

Годишен доклад за дейността
Доклад на независимия одитор
Финансов отчет

ТЕЛЕМАТИК ИНТЕРАКТИВ БЪЛГАРИЯ ЕООД
31 декември 2020 г.



Съдържание

	Страница
Годишен доклад за дейността	-
Доклад на независимия одитор	-
Отчет за финансовото състояние	1
Отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход	2
Отчет за промените в собствения капитал	3
Отчет за паричните потоци	4
Пояснения към финансовия отчет	5



TELEMATIC

ГОДИШЕН ДОКЛАД
ЗА ДЕЙНОСТТА
2020

Телематик интерактив България ЕООД

Изявления, свързани с бъдещи показатели

Този доклад включва изявления и прогнози, свързани с бъдещето като: „вярвам“, „предвиждам“, „очаквам“, „оценявам“, „предполагам“, „целя“, „планирам“ и други. Такъв тип изказвания са пряко зависими от редица рискове и неясноти, които могат не само да повлияят, но и да причинят изменения и разлики между действителните постижения на компанията, и настоящите ни очаквания и прогнози.

Молим да се вземат под внимание всички рискове и ограничения, които биха рефлектирвали върху резултатите на Телематик интерактив България ЕООД, и да не се разчита прекомерно на точността в прогнозите, които се съдържат в това изявление.

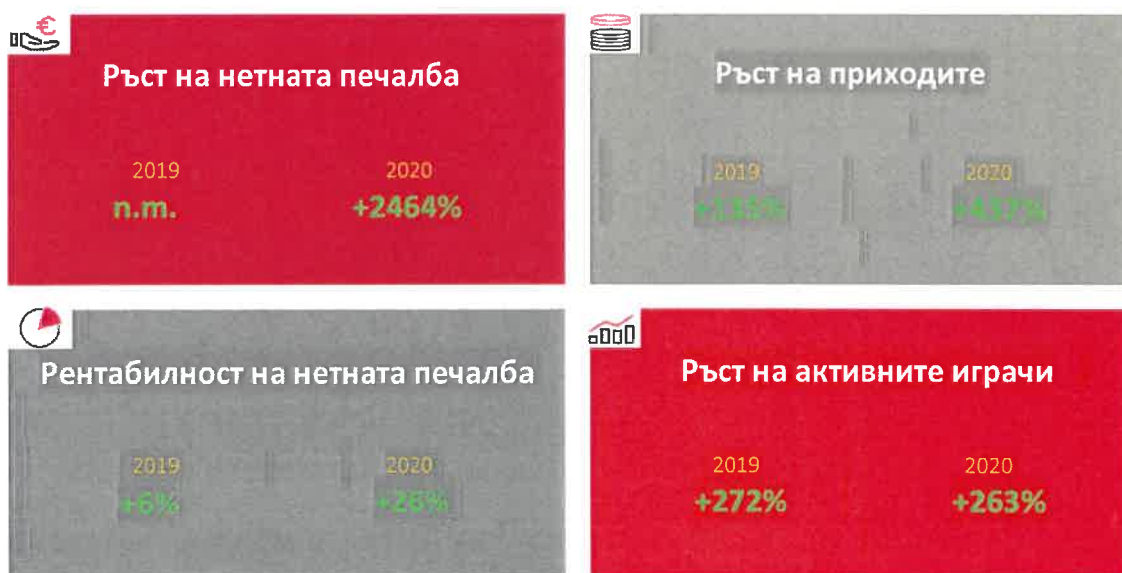
Не поемаме задължение да актуализираме това изявление въз основа на събития, обстоятелства, промени в очакванията или непредвидени феномени след датата на гореспоменатото изявление.

При изготвяне на настоящия годишен доклад за дейността са използвани финансовите показатели съгласно индивидуалния годишен финансов отчет на дружеството за 2020 г.

ГОДИШЕН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА

1. Основна дейност и развитие на компанията през годината	5
А. Бизнес модел и развитие.	5
В. Предлагани услуги	5
С. Съществени събития през отчетната година	5
D. Регулаторна среда	7
Е. Пазарна среда	8
F. Нашите служители	8
G. Финансови резултати	9
H. Балансова позиция	10
I. Управление на финансовите ресурси и възможности за реализация на инвестиционните намерения. Промени в структурата на финансиране при реализацията на последните.	11
J. Важни събития, настъпили след датата на съставяне на финансовия отчет.	11
K. Очаквано бъдещо развитие на компанията.	12
L. Информация за сключени сделки между свързани лица	12
M. Информация за дялови участия и клонове на емитента.....	12
N. Информация за получените и предоставените заеми, гаранции и други финансови инструменти.....	12
O. Научноизследователска и развойна дейност.	13
P. Промени в управлението.....	13
Q. Разходи за възнаграждения на ключовия персонал.....	13
R. Информация за известните на дружеството договорености, в резултат на които в бъдещ период могат да настъпят промени в притежавания относителен дял дялове от настоящи съдружници.	13
S. Информация за висящи съдебни, административни или арбитражни производства, касаещи задължения или вземания в размер над 10 на сто от собствения капитал.	13
2. Основни рискове, пред които е изправено дружеството	14

2020 в цифри



ГОДИШЕН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА

1. Основна дейност и развитие на компанията през годината

А. Бизнес модел и развитие.

„Телематик интерактив България“ ЕООД (ТИБ, Палмсбет, Компанията) е лицензиран оператор на хазартни игри онлайн. Компанията оперира под търговската марка ПалмсБет (www.palmsbet.com) на територията на България и предлага онлайн над 250 слот игри, казино на живо, бинго и игри на маса, а за спортните залози са представени над 20 000 спортни събития. Дейността стартира през 2015 г. и се разраства интензивно, като реализира ръст на приходите от над 100% през всяка от следващите години.

Казино и слот игрите са с много дълга традиция, но развитието им онлайн започна сравнително отскоро и ТИБ навлезе на този нов и бързо развиващ се пазар на ранен етап. Благодарение на изграденият квалифициран и мотивиран екип, доброто познаване на пазара и развитието на атрактивни продукти, успяхме да се утвърдим като един от водещите пазарни играчи.

ТИБ притежава собствена онлайн платформа, към която са интегрирани всички външни доставчици на услуги.. Стратегията на компанията е да расте чрез привличането и задържането на клиентите като непрекъснато подобрява тяхното преживяване. Това постигаме като активно развиваме платформата, разширяваме предлаганите продукти и техните характеристики с постоянен фокус върху клиентското обслужване.

В. Предлагани услуги

ТИБ генерира приходите си изцяло от онлайн залагания от крайни клиенти физически лица. Основната част от приходите се генерират от казино игри – 85%. Останалата част от приходите са от спортни залози.

Непрекъснато разширяваме портфолиото си с разнообразни игри като към обичайните слот игри добавихме възможност за жива игра чрез стрийминг, бинго и др., а към сегмента в спорта предлагаме виртуални спортни игри и специални събития.

С. Съществени събития през отчетната година.

Изминалата година беше изключително предизвикателна със съществени промени в сектора и икономическата и социална среда. Най-съществено отражение върху дейността имаха две събития които настъпиха през 1-во тримесечие на годината:

- *Прекратяването на дейността на най-големия онлайн оператор в страната.* Значителен брой установени играчи потърсиха алтернатива при останалите оператори, което рязко увеличи броят на новорегистрираните клиенти на нашата платформа. Ефектът от това събитие беше сравнително краткотраен като отражението върху ръста на приходите беше в основната си част края на 1-во тримесечие и началото на 2-рото тримесечие. След този период, приходите се запазиха на новите по-високи нива.
- *Ограничителните мерки свързани с разпространението на Ковид-19.*

Извънредно положение в България от 13 март 2020 г. до 13 май 2020 г.

През отчетния период дейността на дружеството беше повлияна от световната пандемия от Covid-19. В началото на 2020 г., поради разпространението на нов коронавирус (Covid-19) в световен мащаб, се появили затруднения в бизнеса и икономическата дейност на редица предприятия и цели икономически отрасли. На 11.03.2020 г. Световната здравна организация обяви наличието на пандемия от коронавирус (Covid-19). На 13 март 2020 г. Народното събрание взе решение за обявяване на извънредно положение за период от един месец. На 24 март 2020 г. парламентът прие „Закон за мерките и действията по време на извънредното положение, обявено с решение на Народното събрание от 13 март 2020 г., и за преодоляване на последиците (загл. доп. – ДВ, бр. 44 от 2020 г., в сила от 14.05.2020 г.)“. Впоследствие, извънредното положение бе удължено с още един месец и остана в сила до 13 май 2020 г.

Извънредна епидемична обстановка в България от 14 май 2020 г. до 31 юли 2021 г.

На 13 май 2020 г. Министерският съвет обяви извънредна епидемична обстановка, считано от 14 май 2020 г., която беше удължавана периодично преди изтичането на срока ѝ. Към датата на изготвяне на настоящия финансов отчет, срокът на извънредната епидемична обстановка е удължен от правителството до 31 юли 2021 г.

Ефект от Covid-19 върху финансовия отчет на предприятието през 2020 г.

Този фактор имаше значително по-продължително и многопосочно въздействие. От една страна, затварянето на физическите игрални зали и наложената социална дистанция доведе до цялостно пренасочване на търсенето на онлайн услуги. От друга, прекратяването на спортните събития, върху които се организират залози практически „затвори“ и залаганията върху резултатите от тях.

Дейността на ТИБ е фокусирана върху казино игрите и спортните залози, като последните формират близо 15% от приходите. Скокът на клиентите в онлайн казиното изцяло компенсира спада в спортните залагания и като цяло през годината значително се разшири клиентската база и се реализира съществено увеличение на приходите. Важен приоритет на компанията беше грижата и предпазването на нашите служители и реорганизацията на дейността по начин, който да осигурява подходящата среда за работа на служителите, като същевременно се осигурят необходимите ресурси за качествено обслужване на клиентите.

В рязко променената среда ТИБ реагира бързо с промяна на стратегията си за развитие като заложи на разширяване на мрежата от афилиейти и маркетинговите си канали във всички посоки, предложи разнообразни и иновативни бонусни схеми и значително засили рекламните си кампании. Самото маркетингово съдържание беше адаптирано към клиентите, които мигрираха от наземно базираните зали със специално адаптирани към тях бонусни схеми. Същевременно каналите бяха подбрани и тествани за релевантност и ефективност. Това ни позволи да се контролират разходите с оглед постигането на максимален резултат.

Компанията се справи успешно с предизвикателствата, доказателство за което е над 5-кратното увеличение на приходите. За да посрещне адекватно това рязко нарастване на обемите, съобразени и с основната задача за осигуряване на сигурността на служителите, бяха предприети съществени промени в организацията на практически всички аспекти от дейността на Дружеството:

- *Персоналът беше удвоен до 50 човека в края на периода.* Създадени бяха условия за дистанционна работа на ротационен принцип, с осигуряването на съответните условия на защитена комуникационна среда. Рязкото разширяване на служителите доведе до цялостна промяна на вътрешната организация, разпределението на отговорностите и правилата за работа.
- *Увеличаване на техническия капацитет.* Почти 5-кратното увеличение на активните играчи рязко увеличи трафика, генериран от сайта, което е свързано и със съответното увеличение на капацитетите на мрежата и техническото оборудване, като мигрирахме от локални сървъри към външна изчислителна облачна инфраструктура и значително увеличихме капацитета на интернет свързаността.

- *Разширяване на портфолиото от игри.* С оглед удовлетворяване предпочитанията на по-широк кръг от клиенти, сключихме договори с нови доставчици и добавихме нови игри към платформата на ПалмсБет.
- *Развитие на платформата.* Значително инвестирахме в добавянето на нови възможности и опции на нашата платформа, с цел подобряване на гъвкавостта и възможностите ни да предложим нови и атрактивни условия на клиентите и повишаване на тяхната удовлетвореност. От една страна, важно беше да осигурим стабилност и капацитет на базата, изключително важно за качеството и непрекъсваемостта на услугата. От друга, работихме в посока развитието на нови функционалности, подобряване на гъвкавостта и услугите, които предоставяме на нашите клиенти, включително и разширяване на свързаността с нови оператори и доставчици на съдържание.

Съществено отражение върху дейността имаше разформироването на Държавната комисия по хазарта и вливането ѝ в НАП. Това доведе до значително забавяне при комуникацията с операторите и при получаване на необходимите одобрения, което ограничи възможностите да въвеждаме промени, като добавянето на нови доставчици в платформата. Негативен ефект имаше засилването на нелоялната конкуренция от нелицензирани оператори, на които нулевата активност на регулатора им даде възможност да разширят позициите си на пазара.

D. Регулаторна среда

Пазарният сегмент, в който оперира ТИБ е специфичен и оперира в силно регулирана среда. За разпространение на онлайн хазартни игри се изисква лиценз от НАП. За издаване и поддържане на лиценз за онлайн залагания се събира двукомпонентна държавна такса, състояща се от еднократна такса в размер на 100 хил. лв. и променлива част в размер на 20 на сто върху разликата между стойността на получените залози и изплатените печалби, искане за инвестиции и одобрение на платформата. Всички доставчици на игри трябва да са сертифицирани от БИМ или призната външна агенция, след което се утвърждават от НАП. На втори етап се одобряват от НАП при искане на оператора бъде включен в лиценза му. На одобрение подлежат и общи правила, както и правила за бонусни и промоционални кампании.

Във връзка с прилагането на мерките срещу изпирането на пари и за целите на данъчното облагане, операторите са задължени да идентифицират своите клиенти. Оперирането със средства на клиенти и събирането на лични данни изисква изключително високи стандарти за информационната сигурност и защитата на базите данни. Дружеството е въвело мерки за ефективна защита на обработваните лични данни и възможност за упражняване правата на субектите на данни, предвидени в РЕГЛАМЕНТ 2016/679, като са приети Вътрешни правила за защита на личните данни. Съществуват процедури за начините на комуникация при жалба, за преносимост на данни, за прозрачност при обработване на личните данни, за управление на исканията на субекти, по получаване на съгласие, по уведомяване за нарушения на сигурността, за съхраняване и унищожаване на документи, както и редица други технически мерки за осигуряване сигурността на личните данни. Достъп до личните данни имат само лица, чиито трудови функции изискват достъп до данните, с оглед осъществяването на дейностите, за които данните са били събирани и се обработват. Във всички договори, които сключваме със служителите и третите лица, на които възлагаме обработване на лични данни, включваме договорни клаузи за поверителност на данните.

За изпълнение на регулаторните си задължения ТИБ е разработило и прилага строги процедури, които да гарантират съответствие с регулаторните изисквания, използва най-актуалните и ефективни технически и организационни средства, за да защити данните от злоупотреба, загуба, повреждане или неразрешен достъп, промяна или изтриване. Мерките за сигурност се изпитват и подобряват непрекъснато съгласно техническия прогрес и организационните възможности, вкл. и преминаването през независими технически одити, за оценка на сигурността на ИТ инфраструктурата и изискване на такава и от своите доставчици.

