на Изпълнителен директор на дружеството – 7,500.00 лв. (седем хиляди и петстотин лева) и в качеството му на оперативен мениджър 342,702.00 лв. (триста четиридесет и две хиляди седемстотин и два лева) или общо 350,502.00 лв. (триста и петдесет хиляди петстотин и два лева);
- Десислава Пеева Панова – в качеството ѝ на Председател на СД – 11,250.00 лв. (единадесет хиляди двеста и петдесет лева);

- Живка Миланова Атанасова - в качеството ѝ на член на СД и управител на „Телематик Интерактив България“ ЕООД - 69,955.56 лв. (шестдесет и девет хиляди деветстотин петдесет и пет лева и петдесет и шест стотинки)

За 2021 г. Лъчезар Цветков Петров, в качеството му на Управител на „СиТи Интерактив“ ЕООД е получил брутно възнаграждение на обща стойност от 50 228.00 лв. (петдесет хиляди двеста двадесет и осем лева).

„Телематик Интерактив България“ АД се управлява от Съвет на директорите след вписване в Търговския регистър на преобразуването на „Телематик Интерактив България“ ЕООД в акционерно дружество на 30.06.2021 г. До тази дата управител на „Телематик Интерактив България“ ЕООД е Живка Миланова Атанасова. От вписване в Търговския регистър на 09.02.2021 г. „СиТи Интерактив“ ЕООД се управлява от Лъчезар Цветков Петров .

2. Придобитите, притежаваните и прехвърлените от членовете на съветите през годината акции и облигации на дружеството

Членовете на СД на Дружеството не са придобивали, притежавали и прехвърляли през 2021 година акции и облигации на дружеството.

3. Правата на членовете на съветите да придобиват акции и облигации на дружеството

Членовете на СД на Дружеството могат да придобиват свободно акции от капитала на Дружеството на регулиран пазар на ценни книжа при спазване на разпоредбите на Закона срещу пазарните злоупотреби с финансови инструменти и Закона за публичното предлагане на ценни книжа.

4. Участието на членовете на съветите в търговски дружества като неограничено отговорни съдружници, притежаването на повече от 25 на сто от капитала на друго дружество, както и участието им в управлението на други дружества или кооперации като прокуристи, управители или членове на съвети

Живка Миланова Атанасова не е участвала и не участва в други търговски дружества като неограничено отговорен съдружник. Управител е на ДВД ЕООД, ЕИК 825361906; ФАРЕЛ КОНСУЛТ ЕООД, ЕИК 203113578; КРИСТАЛИЯ ЕООД, ЕИК 123749198.

Живка Атанасова не е участвала в дружества, по отношение на които е било откривано производство по несъстоятелност и ликвидация и няма влязла в сила присъда за измама, не е лишавана от правото да заема материалноотговорна длъжност, да бъде член на административен, управителен или надзорен орган.

На Живка Атанасова не са налагани принудителни административни мерки или административни наказания, свързани с професионалната му дейност, през последните 5 години.

Десислава Пеева Панова не е участвала и не участва в други дружества като неограничено отговорен съдружник. Член е на съвета на директорите и изпълнителен

директор на P.C Консулт АД ЕИК 121340854; Директор е и на CASINO TECHNOLOGY GEORGIA LLC, регистрирано в Грузия, рег. № 404527614

Десислава Панова не е участвала в дружества, по отношение на които е било откривано производство по несъстоятелност и ликвидация и няма влязла в сила присъда за измама, не е лишавана от правото да заема материалноотговорна длъжност, да бъде член на административен, управителен или надзорен орган.

На Десислава Панова не са налагани принудителни административни мерки или административни наказания, свързани с професионалната и дейност, през последните 5 години.

Лъчезар Цветков Петров не е участвал и не участва в други дружества като неограничено отговорен съдружник. Той е управител на дъщерното дружество Сити Интерактив ЕООД ЕИК 206387659. До 31.07.2021 г. е бил член на съвета на директорите на Сити Гейминг АД ЕИК 130134141. До 16.03.2021 г. е бил член на съвета на директорите на Елдорадо корпорейшън АД ЕИК 121425308

Лъчезар Петров не е участвал в дружества, по отношение на които е било откривано производство по несъстоятелност и ликвидация и няма влязла в сила присъда за измама, не е лишаван от правото да заема материалноотговорна длъжност, да бъде член на административен, управителен или надзорен орган.

На Лъчезар Петров не са налагани принудителни административни мерки или административни наказания, свързани с професионалната и дейност, през последните 5 години.

Между членовете на Съвета на директорите на дружеството не съществуват фамилни връзки.

5. Сключени през 2021 г. договори с членове на Съвета на директорите или свързани с тях лица, които излизат извън обичайната дейност на дружеството или съществено се отклоняват от пазарните условия

През 2021 г. няма сключени договори с членове на Съвета на директорите или свързани с тях лица, които излизат извън обичайната дейност на дружеството или съществено се отклоняват от пазарните условия

6. Планираната стопанска политика през следващата година, в т.ч. очакваните инвестиции и развитие на персонала, очакваният доход от инвестиции и развитие на дружеството, както и предстоящите сделки от съществено значение за дейността на дружеството

През 2022 година Групата очаква да продължи да реализира растеж. Плановите са да продължи да разширява своя капацитет като увеличи служителите и разшири технологичната си инфраструктура. Ключово за развитието е инвестирането в продуктите, предлагани от Групата, и подобряване на техническите възможности на платформата, разширяването на портфолиото от игри и услуги за клиентите.

Ползотворно за бъдещото развитие на Групата е и участието през април 2022 г. в най-голямото изложение на игралната индустрия ICE Totally Gaming, което се проведе в Лондон.

Сред значителните сделки сключени на форума е договорът с Playtech. Компанията е лидер в разработването на игрален софтуер и е основана през 1999 г. Приходите ѝ за 2021 са 1,205 млрд. евро. Партньорството ще позволи значително увеличаване на пазарното присъствие на Групата в Латинска Америка, основно на пазарите Перу, Мексико, Колумбия. Регионът е сред най-бързоразвиващите се и предлага огромни перспективи. Постигнатите договорености за разширяване на сътрудничеството с Pariplay Ltd ще позволят на Групата да се позиционира още по-стабилно в Източна и Централна Европа. Pariplay е сред най-големите компании, предлагащи онлайн съдържание на водещи провайдъри през собствена платформа. Компанията има интеграции със стотици онлайн казино оператори. Сключена беше и сделка с водещия онлайн оператор Betflag, която дава възможност на компанията да стъпи стабилно в Италия. Огромният потенциал на пазара, който има силни традиции в игралната индустрия, е сред причините да е приоритетен в бизнес плана на компанията за текущата година. Финализирането на сделката с Admiral Serbia е ключов момент в разширяването на пазарния дял на компанията в съседната държава. Договорът отваря вратата на Групата и към останалите пазари в Източна и Централна Европа, на които Admiral имат присъствие.

Предвиждат се значителни инвестиции за разширяването на дейността на нови пазари. Като плановете са в 2 основни направления:

Навлизване в B2B сегмента, чрез придобитите от Групата правата върху OGP (online gaming platform) платформа и портфолио от близо 200 игри от СиТи Гейминг АД. Придобитите права са за ексклузивно разпространение на игрите онлайн за период от 10 години. Структурирането на дейността в това направление в Групата приключи, предвид което се очаква реализиране на стабилни приходи от най-малко 500 хил. лева месечно. Предвид получените лицензии и сключените договори очакванията към реализираните приходи от това направление в дейността на Групата са същите да нарастват през следващия отчетен период. Навлизането в B2B сегмента дава на Групата възможност да разшири потенциала да генерира допълнителни приходи от пазарите, на който оперира, както и да навлезе на нови пазари чрез установени местни оператори. Положителен ефект ще има от вертикалната интеграция - към момента придобиваните игри формират съществен дял от приходите на „Телематик Интерактив България“ АД, за което заплаща процент от генерирания от тези игри приход.

Стартиране на дейност на нови пазари.

През 2022 г. Групата планира да продължи развитието на дейността си в Кения и да стартира в Перу.

Подготовката и навлизането на новите пазари ще се извърши със средства от увеличението на капитала на дружеството и със собствени средства. Не се предвижда използването на заемно финансиране.

