

ТЕЛЕМАТИК ИНТЕРАКТИВ БЪЛГАРИЯ АД

ГОДИШЕН КОНСОЛИДИРАН ФИНАНСОВ ОТЧЕТ

към 31.12.2022 г.



Съдържание

	Страница
Консолидиран отчет за финансовото състояние	1
Консолидиран отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход	2
Консолидиран отчет за промените в собствения капитал	3
Консолидиран отчет за паричните потоци	4
Пояснения към годишния консолидиран финансов отчет	5
Годишен консолидиран доклад за дейността	41
Декларация по 100 н от ЗППЦК от представляващия дружеството	95
Декларация по 100 н от ЗППЦК от съставителя	95
Доклад на независимия одитор	97

Консолидиран отчет за финансовото състояние

пояснение	31.12.2022	31.12.2021
	хил. лв.	хил. лв.
Нематериални активи	7	8,661
Имоти, машини и съоръжения	8	751
Активи с право на ползване	8	-
Дългосрочни финансови активи	12.1	-
Дългосрочни вземания от свързани лица	28	-
Отсрочени данъци	9	16
Нетекущи активи	11,251	9,428
Търговски вземания и активи по договори	10	472
Краткосрочни вземания от свързани лица	28	75
Платени аванси и други вземания	11	513
Вземания по финансови инструменти	13	-
Финансови активи по справедлива стойност	12.2	-
Пари и парични еквиваленти	14	22,326
Текущи активи	54,676	23,386
Общо активи	65,927	32,814
Собствен капитал и пасиви		
Акционерен капитал	15	4,000
Резерви	15	400
Неразпределена печалба		25
Текущ финансов резултат		20,651
Собствен капитал, принадлежащ на предприятието- майка	54,046	25,076
Пасиви по лизингови договори	17	-
Нетекущи пасиви	1,193	-
Пасиви по лизингови договори	17	-
Търговски и други задължения	18	2,494
Задължения към персонала	16.2	570
Задължения към свързани лица	28	113
Задължения за данък върху дохода		1,097
Други данъчни задължения	19	2,058
Депозити от клиенти	20	1,406
Текущи пасиви	10,688	7,738
Общо пасиви	11,881	7,738
Общо собствен капитал и пасиви	65,927	32,814

RUMEN
MITKOV
Съставил: TERZIYSKI
/Румен Терзийски, Р.С. Консулт АД /

Digitally signed by
RUMEN MITKOV
TERZIYSKI
Date: 2023.04.28
18:46:50 +03'00'

LACHEZAR
TSVETKOV PETROV
Изпълнителен директор: Лъчезар Петров

Digitally signed by LACHEZAR
TSVETKOV PETROV
Date: 2023.04.28 18:58:26 +03'00'

Дата: 28.04.2023 г.

Консолидираният финансов отчет е утвърден за издаване от Съвета на директорите на Телематик Интерактив България АД на 28.04.2023 г. и подписан на 28.04.2023 г.

С одиторски доклад от 28.04.2023 г.:
Грант Торнтон ООД, Одиторско дружество № 032
Марий Апостолов, управител и регистриран одитор, отговорен за ангажимента

MARIY GEORGIEV
APOSTOLOV
Digitally signed by MARIY
GEORGIEV APOSTOLOV
Date: 2023.04.28 21:29:36
+03'00'

Консолидиран отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход за годината, приключваща на 31 декември

		2022	2021
	пояснение	хил. лв.	хил. лв.
Приходи от получени залози и предоставяне на игрално съдържание	21	101,901	76,093
Приходи от продажби на активи и услуги	21	163	1,775
Други приходи	21	132	-
Разходи за материали		(369)	(267)
Разходи за външни услуги	22	(46,254)	(33,844)
Разходи за амортизация на нефинансови активи	7,8	(1,198)	(649)
Разходи за персонал	16.1	(7,111)	(3,670)
Други разходи	23	(21,538)	(16,585)
Печалба от оперативна дейност		25,726	22,853
Финансови приходи	24	1,075	213
Финансови разходи	24	(990)	(37)
Печалба преди данъци		25,811	23,029
Разход за данък върху дохода	25	(2,689)	(2,378)
Печалба за годината		23,122	20,651
Общо всеобхватен доход за годината		23,122	20,651
Печалба за годината, отнасяща се до:			
Притежателите на собствен капитал на предприятието майка		23,122	20,651
Всеобхватен доход за годината, отнасящ се до:			
Притежателите на собствен капитал на предприятието майка		23,122	7,384
Доход на акция	26	2,69лв.	5,16 лв.

Съставил: **RUMEN MITKOV** TERZIYSKI
Digitally signed by RUMEN MITKOV TERZIYSKI
Date: 2023.04.28 18:47:25 +03'00'

Изпълнителен директор: **LACHEZAR TSVETKOV** PETROV
Digitally signed by LACHEZAR TSVETKOV PETROV
Date: 2023.04.28 18:57:44 +03'00'

/Румен Терзийски, Р.С. Консулт АД /

/Лъчезар Петров/

Дата: 28.04.2023 г.

Консолидираният финансов отчет е утвърден за издаване от Съвета на директорите на Телематик Интерактив България АД на 28.04.2023 г. и подписан на 28.04.2023 г.

С одиторски доклад от 28.04.2023 г.:

Грант Торнтон ООД, Одиторско дружество № 032
Марий Апостолов, управител и регистриран одитор, отговорен за ангажимента

MARIY GEORGIEV
APOSTOLOV
Digitally signed by MARIY GEORGIEV APOSTOLOV
Date: 2023.04.28 21:30:33 +03'00'

Консолидиран отчет за промените в собствения капитал за годината
приключваща на 31 декември

Всички суми са представени в хил. лв.	Акционерен капитал	Резерв от премии на емисии	Други резерви	Неразпределена печалба	Собствен капитал, принадлежащ на предприятието- майка
Салдо към 1 януари 2021 г.	2,909	-	-	6,256	9,165
Дивиденди	-	-	-	(4,740)	(4,740)
Увеличение на капитала при преобразуване	1,091	-	-	(1,091)	-
Сделки със собствениците	1,091	-	-	(5,831)	(4,740)
Печалба за периода	-	-	-	20,651	20,651
Общо всеобхватен доход за периода	-	-	-	20,651	20,651
Разпределяне на печалба към резерви	-	-	400	(400)	-
Салдо към 31 декември 2021 г.	4,000	-	400	20,676	25,076
Салдо към 1 януари 2022 г.	4,000	-	400	20,676	25,076
Дивиденди	-	-	-	(10,152)	(10,152)
Емисия на капитал	320	15,680	-	-	16,000
Увеличение на капитала от капитализиране на печалбата	8,640	-	-	(8,640)	-
Сделки със собствениците	8,960	15,680	-	(18,792)	5,848
Печалба за периода	-	-	-	23,122	23,122
Общо всеобхватен доход за периода	-	-	-	23,122	23,122
Разпределяне на печалба към резерви	-	-	33	(33)	-
Салдо към 31 декември 2022 г.	12,960	15,680	433	24,973	54,046

**RUMEN
MITKOV
TERZIYSKI**

Digitally signed by
RUMEN MITKOV
TERZIYSKI
Date: 2023.04.28
18:47:55 +03'00'

Съставил:
/Румен Терзийски, Р.С. Консулт АД /
Дата: 28.04.2023 г.

**LACHEZAR
TSVETKOV
PETROV**

Digitally signed by
LACHEZAR
TSVETKOV PETROV
Date: 2023.04.28
18:58:53 +03'00'

Изпълнителен директор:
/Лъчезар Петров/

Консолидираният финансов отчет е утвърден за издаване от Съвета на директорите на Телематик Интерактив България АД на 28.04.2023 г. и подписан на 28.04.2023 г.

С одиторски доклад от 28.04.2023 г.:

**MARIY GEORGIEV
APOSTOLOV**

Digitally signed by MARIY
GEORGIEV APOSTOLOV
Date: 2023.04.28 21:31:21
+03'00'

Грант Торнтон ООД, Одиторско дружество № 032
Марий Апостолов, управител и регистриран одитор, отговорен за ангажимента

Консолидиран отчет за паричните потоци за годината
 приключваща на 31 декември

Пояснение	2022 хил. лв.	2021 хил. лв.
Оперативна дейност		
Получени залози от клиенти	421,767	282,618
Изплатени печалби и върнати депозити	(323,645)	(206,444)
Постъпления от продажба на услуги на клиенти	4,228	1,493
Плащания към доставчици	(44,491)	(34,333)
Плащания към персонал и осигурителни институции	(6,487)	(3,312)
Плащания за корпоративен данък	(3,192)	(1,489)
Плащания за такси върху хазартната дейност	(19,196)	(14,747)
Други парични потоци, нетно	(2,858)	(327)
Нетен паричен поток от оперативна дейност	26,126	23,459
Инвестиционна дейност		
Инвестиции във финансови активи	(10,416)	-
Постъпления от падежирани емисии	2,013	-
Предоставени заеми	(1,593)	(2,464)
Постъпления от предоставени заеми	1,502	5,397
Покупка на дълготрайни активи	(2,252)	(9,295)
Продажба на дълготрайни активи	610	-
Получени лихви	131	229
Нетен паричен поток от инвестиционна дейност	(10,005)	(6,133)
Финансова дейност		
Емисия на капитал	16,000	-
Изплатени дивиденди	(10,152)	(281)
Нетен паричен поток от финансова дейност	5,848	(281)
Валутни преоценки	(53)	(30)
Нетна промяна в пари и парични еквиваленти	21,916	17,015

Пари и парични еквиваленти в началото на годината 22,326 5,311

Пари и парични еквиваленти в края на годината 14 **44,242 22,326**

RUMEN Digitally signed
by RUMEN
MITKOV MITKOV
TERZIYSKI TERZIYSKI
Date: 2023.04.28
18:48:27 +03'00'

Съставил: _____
/Румен Терзийски, Р.С. Консулт АД /

LACHEZAR Digitally signed by
TSVETKOV LACHEZAR
PETROV TSVETKOV PETROV
Date: 2023.04.28
18:59:20 +03'00'

Изпълнителен директор: _____
/Лъчезар Петров/

Дата: 28.04.2023 г.

Консолидираният финансов отчет е утвърден за издаване от Съвета на директорите на Телематик Интерактив България АД на 28.04.2023 г. и подписан на 28.04.2023 г.

С одиторски доклад от 28.04.2023 г.:

Грант Торнтон ООД, Одиторско дружество № 032
 Марий Апостолов, управител и регистриран одитор, отговорен за ангажимента

MARIY GEORGIEV Digitally signed by MARIY
APOSTOLOV GEORGIEV APOSTOLOV
Date: 2023.04.28 21:32:09
+03'00'

Пояснения към консолидирания финансов отчет

1. Предмет на дейност

Предприятието майка Телематик Интерактив България АД е регистрирано на 30.06.2021 дружество по чл. 234 от ТЗ в резултат на преобразуване на Телематик Интерактив България ЕООД (дружество с ограничена отговорност със седалище и адрес на управление в Република България, гр. София, п. код 1345, жк. Захарна фабрика, ул. "Кукуш" №7). Дружеството е с ЕИК: 206568976 и е регистрирано в гр. София, вписано в Търговски регистър на 02.07.2014. в съответствие с Търговския закон на Република България.

От 07.03.2022 г. Дружеството е вписано като акционерно дружество в Търговския регистър.

Групата Телематик Интерактив България АД се състои от предприятието-майка Телематик Интерактив България АД и неговите дъщерни дружества СиТи Интерактив ЕООД, ТОВ „Палмс Бет Юкрейн“ и Palmsbet Curacao B.V. Всички дъщерни дружества са пряко, напълно притежавани и контролирани от майката.

Основната дейност на предприятието майка Телематик Интерактив България АД и неговото дъщерно дружество СТ Интерактив е организиране и провеждане на онлайн залагания и предоставяне на онлайн игрално съдържание в съответствие с лицензите, издадени от съответния компетентен орган Държавна комисия по хазарта (ДКХ), действаща до 08.08.2020 г. След това функциите ѝ се поеха от Националната агенция по приходите (НАП) като всички лицензи издадени от ДКХ останаха валидни. Групата има лицензи за организиране на онлайн игри в игрално казино издаден на 19.07.2019 г., лиценз за онлайн залагания върху резултати от спортни състезания и надбягвания с коне и кучета. издаден на 30.03.2018 г. и лиценз за внос, разпространение и сервиз на игрално оборудване от 12.11.2021 г. Срокът на валидност и на лицензите е 5 години от датата на издаването.

ТОВ „Палмс Бет Юкрейн“ е дружество, регистрирано в Украйна, което няма активна дейност и внесен капитал.

Palmsbet Curacao B.V. е дружество, регистрирано в Кюрасао с предмет на дейност като организатор на онлайн казино и спортни залози за региона на Централна и Южна Америка. Дружеството е регистрирано в края на 2022 г. и през отчетния период не развива активна икономическа дейност.

Дружествата от Групата могат да осъществяват и всички други дейности незабранени със закон .

Съгласно Закона за хазарта Телематик Интерактив България ЕАД е правоприемник на лицензите за хазартна дейност, издадени на Телематик Интерактив България ЕООД. Дружеството може да осъществява и всички други дейности незабранени със закон При преобразуването осъществено на 30.06.2021 г. регистрираният капитал на Дружеството е увеличен от 2 909 000 лв. на 4 000 000 лв. Капиталът е изцяло внесен.

Едноличен собственик на капитала на Групата е Елдорадо Корпорейшън АД, чийто акции към 31.12.2022 не се търгуват на борса.

След успешно одобрен проспект за публично предлагане и допускане до търговия на акции, със свое решение № 202-ПД от 15.03.2022 г., Комисията за финансов надзор (КФН) вписва „Телематик Интерактив България“ АД, като публично дружество в регистъра по чл. 30, ал. 1, т. 3 от ЗКФН. С решение на Съвета на директорите на „Българската Фондова Борса“ АД, акциите на „Телематик Интерактив България“ АД са допуснати за търговия на Сегмент Standard под борсов код TIB, с начална дата 22.03.2022 г.

Дружеството майка се управлява от Съвет на директорите в състав Лъчезар Цветков Петров – Изпълнителен директор, Десислава Пеева Панова - Председател на СД и Емил Георгиев - член. Дружеството се представлява от Лъчезар Цветков Петров и Десислава Пеева Панова заедно и поотделно.

Към 31.12.2022 г. в Групата работят 138 човека по трудови договори и трима по договор за управление и контрол.

2. Основа за изготвяне на консолидирания финансов отчет

Консолидираният финансов отчет на Групата е съставен в съответствие с Международните стандарти за финансово отчитане (МСФО), разработени и публикувани от Съвета по международни счетоводни стандарти (СМСС) и приети от Европейския съюз (МСФО, приети от ЕС). По смисъла на

параграф 1, точка 8 от Допълнителните разпоредби на Закона за счетоводството, приложим в България, терминът „МСФО, приети от ЕС“ представляват Международните счетоводни стандарти (МСС), приети в съответствие с Регламент (ЕО) 1606/2002 на Европейския парламент и на Съвета.

Консолидираният финансов отчет е съставен в български лева, което е функционалната валута на Групата. Всички суми са представени в хиляди лева (хил. лв.) (включително сравнителната информация за 2021 г.), освен ако не е посочено друго.

Ръководството носи отговорност за съставянето и достоверното представяне на информацията в настоящия консолидиран финансов отчет.

С цел постигане на представяне във финансовия отчет, даващо по-уместна информация за развитието на дейността на Дружеството и ефекта от операции и други събития или условия върху финансовото му състояние, някои от елементите са представени по различен начин в сравнение с консолидирания му финансов отчети за предходния период. Консолидираният финансов отчет е съставен при спазване на принципа на действащо предприятие.

3. Промени в счетоводната политика

Няма промени в счетоводната политика спрямо предходния период.

3.1. Нови стандарти влезли в сила от 1 януари 2022

Дружеството е приело следните нови стандарти, изменения и разяснения към МСФО, издадени от Съвета по международни счетоводни стандарти и одобрени от ЕС, които са уместни и в сила за финансовите отчети на Дружеството за годишния период, започващ на 1 януари 2022 г., но нямат значително влияние върху финансовите резултати или позиции на Дружеството:

- Изменения в МСФО 3 Бизнес Комбинации, МСС 16 Имоти, машини и съоръжения, МСС 37 Провизии, условни задължения и условни активи в сила от 1 януари 2022 г., приети от ЕС
- Годишни подобрения 2018-2020 г. в сила от 1 януари 2022 г., приети от ЕС

3.2 Стандарти, изменения и разяснения, които все още не са влезли в сила и не се прилагат от по-ранна дата от Дружеството

Към датата на одобрение на тези финансови отчети са издадени някои нови стандарти, изменения и разяснения на съществуващите стандарти, но не са влезли в сила или не са приети от ЕС за финансовата година, започваща на 1 януари 2022 г., и не са били приложени по-рано от Дружеството. Не се очаква те да имат съществено влияние върху финансовите отчети на Дружеството. Ръководството очаква всички стандарти и изменения да бъдат приети в счетоводната политика на Дружеството през първия период, започващ след датата на влизането им в сила. По-долу е даден списък с промените в стандартите:

- МСФО 17 „Застрахователни договори“ в сила от 1 януари 2023 г., приет от ЕС - Изменения в МСФО 17 Застрахователни договори в сила от 1 януари 2023 г., приет от ЕС
- Изменения на МСС 1 Представяне на финансовите отчети, МСФО Изявления за приложение 2: Оповестяване на счетоводни политики, в сила от 1 януари 2023 г., приети от ЕС
- Изменения в МСС 8 Счетоводна политика, промени в счетоводните приблизителни оценки и грешки: Определение на счетоводни приблизителни оценки, в сила от 1 януари 2023 г., приети от ЕС
- Изменения в МСС 12 Данъци върху дохода: Отсрочените данъци свързани с активи и пасиви произтичащи от единични трансакции в сила от 1 януари 2023 г., приети от ЕС
- Изменения в МСФО 17 Застрахователни договори: Първоначално прилагане на МСФО 17 и МСФО 9 – Сравнителна информация в сила от 1 януари 2023 г., приети от ЕС.
- Изменения в МСС 1 Представяне на финансовите отчети: Класификация на пасивите като текущи и нетекущи, в сила не по-рано от 1 януари 2024 г., все още не са приети от ЕС
- Изменения на МСФО 16 Лизинг: Задължение по лизинг при продажба и обратен лизинг в сила не по-рано от 1 януари 2024 г. Все още не са приети от ЕС
- Изменения в МСФО 14 „Отсрочени сметки при регулирани цени“ в сила от 1 януари 2016 г., не са приети от ЕС.

4. Счетоводна политика

4.1. Общи положения

Най-значимите счетоводни политики, прилагани при изготвянето на този консолидиран финансов отчет, са представени по-долу.

Финансовият отчет е изготвен при спазване на принципите за оценяване на всички видове активи, пасиви, приходи и разходи съгласно МСФО. Базите за оценка са оповестени подробно по-нататък в счетоводната политика към финансовия отчет.

Следва да се отбележи, че при изготвянето на представения финансов отчет са използвани счетоводни оценки и допускания. Въпреки че те са базирани на информация, предоставена на ръководството към датата на изготвяне на финансовия отчет, реалните резултати могат да се различават от направените оценки и допускания.

4.2. Представяне на финансовия отчет

Консолидираният финансов отчет е представен в съответствие с МСС 1 „Представяне на финансови отчети“. Групата прие да представя консолидирания отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход в единен отчет.

В консолидирания отчет за финансовото състояние се представят два сравнителни периода, когато Групата прилага счетоводна политика ретроспективно, преизчислява ретроспективно позиции във финансовия отчет или прекласифицирани позиции във финансовия отчет и това има съществен ефект върху информацията в отчета за финансовото състояние към началото на предходния период.

4.3. База за консолидация

В консолидирания финансов отчет на Групата са включени финансовите отчети на предприятието майка и всички дъщерни предприятия към 31 декември 2022 г. Дъщерни предприятия са всички предприятия, които се намират под контрола на предприятието майка. Налице е контрол, когато предприятието майка е изложена на, или има права върху, променливата възвръщаемост от своето участие в предприятието, в което е инвестирано, и има възможност да окаже въздействие върху тази възвръщаемост посредством своите правомощия върху предприятието, в което е инвестирано. Всички дъщерни предприятия имат отчетен период, приключващ към 31 декември.

Всички вътрешногрупови сделки и салда се елиминират, включително нереализираните печалби и загуби от трансакции между дружества в Групата. Когато нереализираните загуби от вътрешногрупови продажби на активи се елиминират, съответните активи се тестват за обезценка от гледна точка на Групата. Сумите, представени във финансовите отчети на дъщерните предприятия са коригирани, където е необходимо, за да се осигури съответствие със счетоводната политика, прилагана от Групата.

Печалба или загуба и друг всеобхватен доход на дъщерни предприятия, които са придобити или продадени през годината, се признават от датата на придобиването, или съответно до датата на продажбата им.

Неконтролиращото участие като част от собствения капитал представлява делът от печалбата или загубата и нетните активи на дъщерното предприятие, които не се притежават от Групата. Общият всеобхватен доход или загуба на дъщерното предприятие се отнася към собствениците на предприятието майка и неконтролиращите участия на базата на техния относителен дял в собствения капитал на дъщерното предприятие.

Ако Групата загуби контрол над дъщерното предприятие, всякаква инвестиция, задържана в бившето дъщерно предприятие, се признава по справедлива стойност към датата на загубата на контрол, като промяната в балансовата стойност се отразява в печалбата или загубата. Справедливата стойност на всяка инвестиция, задържана в бившето дъщерно предприятие към датата на загуба на контрол се счита за справедлива стойност при първоначално признаване на финансов актив в съответствие с МСФО 9 „Финансови инструменти“ или, където е уместно, за себестойност при първоначално признаване на инвестиция в асоциирано или съвместно контролирано предприятие. В допълнение всички суми, признати в друг всеобхватен доход по отношение на това дъщерно предприятие, се отчитат на същата база, както би било необходимо, ако Групата директно се е била освободила от съответните активи или пасиви (напр. рекласифицирани в печалбата или загубата или отнесени директно в неразпределената печалба съгласно изискванията на съответния МСФО).

Печалбата или загубата от отписването на инвестиция в дъщерно предприятие представлява разликата между I) сумата от справедливата стойност на полученото вознаграждение и справедливата стойност на всяка задържана инвестиция в бившето дъщерно предприятие и II) балансовата сума на активите (включително репутация) и пасивите на дъщерното предприятие и всякакво неконтролиращо участие.

4.4. Бизнес комбинации

Всички бизнес комбинации се отчитат счетоводно по метода на покупката. Прехвърленото възнаграждение в бизнес комбинация се оценява по справедлива стойност, която се изчислява като сумата от справедливите стойности към датата на придобиване на активите, прехвърлени от придобиващия, поетите от придобиващия задължения към бившите собственици на придобиваното предприятие и капиталовите участия, емитирани от Групата. Прехвърленото възнаграждение включва справедливата стойност на активи или пасиви, възникнали в резултат на възнаграждения под условие. Разходите по придобиването се отчитат в печалбата или загубата в периода на възникването им.

Методът на покупката включва признаване на разграничимите активи и пасиви на придобиваното предприятие, включително условните задължения, независимо дали те са били признати във финансовите отчети на придобиваното предприятие преди бизнес комбинацията. При първоначалното признаване активите и пасивите на придобитото дъщерно предприятие са включени в консолидирания отчет за финансовото състояние по тяхната справедлива стойност, която служи като база за последващо оценяване в съответствие със счетоводната политика на Групата.

За всяка бизнес комбинация Групата оценява всяко неконтролиращо участие в придобиваното предприятие, което представлява дял от собствения му капитал и дава право на ликвидационен дял, или по справедлива стойност или по пропорционален дял на неконтролиращото участие в разграничимите нетни активи на придобиваното предприятие. Другите видове неконтролиращо участие се оценяват по справедлива стойност или, ако е приложимо, на база, определена в друг МСФО.

Репутацията се признава след определяне на всички разграничими нематериални активи. Тя представлява превишението на сумата от а) справедливата стойност на прехвърленото възнаграждение към датата на придобиване и б) размера на всяко неконтролиращо участие в придобиваното предприятие и в) в бизнес комбинация, постигната на етапи, справедливата стойност към датата на придобиване на държаното преди капиталово участие на Групата в придобиваното предприятие, над справедливата стойност на разграничимите нетни активи на придобиваното дружество към датата на придобиване. Всяко превишение на справедливата стойност на разграничимите нетни активи над изчислената по-горе сума се признава в печалбата или загубата непосредствено след придобиването.

При бизнес комбинация, постигната на етапи, Групата преоценява държаното преди капиталово участие в придобиваното предприятие по справедлива стойност към датата на придобиване (т.е. към датата на придобиване на контрол) и признава произтичащата печалбата или загубата, ако има такива, в печалбата или загубата. Сумите, признати в другия всеобхватен доход от дялово участие в придобиваното предприятие преди датата на придобиване на контрол, се признават на същата база, както ако Групата се е освободила директно от държаното преди капиталово участие.

Ако първоначалното счетоводно отчитане на бизнес комбинацията не е приключено до края на отчетния период, в който се осъществява комбинацията, Групата отчита провизорни суми за статиите, за които отчитането не е приключило. През периода на оценяване, който не може да надвишава една година от датата на придобиване, Групата коригира със задна дата тези провизорни суми или признава допълнителни активи или пасиви, за да отрази новата получена информация за фактите и обстоятелствата, които са съществували към датата на придобиване и, ако са били известни, щяха да повлияят на оценката на сумите, признати към тази дата.

Всяко възнаграждение под условие, дължимо от придобиващия, се признава по справедлива стойност към датата на придобиване и се включва като част от прехвърленото възнаграждение в замяна на придобиваното предприятие. Последващи промени в справедливата стойност на възнаграждението под условие, което е класифицирано като актив или пасив, се признават в съответствие с изискванията на МСФО 9 „Финансови инструменти“ или в печалбата или загубата или като промяна в другия всеобхватен доход. Ако възнаграждението под условие е класифицирано като собствен капитал, то не се преоценява до окончателното му уреждане в собствения капитал. Промени в справедливата стойност на възнаграждението под условие, които представляват провизорни суми през периода на оценяване, се отразяват ретроспективно за сметка на репутацията.

4.5. Сделки с неконтролиращи участия

Промени в дела на Групата в собствения капитал на дъщерно дружество, които не водят до загуба на контрол, се третират като трансакции със собственици на Групата. Отчетните стойности на дела на

Групата и на неконтролиращите участия се коригират с цел отразяването на промяната на относителния им дял в капитала на дъщерното дружество. Всяка разлика между сумата, с която са променени неконтролиращите участия, и справедливата стойност на полученото или платено възнаграждение, се признава директно в собствения капитал и се отнася към собствениците на предприятието-майка.