Е. Пазарна среда

През 2020 г. в България оперират пет лицензирани онлайн оператора под търговските марки Efbet, Winbet, Palmsbet, bet365 и bwin. Последните два са големи международни оператори, като с по-осезаемо присъствие е bet365. В България оперират и неизвестен брой нелицензирани оператори, някои, от които са с международна популярност и имат осезаемо присъствие на местния пазар.

Бробет Лтд, Малта (Efbet) е първия оператор, който няколко години беше и единственият лицензиран онлайн оператор в България. Предлагат практически пълен набор от казартни игри и залози - спорт, казино, лото, живи игри, случайни събития, като предлагат много широк набор игри на своите клиенти. Благодарение дългото си присъствие на пазара, разполага със съществен финансов и професионален капацитет, но през миналата година губят пазарни позиции спрямо конкурентите си. Използват платформата на външен доставчик, което се отразява на възможността им да реагират бързо на пазарните промени.

„Уин Бет Онлайн“ ЕООД (Winbet) стартираха дейността си едва преди няколко години е с фокус върху онлайн казино игрите. Благодарение на разпознаваеми и предпочитани на местния пазар игри, агресивна реклама и силен R&D капацитет бързо успяха да завоюват лидерска позиция на пазара.

Hillside (New media) Plc, Малта (bet365) е световен лидер в онлайн залаганията на спортни събития с добре развит и атрактивен продукт. Компанията активно таргетира българския пазар, като също има водещ дял при спортните залози. Продуктовият му микс при онлайн казино игрите е значително по-слабо застъпен и има допълваща функция.

Entain Plc, UK (bwin) също водеща международна компания в сегмента с бизнес профил близък до този на bet365 – фокус върху спортните залагания и онлайн казино, като допълващ продукт. Макар и с присъствие на българския пазар от няколко години, не се промотира активно и заема сравнително малък дял от пазара.

В запазването и разширяването на пазарната си позиция, ТИБ разчита на гъвкавостта на притежаваната собствена платформа, възможността в кратки срокове да адаптира своя продукт към търсенето на своите клиенти. Ключово за успеха е и разнообразната и ефективна маркетингова кампания, комбинирана с разнообразни и иновативни бонусни схеми, които привличат и задържат клиентите.

Ф. Нашите служители

ТИБ е изградил квалифициран и мотивиран екип, като полага значителни усилия за обучението и развитието на своите кадри, както и привличането на служители със значителен опит.

Средногодишен брой на заетите лица по категории (на годишна база)

	2019	2020
Ръководители	3	3
Специалисти	5	6
Техници и приложни специалисти	3	4
Помощен адм. персонал	9	12
Други	1	1
ОБЩО ПЕРСОНАЛ	21	26

Бележка: Не се включват се лицата в отпуск по майчинство

Г. Финансови резултати

Приходи от услуги

Приходите се генерират от две основни направления – Казино игри (слот игри, стрийминг на живи казино игри и др.) и на спортни залагания (спортни резултати, спортни събития). ТИБ има силни позиции и дълъг опит в слот игрите и те формират основната част от прихода. Спортните залагания стартираха на по-късен етап и през последните две години успяхме да ги утвърдим като значим сегмент в приходите, като формират около 15% от приходите.

ТИБ бързо разви пазарните си позиции през последните години, като се фокусира върху развитието и подобрението на продукта, в резултат на което реализира силни ръстове на приходите през последните две години. Изключително бурно беше развитието през 2020 г. с увеличение на приходите от 6 пъти. Силен положителен фактор беше прекратяването на дейността на най-големия ни конкурент, както и затварянето на наземнобазираните игрални зали за продължителен период през годината. Това доведе до мигрирането на голям брой казино-играчи към онлайн сайтовете за залози. Благодарение на активното развитие на предлаганите продукти през предходния период, компанията беше отлично позиционирана да се възползва от възможностите и да привлече и задържи значителен брой клиенти, които също нарасна почти петкратно.

Наложенията ограничения заради пандемията имаха негативен ефект върху сегмента със спортните залози, тъй като доведе до отлагане или отмяната на голям брой спортни събития. Увеличеният брой събития и подобреният интерфейс, който улесни работата с продукта и удобството за клиента, позволи да се компенсират неблагоприятните ефекти от наложените рестрикции и приходите също се увеличиха с над 500%.

Структура на приходите

В хил. лв.	2019	2020	Изменение 20/19
Казино игри	3,953	24,257	514%
% от общите приходи и доходи	86%	85%	
Спортни залагания	653	4,156	536%
% от общите приходи и доходи	14%	15%	
Ср. мес. брой клиенти	5,329	19,340	263%
Общо	4,606	28,413	517%

Средномесечен брой активни клиенти

Привличането и задържането на клиентите в условията на рязко повишено търсене беше изключително предизвикателство през изминалата година, където развиването на атрактивни продукти, поддържането на стабилност и качество на услугата е от ключово значение. През отчетния период увеличихме активните си клиенти почти 400% на годишна база. Увеличи се и ангажираността на клиенти, които в периодите на ограничено придвижване прекарваха по-продължително време в онлайн сайтовете.

Разходи за материали

Разходите за материали са с несъществен дял от общите разходи. Увеличението им през 2020 г. се дължи на увеличения персонал и свързаното с това закупуване на офис оборудване.

Разходи за външни услуги

Външните услуги съставляват основния дял от разходите. Формират се основно от доставчици на игри, платежни услуги и реклама и маркетинг. ТИБ ползва почти изцяло игри на външни доставчици, с които има сключени договори на базата на споделяне на приходите (% от приходите, които игрите на съответния доставчик са генерирали). Съответно, с увеличението на приходите, тези разходи също се увеличиха с 464% до 4 933 хил. лв. (2019: 875 хил. лв.).

Разходите за платежни услуги са свързани с таксите на банки и платежни оператори по приемане на депозити и изплащане на средства на клиентите и са обвързани с обемът на дейността. Нарастването

им е със същия темп като приходите, 438%, и през 2020 г. са в размер на 1 334 хил. лв. (2019: 248 хил. лв.).

С най-голямо увеличение са разходите за маркетинг и реклама – 5.1 млн. лв. (2019: 0.6 млн. лв.) или 747%. Скокът в търсенето стимулира пазарните участници активно да промотират услугите си и беше ключово за ТИБ да активизира маркетинговите си усилия. Част от маркетинговите канали са договорите с афилиейти – партньорски компании, които популяризират нашите услуги сред своята клиентска база, като получават дял от реализираните приходи. Останалите разходи за маркетинг се определят от пазарната стратегия на дружеството.

През отчетния период съществено бяха увеличени и разходите за софтуерни услуги и техническа поддръжка – 137 хил. лв. (2019: 27 хил. лв.). С цел повишаване на ефективността, подобряването на качеството на обслужване и подобряването на предлагания продукт бяха въведени нови софтуери и разработени нови функционалности в предлаганите продукти.

Други разходи

Другите разходи се състоят почти изцяло от платените данъци – такса поддържане на лиценз и данъци върху разходи. Разходът за данъци се увеличи приблизително със същия темп като приходите, поради обвързаността им с размера на приходите (пряко или косвено).

Разходи за възнаграждения

Увеличението на разходите за възнаграждения се дължи увеличаването на броя служители в резултат на увеличаване обем работа. Средногодишният брой заети се увеличи със 70%.

Структура на разходите

В хил. лв.	2019	2020	Изменение 20/19
Разходи за материали	6	23	283%
Разходи за външни услуги	1,836	11,859	546%
Разходи за персонала	887	1,277	44%
Други разходи	1,401	7,096	406%
Разходи за амортизации	214	208	-3%
ЕБИТДА	476	8,158	1614%
Нетна печалба	287	7,384	2473%

Рентабилност

С изключение на маркетинга, останалите разходи нараснаха с темп около или по-ниско от приходите, в резултат на което значително се подобри рентабилността. Реализираната нетна печалба е в размер на 7 384 хил. лв. (2019: 287 хил. лв.) или ръст от 2473%. Рентабилността на нетната печалба се увеличи от 6% през 2019 г. на 26% през 2020 г.

Н. Балансова позиция

ТИБ не притежава дълготрайно материални активи. Нематериалните активи са с балансова стойност 277 хил. лв. и представляват платформа, на която оперира компанията и слот игри. Тези активи са придобити при стартирането на дейността и са до голяма степен амортизирани. През 2020 г. не са правени инвестиции в дълготрайни активи. Разходите за развитие на продукта не отговарят на критериите за капитализиране и са отчетени като текущи разходи.

Освен нематериалните, останалите активи се формират изцяло от парични средства, 5,3 млн. лв. и предоставени заеми, 7,6 млн. лв., от които е реализирало приход от лихви в размер на 183 хил. лв.

Пасивите се формират от предоставените средства от клиенти, 2,1 млн. лв. и текущи задължения към доставчици, служители и за данъци, които се погасяват в рамките до месец от начисляването им.

	2019	2020
ЕБИГДА Margin	10.3%	28.7%
Рентабилност на чистата печалба	6.2%	26.0%
Рентабилност на собствения капитал	17.5%	134.9%
Обращаемост на търговските задължения в дни	10.3	17.7
Пасиви / Активи	0.34	0.31
Текуща ликвидност	1.68	1.59

С изключение на оповестеното, не са известни други събития и показатели с необичаен за Дружеството характер, имащи съществено влияние върху дейността му за периода, и реализираните от него приходи и извършени разходи.

I. Управление на финансовите ресурси и възможности за реализация на инвестиционните намерения. Промени в структурата на финансиране при реализацията на последните.

През отчетния период компанията реализира значителен свободен паричен поток. Същевременно приходите се реализират без отложено плащане и самият характер на бизнеса не изисква инвестиции в оборотен капитал. Компанията не инвестира в ДМА, а през 2020 г. не са правени и инвестиции в нематериални активи. ТИБ не е ползвало заемно финансиране. Цялата генерирана печалба през годината е на разположение за финансиране на бъдещи инвестиционни проекти и разпределянето на дивидент. С цел генерирането на доход към края на годината, основната част от свободните средства са предоставени като заеми към други дружества от групата.

J. Важни събития, настъпили след датата на съставяне на финансовия отчет.

На 09.02.2021 г. е регистрирано дружеството СиТи Интерактив ЕООД, 100% собственост на Телематик интерактив България ЕООД. Към Юни 2021 г. инвестицията в дружеството е в размер на 5 060 хил. лв. Капиталът е използван за придобиването на платформа и игрално съдържание за онлайн игри. СиТи Интерактив ЕООД е процес по издаването на лиценз за производство, внос, разпространение и сервиз на игрално оборудване в България, Румъния и Малта. Дейността ще може да стартира в съответните юрисдикции след получаването на лиценз.

Съгласно решение на едноличния собственик на капитала от 30.04.2021 г. са предприети действия за промяна на правната форма на Дружеството и неговото преобразуване от еднолично дружество с ограничена отговорност в еднолично акционерно дружество. Взето е решение за увеличение на капитала на Дружеството до 4 000 хил. лв. и промяна в лицата, представляващи Дружеството. Към датата на изготвяне на финансовия отчет тази промяна все още не е вписана в Търговския регистър.

На 26 януари 2021 г., на извънредно правителствено заседание и във връзка с продължаващата световната пандемия от Covid-19, Министерският съвет със свое решение № 72, удължи срока на извънредната епидемична обстановка до 30 април 2021 г. Със Заповед № РД-01-173/18.03.2021 г. от 22 до 31 март на територията на страната се въвеждат временни противоепидемични мерки, с които са затворени множество търговски обекти, преустановени са пътуванията и учебния процес на територията на цялата страна. Към датата на изготвяне на финансовия отчет извънредната епидемична обстановка е удължена до 31 юли 2021 г.

К. Очаквано бъдещо развитие на компанията.

През 2021 г. очакванията са да продължи да реализира високи темпове на растеж, макар и значително по-ниски от 2020 г. Плановете са да продължи да разширява своя капацитет като увеличи служителите и разшири технологичната си инфраструктура. Ключово за развитието е инвестирането в продуктите предлагани от ТИБ и подобряване на техническите възможности на платформата, разширяването на портфолиото от игри и услуги за клиентите.

Предвиждат се значителни инвестиции за разширяването на дейността на нови пазари. Като плановете са в 2 основни направления:

- *Навлизане в B2B сегмента.* Новосъздаденото дъщерно дружество СиТи Интерактив ЕООД придоби правата върху OGP (online gaming platform) платформа и портфолио от близо 200 игри от СиТи Гейминг. Придобитите права са за ексклузивно разпространение на игрите онлайн за период от 10 години. СиТи Интерактив ЕООД ще започне да генерира приходи от направените инвестиции след получаването на лиценз извършване на дейност в България, Румъния и Малта. Навлизането в B2B сегмента дава на ТИБ възможност да разшири потенциалът да генерира допълнителни приходи от пазара, на който оперира, както и да навлезе на нови пазари чрез установени местни оператори. Положителен ефект ще има от вертикалната интеграция - към момента придобиваните игри формират съществен дял от приходите на ТИБ, за което заплаща процент от генерирания от тези игри приход.
- *Стартиране на дейност на нови пазари.* През 2020 г. ТИБ планира да стартира дейност в Кения и Перу. В Кения, дейността се предвижда да стартира през Юли. Предвижда се предлагането на услугите на ТИБ в Перу да започне в края на 2021 г. или началото на 2022 г.

Подготовката и навлизането на новите пазари ще се извърши със собствени средства. Не се предвижда използването на заемно финансиране.

Л. Информация за сключени сделки между свързани лица

Информация за сделките между свързани лица е представена в Приложение № 16 към годишния финансов отчет.

М. Информация за дялови участия и клонове на емитента.

ТИБ няма клонове и към 31.12.2020 г. не притежава дялове в други дружества или други финансови инструменти. На 09.02.2021 г. е регистрирано дружеството СиТи Интерактив ЕООД, 100% собственост на Телематик интерактив България ЕООД с капитал 10 000 лв., който в последствие е увеличен на 4 210 000 лв. Капиталът е в процес на увеличение до 8 310 000. Инвестицията е финансирана със собствени средства.

Дружеството няма регистрирани клонове.

Н. Информация за получените и предоставените заеми, гаранции и други финансови инструменти.

Към 31.12.2020 г. е предоставило следните заеми.

Наименование	Размер, в хил. лв.	Лихвен %	Падеж	Предназначение
Собственици (преки и непреки)	4 498 000	4%-5%	2021 - 2025	Оборотни средства
Лица под общ контрол	2 908 000	4%-5%	2022 - 2025	Оборотни средства

Предоставените заеми са необезпечен.

Към 31.12.2020 г. няма **получени заеми** от свързани лица.

Не са използвани други финансови инструменти, вкл. за хеджиране.
Дружеството не е предоставяло гаранции в полза на трети и/или свързани лица.

О. Научноизследователска и развойна дейност.

Дружеството не развива научноизследователска и развойна дейност.

Р. Промени в управлението.