Съществени инвестиции в процес на осъществяване от Групата

Основните инвестиции, които планира групата ще са насочени към навлизането на нови пазари – Перу и Кения. Стартирането на дейността в Кения се осъществи през януари 2022 г., съответно се планира стартиране на дейността в Перу през 2-рото полугодие на 2022 г. Инвестициите ще са насочени основно към реклама и адаптиране на продукта към местния пазар. Същите ще се отчитат като текущ разход, но са ключови за заемането на устойчива позиция на местния пазар. Очакванията са общата инвестиция да е около 10 млн. евро и да се реализира в рамките на 18-24 месеца. На този етап плановете са основните инвестиции да бъдат направени в Перу, с оглед навлизане на перспективните пазари в Южна Америка, доколкото развитието на дейността в Кения има всички предпоставки да бъде осъществено основно от реализирани приходи от текуща дейност. Съобразно пазарните условия, това навлизане може да се осъществи и чрез придобиването на местен оператор. За финансиране на навлизането на новите пазари ще се използват изцяло набраните от публичното предлагане средства, както и собствени средства на компанията от текуща и неразпределена печалба

За обновяването и разширяването на продуктовото портфолио на предлаганите от Групата игри, се планират регулярно инвестиции в разработването и придобиването на нови игри, като предвижданите инвестиции са в рамките на 700-900 хил. лв. годишно. Инвестициите ще се финансират изцяло със собствени средства на групата.

Групата не планират други съществени инвестиции в краткосрочен период и нямат поети ангажименти за инвестиции. Не се предвижда използването на външни заемни средства за дейността или финансиране на инвестиции.

Инвестициите в Украйна, с цел навлизане на нови пазари се отлагат поради обективни причини.

XIII. НАЛИЧИЕ НА КЛОНОВЕ НА ПРЕДПРИЯТИЕТО

Групата няма регистрирани клонове в страната и чужбина.

XIV. ИЗПОЛЗВАНИТЕ ОТ ПРЕДПРИЯТИЕТО ФИНАНСОВИ ИНСТРУМЕНТИ

Групата не е използвало специални финансови инструменти при осъществяване на финансовата си политика, включително за управление и хеджиране на риска.

XV. ИНФОРМАЦИЯ ПО ПРИЛОЖЕНИЕ № 2 НА НАРЕДБА № 2 НА КФН

1. Информация в стойностно и количествено изражение относно основните категории стоки, продукти и/или предоставени услуги с посочване на техния дял в приходите от продажби на дружествата от Групата като цяло и промените настъпили през отчетната финансова година.

Основният продукт, който предлага Групата е организиране и провеждане на онлайн залагания и предоставяне за ползване на игрално съдържание.

Подробна информация за приходите по видове дейности е представена в Таблици № № 5, 6 и 7

2. Информация относно приходите, разпределени по отделните категории дейности, вътрешни и външни пазари, както и информация за източниците за снабдяване с материали, необходими за производството на стоки или предоставянето на услуги с отразяване степента на зависимост по отношение на всеки отделен продавач или купувач/потребител, като в случай, че относителния дял на някой от тях надхвърля 10 на сто от разходите или приходите от продажби, информация за всяко лице поотделно, за неговия дял в продажбите или покупките и връзките му с емитента.

2.1. Информация за общите приходи по категория дейност.

Таблица 11

Реализирани приходи по видове дейност	31.12.2021	31.12.2020
Казино игри	69,282	24,257
Спортни залози	6,456	4,156
Предоставяне на игрално съдържание	355	
	76,093	28,413

2.2. Информация за източниците за снабдяване с материали, необходими за предоставянето на услуги с отразяване степента на зависимост по отношение на всеки отделен продавач или купувач/потребител, като в случай, че относителният дял на някой от тях надхвърля 10 на сто от разходите или приходите от продажби, информация за всяко лице поотделно, за неговия дял в продажбите или покупките и връзките му с емитента.

Основните продукти, които предлага Групата са организиране и провеждане на онлайн залагания и предоставяне за ползване на игрално съдържание. „Телематик Интерактив България” АД закупува правата за използване на предлаганите онлайн хазартни игри основно от дъщерното си дружество СиТи Интерактив ЕООД.

3. Информация за сключени съществени сделки.

През 2021 г. дружествата от Групата не са сключвали сделки, които водят или може основателно да се предположи, че ще доведат до благоприятна или

неблагоприятна промяна в размер на 5 или повече на сто от приходите или печалбата на Групата, от друг финансов показател, извън новопридобитите права върху игрално съдържание.

4. Информация относно сделките, сключени между емитента и свързани лица, през отчетния период, предложения за сключване на такива сделки, както и сделки, които са извън обичайната му дейност или съществено се отклоняват от пазарните условия, по които дружеството или негово дъщерно дружество, е страна с посочване на стойността на сделките, характера на свързаността и всяка информация, необходима за оценка на въздействието върху финансовото състояние на емитента.

Извършените през отчетната 2021 г. сделки със свързани лица са подробно посочени в консолидирания финансов отчет на Групата и поясненията към него.

От момента на учредяването си до 31.12.2021 г. „Телематик Интерактив България“ АД и „СиТи Интерактив“ ЕООД не са сключвали съществени/значителни договори, различни от договорите, сключени по повод обичайната им дейност.

5. Информация за събития и показатели с необичаен за дружеството характер, имащи съществено влияние върху дейността му и реализираните от него приходи и извършени разходи. Оценка на влиянието им върху резултатите през текущата година.

През 2021 г. няма събития и показатели с необичаен за Групата характер.

6. Информация за сделки, водени извънбалансово - характер и бизнес цел, посочване финансовото въздействие на сделките върху дейност, ако рискът и ползите от тези сделки са съществени за дружеството и ако разкриването на тази информация е съществено за оценката на финансовото състояние на емитента.

През 2021 г. няма сделки, водени извънбалансово.

7. Информация за дялови участия на емитента, за основните му инвестиции в страната и чужбина, (в ценни книжа, финансови инструменти, нематериални активи и недвижими имоти), както и инвестициите в дялови ценни книжа извън неговата група предприятия по смисъла на Закона за счетоводството и източниците/начините на финансиране.

„Телематик Интерактив България“ АД е едноличен собственик на капитала на СиТи Интерактив ЕООД. Към 31.12.2021 г. дъщерното дружество е с капитал от 8 910 000 лева. Дружеството е едноличен собственик на капитала на ТОВ Палмс Бет Юкрейн, дъщерното дружество единствено е регистрирано, като предвид ситуацията в Украйна капитала не е внесен.

През 2021 г. година инвестициите се финансират от собствени средства от оперативна дейност.

8. Информация относно сключените от дружеството или от негово дъщерно дружество, в качеството им на заемополучатели договори за заем с

посочване на условията по тях, включително на крайните срокове за изплащане, както и информация за предоставени гаранции и поемане на задължения.

През 2021 година Групата на Телематик Интерактив България ЕАД не е получавала заеми.

Информация относно сключените от „СиТи Интерактив“ ЕООД в качеството му на получател договори за заем.

Таблица 12

No	Кредитор	Вид кредит	Валута	Договорен размер във валута	Лихва	Дата на отпускане	Краен срок за погасяване	Задължение по главницата към 31.12.2021 г. (хил. лв.)		Разходи за лихви за 2021 г. (хил. лева)
								текуща част	нетекуща част	
1	Телематик Интерактив България ЕАД	инвестиционен	BGN	400	5%	29.06.2021	29.06.2024		400	10
Общо:									400	10

9. Информация за отпуснатите от дружеството или от негови дъщерни дружества заеми, предоставяне на гаранции или поемане на задължения общо към едно лице или негово дъщерно дружество, включително и на свързани лица с посочване на имена или наименование и ЕИК на лицето, характера на взаимоотношенията между дружеството, или негови дъщерни дружества и лицето заемополучател, размер на неизплатената главница, лихвен процент, дата на сключване на договора, краен срок на погасяване, размер на поето задължение, специфични условия, различни от посочените в тази разпоредба, както и целта за която са отпуснати, в случай че са сключени като цели.

Към 31.12.2021 г. „Телематик Интерактив България“ АД има следните предоставени, неизплатени заеми

Таблица 13

No	Кредитополучател	Вид кредит	Валута	Договорен размер във валута	Лихва	Дата на отпускане	Краен срок за погасяване	Задължение по главницата към 31.12.2021 г. (хил. лв.)		Начислени лихви за 2021 г. (хил. лева)
								текуща част	нетекуща част	
1	Advanced Innovations LTD Кения рег.С 12064 (свързано лице по общ контрол)	оборотен	USD	8	3%	20.04.2021	15.05.2022	14		
2	ПФК Левски АД ЕИК 121660936	оборотен	BGN	170	4%	29.04.2021	31.12.2022	170		4
3	Анатолий Иванов Стефанов	оборотен	BGN	6	5%	25.01.2021	25.01.2022	2		
4	СиТи Интерактив ЕООД	инвестиционен	BGN	400	5%	29.06.2021	29.06.2024		400	10
Общо:								186	400	14

През 2021 г. е предоговорен отпуснатия заем на ПФК Левски АД, като крайния срок за погасяване е удължен с една година до 31.12.2022 г.

Към 31.12.2021 г. „СиТи Интерактив“ ЕООД не е предоставяло заеми.

10. Информация за използването на средствата от издадена нова емисия ценни книжа през отчетния период.