4.6. Сделки в чуждестранна валута

Сделките в чуждестранна валута се отчитат във функционалната валута на Дружеството по официалния обменен курс към датата на сделката (обявения фиксинг на Българска народна банка). Печалбите и загубите от курсови разлики, които възникват при уреждането на тези сделки и преоценяването на паричните позиции в чуждестранна валута към края на отчетния период, се признават в печалбата или загубата.

Непаричните позиции, оценявани по историческа цена в чуждестранна валута, се отчитат по обменния курс към датата на сделката (не са преоценени). Непаричните позиции, оценявани по справедлива стойност в чуждестранна валута, се отчитат по обменния курс към датата, на която е определена справедливата стойност.

Българският лев е фиксиран към еврото в съотношение 1 EUR = 1.95583 лв.

4.7. Отчитане по сегменти

Ръководството определя оперативните сегменти на базата на основните продукти и услуги, които предлага Групата.

Основната дейност на тези сегменти е както следва:

- Организиране на онлайн хазартни игри
- Предоставяне на он-лайн съдържание за хазартна дейност

Всеки от тези оперативни сегменти се управлява отделно, тъй като за всяка дейност са необходими различни лицензи по Закона за хазарта, ресурси и маркетингови подходи. Всички сделки между сегментите се осъществяват по цени на съответстващи сделки между независими страни.

При отчитането по сегменти според МСФО 8 „Оперативни сегменти” Групата прилага политика на оценяване, съответстваща на политиката на оценяване, използвана в консолидирания финансов отчет.

Освен това, активите на Групата, които не се отнасят директно към дейността на някой от сегментите, не се разпределят по сегменти.

Информацията относно резултатите на отделните сегменти, която се преглежда регулярно от лицата, отговорни за вземане на оперативни решения, не включва ефектите от единични неповторяеми събития, напр. разходи за реструктуриране, правни разходи и разходи за обезценка, когато обезценката се дължи на изолирано неповторяемо събитие. Финансовите приходи и разходи се включват в резултатите на оперативните сегменти, които редовно се преглеждат от лицата, отговорни за вземане на оперативни решения.

Не са настъпили промени в методите за оценка, използвани за определяне на печалбата или загубата на сегментите в предходни отчетни периоди. Не се прилага асиметрично разпределение между сегментите.

4.8. Приходи от договори с клиенти

Основните приходи, които Групата генерира са свързани с организиране на онлайн залагания в онлайн казино и спортни залози, предоставяне на онлайн игрално съдържание и предоставяне на услуги.

За да определи дали и как да признае приходи, Групата използва следните 5 стъпки:

- 1 Идентифициране на договора с клиент
- 2 Идентифициране на задълженията за изпълнение
- 3 Определяне на цената на сделката
- 4 Разпределение на цената на сделката към задълженията за изпълнение
- 5 Признаване на приходите, когато са удовлетворени задълженията за изпълнение.

1 Идентифициране на договора с клиент

Групата организира своите продажби чрез интернет платформа, като общите условия за всяка игра са публикувани и достъпни за всеки клиент на сайта. Откривайки си профил/сметка в игралната платформа на сайта, съответният играч се съгласява с тях.

При спортните залози се приема, че направеният залог от страна на клиента е потвърждение за сключен договор.

За приходите от предоставяне на онлайн игрално съдържание клиентите на дружества организатори на онлайн казина. В процеса на сключване на договора се уточняват условията за ползване на игралното съдържание. Обичайно то е процент от нетния приход за онлайн казиното от предоставените игри. Това включва залози минус печалби, като може да се приспадат и дължими данъци и такси от организатора.

2 Идентифициране на задълженията за изпълнение

Всеки клиент на Групата предоставя депозитна сума, с която може да извършва своите залози. Активирането на клиентския профил става при нареждането на съответната парична сума към Дружеството или оторизираните от него платежни оператори. Тази сума се определя като депозит, която дава право и възможност на клиента да извършва залози в игралната платформа на Групата на игри със случаен изход в онлайн казиното или на резултати от спортни състезания.

Предоставянето на услугата за ползване на дадена игра се състои от три етапа които се определят като игрална сесия и те са приемането на залог, осъществяване на играта и приключване на залога чрез определяне на резултата от играта.

Игралната сесия в онлайн казино в повечето случаи е кратка и се определя от едно завъртане на виртуалните барабани при игри на слот машините, на колелото на рулетката на излезлите карти при игри на маса и други игрални условия определени в правилата на различните игри. В игралното казино обикновено клиентът прави множество игрални сесии за кратко време. При спортните залози игралната сесия може да продължи няколко дни докато се изиграе определената спортна среща, а понякога например при залози за класиране във футболни първенства и няколко месеца.

Обичайно, договорите с клиенти на Групата включват едно задължение за изпълнение. Задължението за изпълнение на Групата е свързано с изплащане на печалби към клиентите от направените залози след определянето на печелившия резултат за дадената игра според нейните условия и алгоритъм.

За осъществяване на услугата по предоставяне на онлайн съдържание Групата следва да предостави достъп на онлайн организатора до игралния сървър за ползване на договорените игри. Те трябва да са съвместими с неговата платформа и да се визуализират коректно в сайта на онлайн казиното.

3 Определяне на цената на сделката

При определяне на цената на сделката Групата взема предвид условията на съответната игра (договора) и обичайните си търговски практики. Цената на сделката е размерът на възнаграждението, на което Групата очаква да има право в замяна на прехвърлянето на клиента на обещаните стоки или услуги, с изключение на сумите, събрани от името на трети страни (например данък върху добавената стойност). Обещаното в договора с клиента възнаграждение може да включва фиксирани суми, променливи суми или и двете.

Цената на сделката при услугите, предоставяни от Групата представлява разликата между получените залози от клиентите и изплатените печалби към тях (възнаграждение, дължимо на клиента).

При игралната сесия обикновено са възможни два резултата.

- Клиентът губи залога си. В този случай той губи правото да възстанови частта от предоставения паричен депозит, която е равна на залога.
- Клиентът печели залога си. В този случай клиентът придобива право да получи стойността на печалбата чрез плащане от страна на Групата.

В случай, че Групата не е в състояние да изпълни задължението за изпълнение (например при отлагане на спортно събитие, за което няма да се осъществи игра), то сумата на залога на клиента подлежи на връщане.

Спецификата на хазартната дейност се базира на принципа в теорията на вероятностите наречен закон за големите числа, според който при дадени общи условия, съвместното действие на случайни фактори води до слабо зависещ от случайността резултат. Затова, макар и игрите да са изцяло със случаен изход зависещ от генератор на случайни числа, а при спортните залози със случен резултат,

то алгоритъмът за тяхното изчисление осигурява определени нива на печалби спрямо направените залози.

В допълнение към цената на играта, някои игри включват допълнителни бонуси, които Групата се задължава да предостави на съответния играч или под формата на допълнителна възможност за игра или като парична награда/стимул. Съществената част от наградните кредити/бонуси не се считат за отделно задължение за изпълнение, тъй като не предоставят на клиентите материално право, което те не биха получили по друг начин. Поради това, Групата не разпределя цената на сделката между бонусите/наградните кредити и другите задължения за изпълнение, определени в договора.

Цената на сделката при услугите за предоставяне на онлайн съдържание се определя от процент от нетния приход от игрите, който в някои договори е фиксиран, а в други е променлив спрямо обема на залозите, които е реализирал организатора на онлайн казиното. Периода, за който се определя прихода е календарен месец. Нетния приход на Групата е договорения относителен дял от общо залози с приспаднати общо печалби за месеца. В някои договори се приспадат и допълнителни данъци дължими от клиенти.

4 Разпределение на цената на сделката към задълженията за изпълнение

Цената на сделката се разпределя към едно единствено задължение за изпълнение. Групата отчита като приходи от договори с клиенти сумата на получените залози, намалена със сумата на изплатените печалби, която се третира като суми, дължими на клиенти съгласно изискванията на Стандарта.

В резултата на направените залози и изплатени печалби, включвайки се в много игрални сесии повечето от играчите постепенно губят правото да изтеглят депозитите си от банковите сметки на Групата, а за Групата отпада задължението да ги връща и увеличава финансовият си актив.

Обичайно договорите за ползване на игрален софтуер са под формата на предоставяне на авторски права. За осъществяване на възможност да ползва игрите задълженията на Сити интерактив включват поддръжка на сайтове и сървъри, техническа поддръжка от компютърни специалисти и програмисти, отчитани като текущи разходи за месеца.

5 Признаване на приходите, когато са удовлетворени задълженията за изпълнение.

Приход се признава, когато Групата е прехвърлила на купувача контрола върху предоставените стоки/услуги. Счита се, че контролът се прехвърля на купувача, когато клиентът е приел стоките/услугите без възражение.

Приходите на Групата представляват разликата между получените залози, изплатените печалби и други възнаграждения, дължими на клиента. Тази разлика формира нетният игрален приход. Приходите от продажба на казино залози за се признават към момента на доставката т.е. в момента в който се реализира залогът. Исторически той е свързан с наземния хазарт и така наречената жива игра в казиното. При нея резултатът от играта е моментът на прехвърляне на контрола върху стоката/услугата и е еквивалентен на размера на изгубените игрални чипове.

При онлайн хазарта приходите се признават като за определен период (месец) се определя нетният игрови приход. Той е равен на приключилите залози минус печалбите, включващи спечелените бонуси. Нетният игрови приход е еквивалентен на стойността, за която играчите са загубили право да им бъдат възстановени.

Приходите от спортни залози се признават с течение на времето в периода в който се консумират ползите от спортното състезание.

След като изтече месеца, на база на данните от броячите на игрите се изчислява нетния приход от предоставяне на онлайн съдържание за периода. В съответствие с договора може да се приспадат и дължими данъци и такси от организатора. Окончателните суми се потвърждават с клиента и се издава фактура на клиента. Обичайно фактурата се издава в месеца, следващ месеца на предоставяне на услугата, непосредствено след потвърждението между страните. Приходите се признават в месеца и периода за който се отнасят.

4.8.1. Приходи от лихви

Приходите от лихви са свързани с предоставени заеми. Те се отчитат текущо по метода на ефективната лихва.

4.9. Активи и пасиви по договори с клиенти

Групата признава активи и/или пасиви по договор, когато една от страните по договора е изпълнила задълженията си в зависимост от връзката между дейността на предприятието и плащането от клиента. Групата представя отделно всяко безусловно право на възнаграждение като вземане. Вземане е безусловното право на предприятието да получи възнаграждение.

Пасиви по договор се признават в отчета за финансовото състояние, ако клиент заплаща възнаграждение или Групата има право на възнаграждение, което е безусловно, преди да е прехвърлен контрола върху стоката или услугата.

Групата признава активи по договор, когато задълженията за изпълнение са удовлетворени и плащането не е дължимо от страна на клиента. Актив по договор е правото на предприятието да получи възнаграждение в замяна на стоките или услугите, които предприятието е прехвърлило на клиент.

Последващо Групата определя размера на обезценката за актив по договора в съответствие с МСФО 9 „Финансови инструменти“.

Получените депозити от клиенти към края на отчетния период не се третират като пасиви по договори с клиенти, защото депозирането на суми от клиентите не е обвързано със задължение за изпълнение до момента, в който не е направен залог с тези средства.

4.10. Оперативни разходи

Оперативните разходи се признават в печалбата или загубата при ползването на услугите или на датата на възникването им.

Групата отчита два вида разходи, свързани с изпълнението на договорите за доставка на услуги/стоки/с клиенти: разходи за сключване/ постигане на договора и разходи за изпълнение на договора. Когато разходите не отговарят на условията за разсрочване съгласно изискванията на МСФО 15, същите се признават като текущи в момента на възникването им като например не се очаква да бъдат възстановени или периодът на разсрочването им е до една година.

Следните оперативни разходи винаги се отразяват като текущ разход в момента на възникването им:

- Общи и административни разходи (освен ако не са за сметка на клиента);
- Разходи, свързани с изпълнение на задължението;
- Разходи, за които предприятието не може да определи, дали са свързани с удовлетворено или неудовлетворено задължение за изпълнение.

4.11. Нематериални активи

Нематериалните активи включват софтуер на платформа за онлайн залагания, закупени игри и права за ползване върху игри, както и придобитите лицензи за осъществяваната дейност. Те се отчитат по цена на придобиване, включваща всички платени мита, невъзстановими данъци и направените преки разходи във връзка с подготовка на актива за експлоатация, при което капитализираните разходи се амортизират въз основа на линейния метод през оценения срок на полезен живот на активите, тъй като се счита, че той е ограничен. Лицензите се амортизират за периода за който са издадени.

Последващото оценяване се извършва по цена на придобиване, намалена с натрупаните амортизации и загуби от обезценка. Направените обезценки се отчитат като разход и се признават в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход за съответния период.

Последващите разходи, които възникват във връзка с нематериалните активи след първоначалното им признаване, се признават в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход за периода на тяхното възникване, освен ако благодарение на тях активът може да генерира повече от първоначално предвидените бъдещи икономически ползи и когато тези разходи могат надеждно да бъдат оценени и отнесени към актива. Ако тези условия са изпълнени, разходите се добавят към себестойността на актива.

Остатъчната стойност и полезният живот на нематериалните активи се преценяват от ръководството към всяка отчетна дата.

Амортизацията се изчислява, като се използва линейният метод върху оценения полезен срок на годност на отделните активи, както следва:

- софтуер - игри за онлайн казино 6,7 години или за срока на ползване при временно прехвърляне на права върху софтуер до 10 години,
- права върху индустриална собственост, лицензи 5 години

Разходите за амортизация са включени в консолидирания отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход на ред „Разходи за амортизация на нефинансови активи“.

Разходите, които могат да бъдат отнесени директно към фазата на разработване на нематериален актив се капитализират, ако отговарят на следните критерии:

- Завършването на нематериалния актив е технически изпълнимо, така че той да бъде на разположение за ползване или продажба;
- Групата възнамерява да завърши нематериалния актив и да го използва или продаде;
- Групата има възможност да използва или да продаде нематериалния актив;
- Нематериалният актив ще генерира вероятни бъдещи икономически ползи. Освен това съществува пазар за продукцията на нематериалния актив или за самия нематериален актив, или ако той бъде използван в дейността на Групата, ще генерира икономически ползи;
- Налични са адекватни технически, финансови и други ресурси за приключване на развойната дейност и за ползването или продажбата на нематериалния актив;
- Разходите, отнасящи се до нематериалния актив по време на неговото разработване, могат да бъдат надеждно оценени.

Разходите по разработването на нематериални активи, които не отговарят на тези критерии за капитализиране, се признават в момента на възникването им.

Печалбата или загубата от продажбата на нематериални активи се определя като разлика между постъпленията от продажбата и балансовата стойност на активите и се отразява в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход на ред „Печалба/(Загуба) от продажба на нетекущи активи“.

Избраният праг на същественост за нематериалните активи на Групата е в размер на 700 лв.

4.12. Имоти, машини и съоръжения и активи с право на ползване

Имотите, машините и съоръженията се оценяват първоначално по себестойност, включваща цената на придобиване, както и всички преки разходи за привеждането на актива в работно състояние.

Последващото оценяване на Имоти, машини и съоръжения се извършва по цена на придобиване, намалена с натрупаните амортизации и загуби от обезценка. Направените обезценки се отчитат като разход и се признават в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход за съответния период.

Последващите разходи, свързани с определен актив от имоти, машини и съоръжения, се прибавят към балансовата сума на актива, когато е вероятно Дружеството да има икономически ползи, надвишаващи първоначално оценената ефективност на съществуващия актив. Всички други последващи разходи се признават за разход за периода, в който са направени.

Остатъчната стойност и полезният живот на имоти, машини и съоръжения се преценяват от ръководството към всяка отчетна дата.

Имоти, машини и съоръжения, придобити при условията на лизингови договори, се амортизират на база на очаквания полезен срок на годност, определен посредством сравнение с подобни собствени активи на Дружеството, или на база на лизинговия договор, ако неговият срок е по-кратък.

Амортизацията на имоти, машини и съоръжения се изчислява, като се използва линейният метод върху оценения полезен живот на отделните групи активи, както следва:

- сгради 25 години
- машини 5 години
- транспортни средства 5 години
- стопански инвентар 7 години
- компютри 2-5 години
- други 7 години

Разходите за амортизация са включени в индивидуалния отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход на ред „Амортизация и обезценка на нефинансови активи“.

Печалбата или загубата от продажбата на имоти, машини и съоръжения се определя като разлика между постъпленията от продажбата и балансовата стойност на актива и се признава в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход на ред „Печалба/ (Загуба) от продажба на нетекущи активи“.

Избраният праг на същественост за имотите, машините и съоръженията на Дружеството е в размер на 700 лв.

4.13. Лизинг

4.13.1. Дружеството от групата като лизингополучател

Дружествата от Групата имат дългосрочни договори за наем на помещения, по които отчита активи с право на ползване към 31.12.2022 г.

За всеки сключен договор Дружеството преценява дали той е или съдържа лизинг. Лизингът се определя като „договор или част от договор, който предоставя правото да се използва актив (базовият актив) за определен период от време в замяна на възнаграждение.“ За да приложи това определение, Дружеството извършва три основни преценки:

- дали договорът съдържа идентифициран актив, който или е изрично посочен в договора, или е посочен по подразбиране в момента, когато активът бъде предоставен за ползване
- Дружеството има правото да получава по същество всички икономически ползи от използването на актива през целия период на ползване, в рамките на определения обхват на правото му да използва актива съгласно договора
- Дружеството има право да ръководи използването на идентифицирания актив през целия период на ползване.

Дружеството оценява дали има правото да ръководи „как и с каква цел“ ще се използва активът през целия период на ползване.

Дружеството е избрало да отчита краткосрочните лизингови договори и лизинга на активи с ниска стойност, като използва практическите облекчения, предвидени в стандарта. Вместо признаване на активи с право на ползване и задължения по лизингови договори, плащанията във връзка с тях се признават като разход в печалбата или загубата по линейния метод за срока на лизинговия договор.

Ползването на актив при условията на променлив наем се признава като текущ разход. Обикновено условието за ползване на такъв материален или нематериален актив е обвързано с постигнати финансови параметри и резултати но не е възможно да се определи задължението сравнително точно в дългосрочен план.

4.14. Тестове за обезценка на нематериални активи

При изчисляване размера на обезценката Дружеството дефинира най-малката разграничима група активи, за която могат да бъдат определени самостоятелни парични потоци (единица, генерираща парични потоци). В резултат на това някои от активите подлежат на тест за обезценка на индивидуална база, а други - на база на единица, генерираща парични потоци.

Всички активи и единици, генериращи парични потоци, се тестват за обезценка поне веднъж годишно. Всички други отделни активи или единици, генериращи парични потоци, се тестват за обезценка, когато събития или промяна в обстоятелствата индикират, че тяхната балансова стойност не може да бъде възстановена.

За загуба от обезценка се признава сумата, с която балансовата стойност на даден актив или единица, генерираща парични потоци, превишава възстановимата им стойност, която е по-високата от справедливата стойност, намалена с разходите по продажба на даден актив, и неговата стойност в употреба. За да определи стойността в употреба, ръководството на Дружеството изчислява очакваните бъдещи парични потоци за всяка единица, генерираща парични потоци, и определя подходящия дисконтов фактор с цел калкулиране на настоящата стойност на тези парични потоци. Данните, използвани при тестването за обезценка, се базират на последния одобрен бюджет на Дружеството, коригиран при необходимост с цел елиминиране на ефекта от бъдещи реорганизации и значителни подобрения на активи. Дисконтовите фактори се определят за всяка отделна единица,

генерираща парични потоци, и отразяват съответния им рисков профил, оценен от ръководството на Дружеството.

Загубите от обезценка на единица, генерираща парични потоци, се посочват в намаление на балансовата сума на активите от тази единица. За всички активи на Дружеството ръководството преценява последващо дали съществуват индикации за това, че загубата от обезценка, призната в предходни години, може вече да не съществува или да е намалена. Обезценка, призната в предходен период, се възстановява, ако възстановимата стойност на единицата, генерираща парични потоци, надвишава нейната балансова стойност.

4.15. Финансови инструменти

4.15.1. Признаване и отписване

Финансовите активи и финансовите пасиви се признават, когато Дружеството стане страна по договорните условия на финансовия инструмент.

Финансовите активи се отписват, когато договорните права върху паричните потоци от финансовия актив изтичат или когато финансовият актив и по същество всички рискове и изгоди се прехвърлят.

Финансовите пасиви се отписват, когато задължението, посочено в договора, е изпълнено, е отменено или срокът му е изтекъл.

4.15.2. Класификация и първоначално оценяване на финансови активи

Първоначално финансовите активи се отчитат по справедлива стойност, коригирана с разходите по сделката, с изключение на финансовите активи по справедлива стойност през печалбата или загубата и търговските вземания, които не съдържат съществен финансов компонент. Първоначалната оценка на финансовите активи по справедлива стойност през печалбата или загубата не се коригира с разходите по сделката, които се отчитат като текущи разходи. Първоначалната оценка на търговските вземания, които не съдържат съществен финансов компонент представлява цената на сделката съгласно МСФО 15.

В зависимост от начина на последващо отчитане, финансовите активи се класифицират в една от следните категории:

- дългови инструменти по амортизирана стойност;
- финансови активи по справедлива стойност през печалбата или загубата;
- финансови активи по справедлива стойност през друг всеобхватен доход с или без рекласификация в печалбата или загубата в зависимост дали са дългови или капиталови инструменти.

Класификацията на финансовите активи се определя на базата на следните две условия:

- бизнес моделът на Дружеството за управление на финансовите активи;
- характеристиките на договорните парични потоци на финансовия актив.

Всички приходи и разходи, свързани с финансовите активи, които са признати в печалбата и загубата, се включват във финансови разходи, финансови приходи с изключение на обезценката на търговските вземания, която се представя на ред други разходи в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход.

4.15.3. Последващо оценяване на финансовите активи Финансови активи по амортизирана стойност

Финансовите активи се оценяват по амортизирана стойност, ако активите изпълняват следните критерии и не са определени за оценяване по справедлива стойност през печалбата и загубата:

- дружеството управлява активите в рамките на бизнес модел, чиято цел е да държи финансовите активи и да събира техните договорни парични потоци;
- съгласно договорните условия на финансовия актив на конкретни дати възникват парични потоци, които са единствено плащания по главница и лихва върху непогасената сума на главницата.

Тази категория включва недеривативни финансови активи като заеми и вземания с фиксирани или определими плащания, които не се котира на активен пазар. След първоначалното признаване те се оценяват по амортизирана стойност с използване на метода на ефективната лихва. Дисконтиране

не се извършва, когато ефектът от него е несъществен. Дружеството класифицира в тази категория парите и паричните еквиваленти, предоставени заеми, търговските и другите вземания.

Последваща оценка се извършва задължително към датата на съставяне на междинните годишните финансови отчети на база пазарни котировки

Търговски вземания

Търговските вземания са суми, дължими от клиенти за продадени стоки или услуги, извършени в обичайния ход на стопанската дейност. Обикновено те се дължат за уреждане в кратък срок и следователно са класифицирани като текущи. Търговските вземания се признават първоначално в размер на безусловното възнаграждение, освен ако съдържат значителни компоненти на финансиране. Дружеството държи търговските вземания с цел събиране на договорните парични потоци и следователно ги оценява по амортизирана стойност, като използва метода на ефективната лихва. Дискотиране не се извършва, когато ефектът от него е несъществен.

Финансови активи по справедлива стойност през друг всеобхватен доход

Групата отчита финансовите активи по справедлива стойност в друг всеобхватен доход, ако активите отговарят на следните условия:

- Дружеството управлява активите в рамките на бизнес модел, чиято цел е да държи финансовите активи, за да събира договорни парични потоци и да ги продава; и
- Съгласно договорните условия на финансовия актив на конкретни дати възникват парични потоци, които са единствено плащания на главница и лихви върху непогасената сума на главницата.

Финансови активи по справедлива стойност през друг всеобхватен доход включват:

- Капиталови ценни книжа, които не са държани за търгуване и които дружеството неотменимо е избрало при първоначално признаване, да признае в тази категория. Това са стратегически инвестиции и Дружеството счита тази класификация за по- релевантна.

При освобождаването от капиталови инструменти от тази категория всяка стойност, отчетена в преоценъчния резерв на инструментите се прекласифицира в неразпределената печалба.

При освобождаването от дългови инструменти от тази категория всяка стойност, отчетена в преоценъчния резерв на инструментите се прекласифицира в печалбата или загубата за периода.

Надеждното оценяване на справедливата стойност на финансов инструмент е възможно, когато има незначителни колебания в разумните оценки и вероятностите за различните оценки могат да бъдат разумно определени и използвани. Справедливата стойност на финансов инструмент се изчислява в зависимост от конкретните условия:

А) При наличие на активен пазар – публикувана ценова котировка, като:

- при държан актив или пасив, който ще бъде емитиран, се взема текущата цена на наддаване; - при актив, който ще бъде придобит или държан пасив, се взема текущата офертна или продажна цена;

б) Когато няма текуща цена на наддаване или офертна цена, се използва цената на най-скорошната сделка.

- оценка на независимо рейтингово предприятие (агенция);

- модел за подходящо оценяване, който се запазва с данни, пристигащи от активни пазари.

в) Когато няма налична котировка на активен пазар, могат да се използват техники за оценка, като:

- съпоставяне с текуща пазарна стойност на друг подобен финансов инструмент;

- определяне на дискотираните парични потоци, които се очакват от финансовия инструмент, чрез сконтови проценти, равни на преобладаващия процент на възвръщаемост за подобни финансови инструменти;

- използване на модели за опционен ценообразуване;

- на конструирана база - когато съществува пазарна цена за отделни съставни елементи на финансовия инструмент.

4.15.4. Обезценка на финансовите активи

Изискванията за обезценка съгласно МСФО 9 използват информация, ориентирана към бъдещето, за да признаят очакваните кредитни загуби – моделът за „очакваните кредитни загуби“.

Инструментите, които попадат в обхвата на новите изисквания, включват заеми и други дългови финансови активи, оценявани по амортизирана стойност, търговски вземания, вземания от свързани лица.

Признаването на кредитни загуби вече не зависи от настъпването на събитие с кредитна загуба. Вместо това Групата разглежда по-широк спектър от информация при оценката на кредитния риск и оценяването на очакваните кредитни загуби, включително минали събития, текущи условия, разумни и поддържащи прогнози, които влияят върху очакваната събираемост на бъдещите парични потоци на инструмента.