През периода няма промени в управлението

Q. Разходи за възнаграждения на ключовия персонал

Информацията е представена в бележките към финансовия отчет.

R. Информация за известните на дружеството договорености, в резултат на които в бъдещ период могат да настъпят промени в притежавания относителен дял дялове от настоящи съдружници.

Няма такива договорености

S. Информация за висящи съдебни, административни или арбитражни производства, касаещи задължения или вземания в размер над 10 на сто от собствения капитал.

Няма съдебни и други производства.

2. Основни рискове, пред които е изправено дружеството

Макроикономически риск

Клиентите на Телематик интерактив България ЕООД са от всички региони на страната и от всички икономически и социални групи от населението. Съответно, дейността на компанията силно зависи от цялостния ръст на икономиката, общото състояние на бизнес средата и особено от потребителското доверие, съответно, крайното потребление. Евентуално свиване на нивата да доходите и равнището на заетостта ще доведе и до негативен тренд в приходите и печалбите. Дружеството се планира да диверсифицира този риск като разшири дейността си и в други държави.

Въпреки драстичното свиване на световните икономики през Q2 2020, рекордните фискални и монетарни стимули предпазиха от аналогичен срив на потреблението. През последното тримесечие повечето икономики се върнаха към ръст, който се очаква да продължи и следващите години. България, макар и със значително по-ниски нива на вътрешно фискално подпомагане, реализира по-ниски спадове на БВП и благодарение на високите нива на интеграция със страните от ЕС, също се върна към растеж. Преобладаващите прогнози са този ръст да продължи и следващите години, за което ще допринесе ограничаването на епидемията и последващото нормализиране на икономическата дейност. Допълнителен стимул е и приетия от ЕС план за инвестиране на допълнително 750 млрд. евро в страните-членки.

Епидемиологичен риск

През изминалата година в резултат на пандемията КОВИД 19 и наложените ограничения у нас и в повечето държави по света, беше нарушено нормалното функциониране на бизнесите от редица сектори на икономиката и съответно бяха отчетени спадове, но тези спадове бяха концентрирани основно в някои сектори на услугите, като това което имаше най-съществено значение за нашата дейност беше затварянето на игралните зали, чийто клиенти пренасочиха търсенето си към онлайн казината. Негативно отражение имаше върху дейността ни свързана с залаганията на спортни прояви. Прекратяването им за продължителни периоди доведе до драстичен спад на приходите ни от тази дейност през ограничителните периоди.

До момента прилаганите мерки за разпространение на вируса не повлияха негативно върху приходите или оценката на активите. Има съществени рискове от продължаването на пандемията върху дейността на компанията, най-вече общ негативен ефект върху икономическата активност и общо понижаване на доходите на заетите, което би имало силно негативно отражение на бъдещите приходи и печалби.

Оперирането в условия с опасност от заразяване е свързано със значителни допълнителни разходи за допълнителен персонал и пропуснати ползи в резултат от въвеждане на дистанционна работа, ротация на екипите, увеличаване на отсъствията поради болест или домашна грижа за децата. Сравнително нисък е риска от прекъсване на работата в резултат на висока заболяемост или прекъсване на веригата от доставки, предвид възможността от провеждане на работните процеси без личен контакт, както в ТИБ, така и ключовите ни доставчици на съдържание и технически услуги.

Регулаторен риск

ТИБ оперира в среда на комплексни регулации, засягащи неговата дейност, който непрекъснато се развиват в посока повишаване на изискванията. Освен като дейност подлежаща на лицензиране и свързаните с това допълнителни изисквания към дейността, дружеството е обект и на други регулации свързани със защита на личните данни, мерките срещу изпиране на пари/финансиране на тероризъм и анти-корупция.

Неспазване на изискванията за поддържане на лиценз за дейността. Основният риск е от отнемане на лиценза, което би довело до прекратяване на дейността в съответната юрисдикция (към 2020 г. единствено България).

Данъчно облагане и такси. Освен данъчните регулации, отнасящи се към обичайната търговска дейност, ТИБ е обект и на специфични изисквания като годишна лицензионна такса в размер на 20% върху разликата между стойността на получените залози и изплатените печалби. Определяните от

държавата данъци и такси формират основния дял от разходите и съответно, утежняване на тези регулации биха имали съществен ефект върху финансовите резултати на фирмата. Към момента няма обявени намерения от страна на съответните държавните органи за предприемане на промени в тази посока.

Защита на личните данни. GDPR влезе в сила през 2018 г. и е задължителен за всички организации, които събират и обработват лични данни. ТИБ е задължен да идентифицира всички свои клиенти и съхранява техните данни. Оперирането със средства на клиенти и събирането на лични данни изисква изключително високи стандарти за информационната сигурност и защитата на базите данни. Дружеството е въвело мерки за ефективна защита на обработваните лични данни и възможност за упражняване правата на субектите на данни, предвидени в РЕГЛАМЕНТ 2016/679, като са приети Вътрешни правила за защита на личните данни. Съществуват процедури за начините на комуникация при жалба, за преносимост на данни, за прозрачност при обработване на личните данни, за управление на исканията на субекти, по получаване на съгласие, по уведомяване за нарушения на сигурността, за съхраняване и унищожаване на документи, както и редица други технически мерки за осигуряване сигурността на личните данни.

Чести или съществени промени в регулаторната среда повишават разходите за спазване на съответствие и могат да доведат до значителни промени в реализираните приходи и печалби. Регулациите са свързани и с високи санкции при неспазване, а в определени случаи и до отнемане на лиценза за извършване на дейност. ТИБ е изградил екип отговорен за изработването и актуализирането правила и политики, гарантиращи спазването на регулаторните изисквания. Основен приоритет на мениджмънта е тяхното въвеждане и прилагане, като всеки служител минава обучение по съответните процедури.

Макар и свързани със значителни разходи за спазване на съответствие с регулаторните изисквания, за ТИБ съществен положителен ефект. Строгите регулации повишават доверието в бизнеса от страна обществото и клиентите и ограничават нелегалната конкуренция от компании прилагащи ниски стандарти за защита и грижа за клиентите.

ИТ сигурност

Риск от неототоризиран достъп, прекъсване, модифициране или разрушаване на базите данни. ТИБ поддържа най-високи стандартни в сферата на сигурността, като е сертифициран по ISO 27001:2013 издаден от TÜV Rheinland - стандарт за защита сигурността на информацията при търговия, създаване и разпространение на онлайн продукти, вкл. управление сигурността на финансова, счетоводна, производствена, търговска и лични данни при разработване и разпространение на онлайн продукти.

Неспазване на техническите изисквания

Регулаторът в България, в лицето на НАП, изисква да се осигурява обмяна на данни в реално време. Неспазването на това изискване е основание за отнемане на лиценза за извършване на дейност. ТИБ е въвело необходимите системи за осигуряване на непрекъсната връзка, както и за своевременно сигнализиране при възникнали проблеми и процедури за навременна реакция.

Риск свързан с обработката на плащанията

ТИБ работи с голям брой банки и платежни оператори и получава и изплаща значителни суми на клиенти. Неизпълнение на нареждане поради финансови или технически проблеми би имало съществено отражение върху дейността и репутацията на компанията и може да доведе до финансови загуби. ТИБ минимизира риска като работи само с утвърдени оператори, като прави задълбочено проучване, за да гарантира ефективни и сигурни платежни услуги.

Има добре разписани процедури за верификация на клиентите и следва най-добрите практики и стандарти за верификация.

Непрекъсваемост на дейността и възстановяване при кризисни събития

Това е риск от вътрешни и външни събития, които могат да причинят прекратяване на дейността. ТИБ е въвело системи, процеси и правила с цел да минимизира този риск и процеса да бъде непрекъснат, Поддържа се и допълнителен капацитет, както и дублиране на ключовите елементи от

системата, които да осигурят съхраняване и бързо възстановяване на дейността в случай на прекъсване.

Кредитен риск /риск от неизпълнение на отсрещната страна

Това е риск контрагенти на дружеството да не изпълнят свои парични задължения. Поради спецификата на бизнеса, ТИБ има минимални вземания от клиенти, като рискът е свързан със съхраняването на значителни собствени и клиентски средства във финансови институции. За минимизирането на този риск, ТИБ работи само с платежни оператори с утвърдено присъствие и доказана репутация. Изградени са системи за обмяна на информация в реално време или чрез системи, гарантиращи изпълнението.

Инфлационен риск

Ценовият риск е свързан с общото ниво на инфлацията в страната и нивото на конкуренция. Последните години инфлацията е ограничена, но през 2020 г. има по-високи от обичайното вариации на цените на определени стоки и услуги, като има риск дефицитът на някои компоненти да доведе до съществено повишение на някои разходи. Характерът на бизнеса, с почти изцяло текущи разплащания излага ТИБ на минимален инфлационен риск. Съществен модериращ ефект на този риск е обвързаността на разходите с приходите – на $\frac{3}{4}$ от оперативните разходи са договорени като процент от приходите и съответно не се влияят от промените в ценовите нива.

Валутен риск

ТИБ има минимален риск от промяна във валутните курсове, доколкото транзакциите са почти изцяло в български лева и незначителен дял в евро.

Ликвиден риск

Ликвидният риск е рискът дружеството да не успее да посреща текущите си задължения. ТИБ поддържа високи нива на ликвидност, като активите са почти изцяло в кеш, а към 31.12.2020 г. има и отпуснати търговски заеми. Задълженията се формират основно от депозирани средства на клиенти и търговски задължения към доставчици. Поддържаните парични средства надхвърля размера на текущите задължения, което излага ТИБ на минимален ликвиден риск.

Отговорности на ръководството

Ръководството на Телематик интерактив България ЕООД е изготвило индивидуалния финансов отчет за 2020 година, който дава вярна и честна представа за състоянието на дружеството към края на годината и неговите финансови резултати. Финансовия отчет се изготвя в съответствие с Международните стандарти за финансова отчетност (МСФО).

Ръководството потвърждава, че е прилагало последователно адекватна счетоводна политика и че при изготвянето на финансовите отчети към 31 декември 2020 г. е спазен принципът на предпазливостта при оценката на активите, пасивите, приходите и разходите.

Ръководството също така потвърждава, че се е придържало към действащите счетоводни стандарти, като финансовите отчети са изготвени на принципа на действащото предприятие.

Ръководството е отговорно за коректното водене на счетоводните регистри, за целесъобразното управление на активите и за предприемането на необходимите мерки за избягването и откриването на евентуални злоупотреби и други нередности.

Управител:.....
/Живка Атанасова/

гр. София
14.06.2021 г.



Грант Торнтон ООД
адрес: бул. Черни връх № 26, 1421 София
адрес: ул. Параскева Николау №4, 9000 Варна
тел.: (+3592) 987 28 79, (+35952) 69 55 44
факс: (+3592) 980 48 24, (+35952) 69 55 33
ел. поща: office@bg.gt.com
уеб сайт: www.grantthornton.bg

ДОКЛАД НА НЕЗАВИСИМИЯ ОДИТОР

До едноличния собственик на
ТЕЛЕМАТИК ИНТЕРАКТИВ БЪЛГАРИЯ ЕООД
гр. София

Доклад относно одита на финансовия отчет

Мнение

Ние извършихме одит на финансовия отчет на Телематик Интерактив България ЕООД („Дружеството“), съдържащ отчета за финансовото състояние към 31 декември 2020 г. и отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход, отчета за промените в собствения капитал и отчета за паричните потоци за годината, завършваща на тази дата, както и пояснителните приложения към финансовия отчет, включващи и обобщено оповестяване на съществените счетоводни политики.

По наше мнение, приложеният финансов отчет дава вярна и честна представа за финансовото състояние на Дружеството към 31 декември 2020 г., неговите финансови резултати от дейността и паричните му потоци за годината, завършваща на тази дата, в съответствие с Международните стандарти за финансово отчитане (МСФО), приети от ЕС и българското законодателство.

База за изразяване на мнение

Ние извършихме нашия одит в съответствие с Международните одиторски стандарти (МОС). Нашите отговорности съгласно тези стандарти са описани допълнително в раздела от нашия доклад „Отговорности на одитора за одита на финансовия отчет“. Ние сме независими от Дружеството в съответствие с „Международния етичен кодекс на професионалните счетоводители (включително Международни стандарти за независимост) на Съвета за международни стандарти по етика за счетоводители (Кодекса на СМСЕС)“, заедно с етичните изисквания на Закона за независимия финансов одит, приложим в България, като ние изпълнихме и нашите други етични отговорности в съответствие с тези изисквания. Ние считаме, че одиторските доказателства, получени от нас, са достатъчни и уместни, за да осигурят база за нашето мнение.

Параграф за обръщане на внимание

Обръщаме внимание на пояснение 2 Основа за изготвяне на финансовия отчет, в което е оповестено, че през 2020 г. е настъпило съществено увеличение в обема и приходите от дейността на Дружеството спрямо предходния отчетен период. Ръководството на Дружеството е в процес на анализ и актуализация на съществуващите процеси и контроли, както и предприемане на действия по внедряване на нови механизми с цел изграждане на ефективна вътрешно-контролна система, която да съответства на мащабите и специфичните особености на дейността и да гарантира ефективно управление на процесите и успешно изпълнение на целите на Дружеството. Нашето мнение не е модифицирано по отношение на този въпрос.

Параграф по други въпроси

Финансовият отчет на Дружеството за годината, приключила на 31 декември 2019 г. е одитиран от друг одитор, който на 17.08.2020 г. е издал немодифициран доклад.

Друга информация, различна от финансовия отчет и одиторския доклад върху него

Ръководството носи отговорност за другата информация. Другата информация се състои от доклад за дейността, изготвен от ръководството съгласно Закона за счетоводството, но не включва финансовия отчет и нашия одиторски доклад върху него.

Нашето мнение относно финансовия отчет не обхваща другата информация и ние не изразяваме каквато и да е форма на заключение за сигурност относно нея, освен ако не е изрично посочено в доклада ни и до степента, до която е посочено. Във връзка с нашия одит на финансовия отчет, нашата отговорност се състои в това да прочетем другата информация и по този начин да преценим дали тази друга информация е в съществено несъответствие с финансовия отчет или с нашите познания, придобити по време на одита, или по друг начин изглежда да съдържа съществено неправилно докладване. В случай че на базата на работата, която сме извършили, ние достигнем до заключение, че е налице съществено неправилно докладване в тази друга информация, от нас се изисква да докладваме този факт. Нямаме какво да докладваме в това отношение.

Отговорност на ръководството за финансовия отчет

Ръководството носи отговорност за изготвянето и достоверното представяне на този финансов отчет в съответствие с Международните стандарти за финансово отчитане (МСФО), приети от ЕС и българското законодателство, както и за такава система за вътрешен контрол, каквато ръководството определя като необходима за осигуряване изготвянето на финансови отчети, които не съдържат съществени неправилни отчитания, независимо дали длъжници се на измама или грешка.