През 2021 г. „Телематик Интерактив България“ АД не е емитирало нова емисия акции.

11. Анализ на съотношението между постигнатите финансови резултати, отразени във финансовия отчет за финансовата година и по-рано публикувани прогнози за тези резултати.

През 2021 г. Групата на „Телематик Интерактив България“ АД не е обявявала прогнози за своите финансови резултати.

12. Анализ и оценка на политиката относно управлението на финансовите ресурси с посочване на възможностите за обслужване на задълженията, евентуалните заплахи и мерки, които дружеството е предприело или предстои да предприеме с оглед отстраняването им.

Групата на „Телематик Интерактив България“ АД осъществява оперативната си дейност като управлението на финансовите ресурси е подчинено изключително на изискването за достигането на максимална ефективност с едновременното съблюдаване на сроковете за плащане по договори, както с доставчици, така и с клиенти, както и на структурирането на такава капиталова структура, която да позволи да се комбинират по-ниския риск на финансирането със собствени средства с по-високата ефективност и гъвкавост на паричния поток, като във всеки един момент да може да се премине от един към друг вид финансиране с оглед на конкретните нужди на дружеството.

13. Оценка на възможностите за реализация на инвестиционните намерения с посочване на размера на разполагаемите средства и отразяване на възможните промени в структурата на финансиране на тази дейност.

Инвестиционните намерения на „Телематик Интерактив България“ АД са свързани с изпълнението на инвестиционната му програма. Реализирането ѝ през 2022 г. ще бъде основно чрез собствени средства от оперативна дейност и от увеличение на капитала на дружеството. Очакванията са общата инвестиция да е около 10 млн. евро и да се реализира в рамките на 18-24 месеца.

Възможните промени в структурата на финансиране на инвестиционната дейност са свързани с промените в пазарните условия.

14. Информация за настъпили промени през отчетния период в основните принципи на управление на емитента и на неговата група предприятия по смисъла на Закона за счетоводството .

През отчетния период няма настъпили промени в основните принципи на управление, както на дружеството, така и на група, към която то принадлежи.

15. Информация за основните характеристики на прилаганите от емитента в процеса на изготвяне на финансовите отчети система на вътрешен контрол и система за управление на рисковете.

При описание на основните характеристики на системите за вътрешен контрол и управление на риска следва да се има предвид, че нито ЗППЦК, нито Националният кодекс за корпоративно управление дефинират вътрешно-контролна рамка, която публичните дружества в България да следват. Ето защо при описанието на основните характеристики на системите са ползвани рамките на Международен одиторски стандарт 315.

Общо описание на системата за вътрешен контрол и управление на риска

В Групата функционира система за вътрешен контрол и управление на риска, която гарантира ефективното функциониране на системите за отчетност и разкриване на информация. Системата е изградена и функционира и с оглед идентифициране на рисковете, съпътстващи дейността на Групата и подпомагане тяхното ефективно управление. Съветът на директорите носи основната отговорност по отношение на изграждане на системата за вътрешен контрол и управление на риска. Той изпълнява, както управляваща и насочваща функция, така и текущ мониторинг.

Текущият мониторинг от Съвета на директорите се състои в оценяване дали системата е подходяща все още за Групата в условията на променена среда, дали действа както се очаква и дали се адаптира периодично към променените условия. Оценяването е съразмерно с характеристиките на Дружеството и влиянието на идентифицираните рискове.

Контролна среда

Контролната среда включва функциите за общо управление и ръководните такива, както и отношението, информираността и действията на Съвета на директорите, отговорен за управлението в широк смисъл и отговорното управление по отношение на вътрешния контрол.

Процес за оценка на рисковете на Групата

Процесът на оценка на рисковете представлява базата за начина, по който Съветът на директорите на Групата определя рисковете, които следва да бъдат управлявани. Съветът на директорите идентифицира следните видове рискове,

относими към Групата и неговата дейност: общи (систематични) и специфични (несистематични) рискове.

Систематичните рискове са свързани с макросредата, в която Групата функционира, поради което в повечето случаи същите не подлежат на управление от страна на ръководния екип.

Несистематични рискове са пряко относими към дейността на Групата и зависят предимно от корпоративното ръководство. За тяхното минимизиране се разчита на повишаване ефективността от вътрешно-фирменото планиране и прогнозиране, което осигурява възможности за преодоляване на евентуални негативни последици от настъпило рисково събитие.

Общият план на ръководството на Групата за управление на риска се фокусира върху непредвидимостта на финансовите пазари и се стреми да сведе до минимум потенциалното отрицателно въздействие върху финансовото състояние на Дружеството.

Всеки от рисковете, свързани с държавата – политически, икономически, кредитен, инфлационен, валутен – има самостоятелно значение, но общото им разглеждане и взаимодействието между тях формират цялостна представа за основните икономически показатели, пазарните условия, конкурентните условия в страната, в която съответното Дружество осъществява своята дейност.

Информационна система и свързаните с нея бизнес процеси, съществени за финансовото отчитане и комуникацията

Информационната система, съществена за целите на финансовото отчитане, която включва счетоводната система, се състои от процедури и документация, разработени и установени с цел:

- инициране, отразяване, обработка и отчитане на сделки и операции на Дружеството (както и събития и условия) и поддържане на отчетност за свързаните активи, пасиви и собствен капитал;
- разрешаване на проблеми с неправилна обработка на сделки и операции, като например, автоматизирани файлове за неуточнени позиции на информация и процедури, следвани за своевременно корегиране на задържаните неуточнени позиции;
- обработка и отчитане на случаи на заобикаляне на системите или преодоляване на контролите;
- прехвърляне на информацията от системите за обработка на сделките и операциите в главната книга;
- обхващане на информация, съществена за финансовото отчитане на събития и условия, различни от сделки и операции, като например амортизация на материални и нематериални активи и промени в събираемостта на вземанията; и гарантиране, че изискваната за оповестяване от приложимата обща рамка за

финансово отчитане информация е събрана, отразена, обработена, обобщена и, че тя е подходящо отчетена във финансовия отчет.

Текущо наблюдение на контролите

Текущото наблюдение на контролите е процес за оценка на ефективността на резултатите от функционирането на вътрешния контрол във времето. То включва своевременна оценка на ефективността на контролите и предприемане на необходимите оздравителни действия. Съветът на директорите извършва текущо наблюдение на контролите чрез текущи дейности, отделни оценки или комбинация от двете. Текущите дейности по наблюдение често са вградени в нормалните повтарящи се дейности на Групата и включват регулярни управленски и надзорни дейности.

16. Информация за промените в управителните и надзорните органи през отчетната финансова година.

От датата на вписване на дружеството майка като акционерно до 31.12.2021 г. не са извършвани промени в състава на Съвета на директорите.

17. Информация за размера на възнагражденията, наградите и/или ползите на всеки от членовете на управителните и на контролните органи за отчетната финансова година, изплатени от емитента, който не е публично дружество.

„Телематик Интерактив България“ АД е публично дружество от 15.03.2022 г., предвид което ще изготвя Доклад за възнагражденията на членовете на Съвета на директорите за 2022 г., след приемане на Политиката за възнагражденията на Съвета на директорите на РГОСА.

18. Информация за притежавани от членовете на управителните и на контролните органи и прокуристите акции на емитента, включително акциите, притежавани от всеки от тях поотделно и като процент от акциите от всеки клас, както и предоставени им от емитента опции върху негови ценни книжа - вид и размер на ценните книжа, върху които са учредени опциите, цена на упражняване на опциите, покупна цена, ако има такава, и срок на опциите.

Към 31.12.2021 г. членовете на управителните и на контролните органи на „Телематик Интерактив България“ АД, прокуристите и висшия му ръководен състав не притежават акции на дружеството.

19. Информация за известните на дружеството договорености (включително и след приключване на финансовата година), в резултат на които в бъдещ период могат да настъпят промени в притежавания относителен дял акции или облигации от настоящи акционери или облигационери.

Ръководството на Групата не разполага с информация за договорености, в резултат на които в бъдещ период могат да настъпят промени в притежавания относителен дял акции от настоящи акционери.

20. Информация за висящи съдебни, административни или арбитражни производства, касаещи задължения или вземания на дружеството в размер най-малко 10 на сто от собствения му капитал. Ако общата стойност на задълженията или вземанията на дружеството, по всички образувани производства надхвърля 10 на сто от собствения му капитал, се представя информация за всяко производство поотделно.

Към 31.12.2021 г. Групата няма висящи съдебни, административни или арбитражни производства, касаещи задължения или вземания в размер най-малко 10 на сто от собствения му капитал.

21. Имена на директора за връзки с инвеститора, включително телефон, електронна поща и адрес за кореспонденция.

В изпълнение на разпоредбите на чл. 116г от ЗППЦК и решение на Съвета на директорите на „Телематик Интерактив България“ АД е назначен Директор за връзки с инвеститорите – г-н Александър Цветков.