При прилагането на тази подход, насочен към бъдещето, се прави разграничение между:

- финансови инструменти, чието кредитното качество не се е влошило значително спрямо момента на първоначалното признаване или имат нисък кредитен риск (Фаза 1) и
- финансови инструменти, чието кредитното качество се е влошило значително спрямо момента на първоначалното признаване или на които кредитния риск не е нисък (Фаза 2)
- „Фаза 3“ обхваща финансови активи, които имат обективни доказателства за обезценка към отчетната дата. Нито един от финансовите активи на Дружеството не попада в тази категория.

12-месечни очаквани кредитни загуби се признават за първата категория, докато очакваните загуби за целия срок на финансовите инструменти се признават за втората категория. Очакваните кредитни загуби се определят като разликата между всички договорни парични потоци, които се дължат на Групата и паричните потоци, които тя действително очаква да получи („паричен недостиг“). Тази разлика е дисконтирана по първоначалния ефективен лихвен процент (или с коригирания спрямо кредита ефективен лихвен процент).

Изчисляването на очакваните кредитни загуби се определя на базата на вероятностно претеглената приблизителна оценка на кредитните загуби през очаквания срок на финансовите инструменти.

Търговски и други вземания, активи по договори с клиенти и други вземания

Групата използва опростен подход при отчитането на търговските и други вземания, както и на активите по договор и признава загуба от обезценка като очаквани кредитни загуби за целия срок. Те представляват очакваният недостиг в договорните парични потоци, като се има предвид възможността за неизпълнение във всеки момент от срока на финансовия инструмент.

Финансови активи, отчитани по справедлива стойност през друг всеобхватен доход

Групата признава очакваните 12-месечни кредитни загуби за финансови активи, отчитани по справедлива стойност през друг всеобхватен доход. Дружеството анализира кредитния риск на инструмента към края на отчетния период и при наличие на индикации за неговото увеличение се начисляват очаквани кредитни загуби.

В допълнение, Групата разглежда и други показатели като неблагоприятни промени в дейността, икономически или финансови условия, които могат да засегнат способността на издателя на капиталовия инструмент да изпълни задълженията си по дълга или неочаквани промени в оперативните резултати на емитента.

Ако някой от тези показатели води до значително увеличение на кредитния риск на инструментите, Групата признава за тези инструменти или този клас инструменти очаквани кредитни загуби за целия срок на инструмента.

Значително увеличение на кредитния риск

Очакваните кредитни загуби се измерват като коректив, равен на 12-месечни очаквани кредитни загуби за активи във фаза 1, или очаквани кредитни загуби за целия срок на актива от фаза 2 или фаза 3. Активът преминава към фаза 2, когато кредитният му риск се е увеличил значително от първоначалното признаване. МСФО 9 не дефинира какво представлява значително увеличение на кредитния риск. При оценката дали кредитният риск на даден актив се е увеличил значително, Дружеството взема предвид качествената и количествената разумна и подкрепяща бъдеща информация.

4.15.5. Класификация и оценяване на финансовите пасиви

Финансовите пасиви на Групата включват задължения по лизингови договори, търговски и други финансови задължения.

Финансовите пасиви се оценяват първоначално по справедлива стойност и, където е приложимо, се коригират по отношение на разходите по сделката, освен ако Дружеството не е определило даден финансов пасив като оценяван по справедлива стойност през печалбата и загубата.

Финансовите пасиви се оценяват последващо по амортизирана стойност, използвайки метода на ефективната лихва, с изключение на деривативи и финансови пасиви, които са определени за оценяване по справедлива стойност през печалбата или загубата (с изключение на деривативни финансови инструменти, които са определени и ефективни като хеджиращ инструмент).

Всички разходи свързани с лихви и, ако е приложимо, промени в справедливата стойност на инструмента, които се отчитат в печалбата или загубата, се включват във финансовите разходи или финансовите приходи.

4.16. Данъци върху дохода

Разходите за данъци, признати в печалбата или загубата, включват сумата на отсрочените и текущи данъци, които не са признати в другия всеобхватен доход или директно в собствения капитал.

Текущите данъци и такси включват разход за данък по Закона за корпоративно подоходно облагане и държавни такси по Закона за хазарта.

За издаване и поддържане на лиценз за онлайн залагания се събира двукомпонентна държавна такса, състояща се от еднократна такса в размер на 100 хил. лв. и променлива част в размер на 20 на сто върху разликата между стойността на получените залози и изплатените печалби. Дружеството начислява и внася променливата компонента на държавна такса в края на всеки месечен период.

Текущите данъчни активи и/или пасиви представляват тези задължения към или вземания от данъчните институции, отнасящи се за текущи или предходни отчетни периоди, които не са платени към датата на финансовия отчет. Текущият данък е дължим върху облагаемия доход, който се различава от печалбата или загубата във финансовите отчети. Изчисляването на текущия данък е базиран на данъчните ставки и на данъчните закони, които са в сила към края на отчетния период.

Отсрочените данъци се изчисляват по пасивния метод за всички временни разлики между балансовата стойност на активите и пасивите и тяхната данъчна основа. Отсрочен данък не се предвижда при първоначалното признаване на актив или пасив, освен ако съответната транзакция не засяга данъчната или счетоводната печалба.

Отсрочените данъчни активи и пасиви не се дисконтират. При тяхното изчисление се използват данъчни ставки, които се очаква да бъдат приложими за периода на реализацията им, при условие че те са влезли в сила или е сигурно, че ще влезнат в сила, към края на отчетния период.

Отсрочените данъчни пасиви се признават в пълен размер.

Отсрочени данъчни активи се признават, само ако съществува вероятност те да бъдат усвоени чрез бъдещи облагаеми доходи. Относно преценката на ръководството за вероятността за възникване на бъдещи облагаеми доходи, чрез които да се усвоят отсрочени данъчни активи, вижте пояснение 4.21.

Отсрочени данъчни активи и пасиви се компенсират, само когато Дружеството има право и намерение да компенсира текущите данъчни активи или пасиви от същата данъчна институция.

Промяната в отсрочените данъчни активи или пасиви се признава като компонент от данъчния приход или разход в печалбата или загубата, освен ако те не са свързани с позиции, признати в другия всеобхватен доход (напр. преоценка на земя) или директно в собствения капитал, при което съответният отсрочен данък се признава в другия всеобхватен доход или в собствения капитал.

4.17. Пари и парични еквиваленти

Парите и паричните еквиваленти се състоят от наличните пари в брой, парични средства по банкови сметки, краткосрочни и високоликвидни инвестиции, които са лесно обръщаме в конкретни парични суми и съдържат незначителен риск от промяна в стойността си. Групата отчита и парични наличности

по сметки в платежни оператори, чрез които се осъществяват част от транзакциите по депозиране и телене на средства от клиентите във връзка с направените залози и изплатените печалби.

4.18. Собствен капитал, резерви и плащания на дивиденди

Акционерният капитал на Дружеството-майка отразява номиналната стойност на емитираните акции.

Резервите на Дружеството-майка са формирани по реда на действащото търговско законодателство и са формирани от отчисления на неразпределените печалби.

Неразпределената печалба включва текущия финансов резултат и натрупаните печалби и непокрити загуби от минали години.

Задълженията за плащане на дивиденди на съдружниците са включени на ред „Задължения към свързани лица“ в отчета за финансовото състояние, когато дивидентите са одобрени за разпределение от общото събрание на съдружниците преди края на отчетния период.

Премийният резерв включва премии, получени при първоначалното емитиране на собствен капитал на Дружеството-майка. Другите резерви включват законови резерви, които Групата заделя в съответствие с изискванията на Търговския закон.

Всички транзакции със собствениците на Групата са представени отделно в отчета за промените в собствения капитал.

4.19. Пенсионни и краткосрочни възнаграждения на персонала

Групата отчита краткосрочни задължения по компенсирани отпуски, възникнали поради неизползван платен годишен отпуск в случаите, в които се очаква той да бъдат ползван в рамките на 12 месеца след датата на отчетния период, през който наетите лица са положили труда, свързан с тези отпуски. Краткосрочните задължения към персонала включват надници, заплати и социални осигуровки.

Съгласно изискванията на Кодекса на труда при прекратяване на трудовото правоотношение, след като служителът е придобил право на пенсия за осигурителен стаж и възраст, Групата е задължена да му изплати обезщетение в размер до шест брутни работни заплати. Групата е начислило правно задължение за изплащане на обезщетения на наетите лица при пенсиониране в съответствие с изискванията на МСС 19 „Доходи на наети лица“ на база на прогнозираните плащания за следващите пет години, дисконтирани към настоящия момент с дългосрочен лихвен процент на безрискови ценни книжа.

Групата не е разработвала и не прилага планове за възнаграждения на служителите след напускане.

4.20. Провизии, условни пасиви и условни активи

Провизиите се признават, когато има вероятност сегашни задължения в резултат от минало събитие да доведат до изходящ поток на ресурси от Групата и може да бъде направена надеждна оценка на сумата на задължението. Възможно е срочността или сумата на изходящия паричен поток да е несигурна. Сегашно задължение се поражда от наличието на правно или конструктивно задължение вследствие на минали събития, например гаранции, правни спорове или обременяващи договори. Провизиите за реструктуриране се признават само ако е разработен и приложен подробен формален план за реструктуриране или ръководството е обявило основните моменти на плана за реструктуриране пред тези, които биха били засегнати. Провизии за бъдещи загуби от дейността не се признават.

Сумата, която се признава като провизия, се изчислява на база най-надеждната оценка на разходите, необходими за уреждане на сегашно задължение към края на отчетния период, като се вземат в предвид рисковете и несигурността, свързани със сегашното задължение. Когато съществуват редица подобни задължения, вероятната необходимост от изходящ поток за погасяване на задължението се определя, като се отчете групата на задълженията като цяло. Провизиите се дисконтират, когато ефектът от времевите разлики в стойността на парите е значителен.

Обезщетения от трети лица във връзка с дадено задължение, за които Групата е сигурна, че ще получи, се признават като отделен актив. Този актив може и да не надвишава стойността на съответната провизия.

Провизиите се преразглеждат към края на всеки отчетен период и стойността им се коригира, за да се отрази най-добрата приблизителна оценка.

В случаите, в които се счита, че е малко вероятно да възникне изходящ поток на икономически ресурси в резултат на текущо задължение, пасив не се признава. Условните пасиви следва да се оценяват последващо по по-високата стойност между описаната по-горе сравнима провизия и първоначално признатата сума, намалена с натрупаната амортизация.

Вероятни входящи потоци на икономически ползи, които все още не отговарят на критериите за признаване на актив, се смятат за условни активи. Те са описани заедно с условните задължения на Дружеството в пояснение 30.

4.21. Значими преценки на ръководството при прилагане на счетоводната политика

Значимите преценки на ръководството при прилагането на счетоводните политики на Дружеството, които оказват най-съществено влияние върху финансовите отчети, са описани по-долу. Основните източници на несигурност при използването на приблизителните счетоводни оценки са описани в пояснение 4.22.

4.22. Несигурност на счетоводните приблизителни оценки

При изготвянето на финансовия отчет ръководството прави редица предположения, оценки и допускания относно признаването и оценяването на активи, пасиви, приходи и разходи.

Действителните резултати могат да се различават от предположенията, оценките и допусканията на ръководството и в редки случаи съответстват напълно на предварително оценените резултати.

При изготвянето на представения финансов отчет значимите преценки на ръководството при прилагането на счетоводните политики на Групата и основните източници на несигурност на счетоводните приблизителни оценки не се различават от тези, оповестени в консолидирания финансов отчет на Групата към 31.12.2022 г.

Информация относно съществените предположения, оценки и допускания, които оказват най-значително влияние върху признаването и оценяването на активи, пасиви, приходи и разходи е представена по-долу.

4.22.1. Признаване на приходите от хазартна дейност при наличие на променливи възнаграждения

Приходите от хазартна дейност са свързани множество кредитни награди, бонусни схеми и други видове стимули, които са неизменна част от характера на игрите и свързаните с тях продажби на Групата. От ръководството на Групата се изисква да извърши своята преценка относно това дали и доколко тези бонусни схеми предоставят материални права на клиентите, които те не биха получили по друг начин и съответно да бъдат разпределени към отделно задължение за изпълнение.

4.22.2. Обезценка на нефинансови активи

За загуба от обезценка се признава сумата, с която балансовата стойност на даден актив или единица, генерираща парични потоци, превишава възстановимата им стойност, която е по-високата от справедливата стойност, намалена с разходите по продажба на даден актив, и неговата стойност в употреба. За да определи стойността в употреба, ръководството на Групата изчислява очакваните бъдещи парични потоци за всяка единица, генерираща парични потоци, и определя подходящия дисконтов фактор с цел калкулиране на настоящата стойност на тези парични потоци. При изчисляване на очакваните бъдещи парични потоци ръководството прави предположения относно бъдещите брутни печалби. Тези предположения са свързани с бъдещи събития и обстоятелства. Действителните резултати могат да се различават и да наложат значителни корекции в активите на Групата през следващата отчетна година.

В повечето случаи при определянето на приложимия дисконтов фактор се прави оценка на подходящите корекции във връзка с пазарния риск и рисковите фактори, които са специфични за отделните активи.

4.22.3. Несигурност при определяне на задълженията на Групата за корпоративен данък и несигурни условни данъчни пасиви

Поради настъпили промени през 2020 г. в приложимото за хазартната дейност данъчно законодателство, то не може да се разтълкува еднозначно. Ръководството на Групата е направило оценка дали е вероятно данъчният орган да приеме несигурно данъчно третиране. В своята дейност дружеството се е съобразило с данъчната практика и вероятното данъчно третиране, и следователно облагаемата печалба (данъчна загуба), данъчните основи, неизползваните данъчни

загуби, неизползваните данъчни кредити и данъчната ставка, съответстват на използваното и очаквано третиране, което ще бъде използвано при деклариране на данъците върху доходите.

4.22.4. Оценяване по справедлива стойност

Ръководството използва техники за оценяване на справедливата стойност на финансови инструменти (при липса на котирани цени на активен пазар). При прилагане на техники за оценяване ръководството използва в максимална степен пазарни данни и предположения, които пазарните участници биха възприели при оценяването на даден инструмент. Когато липсват приложими пазарни данни, ръководството използва своята най-добра оценка на предположенията, които биха направили пазарните участници. Тези оценки могат да се различават от действителните цени, които биха били определени при справедлива пазарна сделка между информирани и желаещи страни в края на отчетния период (вж. пояснение 12).

5. База за консолидация

Име на дъщерното предприятие	Страна на учредяване и основно място на дейност	Основна дейност	31.12.2022		31.12.2021	
			участие		участие	
			хил. лв.	%	хил. лв.	%
СиТи Интерактив ЕООД	България	предоставяне за ползване и отдаване под наем, създаване, модифициране и разработване на нови софтуерни продукти за онлайн игри	8,910	100	8,910	100
ТОВ „Палмс Бет Юкрейн	Украйна	онлайн казино платформа и спортни залози	-	100	-	100
Palmsbet Curacao B.V.	Кюрасао	онлайн казино платформа и спортни залози	2	100	-	-
Общо:			8,912		8,910	

Дъщерното дружество Сити Интерактив ЕООД, регистрирано през 2021 г. се утвърждава като разпространител на игри и игрално съдържания в страната и чужбина.

Във връзка с планираната експанзия на Групата, на 09.08.2021 г. е регистрирано дъщерно дружество в Украйна със записан капитал в размер на 30 милиона гривни, чиято легова равностойност към 31.12.2021 г. възлиза на 1, 800 хил. лв. Поради настъпилите събития с военния конфликт, разразил се на територията на Украйна, дъщерното дружество все още не е започнало активна дейност в онлайн хазарта, както беше планирано. Съответно, вписаният капитал не е внесен. В резултат на настъпилите събития и инвазията на Русия, инвестиционният процес е преустановен.

На 12.10.2022 г. е регистрирано дъщерно дружество Palmsbet Curacao B.V. в Кюрасао с 1 000 EUR капитал. Планира се дружеството да започне дейност като организатор на онлайн казино и спортни залози за региона на Централна и Южна Америка. Неговият капитал е внесен към края на 2022 г. През отчетния период Дружеството все още не развива активна икономическа дейност.

За целите на изготвяне на настоящия годишен консолидиран финансов отчет инвестициите в дъщерните дружества, както и сделките и разчетите с тях през отчетния период са елиминирани.

6. Отчитане по сегменти

Ръководството определя към настоящия момент следните бизнес линии на Групата като оперативни сегменти, както е описано в пояснение 4.7: организиране на онлайн хазартни игри и предоставяне на он-лайн съдържание за хазартна дейност.

Тези оперативни сегменти се наблюдават от ръководството, което взема стратегически решения на базата на коригираните оперативни резултати на сегментите.

Ръководител, вземащ главните оперативни решения за групата е изпълнителният директор на предприятието - майка, и той следи за изпълнението на тези оперативни сегменти, както и взема решение относно разпределението на ресурси за тях. Ефективността на сегментите се наблюдава, като се коригират резултатите от оперативните резултати на сегментите.

Информацията за отделните сегменти може да бъде анализирана за представените отчетни периоди, както следва:

	Организиране на онлайн хазартни игри	Предоставяне на он-лайн съдържание за хазартна дейност	консолидационни елиминации	Общо
	2022 хил. лв.	2022 хил. лв.	2022 хил. лв.	2022 хил. лв.
Приходи	97,525	6834	(2,163)	102,196
Приходи на сегмента	97,525	6,834	(2,163)	102,196
Разходи за материали	(328)	(41)	-	(369)
Разходи за външни услуги	(44,965)	(3,452)	2,163	(46,254)
Разходи за амортизация	(140)	(1,058)	-	(1,198)
Разходи за персонал	(5,682)	(1,429)	-	(7,111)
Други разходи	(21,280)	(258)	-	(21,538)
Печалба от оперативна дейност	25,130	596	(2,163)	25,726
Финансови приходи	1,068	27	(20)	1,075
Финансови разходи	(969)	(41)	20	(990)
Печалба преди данъци	25,229	582	-	25,811
Разход за данък върху дохода	(2,621)	(68)	-	(2,689)
Печалба за годината	22,608	514	-	23,122
Общо всеобхватен доход за годината	22,608	514	-	23,122
Активи на сегмента	64,480	11,076	(9,629)	65,927
Пасиви на сегмента	11,247	1,351	(717)	11,881

	Организиране на онлайн хазартни игри	Предоставяне на он-лайн съдържание за хазартна дейност	консолидационни и елиминации	Общо
	2021 хил. лв.	2021 хил. лв.	2021 хил. лв.	2021 хил. лв.
Приходи от договори с клиенти	75 887	2 309	(328)	77 868
Приходи на сегмента	75 887	2 309	(328)	77 868
Разходи за материали	(264)	(3)	-	(267)
Разходи за външни услуги	(33 212)	(960)	328	(33 844)
Разходи за амортизация	(176)	(473)	-	(649)
Разходи за персонал	(3 160)	(510)	-	(3 670)
Други разходи	(16 568)	(17)	-	(16 585)
Печалба от оперативна дейност	22 507	346	-	22 853
Финансови приходи	222	1	(10)	213
Финансови разходи	(32)	(15)	10	(37)
Печалба преди данъци	22 697	332	-	23 029
Разход за данък върху дохода	(2 345)	(33)	-	(2 378)
Печалба за годината	20 352	299	-	20 651
Общо всеобхватен доход за годината	20 352	299	-	20 651
Активи на сегмента	32 391	9 931	-	32 814
Пасиви на сегмента	7 614	722	-	7 738

7. Нематериални активи

	Лицензи хил. лв.	Програмни продукти хил. лв.	Права върху игрално съдържание хил. лв.	Общо хил. лв.
Брутна балансова стойност				
Салдо към 1 януари 2022 г.	390	116	8,917	9,423
Новопридобити активи, закупени	-	27	1,410	1,437
Салдо към 31 декември 2022 г.	390	143	10,327	10,860
Амортизация				
Салдо към 1 януари 2022 г.	(188)	(102)	(472)	(762)
Амортизация за периода	(70)	(4)	(958)	(1,032)
Салдо към 31 декември 2022 г.	(258)	(106)	(1,430)	(1,794)
Балансова стойност към 31 декември 2022 г.	132	37	8,897	9,066
Брутна балансова стойност				
Салдо към 1 януари 2021 г.	310	816	-	1,126
Новопридобити активи, закупени	80	5	8,917	9,002
Отписани активи	-	(705)	-	(705)
Салдо към 31 декември 2021 г.	390	116	8,917	9,423
Амортизация				
Салдо към 1 януари 2021 г.	(125)	(724)	-	(849)
Амортизация за периода	(63)	(83)	(472)	(618)
Отписани активи	-	705	-	705
Салдо към 31 декември 2021 г.	(188)	(102)	(472)	(762)
Балансова стойност към 31 декември 2021 г.	202	14	8,445	8,661

Основните нематериални активи на Групата представляват дължимите и платени еднократни такси за лицензи на дружествата в Групата по Закона за хазарта, които се издават за срок от 5 години, изключителните права за онлайн разпространение на игрите на Групата, онлайн игрална платформа, както и лиценз за производство, внос, разпространение и сервиз на игрално оборудване за срок от 10 години.

Всички разходи за амортизация се включени в консолидирания отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход на ред „Разходи за амортизация на нефинансови активи“.

Групата не е заложила нематериални активи като обезпечения по свои задължения.

Групата няма съществени договорни задължения за придобиване на нематериални активи към 31 декември 2022 г.

8. Имоти, машини и съоръжения и активи с право на ползване

	Активи с право на ползване-сгради	Компютри и периферни устройства хил. лв.	Стопански инвентар	Оборудване и трайни активи хил. лв.	Разходи за придобиване на ДМА хил. лв.	Транспортни средства хил. лв.	Общо хил. лв.
Брутна балансова стойност							
Салдо към 1 януари 2022 г.	-	97	48	58	579	-	782
Новопридобити активи	1,463	72	2	131	-	30	1,698
Трансфери	-	-	-	579	(579)	-	-
Отписани през периода	-	-	-	(675)	-	-	(675)
Салдо към 31 декември 2022 г.	1,463	169	50	93	-	30	1,805
Амортизация							
Салдо към 1 януари 2022 г.	-	(24)	(4)	(3)	-	-	(31)
Амортизация, начислена за периода	-	(55)	(9)	95	-	(7)	(166)
Амортизация, отписана за периода	-	-	-	84	-	-	84
Салдо към 31 декември 2022 г.	-	(79)	(13)	(14)	-	(7)	(113)
Балансова стойност към 31 декември 2022 г.	1,463	90	37	79	-	23	1,692

	Компютри и периферни устройства хил. лв.	Стопански инвентар хил. лв.	Оборудване и трайни активи хил. лв.	Разходи за придобиване на ДМА хил. лв.	Общо хил. лв.
Брутна балансова стойност					
Салдо към 1 януари 2021 г.	-	-	-	-	-
Новопридобити активи, закупени	97	48	58	579	782
Салдо към 31 декември 2021 г.	97	48	58	579	782
Амортизация					
Салдо към 1 януари 2021 г.	-	-	-	-	-
Амортизация	(24)	(4)	(3)	-	(31)
Салдо към 31 декември 2021 г.	(24)	(4)	(3)	-	(31)
Балансова стойност към 31 декември 2021 г.	73	44	55	579	751

Всички разходи за амортизация и обезценка са включени на ред "Разходи за амортизация на нефинансови активи".

Групата няма договорно задължение за закупуване на активи, което следва да се реализира през 2023 г.

Групата не е заложила имоти, машини, съоръжения като обезпечение по свои задължения.

В края на 2022 година Дружествата в групата сключват договори за наем на офис и други помещения, съгласно условията на които към 31.12.2022 г. отчита активи с право на ползване с отчетна стойност в размер на 1,463 хил. лв. Активите с право на ползване включват и офис и други помещения. През периода не са начислявани амортизации на активите с право на ползване.

Задълженията за лизинг, съответстващи на активите с право на ползване, са представени в пояснение 17 Пасиви по лизингови договори.

9. Отсрочени данъчни активи

Отсрочени данъчни (активи)	1 януари	Признати в	31 декември
	2022 г.	печалбата или	2022 г.
	хил. лв.	загубата	хил. лв.
		хил. лв.	
Нетекущи активи			
Задължения към персонала	(16)	(21)	(37)
Отсрочени данъчни активи	(16)	(21)	(37)
Отсрочени данъчни (активи)	1 януари	Признати в	31 декември
	2021 г.	печалбата или	2020 г.
	хил. лв.	загубата	хил. лв.
		хил. лв.	
Нетекущи активи			
Задължения към персонала	(7)	(9)	(16)
Отсрочени данъчни активи	(7)	(9)	(16)

10. Търговски вземания и активи по договори

	31.12.2022	31.12.2021
	хил. лв.	хил. лв.
Активи по договори със свързани лица	11	-
Активи по договори с други клиенти	427	344
Търговски вземания	414	128
Общо	852	472

Към 31.12.2022 г. Групата отчита текущи активи по договори с клиенти, основно свързани с предоставяне на онлайн съдържание. Услугите от страна на Групата са предоставени на клиентите, но към датата на финансовия отчет плащането не е дължимо от страна на клиента.

Всички вземания са краткосрочни. Нетната балансова стойност на търговските вземания се приема за разумна приблизителна оценка на справедливата им стойност.

Всички търговски вземания на Групата са прегледани относно настъпили събития на неизпълнение и е приложен опростен подход за определяне на очакваните кредитни загуби към края на периода. Резултатите показват, че няма необходимост от признаване на кредитни загуби по финансовите вземания на Групата или те са в пренебрежимо малък размер и съответно не са били признати.

Групата не е признала коректив за очаквани кредитни загуби и загуби за обезценка съгласно изискванията на МСФО 9 по активите по договори с клиенти.

11. Платени аванси и други вземания

	31.12.2022	31.12.2021
	хил. лв.	хил. лв.
Предплатени разходи	638	154
Предоставени аванси	307	41
Предоставени краткосрочни заеми	-	176
Други	311	142
Общо	1,256	513

12. Финансови активи по справедлива стойност

Сумите, признати в отчета за финансовото състояние, се отнасят към следните категории финансови активи:

	Пояснение	31.12.2022 хил. лв.	31.12.2021 хил. лв.
Дългосрочни финансови активи			
Капиталови инструменти по справедлива стойност през друг всеобхватен доход			
	Неборсови капиталови инструменти	12.1 359	-
		<u>359</u>	<u>-</u>
Краткосрочни финансови активи			
Дългови инструменти по справедлива стойност през печалбата или загубата			
	Държавни ценни книжа	12.2 4,497	-
	Облигации	12.2 974	-
		<u>5,471</u>	<u>-</u>
		<u>5,830</u>	<u>-</u>

12.1. Капиталови инструменти по справедлива стойност през друг всеобхватен доход

През 2022 г. Групата е придобила:

- 2 % от акциите от капитала на дружество Баргейм АД, които не са котираны на борса за 300 хил. лв.
- участие от 1% в капитала на BUGSY World Society SRL - румънски софтуерен стартап за изграждане на мета 3D интерактивно за 59 хил. лв.