При изготвяне на финансовия отчет ръководството носи отговорност за оценяване на способността на Дружеството да продължи да функционира като действащо предприятие, оповестявайки, когато това е приложимо, въпроси, свързани с предположението за действащо предприятие и използвайки счетоводната база на основата на предположението за действащо предприятие, освен ако ръководството не възнамерява да ликвидира Дружеството или да преустанови дейността му, или ако ръководството на практика няма друга алтернатива, освен да постъпи по този начин.

Отговорности на одитора за одита на финансовия отчет

Нашите цели са да получим разумна степен на сигурност относно това дали финансовият отчет като цяло не съдържа съществени неправилни отчитания, независимо дали длъжници се на измама или грешка, и да издадем одиторски доклад, който да включва нашето одиторско мнение. Разумната степен на сигурност е висока степен на сигурност, но не е гаранция, че одит, извършен в съответствие с МОС и Закона за независимия финансов одит, винаги ще разкрива съществено неправилно отчитане, когато такава съществува. Неправилни отчитания могат да възникнат в резултат на измама или грешка и се считат за съществени, ако би могло разумно да се очаква, че те, самостоятелно или като съвкупност, биха могли да окажат влияние върху икономическите решения на потребителите, вземани въз основа на този финансов отчет.

Като част от одита в съответствие с МОС, ние използваме професионална преценка и запазваме професионален скептицизъм по време на целия одит. Ние също така:

- идентифицираме и оценяваме рисковете от съществени неправилни отчитания във финансовия отчет, независимо дали длъжници се на измама или грешка, разработваме и изпълняваме одиторски процедури в отговор на тези рискове и получаваме одиторски доказателства, които да са достатъчни и уместни, за да осигурят база за нашето мнение. Рискът да не бъде разкрито съществено неправилно отчитане, което е резултат от измама, е по-висок, отколкото риска от съществено неправилно отчитане, което е резултат от грешка, тъй като измамата може да включва тайно споразумяване, фалшифициране, преднамерени пропуски, изявления за въвеждане на одитора в заблуждение, както и пренебрегване или заобикаляне на вътрешния контрол;
- получаваме разбиране за вътрешния контрол, имащ отношение към одита, за да разработим одиторски процедури, които да са подходящи при конкретните обстоятелства, но не с цел изразяване на мнение относно ефективността на вътрешния контрол на Дружеството;
- оценяваме уместността на използваните счетоводни политики и разумността на счетоводните приблизителни оценки и свързаните с тях оповестявания, направени от ръководството;
- достигаме до заключение относно уместността на използване от страна на ръководството на счетоводната база на основата на предположението за действащо предприятие и, на базата на получените одиторски доказателства, относно това дали е налице съществена несигурност, отнасяща се до събития или условия, които биха могли да породят значителни съмнения относно способността на Дружеството да продължи да функционира като действащо предприятие. Ако ние достигнем до заключение, че е налице съществена несигурност, от нас се изисква да привлечем внимание в одиторския си доклад към свързаните с тази несигурност оповестявания във финансовия отчет или в случай че тези оповестявания са неадекватни, да модифицираме мнението си. Нашите заключения се основават на одиторските доказателства, получени до датата

- на одиторския ни доклад. Бъдещи събития или условия обаче могат да станат причина Дружеството да преустанови функционирането си като действащо предприятие;
- оценяваме цялостното представяне, структура и съдържание на финансовия отчет, включително оповестяванията, и дали финансовият отчет представя основополагащите за него сделки и събития по начин, който постига достоверно представяне.

Ние комуникираме с лицата, натоварени с общо управление, наред с останалите въпроси, планирания обхват и време на изпълнение на одита и съществените констатации от одита, включително съществени недостатъци във вътрешния контрол, които идентифицираме по време на извършвания от нас одит.

Доклад във връзка с други законови и регулаторни изисквания

В допълнение на нашите отговорности и докладване съгласно МОС, описани по-горе в раздела „Друга информация, различна от финансовия отчет и одиторския доклад върху него“ по отношение на доклада за дейността, ние изпълнихме и процедурите, добавени към изискваните по МОС, съгласно Указанията на професионалната организация на дипломираните експерт-счетоводители и регистрираните одитори в България – Институт на дипломираните експерт-счетоводители (ИДЕС). Тези процедури касаят проверки за наличието, както и проверки на формата и съдържанието на тази друга информация с цел да ни подпомогнат във формиране на становище относно това дали другата информация включва оповестяванията и докладванията, предвидени в Глава седма от Закона за счетоводството, приложим в България.

Становище във връзка с чл. 37, ал. 6 от Закона за счетоводството

На базата на извършените процедури, нашето становище е, че:

- (а) информацията, включена в доклада за дейността за финансовата година, за която е изготвен финансовият отчет, съответства на финансовия отчет.
- (б) докладът за дейността е изготвен в съответствие с приложимите законови изисквания; и
- (в) в резултат на придобитото познаване и разбиране на дейността на Дружеството и средата, в която то функционира, не сме установили случаи на съществено невярно представяне в доклада за дейността.

Марий Апостолов
Управител
Регистриран одитор отговорен за одита

Грант Торнтон ООД
Одиторско дружество



30 юни 2021 г.
България, гр. София, бул. Черни връх №26

Отчет за финансовото състояние

Активи	Пояснение	31 декември 2020 хил. лв.	31 декември 2019 хил. лв.
Нетекущи активи			
Нематериални активи	5	277	486
Дългосрочни вземания от свързани лица	17	6 486	518
Отсрочени данъчни активи	6	7	3
Нетекущи активи общо		6 770	1 007
Текущи активи			
Вземания от свързани лица	17	1 117	215
Търговски и други вземания		11	27
Пари и парични еквиваленти	7	5 311	1 125
Текущи активи общо		6 439	1 367
Общо активи		13 209	2 374
Собствен капитал и пасиви			
Собствен капитал			
Основен капитал	8	2 909	2 909
Натрупана загуба		(1 128)	(1 415)
Текущ финансов резултат		7 384	287
Общо собствен капитал		9 165	1 781
Текущи пасиви			
Търговски задължения	10	1 222	25
Задължения към персонала	9.2	221	120
Задължения към свързани лица	17	367	15
Задължения за данък върху дохода		199	-
Други задължения	10	2 035	433
Текущи пасиви общо		4 044	593
Общо собствен капитал и пасиви		13 209	2 374

Съставил:
 /Румен Терзийски, Р.С. Консулт АД/

Управител:
 /Живка Атанасова/

Дата: 14.06.2021 г.

С одиторски доклад от 30.06.2021 г.
 Марий Апостолов
 Управител
 Регистриран одитор, отговорен за одита
 Грант Торнтон ООД, одиторско дружество



Финансов отчет
31 декември 2020 г.

Отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход за годината, приключваща на 31 декември

	Пояснение	2020 хил. лв.	2019 хил. лв.
Приходи от получени залози	11	28 413	4 606
Разходи за материали		(23)	(6)
Разходи за външни услуги	12	(11 859)	(1 836)
Разходи за персонала	9.1	(1 277)	(887)
Разходи за амортизация на нефинансови активи	5	(208)	(214)
Други разходи	13	(7 096)	(1 401)
Печалба от оперативна дейност		7 950	262
Финансови приходи	14	183	27
Финансови разходи	14	(4)	(1)
Печалба преди данъци		8 129	288
Разходи за данък върху дохода	15	(745)	(1)
Печалба за годината		7 384	287
Общо всеобхватен доход за годината		7 384	287

Съставил: 
/Румен Терзийски, Р.С. Консулт АД/

Управител: 
/Живка Атанасова/

Дата: 14.06.2021 г.

С одиторски доклад от 30.06.2021 г.:
Марий Апостолов
Управител
Регистриран одитор, отговорен за одита
Грант Торнтон ООД, одиторско дружество



Отчет за промените в собствения капитал за годината, приключваща на 31 декември

Всички суми са представени в хил. лв.	Основен капитал	Неразпределена печалба/ (Натрупана загуба)	Общо собствен капитал
Салдо към 1 януари 2019 г.	2 909	(1 415)	1 494
Печалба за годината	-	287	287
Общо всеобхватен доход за годината	-	287	287
Салдо към 31 декември 2019 г.	2 909	(1 128)	1 781
Салдо към 1 януари 2020 г.	2 909	(1 128)	1 781
Печалба за годината	-	7 384	7 384
Общо всеобхватен доход за годината	-	7 384	7 384
Салдо към 31 декември 2020 г.	2 909	6 256	9 165

Съставил: 
/Румен Терзийски, Р.С. Консулт АД/

Дата: 14.06.2021 г.

С одиторски доклад от 30.06.2021 г.:
Марий Апостолов
Управител
Регистриран одитор, отговорен за одита
Грант Торнтон ООД, одиторско дружество

Управител: 
/Живка Атанасова/



Отчет за паричните потоци за годината, приключваща на 31 декември

Пояснение	2020 хил. лв.	2019 хил. лв.
Оперативна дейност		
Получени депозити от клиенти	88 164	13 239
Изплатени печалби и върнати депозити	(59 247)	(8 528)
Плащания към доставчици	(9 472)	(1 742)
Плащания към персонал и осигурителни институции	(1 175)	(837)
Плащания за данък върху хазартна дейност	(5 886)	(1 204)
Плащания за корпоративен данък	(550)	-
Други парични потоци, нетно	(956)	(99)
Нетен паричен поток от оперативна дейност	10 878	829
Инвестиционна дейност		
Придобиване на нематериални активи	-	(170)
Предоставени заеми	(6 888)	(718)
Постъпления от предоставени заеми	188	12
Получени лихви	13	-
Нетен паричен поток от инвестиционна дейност	(6 687)	(876)
Валутни преоценки	(5)	(1)
Нетна промяна в пари и парични еквиваленти	4 186	(48)
Пари и парични еквиваленти в началото на годината	1 125	1 173
Пари и парични еквиваленти в края на годината	7 5 311	1 125

Съставил: 
/Румен Терзийски, Р.С. Консулт АД /

Дата: 14.06.2021 г.

С одиторски доклад от 30.06.2021 г.
Марий Апостолов
Управител
Регистриран одитор, отговорен за одита
Грант Торнтон ООД, одиторско дружество

Управител: 
/Живка Атанасова /



Пояснения към финансовия отчет

1. Предмет на дейност

“Телематик Интерактив България“ ЕООД (Дружеството) е дружество с ограничена отговорност със седалище и адрес на управление в Република България, гр. София, п. код 1345, жк. Захарна фабрика, ул. “Кукуш“ №7. Дружеството е с ЕИК: 203127300 и е регистрирано в гр. София, вписано в Търговски регистър на 02.07.2014. в съответствие с Търговския закон на Република България.

Дружеството има следния предмет на дейност: Организиране и провеждане на онлайн залагания в съответствие с лиценза, издаден от съответния компетентен орган Държавна комисия по хазарта (ДКХ), действаща до 08.08.,2020 г. След това функциите ѝ се поеха от Националната агенция по приходите (НАП) като всички лицензи издадени от ДКХ останаха валидни. Дружеството има лиценз за организиране онлайн игри в игрално казино издаден на 19.07.2019 г. и лиценз за онлайн залагания върху резултати от спортни състезания и надбягвания с коне и кучета. издаден на 30.03.2018 г. Срокът на валидност и на двата лиценза е 5 години от датата на издаването.

Дружеството може да осъществява и всички други дейности незабранени със закон .

Регистрираният капитал към 31.12.2019 г. е в размер на 2 909 000 лв. Капиталът е изцяло внесен.

Едноличен собственик на капитала е Елдорадо Корпорейшън АД, чийто акции не се търгуват на борса.

Дружеството се представлява и управлява от Живка Миланова Атанасова – Управител.

Към 31.12.2020 г. в Дружеството работят 52 човека.

2. Основа за изготвяне на финансовия отчет

Финансовият отчет на Дружеството е съставен в съответствие с Международните стандарти за финансово отчитане (МСФО), разработени и публикувани от Съвета по международни счетоводни стандарти (СМСС) и приети от Европейския съюз (МСФО, приети от ЕС). По смисъла на параграф 1, точка 8 от Допълнителните разпоредби на Закона за счетоводството, приложим в България, терминът „МСФО, приети от ЕС“ представляват Международните счетоводни стандарти (МСС), приети в съответствие с Регламент (ЕО) 1606/2002 на Европейския парламент и на Съвета.

Финансовият отчет е съставен в български лева, което е функционалната валута на Дружеството. Всички суми са представени в хиляди лева (хил. лв.) (включително сравнителната информация за 2019 г.), освен ако не е посочено друго.

Ръководството носи отговорност за съставянето и достоверното представяне на информацията в настоящия финансов отчет.

Финансовият отчет е съставен при спазване на принципа на действащо предприятие и като са взети предвид възможните ефекти от продължаващото въздействие на пандемията от коронавируса Covid-19.

Извънредно положение в България от 13 март 2020 г. до 13 май 2020 г.

През отчетния период дейността на дружеството беше повлияна от световната пандемия от Covid-19. В началото на 2020 г., поради разпространението на нов коронавирус (Covid-19) в световен мащаб, се появиха затруднения в бизнеса и икономическата дейност на редица предприятия и цели икономически отрасли. На 11.03.2020 г. Световната здравна организация обяви наличието на пандемия от коронавирус (Covid-19). На 13 март 2020 г. Народното събрание взе решение за обявяване на извънредно положение за период от един месец. На 24 март 2020 г. парламентът прие „Закон за мерките и действията по време на извънредното положение, обявено с решение на Народното събрание от 13 март 2020 г., и за преодоляване на последиците (загл. доп. – ДВ, бр. 44 от 2020 г., в сила от 14.05.2020 г.)“. Впоследствие, извънредното положение бе удължено с още един месец и остана в сила до 13 май 2020 г.

Извънредна епидемична обстановка в България от 14 май 2020 г. до 31 юли 2021 г.

На 13 май 2020 г. Министерският съвет обяви извънредна епидемична обстановка, считано от 14 май 2020 г., която беше удължавана периодично преди изтичането на срока ѝ. Към датата на изготвяне на настоящия финансов отчет, срокът на извънредната епидемична обстановка е удължен от правителството до 31 юли 2021 г.

Ефект от Covid-19 върху финансовия отчет на предприятието през 2020 г.

2020 година беше различна - тя донесе промени в много аспекти на личния и обществения живот и разтърси икономиките по целия свят. Едва ли глобално затваряне от ранга на пандемията от коронавирус може да се отрази благоприятно на която и да е икономика в нейната цялост. Всичко това рефлектира мигновено върху българската и световната икономика с различна сила в отделните отрасли. Както при всяка една криза, напълно нормално е по-цикличните сектори да усетят напрежение доста по-бързо и доста по-силно спрямо по-нецикличните. Влиянието на Covid-19 и мерките, които предприеха различните правителства за неговото ограничение имаше значително, продължително и многопосочно въздействие. От една страна, затварянето на физическите игрални зали и наложената социална дистанция доведе до цялостно пренасочване на търсенето на онлайн услуги, което доведе до съществено увеличение на приходите на Дружеството. От друга, прекратяването на спортните събития, върху които се организират залози практически „затвори“ и залаганията върху резултатите от тях.