Адрес за кореспонденция и телефон: гр. София, район „Илинден“, ул. Кукуш № 7, телефон: +359 2 988 24 13, e-mail: ir@telematic.bg

22. Нефинансова декларация по чл. 48 от Закона за счетоводството

Съгласно приложимите разпоредби на Закона за счетоводството за „Телематик Интерактив България“ АД не възниква задължение за докладване на нефинансова информация самостоятелно или като част от индивидуалния доклад на Съвета на директорите.

23. Друга информация по преценка на дружеството

Групата преценява, че не е налице друга информация, която да не е публично оповестена от Дружеството и която би била важна за акционерите и инвеститорите при вземането на обосновано инвеститорско решение.

Отговорности на ръководството

Според Закона за счетоводството ръководството следва да изготвя финансов отчет за всяка финансова година, който да дава вярна и честна представа за състоянието на Групата към края на годината и неговите счетоводни резултати.

Финансовия отчет се изготвя в съответствие с Международните стандарти за финансова отчетност (МСФО).

Ръководството потвърждава, че е прилагало последователно адекватна счетоводна политика и че при изготвянето на финансовите отчети към 31 декември 2021 г. е спазен принципът на предпазливостта при оценката на активите, пасивите, приходите и разходите.

Ръководството също така потвърждава, че се е придържало към действащите счетоводни стандарти, като финансовите отчети са изготвени на принципа на действащото предприятие.

Ръководството е отговорно за коректното водене на счетоводните регистри, за целесъобразното управление на активите и за предприемането на необходимите мерки за избягването и откриването на евентуални злоупотреби и други нередности.

29.04.2022 г.

LACHEZAR
TSVETKOV
PETROV

Digitally signed by
LACHEZAR TSVETKOV
PETROV
Date: 2022.04.29 15:15:20
+03'00'

Лъчезар Петров
Изпълнителен директор на
„Телематик Интерактив България“ АД

**ДЕКЛАРАЦИЯ
ЗА КОРПОРАТИВНО УПРАВЛЕНИЕ
СЪГЛАСНО ЧЛ. 100Н, АЛ. 8 ВЪВ ВРЪЗКА С АЛ. 7, Т. 1 ОТ ЗППЦК**

I. Информация по чл. 100н, ал. 8, т. 1 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа

С Решение № 202-ПД от 15.03.2022 г. на Комисията за финансов надзор, „Телематик Интерактив България“ АД е вписано във водения от КФН регистър по чл. 30, ал. 1, т. 3 от ЗКФН, като публично дружество. От 22.03.2022 г. акциите на „Телематик Интерактив България“ АД са допуснати за търговия на Основен пазар BSE, Сегмент акции „Standard“ на БФБ АД.

Предвид посоченото през 2021 г., както „Телематик Интерактив България“ АД, така и дъщерните му дружества не са били задължени да спазват Националния кодекс за корпоративно управление, приет от Националната комисия за корпоративно управление и одобрен като кодекс за корпоративно управление по чл. 100н, ал. 7, т. 1 във връзка с ал. 8, т. 1 от ЗППЦК с Решение № 461-ККУ от 30.06.2016 г., Заместник-председателят на КФН, ръководещ управление „Надзор на инвестиционната дейност“.

II. Информация по чл. 100н, ал. 8, т. 2 от ЗППЦК

През 2021 г. „Телематик Интерактив България“ АД не е публично дружество, предвид което не е било задължено да спазва Националния кодекс за корпоративно управление.

III. Информация по чл. 100н, ал. 8, т. 3 от ЗППЦК:

При описание на основните характеристики на системите за вътрешен контрол и управление на риска следва да се има предвид, че нито ЗППЦК, нито Националния кодекс за корпоративно управление не дефинират вътрешно-контролна рамка, която публичните дружества в България да следват. Ето защо за целите на изпълнението на задълженията на дружеството по чл. 100н, ал. 8, т. 3 от ЗППЦК при описанието на основните характеристика на системите са ползвани рамките на Международен одиторски стандарт 315.

Общо описание на системата за вътрешен контрол и управление на риска

В дружеството и Групата функционира система за вътрешен контрол и управление на риска (системата), която гарантира ефективното функциониране на системите за отчетност и разкриване на информация. Системата е изградена и функционира и с оглед идентифициране на рисковете, съпътстващи дейността на дружествата от Групата и подпомагане тяхното ефективно управление. Съветът на директорите, съответно Управителя носи основната отговорност и роля по отношение на изграждане на системата за вътрешен контрол и управление на риска. Той изпълнява както управляваща и насочваща функция, така и текущ мониторинг.

Текущият мониторинг от корпоративното ръководство се състои в оценяване дали системата е подходяща все още за дружеството в условията на променена среда, дали действа както се очаква и дали се адаптира периодично към променените условия. Оценяването също е съразмерно с характеристиките на компанията и влиянието на идентифицираните рискове.

Контролна среда

Контролната среда включва функциите за общо управление и ръководните такива, както и отношението, информираността и действията на корпоративното ръководство, отговорно за управлението в широк смисъл и отговорното управление по отношение на вътрешния контрол.

Процес за оценка на рисковете на Дружеството и Групата

Процесът на оценка на риска от страна на корпоративното ръководство представлява базата за начина, по който Съветът на директорите на дружеството, съответно Управителя определя рисковете, които следва да бъдат управлявани. Съветът на директорите/Управителят на дружеството идентифицира следните видове риск, относими към Групата и нейната дейност: общи (систематични) и специфични (несистематични) рискове.

Систематичните рискове са свързани с макросредата, в която дружествата от Групата функционират, поради което в повечето случаи същите не подлежат на управление от страна на ръководния екип.

Несистематични рискове са пряко относими към дейността на съответното Дружество и зависят предимно от корпоративното ръководство. За тяхното минимизиране се разчита на повишаване ефективността от вътрешно-фирменото планиране и прогнозиране, което осигурява възможности за преодоляване на евентуални негативни последици от настъпило рисково събитие.

Общият план на ръководството на дружествата от Групата за управление на риска се фокусира върху непредвидимостта на финансовите пазари и се стреми да сведе до минимум потенциалното отрицателно въздействие върху финансовото състояние на Групата.

Всеки от рисковете, свързани с държавата – политически, икономически, кредитен, инфлационен, валутен – има самостоятелно значение, но общото им разглеждане и взаимодействието между тях формират цялостна представа за основните икономически показатели, пазарните условия, конкурентните условия в страната, в която съответното дружество осъществява своята дейност.

Подробно описание на рисковете, характерни за дейността на Групата, са представени в раздел ОПИСАНИЕ НА ОСНОВНИ РИСКОВЕ, ПРЕД КОИТО ГРУПАТА Е ИЗПРАВЕНА от доклада за дейността.

Информационна система и свързаните с нея бизнес процеси, съществени за финансовото отчитане и комуникацията

Информационната система, съществена за целите на финансовото отчитане, която включва счетоводната система, се състои от процедури и документация, разработени и установени с цел:

- инициране, отразяване, обработка и отчитане на сделки и операции на съответното дружество от Групата (както и събития и условия) и поддържане на отчетност за свързаните активи, пасиви и собствен капитал;
- разрешаване на проблеми с неправилна обработка на сделки и операции, като например, автоматизирани файлове за неуточнени позиции на информация и процедури, следвани за своевременно коригиране на задържаните неуточнени позиции;

- обработка и отчитане на случаи на заобикаляне на системите или преодоляване на контролите;
- прехвърляне на информацията от системите за обработка на сделките и операциите в главната книга;
- обхващане на информация, съществена за финансовото отчитане на събития и условия, различни от сделки и операции, като например амортизация на материални и нематериални активи и промени в събираемостта на вземанията; и гарантиране, че изискваната за оповестяване от приложимата обща рамка за финансово отчитане информация е събрана, отразена, обработена, обобщена и, че тя е подходящо отчетена във финансовия отчет.

Текущо наблюдение на контролите

Текущото наблюдение на контролите е процес за оценка на ефективността на резултатите от функционирането на вътрешния контрол във времето. То включва своевременна оценка на ефективността на контролите и предприемане на необходимите оздравителни действия. Съветът на директорите/Управителят извършва текущо наблюдение на контролите чрез текущи дейности, отделни оценки или комбинация от двете. Текущите дейности по наблюдение често са вградени в нормалните повтарящи се дейности на дружествата от Групата и включват регулярни управленски и надзорни дейности.