Намеренията на ръководството са да държи тези участия като дългосрочни, стратегически инвестиции, които да генерират доходи от дивиденди. В съответствие с бизнес модела за отчитане на финансови инструменти, инвестициите са класифицирани като последващо отчитана по справедлива стойност през друг всеобхватен доход.

12.2. Дългови инструменти по справедлива стойност през печалбата или загубата

Към 31.12.2022 г. Групата има закупени унгарски и щатски държавни ценни книжа, които се котират на борса и корпоративна облигация на дружество емитент от САЩ. Дълговите книжа са с падеж през 2023 г.

Краткосрочните финансови активи са оценени по справедлива стойност, определена на базата на борсовите котировки към датата на финансовия отчет.

Печалбите и загубите са признати в консолидирания отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход на ред „Финансови разходи“ и ред „Финансови приходи“.

12.3. Определяне на справедливата стойност

Финансовите активи, отчитани по справедлива стойност в отчета за финансовото състояние, са групирани в три нива съобразно йерархията на справедливата стойност. Тази йерархия се определя въз основа на значимостта на входящата информация, използвана при определянето на справедливата стойност на финансовите активи и пасиви, както следва:

- 1 ниво: пазарни цени (некоригирани) на активни пазари за идентични активи или пасиви;
- 2 ниво: входяща информация, различна от пазарни цени, включени на ниво 1, която може да бъде наблюдавана по отношение на даден актив или пасив, или пряко (т. е. като цени) или косвено (т. е. на база на цените); и
- 3 ниво: входяща информация за даден актив или пасив, която не е базирана на наблюдавани пазарни данни.

Даден финансов актив или пасив се класифицира на най-ниското ниво на значима входяща информация, използвана за определянето на справедливата му стойност.

31 декември 2022 г.

	Ниво 1	Ниво 3	Общо
	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.
Финансови активи			
Активно търгувани държавни ценни книжа	4,497	-	4,497
Активно търгувани корпоративни облигации	974	-	974
Неборсови капиталови инструменти	-	359	359
Общо активи	5,471	359	5,830

Всички пазарно търгувани облигации са представени в български лева и са публично търгувани на чуждестранни борси. Справедливите стойности са били определени на база на техните борсови цени-продава към отчетната дата. Печалбите и загубите от преоценка на справедливата стойност на финансовите инструменти са включени в позиции Финансови приходи и Финансови разходи в консолидирания отчет за печалата или загубата и другия всеобхватен доход.

За финансовите активи на Групата, класифицирани на ниво 3, се използват техники за оценяване с помощта на вътрешни модели за оценка на участията на база модела на нетните активи на дружеството. Капиталовите инструменти към 31.12.2022 г. са оценени по цена на придобиване на активите, за която е извършен анализ за изменение към отчетната дата и не са установени съществени отклонения в оценката на участието. През периода не са отчетени преоценки на финансовите активи в другия всеобхватен доход.

Към 31.12.2021 г. Групата не отчита финансови активи по справедлива стойност, респективно през отчетните периоди не е имало трансфери между нива 1 и 2.

13. Вземания по финансови инструменти

Към 31.12.2022 г. Групата отчита вземания по финансови инструменти на обща стойност 2,544 хил. лв. във връзка с падежирали облигации в края на 2022 г. Сумата е постъпила по инвестиционната сметка на Дружеството-майка в началото на 2023 г.

Нетната балансова стойност на вземанията се приема за разумна приблизителна оценка на справедливата стойност.

Групата е направила преглед относно настъпили събития на неизпълнение по отношение на финансовите вземания, като е приложен опростен подход за определяне на очакваните кредитни загуби. Не са установени загуби от обезценка.

14. Пари и парични еквиваленти

Парите и паричните еквиваленти включват следните елементи:

	31.12.2022	31.12.2021
	хил. лв.	хил. лв.
Парични средства в брой	436	210
Парични средства в банки	16,270	6,219
Парични средства в платежни оператори	25,450	15,897
Парични еквиваленти	2,086	-
Пари и парични еквиваленти	44,242	22,326

Сумата на пари и парични еквиваленти, които служат за обезпечение на възможни вземания за картови разплащания по сделките с платежни оператори на Групата към 31 декември 2022 е 1,484 хил. лв. (31 декември 2021 г. е 1,156 хил. лв.).

Паричните еквиваленти в размер на 2,086 хил. лв., които отчита Групата в края на 2022 година са парични наличности по негова инвестиционна сметка в инвестиционен посредник. Съгласно договорените условия с посредника сумите са обрачаеми в кратък срок.

Групата е извършила оценка на очакваните кредитни загуби върху парични средства и парични еквиваленти. Оценената стойност е в размер под 0.5% от брутната стойност на паричните средства, депозирани във финансови институции, поради което е определена като несъществена и не е начислена във финансовите отчети на Групата

15. Собствен капитал

15.1 Акционерен капитал

Към 31.12.2022 г. регистрираният капитал на Дружеството-майка се състои от 12,960,018 броя обикновени акции с номинална стойност в размер на 1 лв. През периода е увеличен капитала с 320,006 броя обикновени акции, чрез публично предлагане и с 8,640,012 новоемитирани броя обикновени акции за сметка на печалбата от предходни периода съгласно решение на Общото събрание на акционерите.

Акциите на Дружеството-майка се търгуват на Българската фондова борса АД. Акциите са с право на получаване на дивидент и ликвидационен дял и всяка акция представлява един глас от общото събрание на акционерите.

Всички дялове са с право на получаване на дивидент и ликвидационен дял и представляват един глас от общото събрание на Дружеството- майка.

	31.12.2022	31.12.2021
	Брой акции	Брой дялове
Брой издадени и напълно платени акции:		
В началото на годината	4,000,000	29,090
Трансформиране на дялове в акции при преобразуване по търговския закон	-	3,970,910
Нова емисия акции чрез разпределение на печалбата	8,640,012	-
Емисия на акции, пласирани на борсата	320,006	
Брой издадени и напълно платени акции	<u>12,960,018</u>	<u>4,000,000</u>

Към 31.12.2022 г. Дружеството майка е с мажоритарен собственик - Елдорадо корпорейшън АД, чийто крайни собственици са Мило Стратиев Борисов и Росина Стратиева Борисова.

15.2 Резерви

Резервите на Групата в размер на 16,113 хил. лв. към 31.12.2022 г. включват премиен резерв на стойност 15,680 хил. лв., формирани като разлика между емисионна и номинална стойност на емисия на 320,006 броя акции през 2022 г.

Остатъкът от 433 хил. лв. представлява законови резерви, формирани за сметка на неразпределената печалба от минали години.

16. Възнаграждения на персонала

16.1. Разходи за персонала

Разходите за възнаграждения на персонала включват:

	2022	2021
	хил. лв.	хил. лв.
Разходи за заплати	(6,414)	(3,285)
Разходи за социални осигуровки	(697)	(385)
Разходи за персонала	<u>(7,111)</u>	<u>(3,670)</u>

16.2. Задължения към персонала

Задълженията към персонала, признати в отчета за финансовото състояние, се състоят от следните суми:

	31.12.2022	31.12.2021
	хил. лв.	хил. лв.
Текущи:		
Провизии за неизползван отпуск на персонала	256	147
Текущи възнаграждения	665	281
Осигурителни и данъчни задължения във връзка с персонала	116	142
Текущи пенсионни и други задължения към персонала	<u>1,037</u>	<u>570</u>

Текущата част от задълженията към персонала представляват задължения към настоящи и бивши служители на Групата, които следва да бъдат уредени през 2023 г. Други краткосрочни задължения

към персонала възникват главно във връзка с натрупани неизползвани отпуски в края на отчетния период. Тъй като нито един служител няма право на по-ранно пенсиониране, останалата част от пенсионните задължения се считат за дългосрочни.

17. Пасиви по лизингови договори

Лизинговите договори, признати в отчета за финансовото състояние на Групата са както следва:

	31.12.2022	31.12.2021
	хил. лв.	хил. лв.
Задължения по лизингови договори - нетекуща част	1,193	-
Задължения по лизингови договори – текуща част	270	-
Задължения по лизингови договори	1,463	-

В края на 2022 г. Група сключва договори за наем на офис и други помещения и анекси към съществуващи такива, по които отчита пасиви по лизингови договори. С изключение на краткосрочните договори за лизинг и активи на лизинг с ниска стойност, всеки лизинг се отразява в отчета за финансово състояние като актив с право на ползване и задължение по лизинг.

Всеки лизинг обикновено налага ограничение, че активите с право на ползване могат да бъдат използвани само от Групата, освен ако Групата има договорно право да преотдава под наем на трето лице. Лизинговите договори или не могат да бъдат отменени, или могат да бъдат отменени само при заплащане на значителни санкции за предсрочно прекратяване. Забранено е на Дружеството да продава или залага наетите активи като обезпечение. Съгласно договора за лизинг на офис помещенията, Групата трябва да поддържа наетите имоти в добро състояние и да върне имотите в първоначалното им състояние след изтичане на лизинговия договор.

Бъдещите минимални лизингови плащания към 31 декември 2022 г. са както следва:

	До 1 година	1-2 години	2-3 години	3-4 години	4-5 години	След 5 години	Общо
	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.
31 декември 2022 г.							
Лизингови плащания	342	342	342	342	318	-	1,686
Финансови разходи	(72)	(60)	(46)	(30)	(15)	-	(223)
Нетна настояща стойност	270	282	296	312	303	-	1,463

Равнението на пасивите, произтичащи от финансова дейност са както следва:

	Пасиви по лизингови договори	Общо
	хил. лв.	хил. лв.
31 декември 2021 г.	-	-
Непарични промени:		
Нови договори	1,463	1,463
31 декември 2022 г.	1,463	1,463

Лизингови договори, които не са признати като пасив

Групата е избрала да не признава задължение по лизингови договори, ако те са краткосрочни (лизинги с очакван срок от 12 месеца или по-малко) или ако те са за наем на активи с ниска стойност. Плащания направени по тези лизингови договори се признават като разход по линейния метод. В допълнение, някои променливи лизингови плащания не могат да бъдат признавани като лизингови пасиви и се признават като разход в момента на възникването им.

Разходите за 2022 г., свързани с плащания по старите договори за наем, които не са включени в оценката на задълженията по лизингови договори, са както следва:

	2022	2021
	хил. лв.	хил. лв.
Краткосрочни лизингови договори	274	82
	274	82

Към 31 декември 2022 г. Групата няма поети ангажименти за плащания по краткосрочни лизингови договори.

Разходите за променливи лизингови плащания, които не се признават като задължения по лизингови договори, включват наеми, базирани на приходи от използването на базовия актив и допълнителни разходи за ползване на офис оборудване над определена фиксирана сума. Променливите условия на плащане се използват по редица причини, включително минимизиране на разходите за ИТ оборудване, което се използва рядко в дейността. Променливите лизингови плащания се признават като разход в периода, в който са направени.

Активите с право на ползване и пасивите по лизингови договори са калкулирани и начислени към 31.12.2022 г. съгласно условията на новите договори за наем, сключени в края на 2022 г. В тази връзка през 2022 г. Групата не е начислявало разходи за лихви по лизингови договори и не са правени плащания за погасяване на пасиви по лизингови договори

Промените в задълженията на Групата, произтичащи от финансова дейност са свързани с начислени пасиви по лизингови договори в края на отчетния период.

Общият изходящ паричен поток по краткосрочни лизингови договори за годината, приключваща на 31 декември 2022 г. е 274 лв. (2021: 82 лв.).

Допълнителна информация за видовете активи с право на ползване е представена в пояснение 8.

18. Търговски и други задължения

	31.12.2022	31.12.2021
	хил. лв.	хил. лв.
Търговски задължения	4,103	2,461
Други задължения	48	33
	4,151	2,494

19. Други данъчни задължения

	31.12.2022	31.12.2021
	хил. лв.	хил. лв.
Държавна такса по чл.38 от Закона за хазарта	1,917	1,578
ДДС за внасяне	218	247
Удържан данък върху доходите на физически лица	147	57
Данък при източника	119	176
	2,401	2,058

20. Депозити на клиенти

Депозираните средства в размер на 2,102 хил. лв. (2021 г. : 1,406 хил. лв.) от клиенти се използват за залози на онлайн игри и спортни залози и се теглят по заявка на клиента при реализирани печалби.

21. Приходи

	2022	2021
	хил. лв.	хил. лв.
Приходи от залози	97,381	75,738
Приходи от предоставяне на онлайн съдържание	4,520	355
Приходи от услуги по организация и мениджмънт	-	1,520
Приходи от продажба на други услуги	72	255
Приходи от договори с клиенти в обхвата на МСФО 15	101,973	77,868
Печалба от продажба на дълготрайни активи	19	-
Други приходи	204	-
Приходи извън обхвата на МСФО 15	223	-
Общо приходи	102,196	77,868

Групата отчита като приходи от залози сумата на направените залози, намалена със сумите, дължими на клиенти и стимулите, които предоставя на своите клиенти. Реализираните приходи от залози на Групата по видове са както следва:

	2022	2021
	хил. лв.	хил. лв.
Реализирани приходи от залози по видове:		
Казино игри	88,806	69,282
Спортни залози	8,575	6,456
	97,381	75,738

Групата отчита приходи от предоставяне на игрално съдържание на онлайн казина и от други услуги, които започват да се генерират в края на 2021 г. поради необходимо време за издаване и получаване на съответните лицензи. През 2021 г. Групата отчита приходи от организация и мениджмънт на дейност по предоставяне на онлайн съдържание, която извършва временно през 2021 г. съгласно договор със свързано лице. След получаване на лицензите за дейността през ноември 2021 г., договарът се прекратява.

Приходите от договори с клиенти на Групата, признати в определен момент от времето и с течение на времето са както следва:

	2022	2021
	хил. лв.	хил. лв.
Приходи, признати в определен момент	88,825	69,431
Приходи, признати с течение на времето	13,167	8,437
	101,992	77,868

Основната част на приходите на Групата са реализирани на вътрешния пазар. Около 55 % от приходите от онлайн съдържание са генерирани от чуждестранни клиенти.

Другите приходи на Групата, които са извън обхвата на МСФО 15 са във връзка с печалби от продажба на нетекущи активи, приходи от наем и други.

22. Разходи за външни услуги

	2022	2021
	хил. лв.	хил. лв.
Реклама	(17,353)	(14,625)
Такси за игрално съдържание	(14,880)	(11,976)
Платежни услуги	(9,522)	(5,379)
Софтуерни услуги	(2,278)	(977)
Консултантски услуги	(844)	(246)
Техническа поддръжка	(269)	(202)
Комуникации и комунални услуги	(459)	(168)
Счетоводни и правни услуги	(206)	(138)
Наеми	(274)	(82)
Други	(169)	(51)
	(46,254)	(33,844)

Възнаграждението за независим финансов одит на финансовите отчети на Групата за 2022 г. е 112 хил. лв. с ДДС (2021 : 84 хил. лв. с ДДС)

През периода и до датата на издаване на одиторското мнение независимия одитор не е предоставял други услуги на Групата.

23. Други разходи

	2022	2021
	хил. лв.	хил. лв.
Такси по Закона за хазарта	(19,669)	(15,325)
Разходи за данък при източника	(921)	(678)
Допълнителни предметни и материални бонуси и награди	(99)	(497)
Други разходи	(849)	(85)
	<u>(21,538)</u>	<u>(16,585)</u>

Освен данъчните регулации, отнасящи се към обичайната търговска дейност, Групата е обект и на специфични изисквания като месечна лицензионна такса по Закона за хазарта в размер на 20% върху разликата между стойността на получените залози и изплатените печалби.

24. Финансови приходи и разходи

	2022	2021
	хил. лв.	хил. лв.
Загуби от валутна преоценка на задължения в чуждестранна валута	(91)	(37)
Загуби от финансови инструменти, оценени по справедлива стойност през печалбата и загубата	(847)	-
Други финансови разходи	(52)	-
Финансови разходи	<u>(990)</u>	<u>(37)</u>
Приходи от лихви върху финансови активи по амортизирана стойност	11	213
Печалби от финансови инструменти, оценени по справедлива стойност през печалбата и загубата	995	-
Печалби от валутно курсови разлики	69	-
Финансови приходи	<u>1,075</u>	<u>213</u>

25. Разходи за данък върху дохода

Очакваните разходи за данъци, базирани на приложимата данъчна ставка за България в размер на 10 % (2021 г.: 10 %), и действително признатите данъчни разходи в печалбата или загубата могат да бъдат равнени, както следва:

	2022	2021
	хил. лв.	хил. лв.
Печалба преди данъчно облагане	25,811	23,029
Данъчна ставка	10%	10%
Очакван разход за данък върху дохода	<u>(2,581)</u>	<u>(2,303)</u>
Данъчен ефект от:		
Намаления на финансовия резултат за данъчни цели	198	71
Увеличения на финансовия резултат за данъчни цели	(327)	(155)
Текущ разход за данък върху дохода	<u>(2,710)</u>	<u>(2,387)</u>
Отсрочени данъчни /приходи:		
Възникване и обратно проявление на временни разлики	21	9
Разходи за данък върху дохода	<u>(2,689)</u>	<u>(2,378)</u>

26. Доход на акция и дивиденди

26.1 Доход на акция

Основният доход на акция е изчислен като за числител е използвана нетната печалба, подлежаща на разпределение между акционерите на предприятието майка.

Средно претегленият брой акции, използван за изчисляването на основния доход на акция, както и нетната печалба, подлежаща на разпределение между притежателите на обикновени акции, е представен, както следва:

	2022	2021
Печалба, подлежаща на разпределение (в лв.)	23,121,559	20,651,168
Средно претеглен брой акции	8,586,678	4,000,000
Основен доход на акция (в лв. за акция)	2.69	5.16

Средно претегления брой акции включва броя на акциите на предприятието майка към 31 декември.

26.2 Дивиденди

През м.06.2022 г. Общото събрание на акционерите на Дружеството-майка взе решение за разпределяне на паричен дивидент в размер на 10,152,014 лв., представляващо 2,35 лв. за 1 акция и непаричен дивидент чрез увеличение на капитала в размер на 8,640,012 лв.

Към 31.12.2022 г. дължимият паричен дивидент е изплатен изцяло. Данъкът върху дивидентите на физическите лица в размер на 5% или 17 хил. лв. за 2022 г.(2021 г.0 хил. лв.) е удържан от брутната сума на дивидентите.

Съгласно Устава на Дружеството, то следва да разпределя дивидент не по-малко от 40% от печалбата за преходна година съгласно одитирани годишни отчети, освен ако не е налице някое от следните обстоятелства: наличие на спад в приходите от продажби с повече от 25% спрямо предходен период, печалбата се е понижала с повече от 40% спрямо предходен период, съотношението лихвен дълг/ собствен капитал надвишава 1.

27. Сделки със свързани лица

27.1. Сделки със собствениците

	2022 хил. лв.	2021 хил. лв.
Покупки на услуги	65	22
Разпределени дивиденди	10,152	4,740
Емисия на акции	8,960	1,091
Предоставени заеми	1,500	600
Погасени заеми	1,500	5,098
Начислени лихви	1	120

27.2. Сделки с други свързани лица под общ контрол

	2022 хил. лв.	2021 хил. лв.
Покупка на дълготрайни активи	1,412	8,900
Продажба на дълготрайни активи	610	-
Покупки на услуги и стоки	1,120	2,896
Предоставени стоки и услуги	507	1,572
Предоставени заеми	106	1,689
Начислени лихви	3	83

27.3. Сделки с ключов управленски персонал

Ключовият управленски персонал на Групата включва членовете на Съвета на директорите и оперативните директори на предприятието майка.

Възнагражденията на ключовия управленски персонал включват следните разходи:

	2022	2021
	хил. лв.	хил. лв.
Краткосрочни възнаграждения:		
Заплати, в т.ч.:	633	873
<i>Бонуси</i>	405	608
Разходи за социални осигуровки	10	15
Общо възнаграждения	643	888

28. Разчети със свързани лица в края на периода

	31.12.2022	31.12.2021
	хил. лв.	хил. лв.
Нетекущи вземания от:		
- други свързани лица под общ контрол	97	-
Общо нетекущи вземания от свързани лица	97	-
Текущи вземания от:		
- други свързани лица под общ контрол	311	75
Общо текущи вземания от свързани лица	311	75
Общо вземания от свързани лица	408	75
Текущи задължения към:		
- други свързани лица под общ контрол за доставки	112	113
Общо текущи задължения към свързани лица	112	113
Общо задължения към свързани лица	112	113

Свързаните лица на Групата включват собствениците, дружества под общ контрол и ключов управленски персонал.

Ако не е изрично упоменато, транзакциите със свързани лица не са извършвани при специални условия и не са предоставяни или получавани никакви гаранции.

Предоставените заеми на свързани лица са необезпечени с договорена пазарна лихва, краткосрочни за срок от една година и дългосрочни за срок от три години. Останалите вземания от свързани лица, както и задълженията са с търговски характер.

Групата няма получени гаранции от свързани лица, както и предоставени такива в полза на свързани лица.

29. Безналични сделки

През представените отчетни периоди Групата е осъществила следните инвестиционни и финансови сделки, при които не са използвани пари или парични еквиваленти и които не са отразени в отчета за паричните потоци:

- Групата е придобила нетекущи активи по договори за лизинг в размер на 1,463 хил. лв. (2021 г.: 0 лв.).

30. Условни активи и условни пасиви

През годината няма предявени правни искове към Групата.

Правни искове

Срещу дружествата в Групата няма заведени значителни правни искове.

Данъчни задължения

Дружествата в Групата нямат просрочени данъчни задължения.

Няма съществени дължими влезли в сила наказателни постановления и имуществени санкции.

31. Категории финансови активи и пасиви

Балансовите стойности на финансовите активи и пасиви на Групата могат да бъдат представени в следните категории:

Финансови активи	Пояснение	31.12.2022 хил. лв.	31.12.2021 хил. лв.
Дългови инструменти по амортизирана стойност:			
Вземания по финансови инструменти	13	2,544	-
Вземания от свързани лица	26	311	75
Търговски и други вземания	10	511	304
Пари и парични еквиваленти	12	44,242	22,326
Финансови активи по справедлива стойност	13	5,830	-
		53,438	22,705
Финансови пасиви			
Финансови пасиви, отчитани по амортизирана стойност:			
Търговски и други задължения	18	4,103	2,461
Задължения към свързани лица	28	112	113
Задължения към персонала	16.2	1,037	570
Депозити на клиенти	20	2,102	1,406
		7,354	4,550

32. Управление на риска

Цели и политика на ръководството по отношение управление на риска

Управлението на риска на Дружеството се осъществява от ключовия управленски персонал на Дружеството в сътрудничество със собственика. Приоритет на ръководството е да осигури краткосрочните и средно срочни парични потоци, като намали излагането си на финансови пазари.

Най-съществените рискове, на които е изложено Групата, са описани по-долу.

Рискове, свързани с финансовите инструменти

Цели и политика на ръководството по отношение управление на риска

Групата е изложена на различни видове рискове по отношение на финансовите си инструменти. Най-значимите финансови рискове, на които е изложена Групата са пазарен риск, кредитен риск и ликвиден риск.

Управлението на риска на Групата се осъществява от ключовия управленски персонал на Групата в сътрудничество със собственика. Приоритет на ръководството е да осигури краткосрочните и средно срочни парични потоци, като намали излагането си на финансови пазари.

Макроикономически риск

Клиентите на Групата са от всички региони на страната и от всички икономически и социални групи от населението. Съответно, дейността на компанията силно зависи от цялостния ръст на икономиката, общото състояние на бизнес средата и особено от потребителското доверие, съответно, крайното потребление. Евентуално свиване на нивата да доходите и равнището на заетостта ще доведе и до негативен тренд в приходите и печалбите. Групата планира да диверсифицира този риск като разшири дейността си и в други държави.

България, макар и със значително по-ниски нива на вътрешно фискално подпомагане, реализира по-ниски спадове на БВП и благодарение на високите нива на интеграция със страните от ЕС, също се върна към растеж. Преобладаващите прогнози са този ръст да продължи и следващите години, за което ще допринесе ограничаването на КОВИД пандемията и последващото нормализиране на икономическата дейност. Допълнителен стимул е и приетия от ЕС план за инвестиране на допълнително 750 млрд. евро в страните-членки. Войната в Украйна рязко намали възможността за благоприятно икономическо развитие на икономиките на ЕС. Наличието на съществени дисбаланси

на глобално ниво поставят макроикономически риск пред посоката и темпа на развитието на икономиката на глобално ниво и съответно пред държавите, в които Емитентът оперира или планира да започне дейност.

Риск, свързан с нахлуването на Русия в Украйна

Инвазията на Русия в Украйна доведе до турбуленции в политически, икономически, социален и дори технологичен аспект, не само в Европа, но и в целия свят. От политическа гледна точка, конфликтът доведе до поляризиране на геополитическата карта като западните страни решително заклеймиха действията на руската държава и наложиха тежки икономически санкции върху последната. От друга страна, източни страни като Китай и Индия отказаха да участват в налагането на санкции и осъждане на военните действия на Русия в Украйна. В икономически аспект, войната доведе до рязък спад на икономическата активност в Украйна и „икономическо ембарго“ на Русия от страна на западните компании. Хранителните и енергийните суровини поскъпнаха значително, което постави европейската и световната икономика под инфлационен натиск. Трайно покачване на суровините би имало за резултат намаляване на доходите на бизнеса и домакинствата и нарастваща безработица. Руската инвазия в Украйна може да има значителни социални последици, включително нарушаване на правата на човека и хуманитарни кризи. Войната може да доведе до принудително преместване на хора и големи бройки бежанци, които може да имат трудност в намирането на къде да живеят и как да се прехранват. Също така, войната може да доведе до нарастващо насилие и престъпност в региона, както и до разрушаване на инфраструктурата и услугите.

Понастоящем, Групата не извършва дейност в Украйна и Русия. Дружеството има регистрирано дружество в Украйна, което към 31 март 2023 не е започнало дейност и плановите за такава са преустановени. Предвид на сложната обстановка и нарасналите рискове, ръководството на ТИБ не предвижда скоростни действия за стартиране на бизнес в Украйна.