Ограничителните мерки за движение на хората доведе до драстично увеличение на обема на дейността, тъй като основните потребители и клиенти в сферата на залаганията увеличиха присъствието си в интернет пространството и потребяването на он-лайн залагания и игри.

От страна на ръководството на Дружеството, бяха създадени условия за дистанционна работа на ротационен принцип, с осигуряването на съответните условия на защитена комуникационна среда. Рязкото разширяване на обема на дейността доведе до необходимостта от наемането на нови служители, цялостна промяна на вътрешната организация и свързаните с нея процеси и контроли в т.ч. разпределението на отговорностите и правилата за работа. В ход е активен процес по надграждане и внедряване на ефективно функционираща вътрешно-контролна среда и свързани с нея системи, които да са подходяща за размера, характера и специфичните особености на дейността на Дружеството. Ръководството на Дружеството е предприело всички необходими действия така, че да осигури адекватна организация за постигане на ключовите цели и стратегия на едноличния собственик, свързани с разширението на бизнеса и налагането на Дружеството като лидер на пазара на он-лайн залагания и игри.

Ключов фактор в изпълнението на тази стратегия е поставянето на клиента и неговите нужди в центъра на вниманието, посредством съчетанието от качеството на предоставяната услуга, нивото на дигитални решения и управлението и качеството на данните.

3. Промени в счетоводната политика

3.1. Нови стандарти, влезли в сила от 1 януари 2020 г.

Дружеството е приложило следните нови стандарти, изменения и разяснения към МСФО, разработени и публикувани от Съвета по международни счетоводни стандарти, които са задължителни за прилагане от годишния период, започващ на 1 януари 2020 г., но нямат съществен ефект от прилагането им върху финансовия резултат и финансовото състояние на Дружеството:

- МСС 1 и МСС 8 (изменен) - Дефиниция на същественост, в сила от 1 януари 2020 г., приети от ЕС
- Изменения на референциите към Концептуална рамка за финансово отчитане в сила от 1 януари 2020 г, приети от ЕС
- МСФО 3 (изменен) – Определение за Бизнес в сила от 1 януари 2020 г., все още не е приет от ЕС

- Изменения на МСФО 9, МСС 39 и МСФО 7: Реформа на референтните лихвени проценти, в сила от 1 януари 2020 г., приети от ЕС
- Изменения на МСФО 16 намаления на наемите, свързани с Covid-19, в сила от 1 юни 2020, приет от ЕС

3.2. Стандарти, изменения и разяснения, които все още не са влезли в сила и не се прилагат от по-ранна дата от Дружеството

Към датата на одобрение на този финансов отчет са публикувани нови стандарти, изменения и разяснения към съществуващи вече стандарти, но не са влезли в сила или не са приети от ЕС за финансовата година, започваща на 1 януари 2020 г., и не са били приложени от по-ранна дата от Дружеството. Не се очаква те да имат съществен ефект върху финансовите отчети на Дружеството. Ръководството очаква всички стандарти и изменения да бъдат приети в счетоводната политика на Дружеството през първия период, започващ след датата на влизането им в сила.

Промените са свързани със следните стандарти:

- Изменения в МСС 1 Представяне на финансовите отчети: Класификация на пасивите като текущи и нетекущи, в сила от 1 януари 2023 г., все още не е приет от ЕС
- Изменения в МСФО 3 Бизнес комбинации, МСС 16 Имоти, машини и съоръжения, МСС 37 Провизии, условни пасиви и условни активи, в сила от 1 януари 2022 г., все още не са приети от ЕС
- Годишни подобрения 2018-2020 г. в сила от 1 януари 2022 г., все още не са приети от ЕС
- Изменения на МСФО 4 Застрахователни договори - отлагане на МСФО 9, в сила от 1 януари 2021 г., все още не са приети от ЕС
- Изменения на МСФО 9, МСС 39, МСФО 7, МСФО 4 и МСФО 16 Реформа на лихвените показатели - Фаза 2, в сила от 1 януари 2021 г., все още не са приети от ЕС
- МСФО 14 „Отсрочени сметки при регулирани цени“ в сила от 1 януари 2016 г., все още не е приет от ЕС

4. Счетоводна политика

4.1. Общи положения

Най-значимите счетоводни политики, прилагани при изготвянето на този индивидуален финансов отчет, са представени по-долу.

Финансовият отчет е изготвен при спазване на принципите за оценяване на всички видове активи, пасиви, приходи и разходи съгласно МСФО. Базите за оценка са оповестени подробно по-нататък в счетоводната политика към финансовия отчет.

Следва да се отбележи, че при изготвянето на представения финансов отчет са използвани счетоводни оценки и допускания. Въпреки че те са базирани на информация, предоставена на ръководството към датата на изготвяне на финансовия отчет, реалните резултати могат да се различават от направените оценки и допускания.

4.2. Представяне на финансовия отчет

Финансовият отчет е представен в съответствие с МСС 1 „Представяне на финансови отчети“.

Дружеството представя отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход в единен отчет.

В отчета за финансовото състояние се представят два сравнителни периода, когато Дружеството прилага счетоводна политика ретроспективно, преизчислява ретроспективно позиции във финансовия отчет или прекласифицира позиции във финансовия отчет и това има съществен ефект върху информацията в отчета за финансовото състояние към началото на предходния период.

С цел постигане на представяне в годишния финансов отчет, даващо по-уместна информация за характера на основната дейност и ефекта от операции и други събития или условия върху финансовото състояние на Дружеството, някои от елементите са представени по различен начин в сравнение с финансовия отчет за 2019 г. Промяната се отнася до рекласификация на сумата на разходите за бонуси на клиенти в общ размер на 1 704 хил. лв. от Други разходи в намаление на Приходите от получени залози.

4.3. Сделки в чуждестранна валута

Сделките в чуждестранна валута се отчитат във функционалната валута на Дружеството по официалния обменен курс към датата на сделката (обявения фиксинг на Българска народна банка). Печалбите и загубите от курсови разлики, които възникват при уреждането на тези сделки и преоценяването на паричните позиции в чуждестранна валута към края на отчетния период, се признават в печалбата или загубата.

Непаричните позиции, оценявани по историческа цена в чуждестранна валута, се отчитат по обменния курс към датата на сделката (не са преоценени). Непаричните позиции, оценявани по справедлива стойност в чуждестранна валута, се отчитат по обменния курс към датата, на която е определена справедливата стойност.

Българският лев е фиксиран към еврото в съотношение 1 EUR = 1.95583 лв.

4.4. Приходи от договори с клиенти

Основните приходи, които Дружеството генерира са свързани с организиране на онлайн залагания в онлайн казино и спортни залози.

За да определи дали и как да признае приходи, Дружеството използва следните 5 стъпки:

- 1 Идентифициране на договора с клиент
- 2 Идентифициране на задълженията за изпълнение
- 3 Определяне на цената на сделката
- 4 Разпределение на цената на сделката към задълженията за изпълнение
- 5 Признаване на приходите, когато са удовлетворени задълженията за изпълнение.

1 Идентифициране на договора с клиент

Дружеството организира своите продажба чрез интернет платформа, като общите условия за всяка игра са публикувани и достъпни за всеки клиент на сайта. Откривайки си профил/сметка в игралната платформа на сайта, съответният играч се съгласява с тях.

При спортните залози се приема, че направеният залог от страна на клиента е потвърждение за сключен договор.

2 Идентифициране на задълженията за изпълнение

Всеки клиент на Дружеството предоставя депозитна сума, с която може да извършва своите залози. Активирането на клиентския профил става при нареждането на съответната парична сума към Дружеството или оторизираните от него платежни оператори. Тази сума се определя като депозит, която дава право и възможност на клиента да извършва залози в игралната платформа на Дружеството на игри със случаен изход в онлайн казиното или на резултати от спортни състезания.

Предоставянето на услугата за ползване на дадена игра се състои от три етапа които се определят като игрална сесия и те са приемането на залог, осъществяване на играта и приключване на залога чрез определяне на резултата от играта.

Игралната сесия в онлайн казино в повечето случаи е кратка и се определя от едно завъртане на виртуалните барабани при игри на слот машините, на колелото на рулетката на излезлите карти при игри на маса и други игрални условия определени в правилата на различните игри. В игралното казино обикновено клиентът прави множество игрални сесии за кратко време. При спортните залози игралната сесия може да продължи няколко дни докато се изиграе определената спортна среща, а понякога например при залози за класиране във футболни първенства и няколко месеца.

Обичайно, договорите с клиенти на Дружеството включват едно задължение за изпълнение. Задължението за изпълнение на Дружеството е свързано с изплащане на печалби към клиентите от направените залози след определянето на печелившия резултат за дадената игра според нейните условия и алгоритъм.

3 Определяне на цената на сделката

При определяне на цената на сделката Дружеството взема предвид условията на съответната игра (договора) и обичайните си търговски практики. Цената на сделката е размерът на възнаграждението, на което Дружеството очаква да има право в замяна на прехвърлянето на клиента на обещаните стоки или услуги, с изключение на сумите, събрани от името на трети страни (например данък върху добавената стойност). Обещаното в договора с клиента възнаграждение може да включва фиксирани суми, променливи суми или и двете. Цената на сделката при услугите, предоставяни от Дружеството представлява разликата между получените залози от клиентите и изплатените печалби към тях (възнаграждение, дължимо на клиента).

При игралната сесия обикновено са възможни два резултата.

- Клиентът губи залога си. В този случай той губи правото да възстанови частта от предоставения паричен депозит, която е равна на залога.
- Клиентът печели залога си. В този случай клиентът придобива право да получи стойността на печалбата чрез плащане от страна на Дружеството.

В случай, че Дружеството не е в състояние да изпълни задължението за изпълнение (например при отлагане на спортно събитие, за което няма да се осъществи игра), то сумата на залога на клиента подлежи на връщане.

Спецификата на хазартната дейност се базира на принципа в теорията на вероятностите наречен закон за големите числа при който при дадени общи условия, съвместното действие на случайни фактори води до слабо зависещ от случайността резултат. Затова, макар и игрите да са изцяло със случаен изход зависещ от генератор на случайни числа, а при спортните залози със случен резултат, то алгоритъмът за тяхното изчисление осигурява определени нива на печалби спрямо направените залози.

В допълнение към цената на играта, някои игри включват допълнителни бонуси, които Дружеството се задължава да предостави на съответния играч или под формата на допълнителна възможност за игра или като парична награда/стимул. Съществената част от наградните кредити/бонуси не се считат за отделно задължение за изпълнение, тъй като не предоставят на клиентите материално право, което те не биха получили по друг начин. Поради това, Дружеството не разпределя цената на сделката между бонусите/наградните кредити и другите задължения за изпълнение, определени в договора.

4 Разпределение на цената на сделката към задълженията за изпълнение

Цената на сделката се разпределя към едно единствено задължение за изпълнение. Дружеството отчита като приходи от договори с клиенти сумата на получените залози, намалена със сумата на изплатените печалби, която се третира като суми, дължими на клиенти съгласно изискванията на Стандарта.

В резултата на направените залози и изплатени печалби, включвайки се в много игрални сесии повечето от играчите постепенно губят правото да изтеглят депозитите си от банковите сметки на дружеството, а за дружеството отпада задължението да ги връща и увеличава финансовият си актив.

5 Признаване на приходите, когато са удовлетворени задълженията за изпълнение.

Приход се признава, когато Дружеството е прехвърлило на купувача контрола върху предоставените стоки/услуги. Счита се, че контролът се прехвърля на купувача, когато клиентът е приел стоките/услугите без възражение.

Приходите на Дружеството представляват разликата между получените залози, изплатените печалби и други възнаграждения, дължими на клиента. Тази разлика формира нетният игрален приход. Приходите от продажба на казино залози за се признават към момента на доставката т.е. в момента в който се реализира залогът. Исторически той е свързан с наземния хазарт и така

наречената жива игра в казиното. При нея резултатът от играта е моментът на прехвърляне на контрола върху стоката/услугата.

При онлайн хазарта нещата са аналогични. Приходите се признават като за определен период (месец) се определя нетният игрови приход. Той е равен на приключилите залози минус печалбите, включващи спечелените бонуси. Нетният игрови приход е еквивалентен на стойността, за която играчите са загубили право да им бъдат възстановени.

Приходите от спортни залози се признават с течение на времето в периода в който се консумират ползите от спортното състезание. Времевия интервал между направения залог и резултатът от събитието, респективно печалба/ загуба за клиента варира в зависимост от спецификата на спортното състезание.

4.4.1. Приходи от лихви и дивиденди

Приходите от лихви са свързани с предоставени заеми. Те се отчитат текущо по метода на ефективната лихва.

Приходите от дивиденди се признават в момента на възникване на правото за получаване на плащането.

4.5. Оперативни разходи

Оперативните разходи се признават в печалбата или загубата при ползването на услугите или на датата на възникването им.

Дружеството отчита два вида разходи, свързани с изпълнението на договорите за доставка на услуги/стоки/с клиенти: разходи за сключване/ постигане на договора и разходи за изпълнение на договора. Когато разходите не отговарят на условията за разсрочване съгласно изискванията на МСФО 15, същите се признават като текущи в момента на възникването им като например не се очаква да бъдат възстановени или периодът на разсрочването им е до една година.

Следните оперативни разходи винаги се отразяват като текущ разход в момента на възникването им:

- Общи и административни разходи (освен ако не са за сметка на клиента);
- Разходи, свързани с изпълнение на задължението;
- Разходи, за които предприятието не може да определи, дали са свързани с удовлетворено или неудовлетворено задължение за изпълнение.

4.6. Нематериални активи

Нематериалните активи включват софтуер на платформа за онлайн залагания, закупени игри и права за ползване (придобитите лицензи). Те се отчитат по цена на придобиване, включваща всички платени мита, невъзстановими данъци и направените преки разходи във връзка с подготовка на актива за експлоатация, при което капитализираните разходи се амортизират въз основа на линейния метод през оценения срок на полезен живот на активите, тъй като се счита, че той е ограничен. Лицензите се амортизират за периода за който са издадени.

Последващото оценяване се извършва по цена на придобиване, намалена с натрупаните амортизации и загуби от обезценка. Направените обезценки се отчитат като разход и се признават в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход за съответния период.

Последващите разходи, които възникват във връзка с нематериалните активи след първоначалното им признаване, се признават в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход за периода на тяхното възникване, освен ако благодарение на тях активът може да генерира повече от първоначално предвидените бъдещи икономически ползи и когато тези разходи могат надеждно да бъдат оценени и отнесени към актива. Ако тези условия са изпълнени, разходите се добавят към себестойността на актива.

Остатъчната стойност и полезният живот на нематериалните активи се преценяват от ръководството към всяка отчетна дата.

Амортизацията се изчислява, като се използва линейният метод върху оценения полезен срок на годност на отделните активи, както следва:

- софтуер - игри за онлайн казино 6,7 години
- права върху индустриална собственост, лицензи 5 години

Разходите за амортизация са включени в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход на ред „Разходи за амортизация и обезценка на нефинансови активи“.