IV. Информация по чл. 10, параграф 1, букви „в“, „г“, „е“, „з“ и „и“ от директива 2004/25/ЕО на Европейския парламент и съвета от 21 април 2004 относно предложенията за поглъщане, съгласно разпоредбата на чб. 100н, ал. 8, т.4 от ЗППЦК

Информация по член 10, параграф 1, буква "в" от Директива 2004/25/ЕО на Европейския парламент и на Съвета от 21 април 2004 г. относно предложенията за поглъщане - значими преки или косвени акционерни участия (включително косвени акционерни участия чрез пирамидални структури и кръстосани акционерни участия) по смисъла на член 85 от Директива 2001/34/ЕО

Към 31.12.2021 г. Елдорадо Корпорейшън АД е едноличен собственик на капитала на „Телематик Интерактив България“ АД.

Информация по член 10, параграф 1, буква "г" от Директива 2004/25/ЕО на Европейския парламент и на Съвета от 21 април 2004 г. относно предложенията за поглъщане - притежателите на всички ценни книжа със специални права на контрол и описание на тези права

„Телематик Интерактив България“ АД няма акционери със специални контролни права.

Информация по член 10, параграф 1, буква "е" от Директива 2004/25/ЕО на Европейския парламент и на Съвета от 21 април 2004 г. относно предложенията за поглъщане – всички ограничения върху правата на глас, като например ограничения върху правата на глас на притежателите на определен процент или брой гласове, крайни срокове за упражняване на правата на глас или системи, посредством които чрез сътрудничество с дружеството финансовите права, предоставени на ценните книжа, са отделени от притежаването на ценните книжа

Не съществуват ограничения върху правата на глас на акционерите на „Телематик Интерактив България“ АД. За участие в Общото събрание акционерите трябва да се легитимират с предвидените в закона, Устава и поканата за общото събрание документи, удостоверяващи тяхната самоличност и представителна власт и да се регистрират от Мандатната комисия в списъка на присъстващите акционери преди началния час на заседанието на Общото събрание.

Информация по член 10, параграф 1, буква "з" от Директива 2004/25/ЕО на Европейския парламент и на Съвета от 21 април 2004 г. относно предложенията за поглъщане - правилата, с които се регулира назначаването или смяната на членове на съвета и внасянето на изменения в учредителния договор

Съгласно разпоредбите на Устава на дружеството, общото събрание на акционерите определя броя, избира и освобождава членовете на Съвета на директорите и определя възнаграждението за работата им в него.

Съгласно Устава на дружеството, Съветът на директорите се избира за срок до 5 години. Общото събрание на акционерите може по всяко време да реши извършване на промени в числеността и състава на Съвета на директорите, като членовете на съвета могат да бъдат преизбрани без ограничение.

Изменения и допълнение в Устава на дружеството се приемат от общото събрание на акционерите, като се вписват в търговският регистър.

Информация по член 10, параграф 1, буква "и" от Директива 2004/25/ЕО на Европейския парламент и на Съвета от 21 април 2004 г. относно предложенията за поглъщане - правомощия на членовете на съвета, и по-специално правото да се емитират или изкупуват обратно акции

Правомощията на членовете на Съвета на директорите са посочени в Устава на дружеството. Правата да се емитират или изкупуват обратно акции са в компетентността на Общото събрание на акционерите и са регламентирани в Закона за публичното предлагане на ценни книжа.

V. Информация по чл. 100н, ал. 8, т. 5 от ЗППЦК

„Телематик Интерактив България“ АД има едностепенна система на управление. Дружеството се управлява и представлява от Съвет на директорите, който, към 31.12.2021 г. е в следния състав:

- Лъчезар Цветков Петров – Изпълнителен член на СД;
- Десислава Пеева Панова – Председател на СД;
- Живка Миланова Атанасова – Член на СД.

Съветът на директорите се събира на редовни заседания най – малко веднъж на три месеца, за да обсъди състоянието и развитието на дружеството. Всеки член на съвета може да поиска от председателя да свика заседание за обсъждане на отделни въпроси.

Съветът на директорите приема решения, ако присъстват най-малко половината от членовете му лично или представлявани от друг член на съвета. Присъстващ член не може да представлява повече от един отсъстващ. Решенията се вземат с обикновено

мнозинство. На заседанията на Съвета на директорите се водят протоколи, които се подписват от всички присъстващи членове.

Съветът на директорите може да взема решения и неприсъствено, ако всички членове са заявили писмено съгласието си за решението.

Към 31.12.2021 г. „СиТи Интерактив“ ЕООД се представлява и управлява от Управителя си - Лъчезар Цветков Петров.

Към 31.12.2021 г. „Палмс Бет Юкрейн“ ТОВ е регистрирано в Украйна, като предстои внасяне на капитал и формиране на органите на дружеството.

VI. Информация по чл. 100н, ал. 8, т. 6 от ЗППЦК

„Телематик Интерактив България“ АД и дружествата от Групата не прилагат политика на многообразие по отношение на административните, управителните и надзорните органи на дружеството във връзка с аспекти, като възраст, пол или образование и професионален опит на основание изключението, предвидено в чл. 100н, ал. 12 от ЗППЦК.

29.04.2022 г.

LACHEZAR
TSVETKOV
PETROV

Digitally signed by
LACHEZAR
TSVETKOV PETROV
Date: 2022.04.29
15:16:36 +03'00'

Лъчезар Петров
Изпълнителен директор на
„Телематик Интерактив България“ АД

ДЕКЛАРАЦИЯ
по чл. 100н, ал.4, т.4 от ЗППЦК

Долуподписаният,

Лъчезар Петров – Изпълнителен директор на „Телематик Интерактив България“ АД

ДЕКЛАРИРАМ,

че доколкото ми е известно:

- Годишният консолидиран финансов отчет за 2021 г., съставен съгласно приложимите счетоводни стандарти, отразява вярно и честно информацията за активите и пасивите, финансовото състояние и финансовия резултат на „Телематик Интерактив България“ АД и дружествата от Групата

и

- Консолидираният доклад за дейността за 2021 г. съдържа достоверен преглед на развитието и резултатите от дейността на „Телематик Интерактив България“ АД и дружествата от Групата, както и състоянието на Групата, заедно с описание на основните рискове и несигурности, пред които са изправени.

29.04.2022 г.
гр. София

Декларатор:

LACHEZAR
TSVETKOV
PETROV
Digitally signed
by LACHEZAR
TSVETKOV
PETROV
Date: 2022.04.29
15:17:05 +03'00'
.....
Лъчезар Петров
Изпълнителен директор

ДЕКЛАРАЦИЯ
по чл. 100н, ал.4, т.4 от ЗППЦК

Долуподписаният,

Румен Терзийски - Съставител на консолидирания финансов отчет, представляващ „Р.С.Консулт“ АД, ЕИК 12140854

ДЕКЛАРИРАМ,

че доколкото ми е известно:

- Годишният консолидиран финансов отчет за 2021 г., съставен съгласно приложимите счетоводни стандарти, отразява вярно и честно информацията за активите и пасивите, финансовото състояние и финансовия резултат на „Телематик Интерактив България“ АД и дружествата от Групата

и

- Консолидираният доклад за дейността за 2021 г. съдържа достоверен преглед на развитието и резултатите от дейността на „Телематик Интерактив България“ АД и дружествата от Групата, както и състоянието на Групата, заедно с описание на основните рискове и несигурности, пред които са изправени.

29.04.2022 г.
гр. София

Декларатор:

RUMEN
MITKOV
TERZIYSKI
Digitally signed
by RUMEN
MITKOV
TERZIYSKI
Date: 2022.04.29
14:43:25 +03'00'

.....
Румен Терзийски
Съставител на финансовия отчет

Грант Торнтон ООД

адрес: бул. Черни връх № 26, 1421 София
адрес: ул. Параскева Николау №4, 9000 Варна
тел.: (+3592) 987 28 79, (+35952) 69 55 44
факс: (+3592) 980 48 24, (+35952) 69 55 33
ел.поща: office@bg.gt.com
уеб сайт: www.grantthornton.bg

ДОКЛАД НА НЕЗАВИСИМИЯ ОДИТОР

До акционерите на
Телематик Интерактив България АД (предишно наименование Телематик Интерактив България ЕАД)
гр. София, ул. Кукуш 7

Доклад относно одита на консолидирания финансов отчет

Мнение

Ние извършихме одит на консолидирания финансов отчет на Телематик Интерактив България АД (предишно наименование Телематик Интерактив България ЕАД) и неговите дъщерни дружества („Групата“), съдържащ консолидирания отчет за финансовото състояние към 31 декември 2021 г. и консолидирания отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход, консолидирания отчет за промените в собствения капитал и консолидирания отчет за паричните потоци за годината, завършваща на тази дата, както и пояснителните приложения към консолидирания финансов отчет, включващи и обобщено оповестяване на съществените счетоводни политики.

По наше мнение, приложеният консолидиран финансов отчет дава вярна и честна представа за финансовото състояние на Групата към 31 декември 2021 г., нейните финансови резултати от дейността и паричните й потоци за годината, завършваща на тази дата, в съответствие с Международните стандарти за финансово отчитане (МСФО), приети от ЕС и българското законодателство.