Рисквете за дейността на дружеството от военния конфликт в Украйна произтичат от косвени фактори. Войната може да доведе до икономически нестабилност в Европа и региона, която да засегне българския пазар на онлайн залагания. Ускоряване или запазване на инфлацията поради рязкото покачване на цените на суровините може да доведе до загуба на реална покупателна способност и спад на търсенето на онлайн казино и спортни залагания. В резултат, може да се окаже трудно за операторите на онлайн залагания да генерират доходи. Конфликтът може да доведе и до политическо напрежение в региона и да се окаже трудно за българските оператори на онлайн казина и спортни залагания да установят партньорства с компании в региона или да разширят своя бизнес в тази част на света. В допълнение, Руско-Украинската война може да доведе до негативни емоции и стрес в обществото, което да засегне и местния пазар.

Риск, свързан с климатичните промени

Климатичните промени могат да повлияят неблагоприятно на дейността на дружеството в две направления: директно и косвено. Преките рискове се свързват с природни бедствия, причинени от промяната в климата, които биха могли да доведат до застрашаване здравето и живота на клиентите на дружеството, както и до разрушаване на критична инфраструктура, свързана с дейността. Събдяване на рисковете от промяна на климата могат да доведат до допълнителни разходи за справяне с проблемите описани в тази точка. Към косвените ефекти от промените в климата могат да се причислят резки промени в цените на енергоносителите и хранителните суровини, които да доведат до спад на покупателната сила на населението и да намалят търсенето на услуги като онлайн казина и спортни залагания. Климатичните промени могат да доведат до промяна на регулаторната среда в посока изискване за намаление на въглеродния отпечатък от страна на дружеството, което да увеличи оперативните разходи или да доведе до загуба на бизнес, ако дружеството не е в състояние да отговори на новите изисквания. Групата оценява влиянието на климатичните промени върху дейността на дружеството като ниски в краткосрочен план, но дългосрочното влияние остава неизвестно

Регулаторен риск

Групата оперира в среда на комплексни регулации, засягащи неговата дейност, който непрекъснато се развиват в посока повишаване на изискванията. Освен като дейност подлежаща на лицензиране

и свързаните с това допълнителни изисквания към дейността, Групата е обект и на други регулации свързани със защита на личните данни, мерките срещу изпиране на пари/финансиране на тероризъм и анти-корупция.

Неспазване на изискванията за поддържане на лиценз за дейността.

Основният риск е от отнемане на лиценза, което би довело до прекратяване на дейността в съответната юрисдикция (към 2022 г. България, Румъния и Малта).

Данъчно облагане и такси.

Освен данъчните регулации, отнасящи се към обичайната търговска дейност, Групата е обект и на специфични изисквания като месечна лицензионна такса в размер на 20% върху разликата между стойността на получените залози и изплатените печалби. Определяните от държавата данъци и такси формират основния дял от разходите и съответно, утежняване на тези регулации биха имали съществен ефект върху финансовите резултати на фирмата. Към момента няма обявени намерения от страна на съответните държавни органи за предприемане на промени в тази посока.

Защита на личните данни.

GDPR влезе в сила през 2018 г. и е задължителен за всички организации, които събират и обработват лични данни. Групата е задължена да идентифицира всички свои клиенти и съхранява техните данни. Оперирането със средства на клиенти и събирането на лични данни изисква изключително високи стандарти за информационната сигурност и защитата на базите данни. Групата е въвела мерки за ефективна защита на обработваните лични данни и възможност за упражняване правата на субектите на данни, предвидени в РЕГЛАМЕНТ 2016/679, като са приети Вътрешни правила за защита на личните данни. Съществуват процедури за начините на комуникация при жалба, за преносимост на данни, за прозрачност при обработване на личните данни, за управление на исканията на субекти, по получаване на съгласие, по уведомяване за нарушения на сигурността, за съхраняване и унищожаване на документи, както и редица други технически мерки за осигуряване сигурността на личните данни.

Чести или съществени промени в регулаторната среда повишават разходите за спазване на съответствие и могат да доведат до значителни промени в реализираните приходи и печалби. Регулациите са свързани и с високи санкции при неспазване, а в определени случаи и до отнемане на лиценза за извършване на дейност. Групата е изградила екип отговорен за изработването и актуализирането на правила и политики, гарантиращи спазването на регулаторните изисквания. Основен приоритет на мениджмънта е тяхното въвеждане и прилагане, като всеки служител минава обучение по съответните процедури.

Макар и свързани със значителни разходи за спазване на съответствие с регулаторните изисквания, за Групата съществен положителен ефект. Строгите регулации повишават доверието в бизнеса от страна на обществото и клиентите и ограничават нелоялната конкуренция от компании прилагачи ниски стандарти за защита и грижа за клиентите.

ИТ сигурност

Риск от неоторизиран достъп, прекъсване, модифициране или разрушаване на базите данни. Групата поддържа най-високи стандартни в сферата на сигурността, като е сертифициран по ISO 27001:2013 издаден от TÜV Rheinland - стандарт за защита сигурността на информацията при търговия, създаване и разпространение на онлайн продукти, вкл. управление сигурността на финансова, счетоводна, производствена, търговска и лични данни при разработване и разпространение на онлайн продукти.

Неспазване на техническите изисквания

Регулаторът в България, в лицето на НАП, изисква да се осигурява обмяна на данни в реално време. Неспазването на това изискване е основание за отнемане на лиценза за извършване на дейност. Групата е въвела необходимите системи за осигуряване на непрекъсната връзка, както и за своевременно сигнализиране при възникнали проблеми и процедури за навременна реакция.

Риск, свързан с обработката на плащанията

Групата работи с голям брой банки и платежни оператори и получава и изплаща значителни суми на клиенти. Неизпълнение на нареждане поради финансови или технически проблеми би имало съществено отражение върху дейността и репутацията на компанията и може да доведе до финансови загуби. Групата минимизира риска като работи само с утвърдени оператори, като прави задълбочено проучване, за да гарантира ефективни и сигурни платежни услуги.

Има добре разписани процедури за верификация на клиентите и следва най-добрите практики и стандарти за верификация.

Непрекъсваемост на дейността и възстановяване при кризисни събития

Това е риск от вътрешни и външни събития, които могат да причинят прекратяване на дейността. Групата е въвела системи, процеси и правила с цел да минимизира този риск и процеса да бъде непрекъснат, Поддържа се и допълнителен капацитет, както и дублиране на ключовите елементи от системата, които да осигурят съхраняване и бързо възстановяване на дейността в случай на прекъсване.

Кредитен риск /риск от неизпълнение на отсрещната страна

Това е риск контрагенти на дружеството да не изпълнят свои парични задължения. Поради спецификата на бизнеса, Групата има минимални вземания от клиенти, като рискът е свързан със съхраняването на значителни собствени и клиентски средства във финансови институции. За минимизирането на този риск, Групата работи само с платежни оператори с утвърдено присъствие и доказана репутация. Изградени са системи за обмяна на информация в реално време или чрез системи, гарантиращи изпълнението.

Излагането на Групата на кредитен риск е ограничено до размера на балансовата стойност на финансовите активи, признати в края на отчетния период, както е посочено по-долу:

Финансови активи	Пояснение	31.12.2022	31.12.2021
		хил. лв.	хил. лв.
Дългови инструменти по амортизирана стойност:			
Вземания по финансови инструменти	13	2,544	-
Вземания от свързани лица	26	311	75
Търговски и други вземания	10	511	304
Пари и парични еквиваленти	12	44,242	22,326
Финансови активи по справедлива стойност	13	5,830	-
		53,438	22,833

Групата не е предоставяла финансовите си активи като обезпечение по други сделки.

Възрастовата структура на необезценените просрочени вземания от свързани лица, търговски и други вземания е следната:

	31.12.2022	31.12.2021
	хил. лв.	хил. лв.
Непадежирани	239	12
До 3 месеца	384	270
Между 3 и 6 месеца	62	96
Между 6 месеца и 1 година	40	1
Общо	725	379

Загуба от обезценка не е признавана по отношение на финансовите активи. Балансовите стойности описани по-горе, представляват максимално възможното излагане на кредитен риск на Групата по отношение на тези финансови инструменти.

Инфлационен риск

Ценовият риск е свързан с общото ниво на инфлацията в страната и нивото на конкуренция. Последните години инфлацията е ограничена, но през 2022 г. има по-високи от обичайното вариации

на цените на определени стоки и услуги, като има риск дефицитът на някои компоненти да доведе до съществено повишение на някои разходи. От НСИ е отчетена годишна инфлация в за 2022г. в размер на 16,9 %. Характерът на бизнеса, с почти изцяло текущи разплащания излага Групата на минимален инфлационен риск. Съществен модериращ ефект на този риск е обвързаността на разходите с приходите – на % от оперативните разходи са договорени като процент от приходите и съответно не се влияят от промените в ценовите нива.

Валутен риск

Групата има минимален риск от промяна във валутните курсове, доколкото транзакциите са почти изцяло в български лева и незначителен дял в евро. Групата е изложена на валутен риск във връзка с притежаваните дългови инструменти, който оценява за минимален с оглед краткосрочността на инвестициите и по отношение на търговските си разчети.

	Излагане на краткосрочен риск		
	Щатски долари	Британски лири	Общо
31 декември 2022 г.			
Финансови активи по справедлива стойност	хил. лв. 5,471	хил. лв. -	хил. лв. 5,471
Финансови активи по амортизирана стойност	120	-	120
Финансови пасиви	(93)	(64)	(157)
Общо излагане на риск	5,498	(64)	5,434

Лихвен риск

Групата не е изложено на лихвен риск защото няма лихвоносни пасиви, а всички предоставени заеми са договори с фиксирани проценти.

Ликвиден риск

Ликвидният риск е рискът Групата да не успее да посреща текущите си задължения. Групата поддържа високи нива на ликвидност, като значителна част от активите са изцяло в парични средства над 65% от активите към 31.12.2022 г. са паричните средства и парични еквиваленти. Задълженията се формират основно от депозирани средства на клиенти и търговски задължения към доставчици. Поддържаните парични средства надхвърля размера на текущите задължения, което излага Групата на минимален ликвиден риск.

Към 31 декември 2022 г. падежите на договорните задължения на Групата (съдържащи лихвени плащания, където е приложимо) са обобщени, както следва:

Финансови пасиви, отчитани по амортизирана стойност:			
Търговски и други задължения	18	4,151	4,552
Задължения към свързани лица	28	112	113
Задължения към персонала	16.2	1,037	570
Депозити на клиенти	20	2,102	1,406
		7,402	6,641

33. Политика за управление на капитала

Целите на Групата във връзка с управление на капитала са:

- да осигури способността на Групата да продължи да съществува като действащо предприятие; и
- да осигури адекватна рентабилност за собствениците, като определя цената на продуктите и услугите си в съответствие с нивото на риска.

Групата наблюдава капитала на базата на съотношението на капитала към нетния дълг. Нетният дълг включва сумата на всички задължения на Групата, намалена с балансовата стойност на парите и паричните еквиваленти.

Капиталът за представените отчетни периоди може да бъде анализиран, както следва:

	31.12.2022	31.12.2021
	хил. лв.	хил. лв.
Собствен капитал	54,046	25,076
Общо задължения	10,688	7,738
- Пари и парични еквиваленти	(44,242)	(22,326)
Нетен дълг	(33,574)	(14,558)
Съотношение на коригиран капитал към нетен дълг	1: (0.62)	1: (0.58)

Увеличението на съотношението през 2022 г. се дължи главно на увеличените активи под формата на бързоликвидни средства като пари и парични еквиваленти.

34. Събития след края на отчетния период

На 12.01.2023 г. е придобито дъщерно дружество в Перу с капитал с равностойност на 2 хил. лв. с оглед развитие на дейности, свързани с онлайн залагания в тази страна. След тази дата капиталът на дъщерното дружество е увеличен с 400 хил. PEN (190 хил. лв.). Участието на Дружеството в капитала на това Дъщерно дружество е 99,99%.

След края на отчетния период е увеличен капитала на СиТи Интерактив ЕООД от неговия едноличен собственик Телематик Интерактив България АД на стойност 1,500 хил. лв. чрез издаване на нови 15 000 броя дяла с номинал 100 лв. на дял. Увеличението е вписано на 17.02.2023 г. в Търговския регистър.

Целта на едноличния собственик е да подпомогне разширяване на услугите, предоставяни от Дружеството и предлагане на нови като онлайн стрийминг на жива игра.

След края на отчетния период Дружеството-майка е обект на регулаторна проверка от Комисията за финансов надзор, която не е приключила към датата на оторизация на отчетите за издаване.

В края на март 2023 Групата е подновила своя лиценз за онлайн залагания върху резултати от спортни залагания за срок от 5 години.

Не са възникнали други коригиращи събития или други значителни некоригиращи събития между датата на междинния консолидиран финансов отчет и датата на оторизирането му за издаване.

35. Одобрение на консолидиран финансов отчет

Консолидиран финансов отчет към 31 декември 2022 г. (включително сравнителната информация) е утвърден за издаване от Съвета на директорите на 28 април 2023 г.



ГОДИШЕН
КОНСОЛІДІРОВАН
ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА
2022

Телематик интерактив България ЕООД

Изявления, свързани с бъдещи показатели

Този доклад включва изявления и прогнози, свързани с бъдещето като: „вярвам“, „предвиждам“, „очаквам“, „оценявам“, „предполагам“, „целя“, „планирам“ и други. Такъв тип изказвания са пряко зависими от редица рискове и неясноти, които могат не само да повлияят, но и да причинят изменения и разлики между действителните постижения на компанията, и настоящите ни очаквания и прогнози.

Молим да се вземат под внимание всички рискове и ограничения, които биха рефлектирвали върху резултатите на Телематик интерактив България ЕООД, и да не се разчита прекомерно на точността в прогнозите, които се съдържат в това изявление.

Не поемаме задължение да актуализираме това изявление въз основа на събития, обстоятелства, промени в очакванията или непредвидени феномени след датата на гореспоменатото изявление.

При изготвяне на настоящия годишен доклад за дейността са използвани финансовите показатели съгласно консолидирания годишен финансов отчет на дружеството за 2022 г.

Регулаторна и друга информация за компанията можете да намерите на:

[За инвеститори | Speedy](#) и www.x3news.com

Групата е изготвя и електронен формат с блоково тагиране на консолидирания финансов отчет за годината, завършваща на 31 декември 2022 г. „254900MAXRC08KWAYC84-20221231-BG-CON.zip“, в съответствие с изискванията на Делегиран Регламент (ЕС) 2019/815 на Комисията от 17 декември 2018 г. за допълнение на Директива 2004/109/ЕО на Европейския парламент и на Съвета чрез регулаторни технически стандарти за определянето на единния електронен формат за отчитане („Регламент за ЕЕЕФ“).

ГОДИШЕН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА

1. Основна дейност и развитие на компанията през годината	46
A. За компанията-майка	46
B. Дъщерни дружества	46
C. Оперативна дейност	47
D. Бизнес модел и стратегия на развитие	47
E. Основни развития през годината	50
F. Регулаторна среда	51
G. Пазарна среда	52
H. Нашите служители	53
I. Финансови резултати	53
J. Балансова позиция	61
K. Анализ и оценка на политиката относно управлението на финансовите ресурси с посочване на възможностите за обслужване на задълженията, евентуалните заплахи и мерки, които емитентът е предприел или предстои да предприеме с оглед отстраняването им	63
L. Оценка на възможностите за реализация на инвестиционните намерения с посочване на размера на разполагаемите средства и отразяване на възможните промени в структурата на финансиране на тази дейност	63
M. Очаквано бъдещо развитие на компанията	63
N. Информация за сключени съществени сделки	64
O. Информация относно сделките, сключени между емитента и свързани лица, през отчетния период, предложени за сключване на такива сделки, както и сделки, които са извън обичайната му дейност или съществено се отклоняват от пазарните условия, по които емитентът или негово дъщерно дружество, с страна с посочване на стойността на сделките, характера на свързаността и всяка информация, необходима за оценка на въздействието върху финансовото състояние на емитента	64
P. Информация за сделки, водени извънбалансово - характер и бизнес цел, посочване на финансовото въздействие на сделките върху дейността, ако рискът и ползите от тези сделки са съществени за емитента и ако разкриването на тази информация е съществено за оценката на финансовото състояние на емитента	65
Q. Информация за дялови участия на емитента, за инвестиции в страната и в чужбина (финансови инструменти, нематериални активи и недвижими имоти), както и инвестициите в дялови ценни книжа извън група и тяхното финансиране	65
R. Информация за получените и предоставени от емитента, от негово дъщерно дружество или дружество-майка в качеството им на заемополучатели договори за заем, предоставени гаранции и поети задължения	65
S. Използване на средствата от нова емисия акции	66
T. Анализ на постигнатите финансови резултати и публикувани прогнози	66
U. Настъпили промени в основните принципи за управление на емитента и на неговата група предприятия	66
V. Сделки със собствени акции	66
W. Информация по въпроси, свързани с екологията и служителите	66
X. Научноизследователска и развойна дейност	66
Y. Основни характеристики на прилаганите системи за вътрешен контрол и управление на риска	66
Z. Разходи за възнаграждения на членовете на съвета на директорите	66
AA. Промени в съвета на директорите	67
BB. Притежавани от членовете на съвета на директорите и висшия ръководен състав акции на Дружеството към края на периода и предоставени им опции	67
CC. Информация относно придобитите, притежаваните и прехвърлените от членовете на съветите през годината акции и облигации на дружеството	67

<u>DD. Информация за известните на дружеството договорености, в резултат на които в бъдещ период могат да настъпят промени в притежавания относителен дял акции или облигации от настоящи акционери или облигационери.</u>	67
<u>EE. Информация за висящи съдебни, административни или арбитражни производства, касаещи задължения или вземания в размер над 10 на сто от собствения капитал.</u>	67
<u>FF. Информация относно ценните книжа, които не са допуснати до търговия на регулиран пазар в Република България или друга държава членка.</u>	68
<u>GG. Информация относно прякото и непрякото притежаване на 5 на сто или повече от правата на глас в общото събрание на дружеството, включително данни за акционерите, размера на дяловото им участие и начина, по който се притежават акциите.</u>	68
<u>HH. Данни за Директора за връзка с инвеститорите.</u>	68
<u>II. Данни за акционерите със специални контролни права и описание на тези права.</u>	68
<u>JJ. Споразумения между акционерите, които са известни на дружеството и които могат да доведат до ограничения в прехвърлянето на акции или правото на глас.</u>	68
<u>KK. Споразумение между дружеството и управителните му органи и служители за изплащане на обезщетение при напускане без правно основание или при прекратяване на трудовите правоотношения по причини, свързани с търгово предлагане.</u>	68
<u>LL. Съществени договори на дружеството, които пораждат действие, изменят се или се прекратяват поради промяна в контрола на дружеството при осъществяване на задължително търгово предлагане, и последиците от тях, освен в случаите, когато разкриването на тази информация може да причини сериозни вреди на дружеството; изключението по предходното изречение не се прилага в случаите, когато дружеството е длъжно да разкрие информацията по силата на закона.</u>	68
<u>MM. Информация относно участието на съвета на директорите в търговски дружества, притежаващи над 25% от капитала, както и участието им в управлението на други дружества.</u>	69
2. Основни рискове, пред които е изправена Групата	70
ДЕКЛАРАЦИЯ ЗА КОРПОРАТИВНО УПРАВЛЕНИЕ	78

2022 в цифри



ГОДИШЕН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА

1. Основна дейност и развитие на компанията през годината

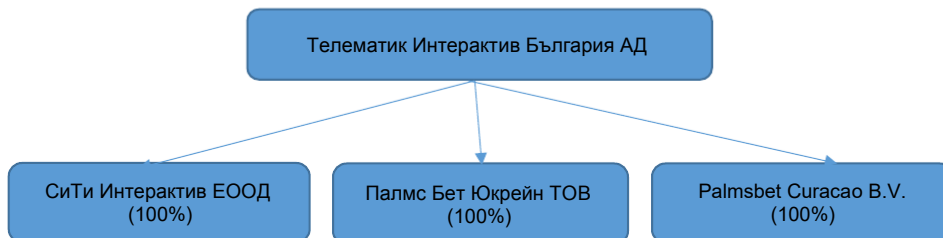
А. За компанията-майка

„Телематик интерактив България“ АД (ТИБ, Компанията) е лицензиран оператор на хазартни игри онлайн. Компанията стартира дейност през 2015 и оперира под търговската марка ПалмсБет (www.palmsbet.com) на територията на България. ТИБ предлага онлайн широк набор от слот игри, казино на живо, бинго и игри на маса, а за спортните залози са представени над 20 000 спортни събития.

Казино и слот игрите са с много дълга традиция, но развитието им онлайн започна сравнително отскоро и ТИБ навлезе на този нов и бързо развиващ се пазар на ранен етап. Благодарение на изграденият квалифициран и мотивиран екип, доброто познаване на пазара и развитието на атрактивни продукти, успяхме да се утвърдим като един от водещите пазарни играчи. През 2022, компанията стана публична чрез осъществяване на първично публично предлагане (IPO), акциите бяха регистрирани за търговия на БФБ-София.

В. Дъщерни дружества

Към датата на настоящия доклад, ТИБ има регистрирани три еднолични дъщерни дружества "СиТи Интерактив" ЕООД, „Палмс Бет Юкрейн“ ТОВ и PALMSBET CURACAO B.V.



СиТи Интерактив ЕООД е с основна дейност създаване, модифициране и разработване на софтуерни продукти, дистрибуция, предоставяне за ползване и отдаване под наем на софтуерни продукти. Управител на дружеството е Лъчезар Цветков Петров.

Палмс Бет Юкрейн ТОВ е регистрирано в Украйна във връзка с планираното стартиране на операция в страната. След началото на военните действия, процесът по внасяне на капитала и формиране на органите на дружеството е спрял и дейност не е извършвана.

На 20.10.2022 г. ТИБ АД придоби собствеността върху 100% от капитала на новоучреденото дружество в Кюрасао - PALMSBET CURACAO B.V. Дружеството е придобито по номиналната стойност на акциите му, като стойността на сделката е 1000 евро. Чрез това дъщерно дружество ще се осъществява дейност по организиране и предлагане на онлайн хазартни игри на територията на Перу. На 22.12.2022 г., след извършен одит от лицензиращия орган, дружеството получи сертификат за издаден лиценз и правото да организира онлайн залагания през интернет сайта си www.palmsbet.pe. Към края на отчетния период, сайта се разработва, така че да съответства на изискванията на месното законодателство и предпочитанията на клиентите от Перу.

На 12.01.2023 г. ТИБ придоби 99.99% (999 броя акции от издадените 1000 за 999 USD) от капитала на TIB Consult Sociedad Anonima Cerrada (TIB Consult S.A.C.) в Перу във връзка с планираното стартиране на дейност в Перу. На 02.02.2023 г. „Телематик Интерактив България“ АД увеличи капитала на TIB Consult S.A.C., като стойността на емитираните нови 400 000 акции е 1 PEN за всяка или 400 000 PEN общо, които ТИБ АД записа изцяло.

С. Оперативна дейност

Оперативните приходи на Групата на консолидирана база през 2022 са генерирани основно от двата оперативни сегмента – B2C (слот игри, стрийминг на живи казино игри и др. и от спортни залагания от крайни клиенти физически лица) със дял от 95.3% и B2B (предоставяне на он-лайн съдържание за хазартна дейност) с дял от 4.4%.

Основната част от оперативните приходи се генерират от казино игри – 86.9%. Останалата част от приходите са генерирани от спортни залози (8.4%) и от предоставяне на игрално съдържание (4.4%). Групата разполага с широко портфолио от игри от външни доставчици, както и собствени игри, притежавани от дъщерното дружество СиТи Интерактив, което предоставя относителна независимост и възможност за разнообразно и уникално игрово съдържание. Компанията непрекъснато разширява портфолиото си с разнообразни игри като към обичайните слот игри добави възможност за жива игра чрез стрийминг, бинго и др., а към сегмента в спорта предлага виртуални спортни игри и специални събития.



Дейността на B2B сегмента на Групата се извършва от СиТи Интерактив, след придобиването от СиТи Гейминг АД през 2021 г. на платформа за онлайн казино и изключителните права за разпространение онлайн на над 200 онлайн слот игри, както и свързани с тях софтуерни приложения, които са адаптирани за достъп онлайн през мобилни устройства, компютри и планшети. Заедно със съдържанието СиТи Интерактив придоби и правата върху сключените търговски договори с клиенти за предоставяне на платформа и игрово съдържание, което позволи на ТИБ в кратък период да се позиционира в сегмента като значим участник на пазара в България и да генерира положителен паричен поток от дейността.

Клиентите на СиТи Интерактив са два типа – оператори (онлайн казина) и платформи (агрегатори, дистрибутори) на игрално съдържание. Дружеството предлага собствени онлайн игри и продукти, които са достъпни на над 1500 онлайн казино бранда по целия свят. Компанията разширява портфолиото си от игрално съдържание непрекъснато, като предлага нови заглавия към клиентите. В същото време дружеството постоянно разширява клиентската си база със сключването на договори за интеграция с нови оператори и платформи. СиТи Интерактив реализира успешно и плановете за експанзия с придобиването на сертификати за предлагане на съдържание на нови регулирани пазари. СиТи Интерактив е притежава лицензи за извършване на дейност от регулаторите в България, Румъния и Малта.

D. Бизнес модел и стратегия на развитие.

Групата притежава собствена онлайн платформа (правата се притежават от „СиТи Интерактив“ ЕООД), към която са интегрирани, както притежаваните от групата игри, така и съдържание

на външни доставчици. Онлайн платформата представлява софтуерна платформа, която осигурява оперирането и взаимното функциониране на уеб-сайта (онлайн казиното), игралното съдържание, както и приложенияте, свързани с отчетността (депозити, плащания) и други бек-офис дейности.