Разходите, които могат да бъдат отнесени директно към фазата на разработване на нематериален актив се капитализират, ако отговарят на следните критерии:

- Завършването на нематериалния актив е технически изпълнимо, така че той да бъде на разположение за ползване или продажба;
- Дружеството възнамерява да завърши нематериалния актив и да го използва или продаде;
- Дружеството има възможност да използва или да продаде нематериалния актив;
- Нематериалният актив ще генерира вероятни бъдещи икономически ползи. Освен това съществува пазар за продукцията на нематериалния актив или за самия нематериален актив, или ако той бъде използван в дейността на Дружеството, ще генерира икономически ползи;
- Налични са адекватни технически, финансови и други ресурси за приключване на развойната дейност и за ползването или продажбата на нематериалния актив;
- Разходите, отнасящи се до нематериалния актив по време на неговото разработване, могат да бъдат надеждно оценени.

Разходите по разработването на нематериални активи, които не отговарят на тези критерии за капитализиране, се признават в момента на възникването им.

Печалбата или загубата от продажбата на нематериални активи се определя като разлика между постъпленията от продажбата и балансовата стойност на активите и се отразява в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход на ред „Печалба/(Загуба) от продажба на нетекущи активи“.

Избраният праг на същественост за нематериалните активи на Дружеството е в размер на 700 лв.

4.7. Лизинг

4.7.1. Дружеството като лизингополучател

Дружеството има сключени договори за наем на помещения, които са с краткосрочен характер, затова Дружеството не отчита активи с право на ползване към 31.12.2020 г.

За всеки нов сключен договор Дружеството преценява дали той е или съдържа лизинг. Лизингът се определя като „договор или част от договор, който предоставя правото да се използва актив (базовият актив) за определен период от време в замяна на възнаграждение.“ За да приложи това определение, Дружеството извършва три основни преценки:

- дали договорът съдържа идентифициран актив, който или е изрично посочен в договора, или е посочен по подразбиране в момента, когато активът бъде предоставен за ползване
- Дружеството има правото да получава по същество всички икономически ползи от използването на актива през целия период на ползване, в рамките на определения обхват на правото му да използва актива съгласно договора
- Дружеството има право да ръководи използването на идентифицирания актив през целия период на ползване.

Дружеството оценява дали има правото да ръководи „как и с каква цел“ ще се използва активът през целия период на ползване.

Дружеството е избрало да отчита краткосрочните лизингови договори и лизинга на активи с ниска стойност, като използва практическите облекчения, предвидени в стандарта. Вместо признаване на активи с право на ползване и задължения по лизингови договори, плащанията във връзка с тях се признават като разход в печалбата или загубата по линейния метод за срока на лизинговия договор.

Ползването на актив при условията на променлив наем се признава като текущ разход. Обикновено условието за ползване на такъв материален или нематериален актив е обвързано с постигнати финансови параметри и резултати но не е възможно да се определи задължението сравнително точно в дългосрочен план.

4.8. Тестове за обезценка на нематериални активи

При изчисляване размера на обезценката Дружеството дефинира най-малката разграничима група активи, за която могат да бъдат определени самостоятелни парични потоци (единица, генерираща парични потоци). В резултат на това някои от активите подлежат на тест за обезценка на индивидуална база, а други - на база на единица, генерираща парични потоци.

Всички активи и единици, генериращи парични потоци, се тестват за обезценка поне веднъж годишно. Всички други отделни активи или единици, генериращи парични потоци, се тестват за обезценка, когато събития или промяна в обстоятелствата индикират, че тяхната балансова стойност не може да бъде възстановена.

За загуба от обезценка се признава сумата, с която балансовата стойност на даден актив или единица, генерираща парични потоци, превишава възстановимата им стойност, която е по-високата от справедливата стойност, намалена с разходите по продажба на даден актив, и неговата стойност в употреба. За да определи стойността в употреба, ръководството на Дружеството изчислява очакваните бъдещи парични потоци за всяка единица, генерираща парични потоци, и определя подходящия дисконтов фактор с цел калкулиране на настоящата стойност на тези парични потоци. Данните, използвани при тестването за обезценка, се базират на последния одобрен бюджет на Дружеството, коригиран при необходимост с цел елиминиране на ефекта от бъдещи реорганизации и значителни подобрения на активи. Дисконтовите фактори се определят за всяка отделна единица, генерираща парични потоци, и отразяват съответния им рисков профил, оценен от ръководството на Дружеството.

Загубите от обезценка на единица, генерираща парични потоци, се посочват в намаление на балансовата сума на активите от тази единица. За всички активи на Дружеството ръководството преценява последващо дали съществуват индикации за това, че загубата от обезценка, призната в предходни години, може вече да не съществува или да е намалена. Обезценка, призната в предходен период, се възстановява, ако възстановимата стойност на единицата, генерираща парични потоци, надвишава нейната балансова стойност.

4.9. Финансови инструменти

4.9.1. Признаване и отписване

Финансовите активи и финансовите пасиви се признават, когато Дружеството стане страна по договорните условия на финансовия инструмент.

Финансовите активи се отписват, когато договорните права върху паричните потоци от финансовия актив изтичат или когато финансовият актив и по същество всички рискове и изгоди се прехвърлят.

Финансовите пасиви се отписват, когато задължението, посочено в договора, е изпълнено, е отменено или срокът му е изтекъл.

4.9.2. Класификация и първоначално оценяване на финансови активи

Първоначално финансовите активи се отчитат по справедлива стойност, коригирана с разходите по сделката, с изключение на финансовите активи по справедлива стойност през печалбата или загубата и търговските вземания, които не съдържат съществен финансов компонент. Първоначалната оценка на финансовите активи по справедлива стойност през печалбата или загубата не се коригира с разходите по сделката, които се отчитат като текущи разходи. Първоначалната оценка на търговските вземания, които не съдържат съществен финансов компонент представлява цената на сделката съгласно МСФО 15.

В зависимост от начина на последващо отчитане, финансовите активи се класифицират в една от следните категории:

- дългови инструменти по амортизирана стойност;
- финансови активи по справедлива стойност през печалбата или загубата;
- финансови активи по справедлива стойност през друг всеобхватен доход с или без рекласификация в печалбата или загубата в зависимост дали са дългови или капиталови инструменти.

Класификацията на финансовите активи се определя на базата на следните две условия:

- бизнес моделът на Дружеството за управление на финансовите активи;

- характеристиките на договорните парични потоци на финансовия актив.

Всички приходи и разходи, свързани с финансовите активи, които са признати в печалбата и загубата, се включват във финансови разходи, финансови приходи с изключение на обезценката на търговските вземания, която се представя на ред други разходи в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход.

4.9.3. Последващо оценяване на финансовите активи

Финансови активи по амортизирана стойност

Финансовите активи се оценяват по амортизирана стойност, ако активите изпълняват следните критерии и не са определени за оценяване по справедлива стойност през печалбата и загубата:

- дружеството управлява активите в рамките на бизнес модел, чиято цел е да държи финансовите активи и да събира техните договорни парични потоци;
- съгласно договорните условия на финансовия актив на конкретни дати възникват парични потоци, които са единствено плащания по главница и лихва върху непогасената сума на главницата.

Тази категория включва недеривативни финансови активи като заеми и вземания с фиксирани или определими плащания, които не се котират на активен пазар. След първоначалното признаване те се оценяват по амортизирана стойност с използване на метода на ефективната лихва. Дисконтиране не се извършва, когато ефектът от него е несъществен. Дружеството класифицира в тази категория парите и паричните еквиваленти, предоставени заеми, търговските и другите вземания.

- **Търговски вземания**

Търговските вземания са суми, дължими от клиенти за продадени стоки или услуги, извършени в обичайния ход на стопанската дейност. Обикновено те се дължат за уреждане в кратък срок и следователно са класифицирани като текущи. Търговските вземания се признават първоначално в размер на безусловното възнаграждение, освен ако съдържат значителни компоненти на финансиране. Дружеството държи търговските вземания с цел събиране на договорните парични потоци и следователно ги оценява по амортизирана стойност, като използва метода на ефективната лихва. Дисконтиране не се извършва, когато ефектът от него е несъществен.

4.9.4. Обезценка на финансовите активи

Изискванията за обезценка съгласно МСФО 9 използват информация, ориентирана към бъдещето, за да признаят очакваните кредитни загуби – моделът за „очакваните кредитни загуби“.

Инструментите, които попадат в обхвата на новите изисквания, включват заеми и други дългови финансови активи, оценявани по амортизирана стойност, търговски вземания, вземания от свързани лица.

Признаването на кредитни загуби вече не зависи от настъпването на събитие с кредитна загуба. Вместо това Дружеството разглежда по-широк спектър от информация при оценката на кредитния риск и оценяването на очакваните кредитни загуби, включително минали събития, текущи условия, разумни и поддържащи прогнози, които влияят върху очакваната събираемост на бъдещите парични потоци на инструмента.

При прилагането на този подход, насочен към бъдещето, се прави разграничение между:

- финансови инструменти, чието кредитното качество не се е влошило значително спрямо момента на първоначалното признаване или имат нисък кредитен риск (Фаза 1) и
- финансови инструменти, чието кредитното качество се е влошило значително спрямо момента на първоначалното признаване или на които кредитния риск не е нисък (Фаза 2)
- „Фаза 3“ обхваща финансови активи, които имат обективни доказателства за обезценка към отчетната дата. Нито един от финансовите активи на Дружеството не попада в тази категория.

12-месечни очаквани кредитни загуби се признават за първата категория, докато очакваните загуби за целия срок на финансовите инструменти се признават за втората категория. Очакваните кредитни загуби се определят като разликата между всички договорни парични

потоци, които се дължат на Дружеството и паричните потоци, които тя действително очаква да получи („паричен недостиг“). Тази разлика е дисконтирана по първоначалния ефективен лихвен процент (или с коригирания спрямо кредита ефективен лихвен процент).

Изчисляването на очакваните кредитни загуби се определя на базата на вероятностно претеглената приблизителна оценка на кредитните загуби през очаквания срок на финансовите инструменти.

Търговски и други вземания, активи по договор и вземания по лизингови договори

Дружеството използва опростен подход при отчитането на търговските и други вземания, както и на активите по договор и признава загуба от обезценка като очаквани кредитни загуби за целия срок. Те представляват очакваният недостиг в договорните парични потоци, като се има предвид възможността за неизпълнение във всеки момент от срока на финансовия инструмент.

Значително увеличение на кредитния риск

Очакваните кредитни загуби се измерват като коректив, равен на 12-месечни очаквани кредитни загуби за активи във фаза 1, или очаквани кредитни загуби за целия срок на актива от фаза 2 или фаза 3. Активът преминава към фаза 2, когато кредитният му риск се е увеличил значително от първоначалното признаване. МСФО 9 не дефинира какво представлява значително увеличение на кредитния риск. При оценката дали кредитният риск на даден актив се е увеличил значително, Дружеството взема предвид качествената и количествената разумна и подкрепяща бъдеща информация.

4.9.5. Класификация и оценяване на финансовите пасиви

Финансовите пасиви на Дружеството включват получени заеми, задължения по лизингови договори, търговски и други финансови задължения и деривативни финансови инструменти.

Финансовите пасиви се оценяват първоначално по справедлива стойност и, където е приложимо, се коригират по отношение на разходите по сделката, освен ако Дружеството не е определило даден финансов пасив като оценяван по справедлива стойност през печалбата и загубата.

Финансовите пасиви се оценяват последващо по амортизирана стойност, използвайки метода на ефективната лихва, с изключение на деривативи и финансови пасиви, които са определени за оценяване по справедлива стойност през печалбата или загубата (с изключение на деривативни финансови инструменти, които са определени и ефективни като хеджиращ инструмент).

Всички разходи свързани с лихви и, ако е приложимо, промени в справедливата стойност на инструмента, които се отчитат в печалбата или загубата, се включват във финансовите разходи или финансовите приходи.

4.10. Данъци върху дохода

Разходите за данъци, признати в печалбата или загубата, включват сумата на отсрочените и текущи данъци, които не са признати в другия всеобхватен доход или директно в собствения капитал.

Текущите данъчни активи и/или пасиви представляват тези задължения към или вземания от данъчните институции, отнасящи се за текущи или предходни отчетни периоди, които не са платени към датата на финансовия отчет. Текущият данък е дължим върху облагаемия доход, който се различава от печалбата или загубата във финансовите отчети. Изчисляването на текущия данък е базиран на данъчните ставки и на данъчните закони, които са в сила към края на отчетния период.

Отсрочените данъци се изчисляват по пасивния метод за всички временни разлики между балансовата стойност на активите и пасивите и тяхната данъчна основа. Отсрочен данък не се предвижда при първоначалното признаване на актив или пасив, освен ако съответната транзакция не засяга данъчната или счетоводната печалба.

Отсрочените данъчни активи и пасиви не се дисконтират. При тяхното изчисление се използват данъчни ставки, които се очаква да бъдат приложими за периода на реализацията им, при условие че те са влезли в сила или е сигурно, че ще влезнат в сила, към края на отчетния период.

Отсрочените данъчни пасиви се признават в пълен размер.

Отсрочени данъчни активи се признават, само ако съществува вероятност те да бъдат усвоени чрез бъдещи облагаеми доходи. Относно преценката на ръководството за вероятността за възникване на бъдещи облагаеми доходи, чрез които да се усвоят отсрочени данъчни активи, вижте пояснение 4.15.

Отсрочени данъчни активи и пасиви се компенсират, само когато Дружеството има право и намерение да компенсира текущите данъчни активи или пасиви от същата данъчна институция.

Промяната в отсрочените данъчни активи или пасиви се признава като компонент от данъчния приход или разход в печалбата или загубата, освен ако те не са свързани с позиции, признати в другия всеобхватен доход (напр. преоценка на земя) или директно в собствения капитал, при което съответният отсрочен данък се признава в другия всеобхватен доход или в собствения капитал.

4.11. Пари и парични еквиваленти

Парите и паричните еквиваленти се състоят от наличните пари в брой, парични средства по банкови сметки, безсрочни депозити и депозити до 3 месеца, краткосрочни и високоликвидни инвестиции, които са лесно обрацаеми в конкретни парични суми и съдържат незначителен риск от промяна в стойността си.

4.12. Собствен капитал и плащания на дивиденди

Основният капитал на Дружеството отразява номиналната стойност на емитираните дялове

Неразпределената печалба включва текущия финансов резултат и натрупаните печалби и непокрити загуби от минали години.

Задълженията за плащане на дивиденди на съдружниците са включени на ред „Задължения към свързани лица” в отчета за финансовото състояние, когато дивидентите са одобрени за разпределение от общото събрание на съдружниците преди края на отчетния период.

Всички трансакции със собствениците на Дружеството са представени отделно в отчета за промените в собствения капитал.