База за изразяване на мнение

Ние извършихме нашия одит в съответствие с Международните одиторски стандарти (МОС). Нашите отговорности съгласно тези стандарти са описани допълнително в раздела от нашия доклад „Отговорности на одитора за одита на консолидирания финансов отчет“. Ние сме независими от Групата в съответствие с „Международния етичен кодекс на професионалните счетоводители (включително Международни стандарти за независимост) на Съвета за международни стандарти по етика за счетоводители (Кодекса на СМСЕС)“, заедно с етичните изисквания на Закона за независимия финансов одит, приложим в България, като ние изпълнихме и нашите други етични отговорности в съответствие с тези изисквания. Ние считаме, че одиторските доказателства, получени от нас, са достатъчни и уместни, за да осигурят база за нашето мнение.

Параграф за обръщане на внимание

Обръщаме внимание на пояснение 29 Събития след края на отчетния период към консолидирания финансов отчет, което описва възникването на некоригиращи събития през 2022 г.

С Решение № 77-Е от 27.01.2022 г. Комисията за финансов надзор одобрява проспекта за публично предлагане на емисия в размер до 400 000 (четирисотин хиляди) броя нови акции. Към датата на изготвяне на отчета предприятието майка е увеличило капитала си с нови 320 006 акции, с номинална стойност 1 лев и емисионна стойност 50 лв. на 4 320 006 броя акции. Промяната е вписана в Търговския регистър на 07.03.2022 г. заедно с преобразуване на дружеството от ЕАД на АД. С Решение № 202-ПД от 15.03.2022 г. КФН вписва „Телематик Интерактив България“ АД, като публично дружество в регистъра по чл. 30, ал. 1, т. 3 от ЗКФН. С решение на Съвета на директорите на „Българската Фондова Борса“ АД, акциите на „Телематик Интерактив България“ АД са допуснати за търговия на Сегмент Standard под борсов код ТІВ, с начална дата 22.03.2022 г.

На 21 февруари 2022 г. с указ на Президента на Руската Федерация (РФ), бяха признати като самостоятелни държави Донецката народна република и Луганската народна република. На 24 февруари 2022 г. Министерството на отбраната на РФ обяви „специална военна операция“ на територията на Република Украйна.

Военните действия получиха широко международно осъждане и множество държави наложиха санкции върху активи и операции, притежавани от Руската държава и определени лица. Инвазията предизвика бежанска криза от украински граждани. С оглед на неяснотите относно ефекта на наложените санкции и ограничения Групата е извършила преглед на дейности, контрагенти и икономически взаимоотношения, които биха могли да бъдат изложени на риск. На база на извършения анализ Ръководството не е идентифицирало изложеност на валутен риск или риск от контрагента във връзка с тези събития. Във връзка с настъпилите събития ръководството на Групата е в процес на преразглеждане на своите инвестиционни намерения за региона и планираната експанзия на територията на Украйна е преустановена към настоящия момент. През 2021 г. Групата е учредила свое дъщерно дружество ТОВ „Палмс Бет Юкрейн“, регистрирано в Украйна със записан капитал в размер на 30 милиона гривни (1,800 хил. лв.). Дружеството не е започнало активна дейност в онлайн хазарта, каквато е планирана, и капитала не е внесен.

Ръководството на Групата ще продължи да наблюдава потенциалните страничните ефекти върху икономиката в България и други държави, в които има инвестиционен интерес.

Нашето мнение не е модифицирано във връзка с този въпрос.

Ключови одиторски въпроси

Ключови одиторски въпроси са тези въпроси, които съгласно нашата професионална преценка са били с най-голяма значимост при одита на финансовия отчет за текущия период. Тези въпроси са разгледани като част от нашия одит на финансовия отчет като цяло и формирането на нашето мнение относно него, като ние не предоставяме отделно мнение относно тези въпроси.

Признаване на приходи	
Пояснения 4.8 Приходи от договори с клиенти и 16 Приходи от договори с клиенти от консолидирания финансов отчет	
Ключов одиторски въпрос	Как този ключов одиторски въпрос беше адресиран при проведеня от нас одит
<p>Основната дейност на Групата се състои в организиране и провеждане на онлайн залагания, от която се генерират 97% от приходите за периода.</p> <p>За да определи дали и как да признае приходи, Групата използва моделът, заложен в пет стъпки от МСФО 15 Приходи от договори с клиенти така, както е оповестен в пояснение 4.8 към финансовия отчет.</p> <p>За 2021 г. Групата отчита приходи от получени залози в размер на 75 738 хил. лв. като бележат значителен ръст спрямо предходния отчетен период, в който са реализираните приходи са 28 413 хил. лв., представени в пояснение 16 към консолидирания финансов отчет.</p> <p>Дейността на Групата като организатор на онлайн залагания подлежи на лицензиране съгласно изискванията на Закона за хазарта и резултатите от нея се облагат с двукомпонентна държавна такса.</p> <p>Поради спецификата на дейността, начинът на отчитане на приходите в хазартната индустрия, в частност он-лайн залаганията и съществения отчетен ръст в приходите от получени залози за периода, ние определихме този въпрос като ключов одиторски въпрос.</p>	<p>По време на нашия одит, одиторските ни процедури включваха, без да са ограничени до:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Преглед на счетоводната политика по отношение на признаването на приходи от получени залози и търсене на съответствие с приложимата рамка за финансово отчитане и приложимата законодателна рамка; - Преглед и анализ на практиката за отчитане на приходи от хазарт и он-лайн залагания в индустрията, включително извън територията на страната с цел установяване на съответствие с възприетите принцип, правила и добри практики; - Обхождане на ключовите процеси и получаване на разбиране за контролите, имащи отношение към процеса на финансово отчитане в т.ч. трансфер и равнение на данните от оперативната ИТ система към финансово-счетоводната система; - Оценка на проектирането, внедряването и функционирането на контролите за достъп до оперативната система на Групата; - Аналитични процедури, свързани с изследване на измененията на признатите приходи за текущата спрямо предходната финансова година в т.ч. и по видове игри; - Детайлни тестове по отношение на съществуването и оценката на приходите в т.ч. и процедури за външно потвърждение на размера на получените залози и изплатените печалби с доставчиците на игри; - Оценка на адекватността на оповестяванията в консолидирания финансов отчет, включително оповестяванията на основните

Друга информация, различна от консолидирания финансов отчет и одиторския доклад върху него

Ръководството носи отговорност за другата информация. Другата информация се състои от консолидиран доклад за дейността, в т.ч. декларацията за корпоративно управление изготвени от ръководството съгласно Закона за счетоводството, но не включва консолидирания финансов отчет и нашия одиторски доклад върху него.

Нашето мнение относно консолидирания финансов отчет не обхваща другата информация и ние не изразяваме каквато и да е форма на заключение за сигурност относно нея, освен ако не е изрично посочено в доклада ни и до степента, до която е посочено. Във връзка с нашия одит на консолидирания финансов отчет, нашата отговорност се състои в това да прочетем другата информация и по този начин да преценим дали тази друга информация е в съществено несъответствие с финансовия отчет или с нашите познания, придобити по време на одита, или по друг начин изглежда да съдържа съществено неправилно докладване. В случай че на базата на работата, която сме извършили, ние достигнем до заключение, че е налице съществено неправилно докладване в тази друга информация, от нас се изисква да докладваме този факт. Нямаме какво да докладваме в това отношение.

Отговорност на ръководството и лицата, натоварени с общо управление за консолидирания финансов отчет

Ръководството носи отговорност за изготвянето и достоверното представяне на този финансов отчет в съответствие с Международните стандарти за финансово отчитане (МСФО), приети от ЕС и българското законодателство, както и за такава система за вътрешен контрол, каквато ръководството определя като необходима за осигуряване изготвянето на финансови отчети, които не съдържат съществени неправилни отчитания, независимо дали дължащи се на измама или грешка.

При изготвяне на консолидирания финансов отчет ръководството носи отговорност за оценяване на способността на Групата да продължи да функционира като действащо предприятие, оповестявайки, когато това е приложимо, въпроси, свързани с предположението за действащо предприятие и използвайки счетоводната база на основата на предположението за действащо предприятие, освен ако ръководството не възнамерява да ликвидира Групата или да преустанови нейната дейност, или ако ръководството на практика няма друга алтернатива, освен да постъпи по този начин.

Лицата, натоварени с общо управление, носят отговорност за осъществяването на надзор над процеса по финансово отчитане на Групата.