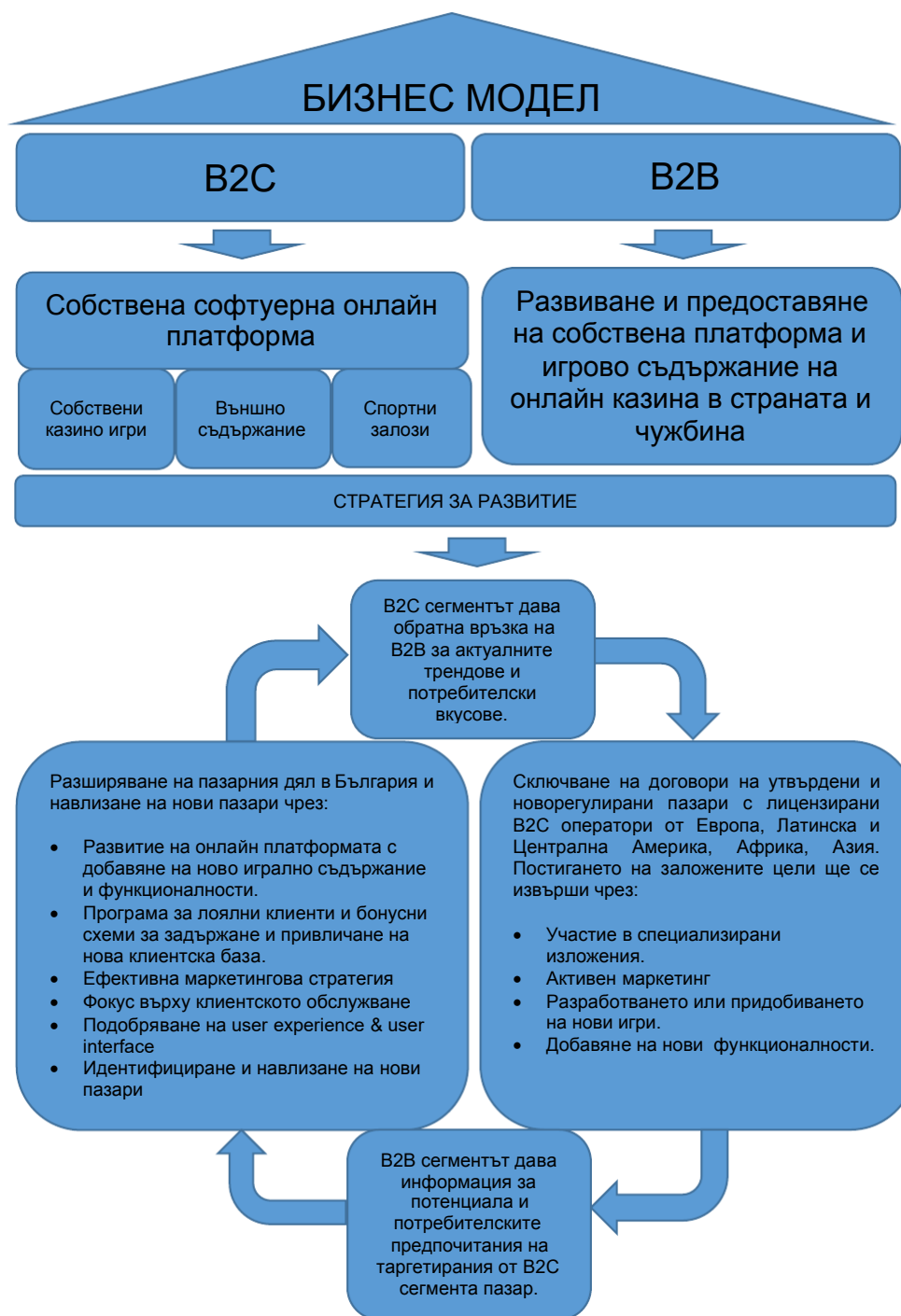
Стратегията на компанията в B2C сегмента е да расте чрез разширяване на пазарния дял в България и навлизане на нови пазари. Фокусът е върху привличане и задържане на клиенти чрез непрекъснато подобряване на тяхното преживяване. Това постигаме като активно развиваме платформата, разширяваме предлаганите продукти и техните характеристики с постоянен фокус върху клиентското обслужване. Ефективен инструмент за задържане и разширяване на клиентската база е нашата програма за лоялни клиенти и бонусни схеми. Лоялната програма, ще бъде едно от основните предимства на компанията при стъпването и на нови пазари.

Друг основен елемент на стратегията на ТИБ за развитие на B2C сегмента е прилагането на активна и ефективна маркетингова стратегия. Компания обръща много голямо внимание и на структурата на уеб сайта. От важно значение е потребителят да се чувства комфортно, потребявайки услугата, предоставяна от ТИБ, във връзка с това компанията разполага с екип, който е фокусиран само в това направление и ежедневно работи за оптимизация на сайта. Непрекъснато се следят световните тенденции в отрасъла и се прилагат последните такива, за постигане на максимална клиентска удовлетвореност.

ТИБ вижда дългосрочен потенциал за растеж, както на местния, така и на външни пазари. Стратегията на компанията включва бързо навлизане на слабо развити пазари, с ниско ниво на конкуренция, които са встрани от фокуса на големите международни оператори и където можем да постигнем значим пазарен дял. Първите цели са държави, където компаниите от групата оперират наземно от дълго време, има опитен местен екип и продуктите са с дълго присъствие и са познати на местния пазар. Познаването на пазара позволява добре да се проучи потенциалът за развитие, докато предлагането на вече познати на местния пазар игри ще направи навлизането значително по-лесно. Освен големият потенциал за разширяване на бизнеса, оперирането на различни пазари допринася и за съществено редуциране на риска от съществени неблагоприятни промени в регулаторната среда.

Стратегията на компанията за развитие на B2B сегмента включва предоставяне на игрово съдържание (слот игри) на контрагенти, които оперират онлайн казина на множество пазари. Дружеството оценява този сегмент като изключително перспективен и с дългосрочен потенциал за растеж поради растящото търсене на онлайн забавления и възможността за диверсификацията в глобален мащаб чрез сключване на договори на утвърдени пазари, както и в новорегулирани такива с лицензирани B2C оператори от Европа, Латинска и Централна Америка, Африка, Азия. ТИБ планира да реализира потенциала на B2B сегмента чрез разширяване на портфолиото от продукти, активно таргетиране на потенциални клиенти и популяризиране на предлагания продукт чрез участие в множество специализирани изложения, които да дават добри възможности за нови партньорства.

Чрез обединението на двата сегмента, B2C и B2B, компанията цели да извлече синергия на бизнеса и икономии от мащаба. От една страна B2B бизнеса, оперирайки в голям брой държави, дава предварителна и достоверна информация за потенциала и потребителските предпочитания на съответния пазар, което подпомага вземането на управленски решения при определянето на държави за експанзия на B2C бизнеса. От своя страна пряката комуникация на B2C сегмента с крайния потребител дава навременна обратна връзка на B2B сегмента за актуалните трендове и потребителските вкусове, което подпомага създаването на подходящи нови игрови концепции и в кратък срок да се отговори на търсенето. При навлизането на нов пазар, B2C бизнеса има предимството да навлезе на пазар, където вече игралното съдържание е познато, чрез установени бизнес отношения с други B2C оператори на същия пазар. Същевременно самият B2C сегмент е важен маркетингов канал за популяризиране на предлаганите от B2B сегмента игри.



Е. Основни развития през годината.

През 2022 г. нямаше налагани ограничителните мерки, свързани с епидемията и секторът се върна към нормализирани темпове на развитие. И в нормализирана среда, онлайн казино индустрията продължи да се развива с много бързи темпове, като ТИБ продължи да отчита висок ръст на приходите. Това се случва в среда на засилваща се конкуренция и значително засълване на несигурността в икономическата среда.

Съществено отражение върху дейността имаха следните събития:

- *Завишена инфлационна среда.*

От средата на 2021 и през цялата 2022 се наблюдаваше засилен инфлационен натиск в България като хармонизираният индекс на потребителските цени (ХИПЦ) се ускори от 2.9% ръст на годишна база през 2021 до 13% среден ръст през 2022. По-високата инфлация се дължеше, както на външни така и на вътрешни фактори. От една страна отварянето на световната икономика и фискалните и монетарни стимули доведоха до засилено търсене на стоки и услуги, а от друга – прекъснатите вериги на доставки, главно в Китай, държаха производството и предлагането на ниски нива. Разликата се компенсира от по-високи цени на стоките и услугите. Друг фактор бе нахлуването на Русия в Украйна, което доведе до покачване на цените на енергийните и хранителните суровини. Последните имат сравнително висока тежест в изчисляването на ХИПЦ. Наред с външните фактори, влияние върху инфлацията оказаха и вътрешните политики за разхлабване на фискалната политика и стимулиране на разполагаемите доходи.

Високата инфлация нямаше съществено пряко отражение върху приходите и разходите на компанията. Приходите се формират от размера на залозите на играчите и се определят от индивидуалните предпочитания на клиентите. По-голямата част от разходите са обвързани с приходите, а рекламните бюджети се планират предходната година и съответно, нямат съществено отражение на финансовия резултат. Косвено отражение имаше върху разходите за възнаграждения на персонала. Увеличението на разходите за издръжка, се пренасят и към нивата на възнагражденията и съответно по-високи разходи за заплати.



Източник: НСИ

От друга страна, увеличението на доходите с близо 20% се отрази положително на средствата, с които разполага населението за развлечения, което допринесе за високия ръст на индустрията като цяло и за ТИБ конкретно.

- *Войната в Украйна*

През Февруари 2022, Руската армия нападна Украйна. В икономически аспект, войната доведе до рязък спад на икономическата активност в Украйна и „икономическо ембарго“ на Русия от страна на западните компании. Ефектите от военния конфликт върху дейността на ТИБ са косвени, тъй като войната доведе до икономически нестабилност в Европа и региона. Цените на хранителните и енергийните суровини посъкпнаха значително, което допълнително усложни зараждащите се инфлационни тенденции в българската икономика. Това доведе до загуба на покупателна способност сред населението, индиректно засягайки българския пазар на онлайн залагания.

СТИ имаше значително присъствие в бившите съветски републики и особено в Украйна, където беше сред най-добре представените доставчици на игрално съдържание. Началото на военните действия доведе до рязък спад на приходите в Украйна и някои от страните в региона. През следващите месеци постепенно се възстановиха приходите, но под нивата от преди войната. В по-дългосрочен план ефектът ще продължи да е негативен освен поради загубата на приходи, но и нереализиран потенциал. Към момента, Телематик Интерактив България не извършва дейност в Русия. Дъщерната компания в Украйна не започна дейност и плановите за такава са преустановени. СТИ и компанията-майка Телематик интерактив България планираха да използват добрите позиции и познанието на пазара, за да засилят значително присъствието на украинския пазар, освен чрез игрите, но и чрез стартирането на онлайн-казино. Началото на войната отложи плановете за неопределено време.

F. Регулаторна среда

Пазарният сегмент, в който оперират ТИБ и СТИ е специфичен и оперира в силно регулирана среда. За разпространение на онлайн хазартни игри се изисква лиценз от НАП. За издаване и поддържане на лиценз за онлайн залагания се събира двукомпонентна държавна такса, състояща се от еднократна такса в размер на 100 хил. лв. и променлива част в размер на 20 на сто върху разликата между стойността на получените залози и изплатените печалби, искане за инвестиции и одобрение на платформата. Всички доставчици на игри трябва да са сертифицирани от БИМ или призната външна агенция, след което се утвърждават от НАП. На втори етап се одобряват от НАП при искане на оператора бъде включен в лиценза му. На одобрение подлежат и общи правила, както и правила за бонусни и промоционални кампании.

Във връзка с прилагането на мерките срещу изпирането на пари и за целите на данъчното облагане, операторите са задължени да идентифицират своите клиенти. Оперирането със средства на клиенти и събирането на лични данни изисква изключително високи стандарти за информационната сигурност и защитата на базите данни. Дружеството е въвело мерки за ефективна защита на обработваните лични данни и възможност за упражняване правата на субектите на данни, предвидени в РЕГЛАМЕНТ 2016/679, като са приети Вътрешни правила за защита на личните данни. Съществуват процедури за начините на комуникация при жалба, за преносимост на данни, за прозрачност при обработване на личните данни, за управление на исканията на субекти, по получаване на съгласие, по уведомяване за нарушения на сигурността, за съхраняване и унищожаване на документи, както и редица други технически мерки за осигуряване сигурността на личните данни. Достъп до личните данни имат само лица, чиито трудови функции изискват достъп до данните, с оглед осъществяването на дейностите, за които данните са били събирани и се обработват. Във всички договори, които сключваме със служителите и третите лица, на които възлагаме обработване на лични данни, включваме договорни клаузи за поверителност на данните.

За изпълнение на регулаторните си задължения ТИБ е разработило и прилага строги процедури, които да гарантират съответствие с регулаторните изисквания, използва най-актуалните и ефективни технически и организационни средства, за да защити данните от злоупотреба, загуба, повреждане или неразрешен достъп, промяна или изтриване. Мерките за сигурност се изпитват и подобряват непрекъснато съгласно техническия прогрес и организационните възможности, вкл. и

преминаването през независими технически одити, за оценка на сигурността на ИТ инфраструктурата и изискване на такава и от своите доставчици.

Г. Пазарна среда

През 2022 г. онлайн сегментът продължи да нараства с бързи темпове, както в страната, така и чужбина. По косвени оценки (на база оповестени от НАП приходи от такси), българският пазар на онлайн хазартни игри е нараснал с около 40%. Конкуренцията в сектора се засили през годината поради навлизане на пазара на нови играчи, както местни така и чуждестранни оператори, предлагащи аналогични услуги. Множество нови играчи получиха лиценз от регулатора за извършване на дейност в България.

Към март 2023 в България оперират 13 лицензирани онлайн оператора под търговските марки Efbet, Winbet, Palmsbet, bet365, bwin, BetMarket, AlphaWin, 8888, PokerStars, Betway, Inbet, Sesame и Betano. bet365 и bwin са големи международни оператори, като с по-осезаемо присъствие е bet365. В България оперират и неизвестен брой нелицензирани оператори, някои, от които са с международна популярност и имат осезаемо присъствие на местния пазар.

Бробет Лтд, Малта (Efbet) е първия оператор, който няколко години беше и единственият лицензиран онлайн оператор в България. Предлагат практически пълен набор от хазартни игри и залози - спорт, казино, лото, живи игри, случайни събития, като предлагат много широк набор игри на своите клиенти. Благодарение дългото си присъствие на пазара, разполага със съществен финансов и професионален капацитет, но през миналата година губят пазарни позиции спрямо конкурентите си. Използват платформата на външен доставчик, което се отразява на възможността им да реагират бързо на пазарните промени.

„Уин Бет Онлайн“ ЕООД (Winbet) е с фокус върху онлайн казино игрите. Благодарение на разпознаваема и предпочитана на местния пазар игри, агресивна реклама и силен R&D капацитет бързо успяха да завоюват лидерска позиция на пазара.

Hillside (New media) Plc, Малта (bet365) е световен лидер в онлайн залаганята на спортни събития с добре развит и атрактивен продукт. Компанията активно таргетира българския пазар, като също има водещ дял при спортните залози. Продуктовият му микс при онлайн казино игрите е значително по-слабо застъпен и има допълваща функция.

Гръцкият хазартен оператор Betano получи лиценз от Националната агенция по приходите в края на декември 2021 година. Betano навлезе изключително бързо на българския пазар чрез агресивна маркетингова кампания и инвестиции. Компанията има опит в предлагането на спортни залози и казино игри и вече оперираше Бразилия, Португалия, Германия, Румъния и Кипър.

Инбет Онлайн ЕООД (inbet), Топ Бет ООД (8888), Sesame, Алфабет Гейминг ЕООД (AlphaWin) са български компании, получили лиценз в края на 2021 г. или 2022 г., собственост на местни оператори на наземни игрални зали.

B2B бизнеса, за разлика от B2C, има възможност да оперира на голям брой пазари, поради ниските бариери за навлизане в нови страни. Съответно и конкуренцията е между голям брой доставчици на игри на глобално ниво. Основни играчи са почти всички големи производители на игрално оборудване с търговските марки IGT, Atronic, Aristocrat, Novomatic. Силни позиции имат и компании изцяло фокусирани върху предоставянето на игрално съдържание за онлайн казина като Playtech, Ezugi, Evolution, Pragmatic и други. Барьерите за стартиране на бизнеса са ниски, а атрактивният високорастящ пазар привлича и голям брой средни и малки играчи. Пазарната среда е изключително конкурентна, но и дава възможност на СТИ при сравнително ниски разходи да навлезе на множество нови пазари.

СТИ е сред основните компании на българския пазар. Водеща позиция в страната има местната компания EGT, чрез два свързани бранда. През миналата година навлезе един от големите международни доставчици, Pragmatic, които също заеха значителен дял от пазара.

В запазването и разширяването на пазарната си позиция от предишният разпространител на игрите - Сити Гейминг АД, Сити Интерактив ЕООД разчита на гъвкавостта на притежаваната собствена платформа, възможността в кратки срокове да адаптира своя продукт към търсенето на своите клиенти. Ключово за успеха е и разнообразната и ефективна маркетингова кампания, комбинирана с разнообразни и иновативни игри с бонусни схеми, които привличат и задържат клиентите.

Н. Нашите служители

Групата на ТИБ е изградила квалифициран и мотивиран екип, като полага значителни усилия за обучението и развитието на своите кадри, както и привличането на служители със значителен опит. През 2022, Групата увеличи средния брой на служителите си за годината с 51 до общо 132 човека с цел по-добро и всеобхватно обслужване на клиентите и развитието на услугите.

Средногодишен брой на заетите лица по категории (на годишна база)

	2020	2021	2022
Ръководители	3	8	12
Специалисти	6	21	34
Техници и приложни специалисти	4	13	21
Помощен адм. персонал	12	22	30
Други	1	1	2
Граждански договори		16	33
ОБЩО ПЕРСОНАЛ	26	81	132

Бележка: Не се включват лицата в отпуск по майчинство

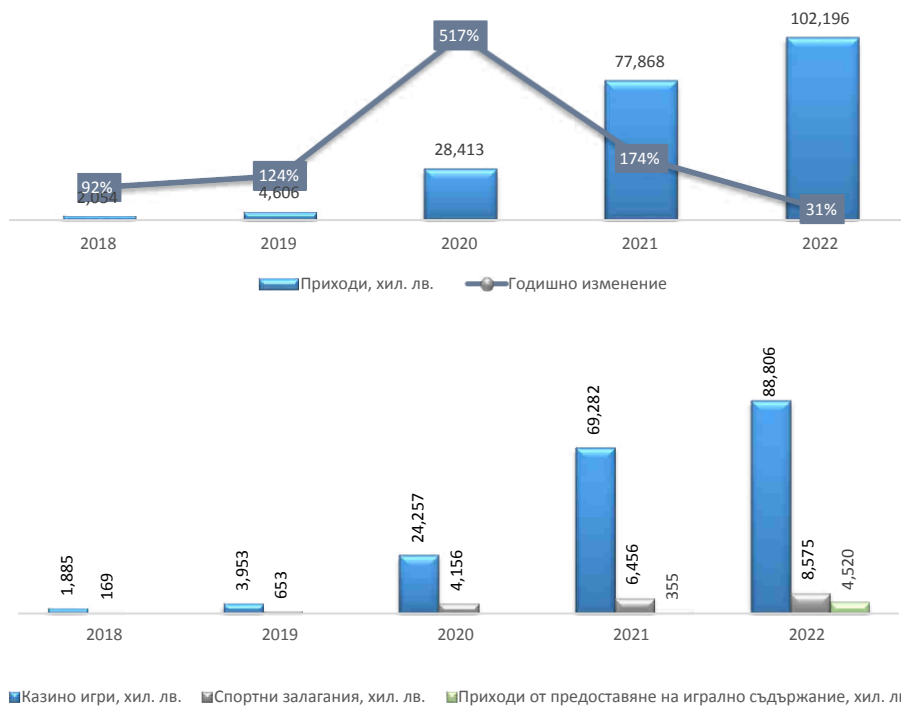
И. Финансови резултати

Приходи от услуги

Телематик Интерактив България АД реализира силни ръстове на приходите в последните години. Между 2017 и 2022, дружеството отчете средно-годишно (CAGR) увеличение на консолидираните си приходи от 149%. Особено осезаем бе ръстът след 2020, когато най-големият ни конкурент излезе от пазара, прекратявайки дейността си. Допълнителен фактор за ръста на приходите бе затварянето на наземнобазираните игрални зали за продължителен период през 2020, което пренасочи търсенето към онлайн платформи. Това доведе до преоткриване на предимствата на онлайн сайтовете за залози от страна на казино-играчите, разширявайки клиентската база и през следващите две години. Благодарение на активното развитие на предлаганите продукти, компанията беше отлично позиционирана да се възползва от възможностите и да привлече и задържи значителен брой клиенти.

Консолидираните приходи се генерират от три основни направления – казино игри (слот игри, стрийминг на живи казино игри и др.), спортни залагания (спортни резултати, спортни събития) и от предоставяне на игрално съдържание. ТИБ има силни позиции и дълъг опит в слот игрите и те формират основната част от консолидираните приходи (87% през 2022). Спортните залагания стартираха на по-късен етап и през последните три години успяхме да ги утвърдим като значим сегмент в приходите (8.4% дял). Приходите от предоставяне на игрално съдържание се генерират от дъщерното СиТи Интерактив и представляват 4.4% от общите консолидирани приходи през 2022.

Динамика и структура на приходите



През 2022, нетните консолидирани приходи от дейността на ТИБ се увеличиха с 31% спрямо 2021, достигайки 102.2 млн. лв. Ръстът стана реалност въпреки засилената конкурентна среда през 2022 когато на пазара излязоха нови компании, предлагащи сходни услуги. За да адресираме нарасналата конкуренция, ние възприехме стратегия на фокусиране върху съществуващите клиенти и удовлетворяване на техните предпочитания, с оглед запазването им като активни клиенти. Вследствие на това се промени структурата на приходите – увеличение на броя на активните играчи, при намаление на средния приход от един играч.

Приходите от казино игри през 2022 се увеличиха с 28.2% до 88.8 млн. лв. в следствие на нарастване на броя на активните клиенти с 68.8% до 83,227. Ръстът на приходите беше отчасти неутрализиран от спад в средния приход от един играч в размер на 23.4% до 98 лв./клиент средно на месец. По отношение на спортните залози общите приходи от сегмента се увеличиха с 32.8% до 8.6 млн. лв. Фактор за този ръст бе увеличеният брой събития и подобреният интерфейс, което улесни работата с продукта и удобството за клиента.

Приходите на СТИ са основно от предоставяне на игрално съдържание на онлайн казина. Приходите от предоставяне на игрално съдържание нараснаха значително от 355 хил. лв. през 2021 до 4.5 млн. лв. през 2022. До получаването на всички необходими лицензи, през 2021 г. основните приходи се реализираха от организация и управление на тази дейност от името на Сити Гейминг АД. В началото на годината реструктурирането беше в голямата си част завършено, което доведе до значително увеличение на приходите от игри.

През годината ТИБ реализира други приходи от услуги в размер на 295 хил. лв., които включват наем на активи и нетен резултат от продажба на дълготрайни материални активи в размер на 19 хил. лева (610 хил. лв. продажна цена и отчетна стойност в размер на 591 хил. лв.).

Структура на приходите

В хил. лв.	2020	2021	2022	Измене ние 21/20	Измене ние 22/21
Казино игри	24,257	69,282	88,806	185.6%	28.2%
% от приходите	85.37%	88.97%	86.90%		
Спортни залагания	4,156	6,456	8,575	55.3%	32.8%
% от приходите	14.63%	8.29%	8.39%		
Предоставяне на игрално съдържание		355	4,520		1173.2%
% от приходите	0.00%	0.46%	4.42%		
Други приходи		1775	295		-83.4%
% от приходите	0.00%	2.28%	0.29%		
Общо приходи	28,413	77,868	102,196	174.1%	31.2%

Изменение на клиентската база

Привличането и задържането на клиентите в условията на повишаване на конкурентната среда беше изключително предизвикателство през изминалата година, където развиването на атрактивни продукти, поддържането на стабилност и качество на услугата е от ключово значение. Благодарение на активното развитие на предлаганите продукти, компанията беше отлично позиционирана да се възползва от възможностите и да задържи и привлече значителен брой нови клиенти. През отчетния период увеличихме активните си клиенти със 68.8% до 83,227 средно на месец.

Делът на отпадналите клиенти е 1% средномесечно, което е значително под обичайните за индустрията. Подобряването на този показател се дължи на реактивиране на неактивни играчи, благодарение на активни действия от страна на дружеството. Същевременно задържането на активните клиенти продължително време е резултат от предприетите действия за непрекъснато подобряване на предлагания продукт и удовлетворяване на клиентските потребности от разнообразно съдържание и обслужване.

Въпреки това, ТИБ успя да увеличи броя на активните играчи и приходи чрез фокусиране върху съществуващите клиенти и удовлетворяване на техните предпочитания. Център за обслужване на клиенти с персонал от повече от 30 човека се грижи за клиентската удовлетвореност, докато изградената CRM система (система за управление на връзките с клиентите) ни позволява да прилагаме индивидуален подход при таргетиране на клиентската база. ТИБ също така извърши редица подобрения на уебсайта www.palmsbet.com от гледна точка на функционалност, дизайн и съдържание.

ТИБ заложи на ефективна маркетингова кампания комбинирана с разнообразни и иновативни бонусни схеми, които привличат и задържат клиентите. Ние изградихме партньорства с множество спортни клубове, спортни федерации и индивидуални спортисти. Измежду тях се открояват ФК Левски и Българска Федерация по Художествена Гимнастика. Това доведе до по-голяма разпознаваемост на бранда PalmsBet и подобри значително конкурентните предимства на ТИБ.

Основните клиенти при B2B сегмента са операторите на онлайн казина в България, които формират над половината от приходите на компанията. Наред с тях, СТИ има сключени договори с над 100 оператори на онлайн казина и агрегатори на игрално съдържание, като по-значителни са в Румъния, Перу, Грузия, Малта, Чехия и др. През 2022 г. бяха сключени договори с някои от най-големите международни оператори с дейност в голям брой страни.

Показатели, свързани с клиентската база

средно-месечно	2020	2021	2022	Изменение 22/21	Изменение 22/21
Активни клиенти, в хил.	19 340	49,321	83,227	155%	68.8%
Среден приход на клиент	122	128	98	4,9%	-23.4%
% на конвертиране*	53%	56%	36%		-
Коефициент на отпадане**	9%	5%	1%		-

* Съотношение между новите акаунти (играчи които са направили залог за първи път) и новите регистрации (регистриране в уебсайта), средно-месечно.

** Съотношение на играчите които са отпаднали и броят на активните играчи през месеца

Разходи

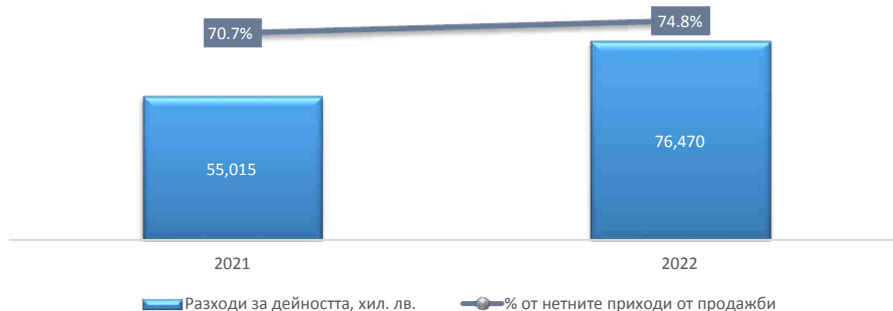
Общите разходи за дейността на ТИБ през 2022 на консолидирана основа се увеличават с 39%, достигайки почти 76.5 млн. лв. Най-голям дял в структурата на разходите имат разходите за такси по Закона за хазарта (25.7%), следвани от разходи за реклама (22.7%) и разходи за такси за игрално съдържание (19.5%). Следват разходи за банкови такси с дял от 12.5% от общите разходи за дейността и разходите за възнаграждения и осигуровки със 9.3% дял. Останалите разходи за дейността (10.4% дял) представляват разходи за софтуерни услуги, консултантски услуги, наеми, техническа поддръжка, счетоводни и правни услуги, разходи за данъци при източника, финансови разходи и др.