4.13. Пенсионни и краткосрочни възнаграждения на персонала

Дружеството отчита краткосрочни задължения по компенсируеми отпуски, възникнали поради неизползван платен годишен отпуск в случаите, в които се очаква той да бъдат ползван в рамките на 12 месеца след датата на отчетния период, през който наетите лица са положили труда, свързан с тези отпуски. Краткосрочните задължения към персонала включват надници, заплати и социални осигуровки.

Съгласно изискванията на Кодекса на труда при прекратяване на трудовото правоотношение, след като служителят е придобил право на пенсия за осигурителен стаж и възраст, Дружеството е задължено да му изплати обезщетение в размер до шест брутни работни заплати. Дружеството е начислило правно задължение за изплащане на обезщетения на наетите лица при пенсиониране в съответствие с изискванията на МСС 19 „Доходи на наети лица” на база на прогнозираните плащания за следващите пет години, дисконтирани към настоящия момент с дългосрочен лихвен процент на безрискови ценни книжа.

Дружеството не е разработвало и не прилага планове за възнаграждения на служителите след напускане.

4.14. Провизии, условни пасиви и условни активи

Провизиите се признават, когато има вероятност сегашни задължения в резултат от минало събитие да доведат до изходящ поток на ресурси от Дружеството и може да бъде направена надеждна оценка на сумата на задължението. Възможно е срочността или сумата на изходящия паричен поток да е несигурна. Сегашно задължение се поражда от наличието на правно или конструктивно задължение вследствие на минали събития, например гаранции, правни спорове или обременяващи договори. Провизиите за реструктуриране се признават само ако е разработен и приложен подробен формален план за реструктуриране или ръководството е обявило основните моменти на плана за реструктуриране пред тези, които биха били засегнати. Провизии за бъдещи загуби от дейността не се признават.

Сумата, която се признава като провизия, се изчислява на база най-надеждната оценка на разходите, необходими за уреждане на сегашно задължение към края на отчетния период, като се вземат в предвид рисковете и несигурността, свързани със сегашното задължение. Когато съществуват редица подобни задължения, вероятната необходимост от изходящ поток за погасяване на задължението се определя, като се отчете групата на задълженията като цяло. Провизиите се дисконтират, когато ефектът от времевите разлики в стойността на парите е значителен.

Обезщетения от трети лица във връзка с дадено задължение, за които Дружеството е сигурна, че ще получи, се признават като отделен актив. Този актив може и да не надвишава стойността на съответната провизия.

Провизиите се преразглеждат към края на всеки отчетен период и стойността им се коригира, за да се отрази най-добрата приблизителна оценка.

В случаите, в които се счита, че е малко вероятно да възникне изходящ поток на икономически ресурси в резултат на текущо задължение, пасив не се признава. Условните пасиви следва да се оценяват последващо по по-високата стойност между описаната по-горе сравнима провизия и първоначално признатата сума, намалена с натрупаната амортизация.

Вероятни входящи потоци на икономически ползи, които все още не отговарят на критериите за признаване на актив, се смятат за условни активи. Те са описани заедно с условните задължения на Дружеството в пояснение 19.

4.15. Значими преценки на ръководството при прилагане на счетоводната политика

Значимите преценки на ръководството при прилагането на счетоводните политики на Дружеството, които оказват най-съществено влияние върху финансовите отчети, са описани по-долу. Основните източници на несигурност при използването на приблизителните счетоводни оценки са описани в пояснение 4.16.

4.16. Несигурност на счетоводните приблизителни оценки

При изготвянето на финансовия отчет ръководството прави редица предположения, оценки и допускания относно признаването и оценяването на активи, пасиви, приходи и разходи.

Действителните резултати могат да се различават от предположенията, оценките и допусканията на ръководството и в редки случаи съответстват напълно на предварително оценените резултати.

При изготвянето на представения финансов отчет значимите преценки на ръководството при прилагането на счетоводните политики на Дружеството и основните източници на несигурност на счетоводните приблизителни оценки не се различават от тези, оповестени в годишния финансов отчет на Дружеството към 31 декември 2020 г.

Информацията относно съществените предположения, оценки и допускания, които оказват най-значително влияние върху признаването и оценяването на активи, пасиви, приходи и разходи е представена по-долу.

4.16.1. Признаване на приходите от хазартна дейност при наличие на променливи възнаграждения

Приходите от хазартна дейност са свързани множество кредитни награди, бонусни схеми и други видове стимули, които са неизменна част от характера на игрите и свързаните с тях продажби на Дружеството. От ръководството на Дружеството се изисква да извърши своята преценка относно това дали и доколко тези бонусни схеми предоставят материални права на клиентите, които те не биха получили по друг начин и съответно да бъдат разпределени към отделно задължение за изпълнение.

4.16.2. Измерване на очакваните кредитни загуби

Кредитните загуби представляват разликата между всички договорни парични потоци, дължими на Дружеството и всички парични потоци, които Дружеството очаква да получи. Очакваните кредитни загуби са вероятно претеглена оценка на кредитните загуби, които изискват преценката на Дружеството. Очакваните кредитни загуби са дисконтирани с първоначалния ефективен лихвен процент (или с коригирания спрямо кредита ефективен лихвен процент за закупени или първоначално създадени финансови активи с кредитна обезценка).

4.16.3. Несигурност при определяне на задълженията на Дружеството за корпоративен данък и несигурни условни данъчни пасиви

Поради настъпили промени през 2020 г. в приложимото за хазартната дейност данъчно законодателство, то не може да се разтълкува еднозначно. Ръководството на дружеството е направило оценка дали е вероятно данъчният орган да приеме несигурно данъчно третиране. В своята дейност дружеството се е съобразило с данъчната практика и вероятното данъчно третиране, и следователно облагаемата печалба (данъчна загуба), данъчните основи, неизползваните данъчни загуби, неизползваните данъчни кредити и данъчната ставка, съответстват на използваното и очаквано третиране, което ще бъде използвано при деклариране на данъците върху доходите.

5. Нематериални активи

	Лицензи хил. лв.	Програмни продукти хил. лв.	Общо хил. лв.
Брутна балансова стойност			
Салдо към 1 януари 2020 г.	599	816	1415
Новопридобити активи, закупени	-	-	-
Отписани активи	(289)	-	(289)
Салдо към 31 декември 2020 г.	310	816	1126
Амортизация			
Салдо към 1 януари 2020 г.	(328)	(602)	(930)
Амортизация	(86)	(122)	(208)
Отписани активи	289	-	289
Салдо към 31 декември 2020 г.	(125)	(724)	(849)
Балансова стойност към 31 декември 2020 г.	185	92	277

	Лицензи хил. лв.	Програмни продукти хил. лв.	Общо хил. лв.
Брутна балансова стойност			
Салдо към 1 януари 2019 г.	429	808	1237
Новопридобити активи, закупени	170	9	179
Отписани активи	-	-	-
Салдо към 31 декември 2019 г.	599	817	1416
Амортизация			
Салдо към 1 януари 2019 г.	(236)	(480)	(716)
Амортизация	(93)	(121)	(214)
Отписани активи	-	-	-
Салдо към 31 декември 2019 г.	(329)	(601)	(930)
Балансова стойност към 31 декември 2019 г.	270	216	486

Основните нематериални активи на Дружеството представляват платени такси за лиценз за спортни и онлайн залагания, които се издават за срок от 5 години.

Всички разходи за амортизация се включени в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход на ред „Разходи за амортизация на нефинансови активи“.

Дружеството не е заложило нематериални активи като обезпечения по свои задължения.

6. Отсрочени данъчни активи и пасиви

	1 януари 2020 г. хил. лв.	Признати в печалбата или загубата хил. лв.	31 декември 2020 г. хил. лв.
Отсрочени данъчни (активи)			
Текущи пасиви			
Задължения към персонала	(3)	(4)	(7)
Отсрочени данъчни активи	(3)		(7)

	1 януари 2019 г. хил. лв.	Признати в печалбата или загубата хил. лв.	31 декември 2019 г. хил. лв.
Отсрочени данъчни (активи)			
Текущи пасиви			
Задължения към персонала	(2)	(1)	(3)
Отсрочени данъчни активи	(2)		(3)

7. Пари и парични еквиваленти

Парите и паричните еквиваленти включват следните елементи:

	2020 хил. лв.	2019 хил. лв.
Парични средства в брой	207	203
Парични средства в банки	206	188
Парични средства в платежни оператори	4 898	734
Пари и парични еквиваленти	5 311	1 125

Сумата на пари и парични еквиваленти, които служат за обезпечение на възможни вземания за картови разплащания по сделките с платежни оператори на Дружеството към 31 декември 2020 г. е 311 хил. лв. (2019 г.: 48 хил. лв.).

8. Основен капитал

Регистрираният капитал на Дружеството се състои от 29 090 на брой напълно платени дяла с номинална стойност в размер на 100 лв. за дял. Всички дялове са с право на получаване на дивидент и ликвидационен дял и представляват един глас от общото събрание на Дружеството. Дружеството е еднолична собственост на Елдорадо корпорейшън АД с крайни собственици на капитала Мило Стратиев Борисов и Росина Стратиева Борисова.

През двата отчетни периода не е извършвана промяна в броя и размера на регистрирания капитал.

9. Възнаграждения на персонала

9.1. Разходи за персонала

Разходите за възнаграждения на персонала включват:

	2020 хил. лв.	2019 хил. лв.
Разходи за заплати	(1 134)	(784)
Разходи за социални осигуровки	(143)	(103)
Разходи за персонала	(1 277)	(887)

9.2. Задължения към персонала

Задълженията към персонала, признати в отчета за финансовото състояние, се състоят от следните суми:

	2020 хил. лв.	2019 хил. лв.
Текущи:		
Провизия за неизползван отпуск на персонала	63	27
Текущи възнаграждения	107	63
Осигурителни и данъчни задължения във връзка с персонала	51	30
Текущи пенсионни и други задължения към персонала	221	120

Текущата част от задълженията към персонала представляват задължения към настоящи и бивши служители на Дружеството, които следва да бъдат уредени през 2021 г. Други краткосрочни задължения към персонала възникват главно във връзка с натрупани неизползвани отпуски в края на отчетния период. Тъй като нито един служител няма право на по-ранно пенсиониране, останалата част от пенсионните задължения се считат за дългосрочни.

10. Търговски и други задължения

Търговските задължения на Дружеството в размер на 1 222 хил. лв. (2019 г.:25 хил. лв.) включват текущи задължения на Дружеството към доставчици на игри, доставчици на рекламни услуги и др. доставчици, които са дължими през 2021 г.

Другите задължения на Дружеството са както следва:

	2020 хил. лв.	2019 хил. лв.
Други задължения:		
Депозити на клиенти	737	221
Дължими данъци и такси	1 297	212
Други	1	-
	2 035	433

11. Приходи от договори с клиенти

Дружеството отчита като приходи сумата на направените залози, намалена със сумите, дължими на клиенти и стимулите, които предоставя на своите клиенти.

Дружеството представя приходи от прехвърлянето на стоки и услуги в момент от времето и с течение на времето в следните основни видове игри:

	2020 хил. лв.	2019 хил. лв.
Реализирани приходи по видове хазартна дейност		
Казино игри	24 257	3 953
Спортни залози	4 156	653
	28 413	4 606

	2020 хил. лв.	2019 хил. лв.
Реализирани приходи по видове хазартна дейност		
Приходи, признати в определен момент	24 257	3 953
Приходи, признати с течение на времето	4 156	653
	28 413	4 606

Основната част на приходите на Дружеството са реализирани на вътрешния пазар, като дела на клиентите извън страната много нисък.

12. Разходи за външни услуги

	2020 хил. лв.	2019 хил. лв.
Разходи за реклама	(5 067)	(599)
Доставчици на игри	(4 934)	(875)
Банкови такси и такси на платежни оператори	(1 333)	(248)
Софтуерни услуги	(331)	(26)
Техническа поддръжка	(66)	-
Счетоводни и правни разходи	(59)	(25)
Комуникации и комунални услуги	(1)	(1)
Консултантски услуги	(19)	(56)
Наеми	(26)	(5)
Други	(23)	(1)
	(11 859)	(1 836)

13. Други разходи

	2020 хил. лв.	2019 хил. лв.
Такси по Закона за хазарта	(6 836)	(1 313)
Разходи за Данък при източника	(255)	(47)
Други разходи	(5)	(41)
	<u>(7 096)</u>	<u>(1 401)</u>

14. Финансови приходи и разходи

	2020 хил. лв.	2019 хил. лв.
Загуби от задължения в чуждестранна валута, отчитани по справедлива стойност в печалбата или загубата	(4)	(1)
Финансови разходи	<u>(4)</u>	<u>(1)</u>

	2020 хил. лв.	2019 хил. лв.
Приходи от лихви върху финансови активи по амортизирана стойност	182	27
Общо приходи от лихви по финансови активи	<u>182</u>	<u>27</u>
Печалби от задължения в чуждестранна валута по справедлива стойност в печалбата или загубата	1	-
Финансови приходи	<u>183</u>	<u>27</u>

15. Разходи за данък върху дохода

16. Очакваните разходи за данъци, базирани на приложимата данъчна ставка за България в размер на 10 % (2019 г.: 10 %), и действително признатите данъчни разходи в печалбата или загубата могат да бъдат равнени, както следва:

	2020 хил. лв.	2019 хил. лв.
Печалба преди данъчно облагане	8 129	286
Данъчна ставка	10%	10%
Очакван разход за данък върху дохода	<u>(813)</u>	<u>(29)</u>
Данъчен ефект от:		
Намаления на финансовия резултат за данъчни цели	24	59
Увеличения на финансовия резултат за данъчни цели	(53)	(30)
Приспадане на натрупани данъчни загуби	93	-
Текущ разход за данък върху дохода	<u>(749)</u>	<u>-</u>
Отсрочени данъчни (разходи)/приходи:		
Възникване и обратно проявление на временни разлики	4	(1)
Разходи за данък върху дохода	<u>(745)</u>	<u>(1)</u>

17. Сделки със свързани лица

Свързаните лица на Дружеството включват собствениците, дружества под общ контрол, ключов управленски персонал и други описани по-долу.

Ако не е изрично упоменато, транзакциите със свързани лица не са извършвани при специални условия и не са предоставяни или получавани никакви гаранции.