Отговорности на одитора за одита на консолидирания финансов отчет

Нашите цели са да получим разумна степен на сигурност относно това дали консолидираният финансов отчет като цяло не съдържа съществени неправилни отчитания, независимо дали дължащи се на измама или грешка, и да издадем одиторски доклад, който да включва нашето одиторско мнение. Разумната степен на сигурност е висока степен на сигурност, но не е гаранция, че одит, извършен в съответствие с МОС и Закона за независимия финансов одит, винаги ще разкрива съществено неправилно отчитане, когато такова съществува. Неправилни отчитания могат да възникнат в резултат на измама или грешка и се считат за съществени, ако би могло разумно да се очаква, че те, самостоятелно или като съвкупност, биха могли да окажат влияние върху икономическите решения на потребителите, вземани въз основа на този финансов отчет.

Като част от одита в съответствие с МОС, ние използваме професионална преценка и запазваме професионален скептицизъм по време на целия одит. Ние също така:

- идентифицираме и оценяваме рисковете от съществени неправилни отчитания във финансовия отчет, независимо дали дължащи се на измама или грешка, разработваме и изпълняваме одиторски процедури в отговор на тези рискове и получаваме одиторски доказателства, които да са достатъчни и уместни, за да осигурят база за нашето мнение. Рискът да не бъде разкрито съществено неправилно отчитане, което е резултат от измама, е по-висок, отколкото риска от съществено неправилно отчитане, което е резултат от грешка, тъй като измамата може да включва тайно споразумяване, фалшифициране, преднамерени пропуски, изявления за въвеждане на одитора в заблуждение, както и пренебрегване или заобикаляне на вътрешния контрол;

- получаваме разбиране за вътрешния контрол, имащ отношение към одита, за да разработим одиторски процедури, които да са подходящи при конкретните обстоятелства, но не с цел изразяване на мнение относно ефективността на вътрешния контрол на Групата;
- оценяваме уместността на използваните счетоводни политики и разумността на счетоводните приблизителни оценки и свързаните с тях оповестявания, направени от ръководството;
- достигаме до заключение относно уместността на използване от страна на ръководството на счетоводната база на основата на предположението за действащо предприятие и, на базата на получените одиторски доказателства, относно това дали е налице съществена несигурност, отнасяща се до събития или условия, които биха могли да породят значителни съмнения относно способността на Групата да продължи да функционира като действащо предприятие. Ако ние достигнем до заключение, че е налице съществена несигурност, от нас се изисква да привлечем внимание в одиторския си доклад към свързаните с тази несигурност оповестявания във финансовия отчет или в случай че тези оповестявания са неадекватни, да модифицираме мнението си. Нашите заключения се основават на одиторските доказателства, получени до датата на одиторския ни доклад. Бъдещи събития или условия обаче могат да станат причина Групата да преустанови функционирането си като действащо предприятие;
- оценяваме цялостното представяне, структура и съдържание на финансовия отчет, включително оповестяванията, и дали финансовият отчет представя основополагащите за него сделки и събития по начин, който постига достоверно представяне.

Ние комуникираме с лицата, натоварени с общо управление, наред с останалите въпроси, планирания обхват и време на изпълнение на одита и съществените констатации от одита, включително съществени недостатъци във вътрешния контрол, които идентифицираме по време на извършвания от нас одит.

Ние предоставяме също така на лицата, натоварени с общо управление, изявление, че сме изпълнили приложимите етични изисквания във връзка с независимостта и че ще комуникираме с тях всички взаимоотношения и други въпроси, които биха могли разумно да бъдат разглеждани като имащи отношение към независимостта ни, а когато е приложимо, и свързаните с това предпазни мерки.

Сред въпросите, комуникирани с лицата, натоварени с общо управление, ние определяме тези въпроси, които са били с най-голяма значимост при одита на финансовия отчет за текущия период и които следователно са ключови одиторски въпроси. Ние описваме тези въпроси в нашия одиторски доклад, освен в случаите, в които закон или нормативна уредба възпрепятства публичното оповестяване на информация за този въпрос или когато, в изключително редки случаи, ние решим, че даден въпрос не следва да бъде комуникиран в нашия доклад, тъй като би могло разумно да се очаква, че неблагоприятните последици от това действие биха надвишили ползите от гледна точка на обществения интерес от тази комуникация.

Доклад във връзка с други закони и регулаторни изисквания

В допълнение на нашите отговорности и докладване съгласно МОС, описани по-горе в раздела „Друга информация, различна от консолидирания финансов отчет и одиторския доклад върху него“ по отношение на консолидирания доклад за дейността, в т.ч. декларацията за корпоративно управление, ние изпълнихме и процедурите, добавени към изискванията по МОС, съгласно Указанията на професионалната организация на дипломираните експерт-счетоводители и регистрираните одитори в България – Институт на дипломираните експерт-счетоводители (ИДЕС). Тези процедури касаят проверки за наличието, както и проверки на формата и съдържанието на тази друга информация с цел да ни подпомогнат във формиране на становища относно това дали другата информация включва оповестяванията и докладванията, предвидени в Глава седма от Закона за счетоводството и в Закона за публичното предлагане на ценни книжа, (чл. 100н, ал. 10 от ЗППЦК във връзка с чл. 100н, ал. 8, т. 3 и 4 от ЗППЦК, както и чл. 100н, ал. 13 от ЗППЦК във връзка с чл. 116в, ал. 1 от ЗППЦК), приложими в България.

Становище във връзка с чл. 37, ал. 6 от Закона за счетоводството

На базата на извършените процедури, нашето становище е, че:

- информацията, включена в консолидирания доклад за дейността за финансовата година, за която е изготвен консолидирания финансов отчет, съответства на консолидирания финансов отчет;
- консолидираният доклад за дейността е изготвен в съответствие с приложимите законови изисквания;

- (в) в резултат на придобитото познаване и разбиране на дейността на Групата и средата, в която то функционира, не сме установили случаи на съществено невярно представяне в консолидирания доклад за дейността;
- (г) в декларацията за корпоративно управление за финансовата година е представена изискваната от съответните нормативни актове информация, в т.ч. информацията по чл. 100 (н), ал. 8 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа.

Становище във връзка с чл. 100(н), ал. 10 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа

На база на извършените процедури и на придобитото познаване и разбиране на дейността на Групата и средата, в която тя функционира, по наше мнение, не е налице съществено неправилно докладване в описанието на основните характеристики на системите за вътрешен контрол и управление на риска на Групата във връзка с процеса на финансово отчитане и в информацията по чл. 10, параграф 1, букви "в", "г", "е", "з" и "и" от Директива 2004/25/ЕО на Европейския парламент и на Съвета от 21 април 2004 г. относно предложенията за поглъщане, които са включени в декларацията за корпоративно управление на Групата, която е част от годишния консолидиран доклад за дейността.

Допълнително докладване относно одита на консолидирания финансов отчет във връзка с чл. 100(н), ал. 4, т. 3 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа

Изявление във връзка с чл. 100(н), ал. 4, т. 3, б. „б“ от Закона за публичното предлагане на ценни книжа

Информация относно сделките със свързани лица е оповестена в пояснение 22 към консолидирания финансов отчет. На база на извършените от нас одиторски процедури върху сделките със свързани лица като част от нашия одит на консолидирания финансов отчет като цяло, не са ни станали известни факти, обстоятелства или друга информация, на база на които да направим заключение, че сделките със свързани лица не са оповестени в приложения консолидиран финансов отчет за годината, завършваща на 31 декември 2021 г., във всички съществени аспекти, в съответствие с изискванията на МСС 24 „Оповестяване на свързани лица“. Резултатите от нашите одиторски процедури върху сделките със свързани лица са разгледани от нас в контекста на формирането на нашето мнение относно консолидирания финансов отчет като цяло, а не с цел изразяване на отделно мнение върху сделките със свързани лица.

– Изявление във връзка с чл. 100(н), ал. 4, т. 3, б. „в“ от Закона за публичното предлагане на ценни книжа

Нашите отговорности за одит на консолидирания финансов отчет като цяло, описани в раздела на нашия доклад „Отговорности на одитора за одита на консолидирания финансов отчет“, включват оценяване дали консолидираният финансов отчет представя съществените сделки и събития по начин, който постига достоверно представяне. На база на извършените от нас одиторски процедури върху съществените сделки, основополагащи за консолидирания финансов отчет за годината, завършваща на 31 декември 2021 г., не са ни станали известни факти, обстоятелства или друга информация, на база на които да направим заключение, че са налице случаи на съществено недостоверно представяне и оповестяване в съответствие с приложимите изисквания на МСФО, приети от Европейския съюз. Резултатите от нашите одиторски процедури върху съществените за консолидирания финансов отчет сделки и събития на Групата са разгледани от нас в контекста на формирането на нашето мнение относно консолидирания финансов отчет като цяло, а не с цел изразяване на отделно мнение върху тези съществени сделки.