Структура на разходите за дейността през 2022



Относителният дял на разходите за дейността в общите приходи от продажби бележи нарастване от 70.7% през 2021 до 74.8% през 2022. В структурата на разходите по икономически елементи перата такси за игрално съдържание, разходи за реклама, банкови такси и разходите за възнаграждения имат основен принос към увеличението на дела на разходите за дейността в приходите от продажби, докато перото разходи за реклама отчита по-нисък дял спрямо предходната година.

Дял на разходите в приходите от продажби



Разходи за материали

Разходите за материали са с несъществен дял от общите разходи. Увеличението им през 2022 г. се дължи на увеличение на разходи за рекламни материали, свързани с провежданите кампании.

Разходи за външни услуги

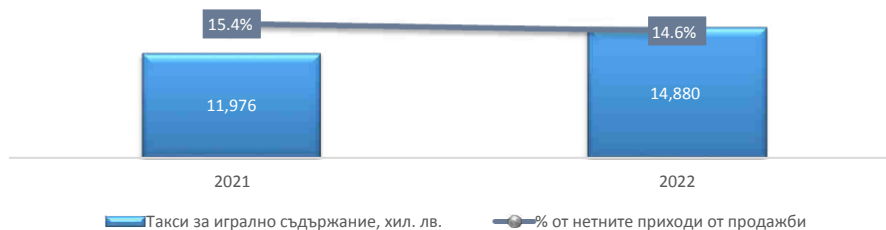
Външните услуги съставляват основния дял от разходите. Формират се основно от такси за игрално съдържание, реклама и маркетинг, платежни услуги, както и разходи за софтуерни услуги.

Разходи за външни услуги

ХИЛ. ЛВ.	31.12.2020	31.12.2021	31.12.2022	Изменение 22/21
Такси за игрално съдържание	4,934	11,976	14,880	24.2%
Реклама	5,067	14,625	17,353	18.7%
Банкови такси	1,333	5,379	9,522	77.0%
Консултантски услуги	19	246	844	243.1%
Софтуерни услуги	331	977	2,278	133.2%
Счетоводни и правни услуги	59	138	206	49.3%
Наеми	26	82	274	234.1%
Комуникации и комунални услуги	1	168	459	173.2%
Техническа поддръжка	66	202	269	33.2%
Други	23	51	169	231.4%
Общо	11,859	33,844	46,254	36.7%

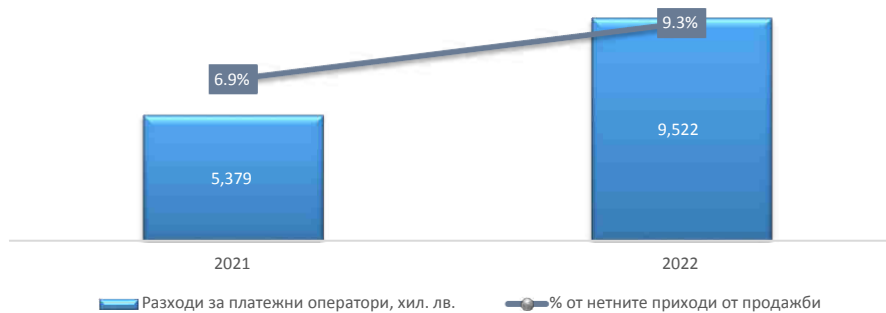
ТИБ ползва *собствени* (чрез СТИ) и *игрално съдържание на външни доставчици*, с които има сключени договори на базата на споделяне на приходите (% от приходите, които игрите на съответния доставчик са генерирани), включително и с дъщерното дружество СиТи Интерактив ЕООД. Елиминирани при консолидацията разходи за собствени игри възлизат на 1.9 млн. лв. (2021: 328 хил. лв.). Съответно, увеличението на разходите по това перо кореспондира с увеличението на приходите през отчетния период. През 2022, общите разходи за такси за игрално съдържание се увеличиха с 24.2% до 14.9 млн. лв., докато увеличението на приходите от продажби бе 31.2%. По-ниският ръст спрямо приходите е в резултат на увеличения дял са собствени игри. В резултат на това, относителният дял на това перо в приходите от продажби отчете леко понижение до 14.6% през 2022 спрямо 15.4% през 2021.

Дял на таксите за игрално съдържание в приходите от продажби



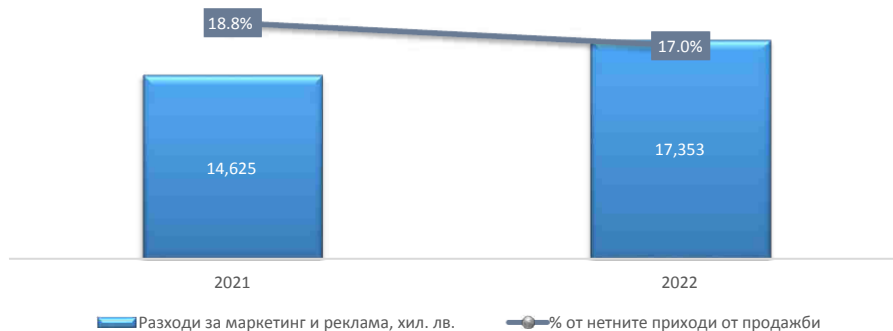
Разходите за платежни услуги са свързани с таксите на банки и платежни оператори по приемане на депозити и изплащане на средства на клиентите и са обвързани с обема на дейността. Въпреки това, същите нарастват с по-бърз темп от увеличението на нетните приходи от продажби. Това се дължи на промяна на поведението на клиентите, като се наблюдава повишаване на броя преводи към платформата (залози) съчетано с намаляване на средната им стойност. Тарифната структура на операторите на платежни услуги е стъпаловидна - колкото по-малка е сумата, толкова по-висока е таксата като процент от нея. Поради това разходите за банкови такси и платежни услуги се увеличиха със 77% до 9.5 млн. лв. през 2022, в резултат на което техният дял в приходите от продажби нарасна от 6.9% през 2021 г. до 9.3% през 2022. Трендът за нарастване на разходите за платежни услуги през 2022 г. се промени и от средата на 2022 г. има трайна тенденция за понижаването им като дял от приходите.

Дял на разходите за платежни услуги в приходите от продажби



През 2022, разходите за маркетинг и реклама нараснаха с 18.7% на годишна база до 17.4 млн. лв. Техният темп на нарастване изостана от растежа на приходите от продажби, в резултат на което относителният им дял в последните падна от 18.8% през 2021 до 17.0% през 2022. Това се дължи предимно на променената маркетингова стратегия, като ресурсите се насочиха към поддържането и активирането на съществуващата клиентска база, където разходите са много по-ниски. Увеличената конкуренция и агресивния маркетингов подход значително увеличи разходите за привличането на нови клиенти, поради което, с цел повишаване ефективността, ние променихме стратегията, като се повиши капацитетът на екипите за обслужване на клиенти и развитието на продукта.

Дял на разходите за маркетинг и реклама в приходите от продажби



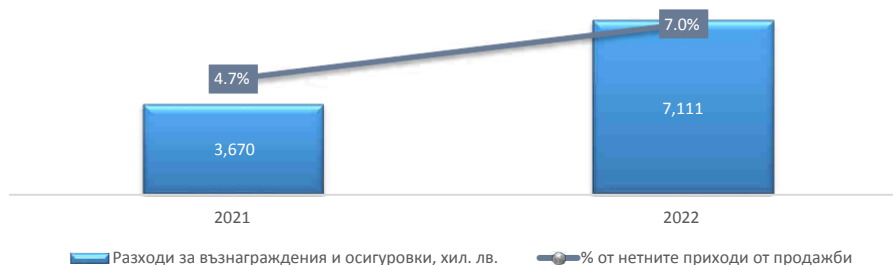
Промяната на стратегията за фокусиране върху обслужването на съществуващите клиенти и тяхното преживяване в платформата изискваше по-високи разходи за заплати и софтуерни услуги. С цел повишаване на ефективността и на качеството на обслужване и подобряването на предлагания продукт бяха въведени нови софтуери и разработени нови функционалности. Разходите за софтуерни услуги се увеличиха със 133% до 2.3 млн. лв. през 2022. Разходите за софтуерни услуги включват предимно CRM абонамент и софтуерна разработка и поддръжка на платформата и са обвързани с ръста на клиентите. Допълнителни разходи има и при подготовката за навлизане на пазара в Перу и подобренията на продукта в Кения. Поради факта, че броят на клиентите нарасна по-бързо от приходите, относителният дял на разходите за софтуерни услуги се увеличи от 1.3% през 2021 до 2.2% през 2022.

Разходите за консултантски услуги също отбелязаха чувствителен ръст. През 2022 те бяха в размер на 844 хил. лв., спрямо 246 хил. лв. през 2021. Нарастването им има еднократен характер и е свързано с първоначалното публично предлагане (IPO) на акциите на ТИБ АД на Българска Фондова Борса АД - София (БФБ-София) през годината.

Разходи за възнаграждения

Разходите за възнаграждения (вкл. осигуровки) нараснаха с 94% до 7.1 млн. лв. поради увеличението на броя на служителите във връзка с увеличаване обема работа, свързан с 69%-ния ръст на активните клиенти и фокусът върху подобряване на качеството на обслужване. Също така ТИБ повиши средното възнаграждение на зает, за да задържи служителите и привлече нови такива в условията засилени инфлационни тенденции и все още свития пазар на труда. Съответно делът на разходите за възнаграждения в общите приходи от продажби се увеличи от 4.7% през 2021 до 7.0% през 2022.

Дял на разходите за възнаграждения в нетните приходи от продажби

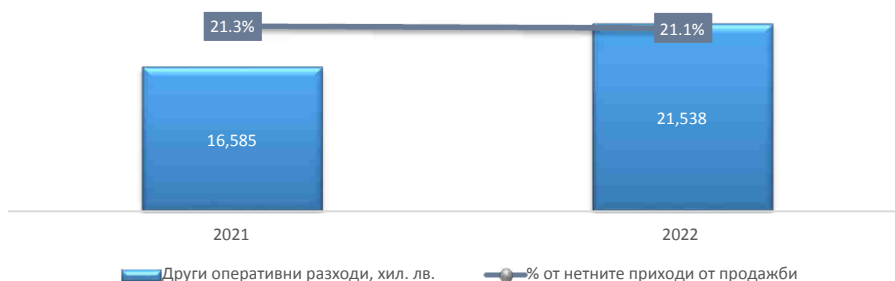


Други разходи за дейността

Другите разходи се състоят в по-голямата си част от платените данъци – такса поддържане на лиценз и данъци при източника. Разходът за данъци се увеличи приблизително със същия темп като приходите, поради обвързаността им с размера на приходите (пряко или косвено). Освен данъчните регулации, отнасящи се към обичайната търговска дейност, ТИБ е обект и на специфични изисквания като месечна лицензионна такса по Закона за хазарта в размер на 20% върху разликата между стойността на получените залози и изплатените печалби.

Останалите разходи са в по-малък размер и включват предметни бонуси и награди, дарения и командировъчни разходи.

Дял на другите разходи за дейността в нетните приходи от продажби



Финансови резултати и Рентабилност

Оперативната печалба преди амортизации, лихви и данъци (ЕБИТДА) нарасна с 14.6% през отчетния период, достигайки 26.9 млн. лв. Основен фактор за увеличението на печалбата е нарастването на приходите от оперативна дейност в размер на 31.2% на годишна база. Същевременно маржът на ЕБИТДА се понижи от 30.2% през 2021 до 26.3% през 2022, поради по-бързия темп на растеж на оперативните разходи (+39%) спрямо оперативните приходи (+31.2%) и се задържа на нива значително над средните за индустрията.

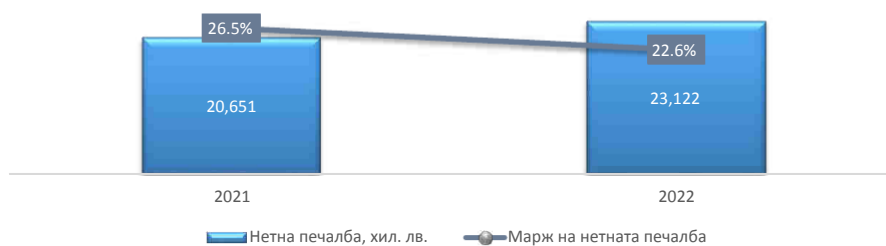
Оперативна печалба и рентабилност



Нетната печалба на ТИБ АД нарасна със 12.0%, достигайки 23.1 млн. лв през отчетния период, главно поради увеличение на приходите и отчасти неутрализирано от нарастване на разходите.

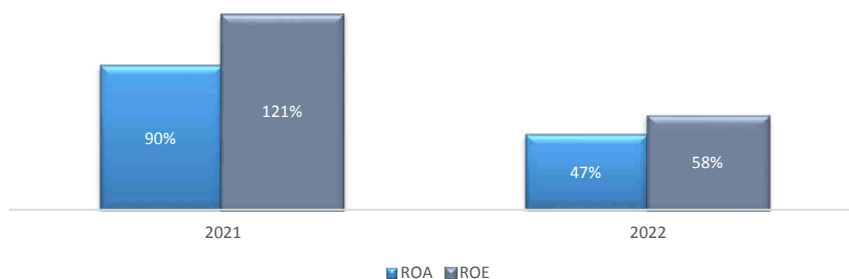
Маржът на нетната печалба се понижи от 26.5% през 2021 до 22.6% през 2022, поради по-бързия темп на растеж на общите разходи спрямо общите приходи.

Нетна печалба и рентабилност



Рентабилността на собствения капитал и активите на дружеството регистрира спад, но остана на високи нива. През 2022, възвращаемостта на активите (ROA) намалю до 47% от 90% през 2021, докато възвращаемостта на собствения капитал (ROE) се понижи от 121% до 58% за същия период. Причина за това е извършеното IPO на компанията през 2022 и генерирането на значителен нетен паричен поток. Това доведе съществено нарастване на собствения капитал и увеличение на паричните средства, които към края на годината все още не са инвестирани и генерират много по-ниска възвръщаемост. Средствата от IPO-то и от дейността предстои да бъдат инвестирани в дейността на компанията през следващите години.

Рентабилност на собствения капитал и активите



ROA – Възвращаемост на активите

ROE – Възвращаемост на собствения капитал

Ж. Балансова позиция

Активи

На консолидирана база дълготрайните активи на ТИБ АД в основната си част представляват нематериални активи на стойност 9.1 млн. лв. През 2021 г. дъщерното дружество „СиТи Интерактив“ ЕООД придоби от „СиТи Гейминг“ АД платформа за онлайн казино и изключителните права за разпространение онлайн на над 200 онлайн слот игри, както и свързани с тях софтуерни приложения, които са адаптирани за достъп онлайн през мобилни устройства, компютри и таблети. Притежаваните права върху платформа е отчетена като нематериален актив в консолидирания отчет на дружеството. През 2022 г. са инвестирани допълнително 1,4 млн. лв. в игрално съдържание.

Дълготрайни материални активи намаляват въпреки закупените през периода офис оборудване поради продажбата на рекламни лед табла. Другите дълготрайни активи са Право на ползване, свързано със сключения дългосрочен договор за наем на офис площи (1,5 млн. лв.)

Краткосрочните активи се формират почти изцяло (95,6%) от парични средства и еквиваленти в размер на 44.2 млн. лв. и финансови инструменти на паричния пазар (5.5 млн. лв.). Финансовите инструменти се оценяват по справедлива стойност през печалбата или загубата. Към 31.12.2022 г. Групата отчита и вземания по финансови инструменти на обща стойност 2.5 млн. лв. във връзка с падежирали облигации в края на 2022 г. Сумата е постъпила по инвестиционната сметка на Дружеството-майка в началото на 2023 г.

Останалите краткосрочните активи са основно по вземания от клиенти. Поради характера на дейността на СТИ, сроковете за плащане обичайно са над един месец след периода, за който е признат прихода. Установяването и потвърждаването на прихода се извършва след приключване на месеца, в който приходът е реализиран, след което почва да тече обичайния период на отложено плащане.

Пасиви

Текущите пасиви се формират предимно от търговски задължения 4.3 млн. лв., депозити на клиенти 2.1 млн. лв., данъчни задължения 3.0 млн. лв. и задължения по лизинг 1.5 млн. лв. (наем на офис помещения). Търговските задължения включват текущи задължения на Дружеството към доставчици на игри, доставчици на рекламни услуги и др. Депозитите средства от клиентите се използват за залози на онлайн игри и спортни залози и се теглят по заявка на клиента при реализирани печалби.

Ликвидност

Дружеството генерира достатъчно парични средства, с които да посреща паричните си нужди. Към датата на изготвяне на настоящия доклад дружеството не е било изложено на ценови, кредитен, ликвиден риск или риск на паричния поток.

В ХИЛ. ЛВ.	2020	2021	2022
Краткотрайни активи	6,439	23,386	54,676
Краткосрочни задължения	4,044	7,738	10,688
Краткосрочни вземания	1,128	547	1,163
Парични средства	5,311	22,326	44,242
Коефициент на обща ликвидност	1.6	3.0	5.1
Коефициент на незабавна ликвидност	1.3	2.9	4.1

Задлъжнялост

Към края на отчетния период единствените лихвоносни задължения на ТИБ АД са тези по лизингови договори в размер на 1.46 млн. лв. Останалата част от пасивите на компанията представляват текущи търговски, данъчни и други задължения.

	2020	2021	2022
Собствен капитал (в хил. лв.)	9,165	25,076	54,046
Пасиви (в хил. лв.)	4,044	7,738	11,881
Лихвоносен дълг / Собствен капитал	0%	0%	~0%
Лихвоносен дълг / Активи	0%	0%	~0%

На 17.02.2023 г. ТИБ АД увеличи капитала на „СиТи Интерактив“ ЕООД с 1 500 000 лева от 8 910 000 лева на 10 410 000 лева, като записа всичките нови 15 000 дяла с номинална стойност 100 лева всеки. Целта на едноличния собственик е да подпомогне разширяване на услугите, предоставяни от Дружеството и предлагане на нови като онлайн стрийминг на жива игра.

С изключение на оповестеното в Приложение № 33 към консолидирания финансов отчет за 2022 г., няма други значими събития, настъпили след датата на отчета за финансовото състояние, които да изискват корекция и/или допълнително оповестяване във финансовите отчети за годината, завършваща на 31.12.2022 г.

С изключение на оповестеното, не са известни събития и показатели с необичаен за Дружеството характер, имащи съществено влияние върху дейността му за периода, и реализираните от него приходи и извършени разходи.

К. Анализ и оценка на политиката относно управлението на финансовите ресурси с посочване на възможностите за обслужване на задълженията, евентуалните заплахи и мерки, които емитентът е предприел или предстои да предприеме с оглед отстраняването им.

Приходите на ТИБ се реализират без отложено плащане и самият характер на бизнеса не изисква инвестиции в оборотен капитал. B2B сегмента също обичайния срок за плащане е под 2 месеца и е с нисък дял от краткосрочните активи. Компанията извършва минимални инвестиции в дълготрайни материални и нематериални активи. ТИБ не е ползвало заемно финансиране като единствените лихвоносни задължения представляват пасиви по лизингови договори в размер на 1.46 млн. лв. (еквивалентни на 1.6% от активите и 2.0% от собствения капитал).

Цялата генерирана печалба през годината е на разположение за финансиране на бъдещи инвестиционни проекти и разпределянето на дивидент. През отчетния период компанията реализира значителен свободен паричен поток. Към 31.12.2022, ТИБ отчита 44.1 млн. лв. пари и парични еквиваленти и 8.0 млн. лв. инвестиции в нискорискови и високоликвидни финансови инструменти.

Л. Оценка на възможностите за реализация на инвестиционните намерения с посочване на размера на разполагаемите средства и отразяване на възможните промени в структурата на финансиране на тази дейност

ТИБ не планира да ползва заемно финансиране на дейността. Предвид отсъствието на заемно финансиране и 79% от активите състоящи се от парични средства и инструменти на паричния пазар, дружеството оценява реализирания свободен паричен поток и натрупаните пари и парични еквиваленти към края на отчетния период като напълно достатъчни за реализация на инвестиционните намерения, свързани с проектите в страната и чужбина.

М. Очаквано бъдещо развитие на компанията.

ТИБ АД планира да продължи да постига високи темпове на растеж през 2023 година, като разширява своя капацитет чрез повишаване на броя на служителите и подобряване на технологичната инфраструктура. Инвестирането в предлаганите от ТИБ продукти и подобряването на техническите възможности на платформата ще бъдат ключови за развитието на компанията. Освен това, ТИБ ще разшири портфолиото си от игри и услуги за клиентите.

Предвиждат се значителни инвестиции за разширяването на дейността на съществуващите и излизане на нови пазари, като плановете са в три основни направления:

- *Разширяване в B2B сегмента.* През 2023, компанията планира да увеличи приходите си от B2B сегмента като придобие нови студиа, които развиват казино игри. Чрез B2B сегмента, ТИБ може да разшири потенциала за генерирани допълнителни приходи, както и да навлезе на нови пазари чрез установени местни оператори. Положителен ефект ще има от вертикалната

интеграция - към момента придобиваните игри формират съществен дял от приходите на ТИБ, за което заплаща процент от генерирания от тези игри приход.

- *Стартиране на дейност на нови пазари в B2B сегмента.* През 2022 г. дружеството стартира дейност на B2C сегмента в Кения а през 2023 планира да развие дейността в тази страна чрез инвестиции в разширяване на пазарните позиции. В Перу се предвижда дейността да стартира през първата половина на 2023.
- *Развитие на B2C сегмента в България.* Въпреки бързият ръст и навлизането на нови играчи през последните две години, ние считаме, че българският пазар не е достигнал максималния си потенциал и ще продължи да расте и през 2023. ТИБ планира да продължи да добавя нови и разнообразни игри на платформата в България с цел продуктова диференциация и задоволяване на потребителските предпочитания. Подобряване на клиентските преживявания на платформата е ключово за задържане на съществуващите и привличането на нови клиенти. Компанията е в процес на смяна на платформата за спортни залагания, която планираме да добавим в лиценза през 2023. Новата платформа, за която вече е сключен договор с доставчика, предлага разнообразен продукт който ще надгради съществуващите опции за залагане на спортни събития.
- *Развитие на нови пазари.* В края на 2022 г. стартира план за по-активно разширяване на пазарните позиции в Кения, което очакваме да доведе до увеличение на приходите от местния пазар. ТИБ е във финален етап от стартирането на дейност в Перу.

Подготовката и навлизането на новите пазари ще се извърши със собствени средства. Не се предвижда използването на заемно финансиране.

N. Информация за сключени съществени сделки

От м. Май 2022 г. Компанията прие нова политика за управление на ликвидността, като инвестира 10 млн. лв. от паричните средства в краткосрочни нискорискови облигации (основно в ДЦК на САЩ). Целта е да се намали кредитния риск при съхранението на паричните наличности и да се генерира допълнителна доходност от свободните парични средства. Няма сключени други съществени сделки, които биха довели до промяна на приходите, печалбата или друг финансов показател по смисъла на параграф 1 точка 8 от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, освен описаните в т. 1.

Информацията относно сделките, сключени между емитента и свързани лица, през отчетния период, предложения за сключване на такива сделки, както и сделки, които са извън обичайната му дейност или съществено се отклоняват от пазарните условия, по които емитентът или негово дъщерно дружество, е страна с посочване на стойността на сделките, характера на свързаността и всяка информация, необходима за оценка на въздействието върху финансовото състояние на емитента

Няма сключени сделки със свързани лица, които излизат извън обичайната дейност или съществено да се отклоняват от пазарните условия. Основните транзакции със свързани лица са свързани с доставки между дъщерните компании.

Няма сключени други сделки по смисъла на чл. 240б от Търговския закон с членовете на Съвета на директорите или свързани с тях лица, които излизат извън обичайната дейност или съществено да се отклоняват от пазарните условия.

Информацията за сделките между свързани лица е представена в Приложение № 27 и 28 към консолидирания годишен финансов отчет.

О. Информация за сделки, водени извънбалансово - характер и бизнес цел, посочване на финансовото въздействие на сделките върху дейността, ако рискът и ползите от тези сделки са съществени за емитента и ако разкриването на тази информация е съществено за оценката на финансовото състояние на емитента.

Няма водени извънбалансово сделки.

Р. Информация за дялови участия на емитента, за инвестиции в страната и в чужбина (финансови инструменти, нематериални активи и недвижими имоти), както и инвестициите в дялови ценни книжа извън група и тяхното финансиране.

Към датата на настоящия отчет, ТИБ има регистрирани три еднолични дъщерни дружества "СиТи Интерактив" ЕООД, „Палмс Бет Юкрейн“ ТОВ и PALMSBET CURACAO B.V.

През януари 2023 е придобито дъщерно дружество ТИБ Консулт в Перу, което е свързано с планираната експанзия в страната.

На 12.01.2023 г. ТИБ придоби 99.99% (999 броя акции от издадените 1000 за 999 USD) от капитала на TIB Consult Sociedad Anonima Cerrada (TIB Consult S.A.C.) в Перу във връзка с планираното стартиране на дейност в Перу. На 02.02.2023 г. „Телематик Интерактив България“ АД увеличи капитала на TIB Consult S.A.C., като стойността на емитираните нови 400 000 акции е 1 PEN за всяка или 400 000 PEN общо, които ТИБ АД записа изцяло.

Групата е притежава миноритарни участия в две дружества:

- 2 % от акциите от капитала на Баргейм АД, които не са котиран на борса за 300 хил. лв.
- 1% от капитала на BUGSY World Society SRL - румънски софтуерен стартап за изграждане на мета 3D интерактивно казино за 59 хил. лв.

Намеренията на ръководството са да държи тези участия като дългосрочни, стратегически инвестиции

Към 31.12.2022 г. ТИБ е инвестирало 5,5 млн. лв. в държавни ценни книжа и корпоративни облигации с инвестиционен кредитен рейтинг и падеж под една година. Към 31.03.2023 г. всички облигации са падежирали.