17.1. Сделки със собствениците

	2020	2019
	хил. лв.	хил. лв.
Покупки на услуги	13	13
Предоставени заеми	4 398	100
Начислени лихви	82	3

17.2. Сделки със свързани лица под общ контрол

	2020	2019
	хил. лв.	хил. лв.
Покупки на услуги	1 414	274
Предоставени заеми	2 490	618
Начислени лихви	101	24

17.3. Сделки с ключов управленски персонал

Ключовият управленски персонал на Дружеството включва управителя и оперативните директори на дружеството. Възнагражденията на ключовия управленски персонал включват следните разходи:

	2020	2019
	хил. лв.	хил. лв.
Краткосрочни възнаграждения:		
Заплати, включително бонуси	343	245
Разходи за социални осигуровки	14	14
Бонуси	205	107
Общо възнаграждения	562	366

18. Разчети със свързани лица в края на годината

	2020	2019
	хил. лв.	хил. лв.
Нетекущи вземания от:		
- собственици	3 578	100
- други свързани лица под общ контрол	2 908	418
Общо нетекущи вземания от свързани лица	6 486	518

Текущи вземания от:		
- собственици	1 005	3
- други свързани лица под общ контрол	112	212
Общо текущи вземания от свързани лица	1 117	215
Общо вземания от свързани лица	7 603	733

Текущи задължения към:		
- други свързани лица под общ контрол	367	15
Общо текущи задължения към свързани лица	367	15
Общо задължения към свързани лица	367	15

Предоставените заеми на свързани лица са необезпечени с договорена пазарна лихва, краткосрочни за срок от една година и дългосрочни за срок от три-четири години. През периода няма начислени разходи за обезценка на вземанията от свързани лица.

Дружеството няма получени гаранции от свързани лица, както и предоставени такива в полза на свързани лица.

19. Условни активи и условни пасиви

През годината няма предявени правни искиове към Дружеството.

Правни искиове

Срещу Дружеството няма заведени значителни правни искиове.

Данъчни задължения

Последните данъчни проверки на Дружеството са извършени от данъчната администрация през 2017 г.

20. Категории финансови активи и пасиви

Балансовите стойности на финансовите активи и пасиви на Дружеството могат да бъдат представени в следните категории:

Финансови активи	Пояснение	2020 хил. лв.	2019 хил. лв.
Дългови инструменти по амортизирана стойност:			
Предоставени заеми на свързани лица	17	7 603	6 870
Търговски и други вземания		11	27
Пари и парични еквиваленти	7	5 311	1 125
		12 925	1 885

Финансови пасиви	Пояснение	2020 хил. лв.	2019 хил. лв.
Финансови пасиви, отчитани по амортизирана стойност:			
Търговски и други задължения	10	3 257	458
Задължения към свързани лица	18	367	15
		3 624	473

21. Рискове, свързани с финансовите инструменти

Цели и политика на ръководството по отношение управление на риска

Дружеството е изложено на различни видове рискове по отношение на финансовите си инструменти. За повече информация относно финансовите активи и пасиви по категории на Дружеството вижте пояснение 20. Най-значимите финансови рискове, на които е изложено Дружеството са пазарен риск, кредитен риск и ликвиден риск.

Управлението на риска на Дружеството се осъществява от ключовия управленски персонал на Дружеството в сътрудничество със собственика. Приоритет на ръководството е да осигури краткосрочните и средно срочни парични потоци, като намали излагането си на финансови пазари.

Най-съществените финансови рискове, на които е изложено Дружеството, са описани по-долу.

Основните рискове, пред които е изправено дружеството са както следва:

Макроекономически риск

Клиентите на Телематик интерактив България ЕООД са от всички региони на страната и от всички икономически и социални групи от населението. Съответно, дейността на компанията силно зависи от цялостния ръст на икономиката, общото състояние на бизнес средата и особено от потребителското доверие, съответно, крайното потребление. Евентуално свиване на нивата да доходите и равнището на заетостта ще доведе и до негативен тренд в приходите и печалбите. Дружеството се планира да диверсифицира този риск като разшири дейността си и в други държави.

Въпреки драстичното свиване на световните икономики през Q2 2020, рекордните фискални и монетарни стимули предпазиха от аналогичен срив на потреблението. През последното тримесечие повечето икономики се върнаха към ръст, който се очаква да продължи и следващите

години. България, макар и със значително по-ниски нива на вътрешно фискално подпомагане, реализира по-ниски спадове на БВП и благодарение на високите нива на интеграция със страните от ЕС, също се върна към растеж. Преобладаващите прогнози са този ръст да продължи и следващите години, за което ще допринесе ограничаването на епидемията и последващото нормализиране на икономическата дейност. Допълнителен стимул е и приетия от ЕС план за инвестиране на допълнително 750 млрд. евро в страните-членки.

Епидемиологичен риск

През изминалата година в резултат на пандемията КОВИД 19 и наложените ограничения у нас и в повечето държави по света, беше нарушено нормалното функциониране на бизнесите от редица сектори на икономиката и съответно бяха отчетени спадове, но тези спадове бяха концентрирани основно в някои сектори на услугите, като това което имаше най-съществено значение за нашата дейност беше затварянето на игралните зали, чийто клиенти пренасочиха търсенето си към онлайн казината. Негативно отражение имаше върху дейността ни свързана с залаганията на спортни прояви. Прекратяването им за продължителни периоди доведе до драстичен спад на приходите ни от тази дейност през ограничителните периоди.

До момента прилаганите мерки за разпространение на вируса не повлияха негативно върху приходите или оценката на активите. Има съществени рискове от продължаването на пандемията върху дейността на компанията, най-вече общ негативен ефект върху икономическата активност и общо понижаване на доходите на заетите, което би имало силно негативно отражение на бъдещите приходи и печалби.

Оперирането в условия с опасност от заразяване е свързано със значителни допълнителни разходи за допълнителен персонал и пропуснати ползи в резултат от въвеждане на дистанционна работа, ротация на екипите, увеличаване на отсъствията поради болест или домашна грижа за децата. Сравнително нисък е риска от прекъсване на работата в резултат на висока заболяемост или прекъсване на веригата от доставки, предвид възможността от провеждане на работните процеси без личен контакт, както в ТИБ, така и ключовите ни доставчици на съдържание и технически услуги.

Регулаторен риск

ТИБ оперира в среда на комплексни регулации, засягащи неговата дейност, който непрекъснато се развиват в посока повишаване на изискванията. Освен като дейност подлежаща на лицензиране и свързаните с това допълнителни изисквания към дейността, дружеството е обект и на други регулации свързани със защита на личните данни, мерките срещу изпиране на пари/финансиране на тероризъм и анти-корупция.

Неспазване на изискванията за поддържане на лиценз за дейността.

Основният риск е от отнемане на лиценза, което би довело до прекратяване на дейността в съответната юрисдикция (към 2020 г. единствено България).

Данъчно облагане и такси.

Освен данъчните регулации, отнасящи се към обичайната търговска дейност, ТИБ е обект и на специфични изисквания като годишна лицензионна такса в размер на 20% върху разликата между стойността на получените залози и изплатените печалби. Определяните от държавата данъци и такси формират основния дял от разходите и съответно, утежняване на тези регулации биха имали съществен ефект върху финансовите резултати на фирмата. Към момента няма обявени намерения от страна на съответните държавните органи за предприемане на промени в тази посока.

Защита на личните данни.

GDPR влезе в сила през 2018 г. и е задължителен за всички организации, които събират и обработват лични данни. ТИБ е задължен да идентифицира всички свои клиенти и съхранява техните данни. Оперирането със средства на клиенти и събирането на лични данни изисква изключително високи стандарти за информационната сигурност и защитата на базите данни. Дружеството е въвело мерки за ефективна защита на обработваните лични данни и възможност

за упражняване правата на субектите на данни, предвидени в РЕГЛАМЕНТ 2016/679, като са приети Вътрешни правила за защита на личните данни. Съществуват процедури за начините на комуникация при жалба, за преносимост на данни, за прозрачност при обработване на личните данни, за управление на исканията на субекти, по получаване на съгласие, по уведомяване за нарушения на сигурността, за съхраняване и унищожаване на документи, както и редица други технически мерки за осигуряване сигурността на личните данни.

Чести или съществени промени в регулаторната среда повишават разходите за спазване на съответствие и могат да доведат до значителни промени в реализираните приходи и печалби. Регулациите са свързани и с високи санкции при неспазване, а в определени случаи и до отнемане на лиценза за извършване на дейност. ТИБ е изградил екип отговорен за изработването и актуализирането правила и политики, гарантиращи спазването на регулаторните изисквания. Основен приоритет на мениджмънта е тяхното въвеждане и прилагане, като всеки служител минава обучение по съответните процедури.

Макар и свързани със значителни разходи за спазване на съответствие с регулаторните изисквания, за ТИБ съществен положителен ефект. Строгите регулации повишават доверието в бизнеса от страна обществото и клиентите и ограничават нелоялната конкуренция от компании прилагащи ниски стандарти за защита и грижа за клиентите.

ИТ сигурност

Риск от неоторизиран достъп, прекъсване, модифициране или разрушаване на базите данни. ТИБ поддържа най-високи стандартни в сферата на сигурността, като е сертифициран по ISO 27001:2013 издаден от TUV Rheinland - стандарт за защита сигурността на информацията при търговия, създаване и разпространение на онлайн продукти, вкл. управление сигурността на финансова, счетоводна, производствена, търговска и лични данни при разработване и разпространение на онлайн продукти.

Неспазване на техническите изисквания

Регулаторът в България, в лицето на НАП, изисква да се осигурява обмяна на данни в реално време. Неспазването на това изискване е основание за отнемане на лиценза за извършване на дейност. ТИБ е въвело необходимите системи за осигуряване на непрекъсната връзка, както и за своевременно сигнализиране при възникнали проблеми и процедури за навременна реакция.

Риск свързан с обработката на плащанията

ТИБ работи с голям брой банки и платежни оператори и получава и изплаща значителни суми на клиенти. Неизпълнение на нареждане поради финансови или технически проблеми би имало съществено отражение върху дейността и репутацията на компанията и може да доведе до финансови загуби. ТИБ минимизира риска като работи само с утвърдени оператори, като прави задълбочено проучване, за да гарантира ефективни и сигурни платежни услуги.

Има добре разписани процедури за верификация на клиентите и следва най-добрите практики и стандарти за верификация.

Непрекъсваемост на дейността и възстановяване при кризисни събития

Това е риск от вътрешни и външни събития, които могат да причинят прекратяване на дейността. ТИБ е въвело системи, процеси и правила с цел да минимизира този риск и процеса да бъде непрекъснат. Поддържа се и допълнителен капацитет, както и дублиране на ключовите елементи от системата, които да осигурят съхраняване и бързо възстановяване на дейността в случай на прекъсване.

Кредитен риск /риск от неизпълнение на отсрещната страна

Това е риск контрагенти на дружеството да не изпълнят свои парични задължения. Поради спецификата на бизнеса, ТИБ има минимални вземания от клиенти, като рискът е свързан със съхраняването на значителни собствени и клиентски средства във финансови институции. За минимизирането на този риск, ТИБ работи само с платежни оператори с утвърдено присъствие

и доказана репутация. Изградени са системи за обмяна на информация в реално време или чрез системи, гарантиращи изпълнението.

Инфлационен риск

Ценовият риск е свързан с общото ниво на инфлацията в страната и нивото на конкуренция. Последните години инфлацията е ограничена, но през 2020 г. има по-високи от обичайното вариации на цените на определени стоки и услуги, като има риск дефицитът на някои компоненти да доведе до съществено повишение на някои разходи. Характерът на бизнеса, с почти изцяло текущи разплащания излага ТИБ на минимален инфлационен риск. Съществен модериращ ефект на този риск е обвързаността на разходите с приходите – на $\frac{3}{4}$ от оперативните разходи са договорени като процент от приходите и съответно не се влияят от промените в ценовите нива.

Валутен риск

ТИБ има минимален риск от промяна във валутните курсове, доколкото транзакциите са почти изцяло в български лева и незначителен дял в евро.

Ликвиден риск

Ликвидният риск е рискът дружеството да не успее да посреща текущите си задължения. ТИБ поддържа високи нива на ликвидност, като активите са почти изцяло в кеш, а към 31.12.2020 г. има и отпуснати търговски заеми. Задълженията се формират основно от депозирани средства на клиенти и търговски задължения към доставчици. Поддържаните парични средства надхвърля размера на текущите задължения, което излага ТИБ на минимален ликвиден риск.

22. 48. Политика и процедури за управление на капитала

Целите на Дружеството във връзка с управление на капитала са да осигури способността на Дружеството да продължи да съществува като действащо предприятие и да осигури адекватна рентабилност за собствениците, като определя цената на продуктите и услугите си в съответствие с нивото на риска.

Дружеството наблюдава капитала на базата на коефициент на задлъжнялост, представляващ съотношението на нетен дълг към общия капитал. Нетният дълг включва сумата на задълженията, намалена с балансовата стойност на парите и паричните еквиваленти. Целта на Дружеството е да поддържа коефициента на задлъжнялост в рамките на 20%.

Капиталът за представените отчетни периоди може да бъде анализиран, както следва:

	2020	2019
	хил. лв.	хил. лв.
Собствен капитал	9 165	1 781
Задължения	4 044	593
- Пари и парични еквиваленти	(5 311)	(1 125)
Нетен дълг	(1 267)	(532)
Коефициент на задлъжнялост (нетен дълг/общо капитал)	(0.12%)	(0.30%)

Коефициента на задлъжнялост за двата периода е отрицателен, защото паричните средства на Дружеството съществено превишават сумата на негови пасиви. Промяната на коефициента за 2020 г. спрямо 2019 г. се дължи на значително увеличение на обема на дейността на Дружеството през текущия период.

23. Събития след края на отчетния период

В На 09.02.2021 г. е регистрирано дружеството СиТи Интерактив ЕООД, 100% собственост на Телематик интерактив България ЕООД. Към датата на изготвяне на финансовия отчет инвестицията в дружеството е в размер на 5 060 хил. лв. Капиталът е използван за придобиването на платформа и игрално съдържание за онлайн игри. СиТи Интерактив ЕООД е в процедура по придобиване на лиценз за производство, внос, разпространение и сервиз на игрално оборудване в България, Румъния и Малта. Дейността ще може да стартира в съответните юрисдикции след получаването на лиценз.

Съгласно решение на едноличния собственик на капитала от 30.04.2021 г. са предприети действия за промяна на правната форма на Дружеството и неговото преобразуване от еднолично дружество с ограничена отговорност в еднолично акционерно дружество. Взето е решение за увеличение на капитала на Дружеството до 4 000 хил. лв. и промяна в лицата, представляващи Дружеството. Към датата на изготвяне на финансовия отчет тази промяна все още не е вписана в Търговския регистър.

На 26 януари 2021 г., на извънредно правителствено заседание и във връзка с продължаващата световната пандемия от Covid-19, Министерският съвет със свое решение № 72, удължи срока на извънредната епидемична обстановка до 30 април 2021 г. Със Заповед № РД-01-173/18.03.2021 г. от 22 до 31 март на територията на страната се въвеждат временни противоепидемични мерки, с които са затворени множество търговски обекти, преустановени са пътуванията и учебния процес на територията на цялата страна. Към датата на изготвяне на финансовия отчет извънредната епидемична обстановка е удължена до 31 юли 2021 г.

Не са възникнали коригиращи събития или други значителни некоригиращи събития между датата на финансовия отчет и датата на оторизирането му за издаване.

24. Одобрение на финансовия отчет

Финансовият отчет към 31 декември 2020 г. (включително сравнителната информация) е утвърден за издаване от управителя на 14.06.2021 г.