Докладване за съответствие на електронния формат на консолидирания финансов отчет, включен в годишния консолидиран финансов отчет за дейността по чл. 100н, ал.4 от ЗППЦК с изискванията на Регламента за ЕЕЕФ

Ние извършихме ангажимент за изразяване на разумна степен на сигурност по отношение на съответствието на електронния формат на консолидирания финансов отчет на Телематик Интерактив България АД (предишно наименование Телематик Интерактив България ЕАД) за годината, завършваща на 31 декември 2021 г., приложен в електронния файл „254900MAXRC08KWAYC84-20211231-BG-CON.zip“, с изискванията на Делегиран Регламент (ЕС) 2019/815 на Комисията от 17 декември 2018 г. за допълнение на Директива 2004/109/ЕО на Европейския парламент и на Съвета чрез регулаторни технически стандарти за определянето на единния електронен формат за отчитане („Регламент за ЕЕЕФ“). Нашето становище е само по отношение на електронния формат на консолидирания финансов отчет и не обхваща другата информация, включена в годишния консолидиран финансов отчет за дейността по чл. 100н, ал. 5 от ЗППЦК.

Описание на предмета и приложимите критерии

Ръководството е изготвило електронен формат на консолидирания финансов отчет на Групата за годината, завършваща на 31 декември 2021 г. по реда на Регламента за ЕЕЕФ с цел спазване на изискванията на ЗППЦК. Правилата за изготвяне на консолидирани финансови отчети в този електронен формат са посочени в Регламента за ЕЕЕФ и те по наше мнение притежават характеристиките на подходящи критерии за формиране на становище за разумна степен на сигурност.

Отговорности на ръководството и лицата, натоварени с общо управление

Ръководството на Групата е отговорно за прилагането на изискванията на Регламента за ЕЕЕФ при изготвяне на електронния формат на консолидирания финансов отчет в XHTML. Тези отговорности включват избора и прилагането на подходящи iXBRL маркировки, използвайки таксономията на Регламента за ЕЕЕФ, както и въвеждането и прилагането на такава система за вътрешен контрол, каквато ръководството счита за необходима за изготвянето на електронния формат на годишния консолидирания финансов отчет на Групата, който да не съдържа съществени несъответствия с изискванията на Регламента за ЕЕЕФ.

Лицата, натоварени с общо управление, носят отговорност за осъществяването на надзор над процеса по изготвянето на годишния консолидиран финансов отчет на Групата, включително прилагането на Регламента за ЕЕЕФ.

Отговорности на одитора

Нашата отговорност се състои в изразяване на становище за разумна степен на сигурност относно това дали електронният формат на консолидирания финансов отчет е в съответствие с изискванията на Регламента за ЕЕЕФ. За тази цел ние изпълнихме „Указания относно изразяване на одиторско мнение във връзка с прилагането на единния европейски електронен формат (ЕЕЕФ) за финансовите отчети на дружества, чиито ценни книжа са допуснати за търгуване на регулиран пазар в Европейския съюз (ЕС)” на Института на дипломираните експерт-счетоводители (ИДЕС)” в България и извършихме ангажимент за изразяване на разумна степен на сигурност съгласно МСАИС 3000 (преработен) „Ангажименти за изразяване на сигурност, различни от одити и прегледи на историческа финансова информация“ (МСАИС 3000 (преработен)). Този стандарт изисква от нас да спазваме етичните изисквания, да планираме и изпълним подходящи процедури, за да получим разумна степен на сигурност дали електронният формат на консолидирания финансов отчет на Групата е изготвен във всички съществени аспекти в съответствие с приложимите критерии, посочени по-горе. Характерът, времето и обхвата на избраните процедури зависят от нашата професионална преценка, включително оценката на риска от съществени несъответствия с изискванията на Регламента за ЕЕЕФ, независимо дали дължащи се на измама или грешка.

Разумната степен на сигурност е висока степен на сигурност, но не е гаранция, че ангажимент, извършен в съответствие с МСАИС 3000 (преработен), винаги ще разкрива съществено несъответствие с изискванията, когато такова съществува.

Изисквания за контрол върху качеството

Ние прилагаме изискванията на Международен стандарт за контрол върху качеството (МСКК) 1 и съответно, поддържаме всеобхватна система за контрол върху качеството, включително документирани политики и процедури относно спазването на етичните изисквания, професионалните стандарти и приложимите закони и регулаторни изисквания към регистрираните одитори в България. Ние отговаряме на етичните и изискванията за независимост на Международния етичен кодекс на професионалните счетоводители (включително Международни стандарти за независимост) на Съвета за международни стандарти по етика за счетоводители (Кодекса на СМСЕС), приет от ИДЕС чрез ЗНФО.

Обобщение на извършената работа

Целта на планираните и извършени от нас процедури беше получаването на разумна степен на сигурност, че електронният формат на консолидирания финансов отчет е изготвен, във всички съществени аспекти в съответствие с изискванията на Регламента ЕЕЕФ. Като част от оценяване на спазването на изискванията на Регламента за ЕЕЕФ по отношение на електронния (XHTML) формат за отчитане на консолидирания отчет на Групата, ние запашихме професионален скептицизъм и използвахме професионална преценка. Ние също така:

- получихме разбиране за вътрешния контрол и процесите, свързани с прилагането на Регламента за ЕЕЕФ по отношение на консолидирания финансов отчет на Групата и включващи изготвянето на консолидирания финансов отчет на Групата в XHTML формат и маркирането му в машинно четим език (iXBRL);
- проверихме дали приложеният XHTML формат е валиден;
- проверихме дали четимата от човек част на електронния формат на консолидирания финансов отчет съответства на одитирания консолидиран финансов отчет;
- оценихме пълнотата на маркировките в консолидирания финансов отчет на Групата при използването на машинно четим език (iXBRL) съобразно изискванията на Регламента за ЕЕЕФ;
- оценихме уместността на използваните iXBRL маркировки, избрани от основната таксономия, както и създаването на елемент от разширената таксономия в съответствие с Регламента за ЕЕЕФ, когато липсва подходящ елемент в основната таксономия;
- оценяваме уместността на съотнасянето (фиксиране) на елементите от разширената таксономия в съответствие с Регламента за ЕЕЕФ.

Ние считаме, че доказателствата, получени от нас, са достатъчни и уместни, за да осигурят база за нашето становище.

Становище за съответствие на електронния формат на консолидирания финансов отчет с изискванията на Регламента за ЕЕЕФ

По наше мнение, на база на извършените от нас процедури, електронният формат на консолидирания финансов отчет на Групата за годината, завършваща на 31 декември 2021 г., съдържащ се в приложения електронен файл „254900MAXRCO8KWAYC84-20211231-BG-CON.zip“, е изготвен във всички съществени аспекти в съответствие с изискванията на Регламента за ЕЕЕФ.

Докладване във връзка с чл. 59 от Закона за независимия финансов одит съгласно чл. 10 от Регламент (ЕС) № 537/2014

Съгласно изискванията на Закона за независимия финансов одит във връзка с чл. 10 от Регламент (ЕС) № 537/2014, ние докладваме допълнително и изложената по-долу информация:

- Грант Торнтон ООД е назначено за задължителен одитор на консолидирания финансов отчет на Телематик Интерактив България АД (предишно наименование Телематик Интерактив България ЕАД) за годината, завършила на 31 декември 2021 г. от общото събрание на акционерите, проведено на 01.11.2021 г., за период от една година.
- Одитът на консолидирания финансов отчет за годината, завършила на 31 декември 2021 г. на Групата представлява първа поредна година на непрекъснат ангажимент за задължителен одит на предприятие със статут на предприятие от обществен интерес и втора поредна година на непрекъснат ангажимент за задължителен одит, извършен от нас.
- В подкрепа на одиторското становище ние сме предоставили в раздел „Ключови одиторски въпроси“ описание на най-важните оценени рискове, обобщение на отговора на одитора и важни наблюдения във връзка с тези рискове, когато е целесъобразно.
Потвърждаваме, че изразеното от нас одиторско мнение е в съответствие с допълнителния доклад, представен на ръководството на Дружеството, съгласно изискванията на чл. 60 от Закона за независимия финансов одит. Дружеството е в процес на избор и назначение на членове на Одитен комитет в качеството му на предприятие от обществен интерес.
- Потвърждаваме, че не сме предоставяли посочените в чл. 64 от Закона за независимия финансов одит забранени услуги извън одита.
- Потвърждаваме, че при извършването на одита сме запазили своята независимост спрямо Групата.
- За периода, за който се отнася извършения от нас задължителен одит, ние сме предоставили неодиторски услуги, които са оповестени в пояснение 17 към консолидирания финансов отчет.

Грант Торнтон ООД
Одиторско дружество № 032

Марий Апостолов
Управител
Регистриран одитор, отговорен за ангажимента

MARIY GEORGIEV
APOSTOLOV

Digitally signed by MARIY
GEORGIEV APOSTOLOV
Date: 2022.04.29 22:05:30
+03'00'

29 април 2022 г.
България, гр. София, бул. Черни връх №26