ТИБ няма клонове и към 31.12.2022 г. не притежава дялове в други дружества или други финансови инструменти.

Q. Информация за получените и предоставени от емитента, от негово дъщерно дружество или дружество-майка в качеството им на заемополучатели договори за заем, предоставени гаранции и поети задължения.

Към 31.12.2022 г. е предоставило следните заеми.

Наименование	Размер, в хил. лв.	Лихвен %	Падеж	Предназначение
СиТи Интерактив ЕООД	400 000	5%	29.06.2024	Инвестиционен
South Cape Investments Ltd Kenya	97 187	3%	2025	Развитие онлайн залагания
Advanced Inovations Ltd Kenya	14 670	3%	Погасен Q1 23	Развитие онлайн залагания

Предоставените заеми са необезпечен.

През периода е предоставен заем на „Елдорато корпорейшън“ АД в размер на 1 500 хил. лв. Срокът на заема е под един месец и е погасен през юли 2022 г.

Към 31.12.2022 г. няма **получени заеми** от свързани лица.
Не са използвани други финансови инструменти, вкл. за хеджиране.
Дружеството не е предоставяло гаранции в полза на трети лица.

R. Използване на средствата от нова емисия акции

Към 31.12.2022 г. регистрираният капитал на Дружеството се състои от 12,960,018 броя обикновени акции с номинална стойност в размер на 1 лв. През отчетния период е увеличен капитала с 320,006 броя обикновени акции, чрез първично публично предлагане (IPO) и 8,640,012 броя обикновени акции за сметка на печалбата. Средствата от първичното публично предлагане в размер на 16 млн. лв. предстои да бъдат използвани за експанзията на ТИБ на външни пазари.

S. Анализ на постигнатите финансови резултати и публикувани прогнози

ТИБ не е публикувало прогнози.

T. Настъпили промени в основните принципи за управление на емитента и на неговата група предприятия.

Няма настъпили промени през отчетния период.

U. Сделки със собствени акции

ТИБ не е придобивало и не притежава собствени акции.

V. Информация по въпроси, свързани с екологията и служителите

Информация е представена в Декларацията за корпоративно управление.

W. Научноизследователска и развойна дейност.

Дружеството не развива научноизследователска и развойна дейност.

X. Основни характеристики на прилаганите системи за вътрешен контрол и управление на риска.

(Вж. Декларация за корпоративно управление)

Y. Разходи за възнаграждения на членовете на съвета на директорите

„Телематик Интерактив България“ АД е публично дружество, което изплаща **възнаграждения на членовете на Съвета на директорите** в размер, определен с решение на Общото събрание на акционерите и съгласно приетата Политика за възнагражденията и одобрената Схема за изплащане на възнагражденията за 2022 г.

Информация за изплатените възнаграждения се съдържа в Доклада за изпълнение на политиката за възнагражденията.

Пълният размер на брутното възнаграждение на членовете на Съвета на директорите за 2022 г. възлиза на 495,6 хил. лв.

През 2022 г. Лъчезар Петров е получил 137 004 лв. от дъщерното дружество „СиТи Интерактив“ ЕООД, с ЕИК 206387659.

За отчетния период на членовете на Съвета на директорите са начислени следните бонуси, както следва:

- Лъчезар Цветков Петров, в качеството му на изпълнителен член на СД на Дружеството – 340 157 лв., който представлява решение на общото събрание на акционерите;

- Десислава Пеева Панова, в качеството ѝ на председател на СД на Дружеството – 2 500 лв., който представлява решение на общото събрание на акционерите;
- Емил Александров Георгиев, в качеството му на независим член на СД на Дружеството – 1 500 лв., който представлява решение на общото събрание на акционерите.

Дружеството няма обособен фонд, в който да се натрупват средства за обезщетения и компенсации.

Z. Промени в съвета на директорите

С решение на редовно Общо годишно събрание на акционерите (ОСА) на Телематик Интерактив България АД, проведено на 23.06.2022, е взето решение за освобождаване от длъжност на Живка Миланова Атанасова като член на Съвета на директорите на Телематик Интерактив България АД. На същото ОСА е взето решение за избор на Емил Александров Георгиев за независим член на Съвета на директорите на Телематик Интерактив България АД.

AA. Притежавани от членовете на съвета на директорите и висшия ръководен състав акции на Дружеството към края на периода и предоставени им опции.

Лъчезар Цветков Петров – изпълнителен директор на Емитента – притежава 600 броя акции от дружеството Съотношението на притежаваните акции към капитала на Дружеството е 0.004 %.

Десислава Пеева Панова – председател на Съвета на директорите на Емитента – притежава 600 броя акции от дружеството. Съотношението на притежаваните акции към капитала на Дружеството е 0.004 %.

Дружеството не е предоставяло на членовете на Съвета на директорите опции върху свои ценни книжа. Не са налице договорености за участие на служителите в капитала на емитента, включително чрез издаване на акции, опции или други ценни книжа на емитента. Членовете на съвета на директорите на Дружеството не притежават права, различни от правото на всеки акционер да придобиват акции и облигации на дружеството.

BB. Информация относно придобитите, притежаваните и прехвърлените от членовете на съветите през годината акции и облигации на дружеството.

През 2022 г. Лъчезар Цветков Петров – изпълнителен директор на Емитента – е придобил 600 броя акции от дружеството Съотношението на притежаваните акции към капитала на Дружеството е 0.004%.

През 2022 г. Десислава Пеева Панова – председател на Съвета на директорите на Емитента – е придобила 600 броя акции от дружеството. Съотношението на притежаваните акции към капитала на Дружеството е 0.004%.

CC. Информация за известните на дружеството договорености, в резултат на които в бъдещ период могат да настъпят промени в притежавания относителен дял акции или облигации от настоящи акционери или облигационери.

Не са известни такива.

DD. Информация за висящи съдебни, административни или арбитражни производства, касаещи задължения или вземания в размер над 10 на сто от собствения капитал.

Няма образувани или прекратени съдебни или арбитражни дела, отнасящи се до дружеството, с цена на иска най-малко 10 на сто от нетните активи на дружеството.

ЕЕ. Информация относно ценните книжа, които не са допуснати до търговия на регулиран пазар в Република България или друга държава членка.

На 25.10.2022 г. „Телематик Интерактив България“ АД информира регулаторните органи и обществеността за намерението си да регистрира акциите на Дружеството за търговия на Франкфуртската фондова борса.

Дружеството няма ценни книжа, които не са допуснати до търговия на регулиран пазар в Република България или друга страна членка.

ЕЕ. Информация относно прякото и непрякото притежаване на 5 на сто или повече от правата на глас в общото събрание на дружеството, включително данни за акционерите, размера на дяловото им участие и начина, по който се притежават акциите.

Към 31.12.2022 г. лицата притежаващи 5 на сто или повече от акциите с право на глас са:

Акционер	Брой акции
„ЕЛДОРАДО КОРПОРЕЙШЪН“ АД	12 000 000 бр. акции, представляващи 92.59 % от капитала на Дружеството

ЕЕ. Данни за Директора за връзка с инвеститорите:

Калоян Илианов Кръстев, с адрес: гр. София, район „Илинден“, ул. „Кукуш“ № 7; телефон: 0884672536; e-mail: ir@telematic.bg.

ЕЕ. Данни за акционерите със специални контролни права и описание на тези права.

Дружеството няма акционери със специални контролни права.

ЕЕ. Споразумения между акционерите, които са известни на дружеството и които могат да доведат до ограничения в прехвърлянето на акции или правото на глас.

Дружеството няма информация относно споразумения между акционерите, които могат да доведат до ограничения в прехвърлянето на акции или правото на глас.

ЕЕ. Споразумение между дружеството и управителните му органи и служители за изплащане на обезщетение при напускане без правно основание или при прекратяване на трудовите правоотношения по причини, свързани с търгово предлагане.

„Телематик Интерактив България“ АД няма съществени договори, които пораждат действие, изменят се или се прекратяват поради промяна в контрола на Дружеството при осъществяването на задължително търгово предлагане.

„Телематик Интерактив България“ АД не е било предмет на търгово предлагане.

ЕЕ. Съществени договори на дружеството, които пораждат действие, изменят се или се прекратяват поради промяна в контрола на дружеството при осъществяване на задължително търгово предлагане, и последиците от тях, освен в случаите, когато разкриването на тази информация може да причини сериозни вреди на дружеството; изключението по предходното изречение не се прилага в случаите, когато дружеството е длъжно да разкрие информацията по силата на закона.

ТИБ АД няма сключени договори, обвързани със промяна в контрола на дружеството.

LL. Информация относно участието на съвета на директорите в търговски дружества, притежаващи над 25% от капитала, както и участието им в управлението на други дружества.

Участия на членовете на Съвета на директорите в търговски дружества към 31.12.2022 г.:

Член на СД	ЮЛ	ЕИК	Участие
Лъчезар Петров	„СиТи Интерактив“ ЕООД	206387659	управител
Десислава Панова	„Р.С. Консулт“ АД	121340854	член на СД
Десислава Панова	Casino Technology Georgia LLC	404527614	управител
Десислава Панова	ВГ Инвестмънт ГмбХ	FN 258530t	управител
Емил Георгиев	„РЕГЮЛИДЖЪНС“ ЕООД	200835333	управител
Емил Георгиев	Сдружение „Правосъдие за всеки“	177175554	член на УС
Емил Георгиев	Сдружение „Обединение на свободните адвокати“	205846611	член на УС и законен представител
Живка Атанасова	„ДВД“ ЕООД	825361906	управител
Живка Атанасова	„ФАРЕЛ КОНСУЛТ“ ЕООД	203113578	управител
Живка Атанасова	„КРИСТАЛИЯ“ ЕООД	123749198	управител

2. Основни рискове, пред които е изправена Групата

Хазартната дейност е чувствителна социална и политическа тема, което предопределя по-чести промени в регулациите, въвеждане на по-стриктен контрол, допълнителни данъци и такси, нови технически изисквания, рестрикции. Въпреки комплексната и чувствителна природа на дейността, тенденцията е да се върви в посока на стабилна и добре контролирана регулаторна рамка, като все повече държави приемат или усъвършенстват своите регулации. Съответно, „Телематик Интерактив България“ АД оперира в среда на комплексни регулации, засягащи неговата дейност, които непрекъснато се развиват, често в посока повишаване на изискванията, а в редки случаи държави са забранявали и изцяло хазартната дейност. Допълнителен риск е, че онлайн залаганията в световен мащаб са сравнително нов сектор, развиващ се отскоро, съответно, законодателството е непълно без достатъчно установени прецеденти, което представлява риск контролът върху прилагането на регулациите да е неясен и противоречив. В България регулаторната рамка е добре развита, като онлайн хазартът е регулиран от 2013 г. и е натрупан опит в прилагането ѝ и регулаторния риск е нисък. В бъдеще, с навлизането на нови пазари, този риск може да е значително по-висок за някои от страните, но оперирането на повече пазари намалява този риск, тъй като настъпването на неблагоприятни регулаторни промени в няколко пазара едновременно е малко вероятно.

В посока намаляване на регулаторния риск е и навлизането в B2B сегмента, където този риск е ограничен предвид оперирането на много голям брой пазари, а и рискът се носи от съответния оператор, а не от доставчика на игрите. Освен като дейност, подлежаща на лицензиране, и свързаните с това допълнителни изисквания към дейността, групата е обект и на други регулации, свързани със защита на личните данни, мерките срещу изпиране на пари/финансиране на тероризъм и анти-корупция.

Отнемане на лиценз за извършване на дейност

Основният риск е от отнемане на лиценза, което би довело до прекратяване на дейността в съответната юрисдикция (към датата на проспекта – единствено България). Регулаторът има възможност да отнеме лиценза при неплащане на данъци, нарушаване на нормативни изисквания, груби нарушения на законови изисквания и т.н. „Телематик Интерактив България“ АД е въвело система за вътрешен контрол, която гарантира спазването на законовите изисквания и минимизира този риск.

Неспазване на техническите изисквания

Регулаторът в България, в лицето на НАП, изисква да се осигурява обмяна на данни в реално време. Неспазването на това изискване е основание за отнемане на лиценза за извършване на дейност. „Телематик Интерактив България“ АД е въвело необходимите системи за осигуряване на непрекъсната връзка, както и за своевременно сигнализиране при възникнали проблеми и процедури за навременна реакция.

Данъчно облагане и такси

Данъците, плащани от фирмите в България включват корпоративен данък, местни данъци и такси, данък добавена стойност, акцизи, износни и вносни мита. Важно за финансовия резултат на групата е запазването на текущия данъчен режим. Понастоящем корпоративният данък в България е 10%. Освен данъчните регулации, отнасящи се към обичайната търговска дейност, „Телематик Интерактив България“ АД е обект и на специфични изисквания като месечна лицензионна такса в размер на 20% върху разликата между стойността на получените залози и изплатените печалби. Определяните от държавата данъци и такси формират основния дял от разходите и съответно, утежняване на тези регулации биха имали съществен ефект върху финансовите резултати на фирмата. Към момента няма обявени намерения от страна на съответните държавни органи за предприемане на промени в тази посока. Системата на данъчно облагане в държавите, където се планира разширяването на дейността, все още се развива, в резултат на което е възможен риск да възникне противоречива данъчна практика и да се въведат нови или да се увеличат съществуващите данъци и държавни такси.

Защита на личните данни

Общият регламент относно защитата на данните влезе в сила през 2018 г. и е задължителен за всички организации, които събират и обработват лични данни. „Телематик Интерактив България“ АД е задължен да идентифицира всички свои клиенти и съхранява техните данни. Оперирането със средства на клиенти и събирането на лични данни изисква изключително високи стандарти за информационната сигурност и защитата на базите данни. Групата е въвела мерки за ефективна защита на обработваните лични данни и възможност за упражняване правата на субектите на данни, предвидени в Общия регламент относно защитата на данните, като са приети Вътрешни правила за защита на личните данни. Съществуват процедури за начините на комуникация при жалба, за преносимост на данни, за прозрачност при обработване на личните данни, за управление на исканията на субекти, по получаване на съгласие, по уведомяване за нарушения на сигурността, за съхраняване и унищожаване на документи, както и редица други технически мерки за осигуряване сигурността на личните данни.

Чести или съществени промени в регулаторната среда повишават разходите за спазване на съответствие и могат да се отразят на реализираните приходи и печалби. Регулациите са свързани и с високи санкции при неспазване, а в определени случаи и до отнемане на лиценза за извършване на дейност. „Телематик Интерактив България“ АД е изградил екип отговорен за изработването и актуализирането на правила и политики, гарантиращи спазването на регулаторните изисквания. Основен приоритет на мениджмънта е тяхното въвеждане и прилагане, като всеки служител минава обучение по съответните процедури.

Макар и свързани със значителни разходи за спазване на съответствие с регулаторните изисквания, за емитента има съществен положителен ефект. Строгите регулации повишават доверието в бизнеса от страна на обществото и клиентите и ограничават нелоялната конкуренция от компании прилагачи ниски стандарти за защита и грижа за клиентите.

Мерки срещу изпиране на пари

Регулациите, свързани с предотвратяването на изпирането на пари и финансирането на тероризма, са фокус в политиката на европейско ниво през последните години и се развиват бързо. Хазартът е идентифициран като сегмент с висока степен на риск и съответно обект на стриктно наблюдение и регулиране. Операторите са задължени да идентифицират всеки клиент и да наблюдават и докладват потенциални рискови операции. Проблем при идентифицирането и справянето с такива случаи може да изложи компанията на значителен риск от санкции и да засегне репутацията. Положителен ефект има фактът, че като онлайн оператор, транзакциите се извършват по електронен път и са преобладаващо малък размер суми.

Засилване на ограниченията за рекламиране

Рекламирането на хазартни игри в средствата за масова комуникация е обект на регулации и рестрикции. Засилването на ограниченията ще ограничи способностите на „Телематик Интерактив България“ АД да се позиционира и привлича нови клиенти през тези канали. За минимизиране на този риск „Телематик Интерактив България“ АД развива и алтернативни методи за позициониране и привличане на клиенти. От друга страна, ограниченията в рекламата и изградения капацитет от регулаторите, Съвет за електронни медии и НАП, да упражняват мониторинг върху рекламното съдържание не позволява на нелицензирани оператори да се популяризират, което ограничава нелоялната конкуренция.

Политически риск

Това е рискът, произтичащ от политическите процеси в страната – риск от политическа дестабилизация, промени в управлението, в законодателството, икономическата политика и данъчната система. Политическият риск е в пряка зависимост от вероятността за промени в неблагоприятна посока на водената от правителството политика; в резултат възниква опасност от негативни промени в бизнес климата.

Поддържаната разумна фискална дисциплина и умереният дефицит спомагат за минимизирането на политическия риск като цяло и липсата на заявени намерения от политическите партии за съществени негативни промени в регулациите, касаещи дейността на компанията предполагаат ниска степен на риск към момента. Въпреки това, политическата ситуация в момента не позволява да се

откри предвидимо мнозинство и съответно, ясна прогноза за бъдещите политики, поради което съществени промени са възможни. Негативните последици, свързани с това, могат да се изразят в забавяне на реформите вследствие на различия и противоречия между политическите сили по отношение на важни социални и икономически мерки, както и допълнително повишаване на общественото недоволство. Възможните негативни ефекти от това обичайно се свързват с влошаване на икономическата среда и перспективите пред компаниите, опериращи в страната.

Планираната експанзия на нови пазари от една страна ще диверсифицира позиционирането, поради незначителната вероятност негативни събития да възникнат едновременно в няколко юрисдикции, от друга страна ще изложи „Телематик Интерактив България“ АД на риск от прилаганите политики в съответните страни.

Макроикономически риск

Клиентите на „Телематик интерактив България“ ЕАД са от всички региони на страната и от всички икономически и социални групи от населението. Клиентите на Сити Интерактив ЕООД в страна са организатори на онлайн казина, опериращи в България, както и в множество държави в Европа и Латинска Америка. Съответно, дейността на компанията силно зависи от цялостния ръст на икономиката, общото състояние на бизнес средата и особено от потребителското доверие, съответно, крайното потребление. Еwentуално свиване на нивата да доходите и равнището на заетостта ще доведе и до негативен тренд в приходите и печалбите. Групата планира да диверсифицира този риск като разшири дейността си и в други държави.

Въпреки драстичното свиване на световните икономики през периода на епидемията, рекордните фискални и монетарни стимули предпазиха от аналогичен срив на потреблението и дори доведе до прегряване на много от най-големите икономики. Това доведе до увеличаване на инфлацията до рекорди за последните десетилетия нива. Това допълнително беше усилено от инвазията на Русия в Украйна, което доведе до рязко покачване а цените на енергийните ресурси и храните, което постепенно доведе и до общо повишение на ценовите нива. За да възстановят инфлацията до целевите нива, повечето централни банки предприеха политика за агресивно повишаване на лихвите. Високите лихви понижиха активността в редица ключови сектори, като недвижимите имоти, а високата инфлация се отрази на покупателната способност на населението. Общата икономическа активност и крайното потребление през 2022 г. значително се забави на повечето пазари, на които оперира СТИ, с изключение на България, където се запазиха високите темпове на ръст на потреблението. Световната икономика продължава да отчита стабилност и отчита ръст, макар и минимален, като посоката за бъдещото развитие е несигурна и се отчитат значителни рискове пред бъдещото развитие.

Инфлационен риск

Ценовият риск е свързан с общото ниво на инфлацията в страната и нивото на конкуренция. Рискът от повишаване на инфлацията води до обезценяване на направените инвестиции или стойността на спестяванията във времето. Предвид ангажиментите и желанието на страната да стане член на Европейския валутен съюз (ЕВС) и свързаните с това изисквания спрямо инфлацията – може да се очакват мерки от страна на БНБ и правителството за задържане на инфлацията в определените рамки (Маастрихтските критерии за членство в ЕВС).

Ценовият риск е свързан с общото ниво на инфлацията в страната и нивото на конкуренция. Последните години инфлацията достигна рекордни за последните години нива. От НСИ е отчетена годишна инфлация в за 2022 г. в размер на 18.7%. Характерът на бизнеса, с почти изцяло текущи разплащания излага Групата на минимален инфлационен риск. Негативен ефект би бил запазването за продължителен период на настоящите нива, което би ограничило разполагаемия доход на домакинствата. Съществен модериращ ефект на този риск е обвързаността на разходите с приходите – над ¾ от оперативните разходи са обвързани с приходите и съответно не се влияят от промените в ценовите нива. Същевременно високата инфлация е свързана и с увеличение на номиналните доходи, които при определени обсътоятелства се предават и към по-високи суми, разполагаеми за забавления, което индиректно има положителен ефект върху приходите.

Валутен риск

Валутният риск е свързан с деноминирани в различна валута постъпления и разходи на дружествата от групата. Към момента приходите и разходите на емитента са в български лева, но с реализирането

на плановете за експанзия, делът на приходите и разходите във валута различна от български лева се очаква да нараства, което би изложило дружествата от групата на определен валутен риск. Валутите на споменатите държави са стабилни в дългосрочен план, като обичайно варират в тесни граници от +/-5%, но въпреки това съществува риск от еднократни съществени изменения. Този риск се смекчава от факта, че разходите са в местна валута и се изчисляват като процент от приходите, т.е. рискът е основно върху левовата равностойност на приходите, но това би дало много ограничено отражение върху нормата на печалба.

Разширяването на дейността в нови пазари съществено ще увеличи операциите във валути различни от лев и евро. В бъдеще, промените на валутните курсове биха довели да определен валутен риск и могат да окажат ефект върху резултатите на компанията.

Засилване на интензивността на конкуренцията

Масовото навлизане на дигиталните услуги и разрастването на пазара привлича интереса на по-широк кръг нови клиенти. През тази години три нови участника навлязоха на пазара и се очаква броят да се увеличава. До момента, това не се отразява на динамиката на дейността и „Телематик Интерактив България“ АД запазва темповете на ръст, но може да има значимо отражение в бъдеще. Разходите за маркетинг в сектора обичайно са с най-висок дял в структурата на разходите и са ключови за привличането и задържането на клиентите. С навлизането на нови конкуренти на пазара, се очаква относителният дял на разходите да се увеличи, като това би могло да окаже отражение върху рентабилността на дружествата от групата.

Кредитен риск /риск от неизпълнение на отсрещната страна

Това е рискът контрагенти на дружествата от групата да не изпълнят свои парични задължения. Поради спецификата на бизнеса, клиентите авансово депозират средства в своите сметки, като „Телематик Интерактив България“ АД има минимални вземания от клиенти. Кредитният риск е свързан основно със съхраняването на значителни собствени и клиентски средства във финансови институции. За минимизирането на този риск, „Телематик Интерактив България“ АД работи само с платежни оператори и банки с утвърдено присъствие и доказана репутация. Изградени са системи за обмяна на информация в реално време или чрез системи, гарантиращи изпълнението. При „СиТи Интерактив“ ЕООД задължението за плащане възниква в месеца, следващ реализирането на прихода и носи риск от неплащане при финансови затруднения на клиента. Възможността да ограничи използването на предоставените игри при неплащане ограничава потенциалните загуби.

Доминираща пазарна позиция на доставчици

В определени сектори и пазари има доставчици, напр. на съдържание и платежни оператори, които имат значително пазарно влияние и могат да налагат тарифи над пазарните нива. Едностранно повишаване на цените от такива доставчици би могло да има негативен ефект върху печалбата.

Нелегална конкуренция

На пазара действат и значителен брой нелегални оператори, без лиценз и заплащане на дължимите данъци и такси и изискването лицензиране на игрално съдържание. Предвид високите данъци и административни изисквания, това им дава предимство спрямо легалните оператори като по-високи промоции и отстъпки за клиентите.

Грешка в игрите

Като доставчик на игрално съдържание, дъщерната компания „СиТи Интерактив“ ЕООД, носи финансова отговорност, ако в резултат на грешки в предоставените игри, операторът или дистрибуторът на хазартни игри е реализирал загуби (например играта изплати абнормални печалби). Всяка игра подлежи на задълбочена проверка и тестване, включително от международно признати независими лаборатории, поради което възможността от този риск е сведена до минимум. Обичайно, дължимото обезщетение е ограничено до реализираните от „СиТи Интерактив“ ЕООД приходи от контрагента за определен период или фиксирана максимална сума. В бъдеще, този риск се предвижда да се подсуши допълнително със сключване на застраховка.

Авторски права

Този риск не е директно приложим за „Телематик Интерактив България“ АД, а специфичен за неговото дъщерно дружество „СиТи Интерактив“ ЕООД. Разпространяваните игри включват аудио

и визуално съдържание, графични обекти, търговски марки и други, които биха могли да са обект на авторско право. Използването на такива защитени обекти без необходимите разрешения, може да доведе до финансови претенции от засегнатата страна. Този риск е нисък, доколкото използването на обекти, защитени с авторски права, е ограничено и при спазване на законовите изисквания.

Ликвиден риск

Ликвидният риск е рискът дружествата от групата да не успеят да посрещнат текущите си задължения. „Телематик Интерактив България“ АД поддържа високи нива на ликвидност, като активите са почти изцяло в парични средства. Задълженията се формират основно от депозирани средства на клиенти и търговски задължения към доставчици. Поддържаните парични средства надхвърлят размера на текущите задължения, което излага „ТЕЛЕМАТИК ИНТЕРАКТИВ БЪЛГАРИЯ“ АД на минимален ликвиден риск.

ИТ сигурност и кибератаки

Риск от неоторизиран достъп, прекъсване, модифициране, нерегламентирано ползване или разрушаване на базите данни, преговарване на капацитета на мрежата, прекъсване на услугата и други. Подобни атаки могат да окажат негативен ефект върху репутацията на компанията и да доведат до загуба на клиенти и финансови щети. По тази причина „Телематик Интерактив България“ АД е предприела превантивни стъпки, като се прилагат стриктни политики и поддържат най-високи стандартни в сферата на сигурността. „Телематик Интерактив България“ АД е сертифициран (чрез дъщерното си дружество „СиТи Интерактив“ ЕООД) по ISO 27001:2013 издаден от TUV Rheinland - стандарт за защита сигурността на информацията при търговия, създаване и разпространение на онлайн продукти, вкл. управление сигурността на финансова, счетоводна, производствена, търговска и лични данни при разработване и разпространение на онлайн продукти. Поддържа се професионален и технически капацитет, който на постоянна база мониторира и реагира на опити за компрометиране на онлайн инфраструктурата.

Загуба на ключов управленски или технически персонал

Настоящият ръководен състав е от служители, които са се изградили и развили от създаването на компанията и са с основен принос за успешното развитие до момента. Напускането на ключови служители би могло да неблагоприятен ефект при бъдещото развитие. Дружеството разполага със собствена платформа (правата се притежават от дъщерното дружество „СиТи Интерактив“ ЕООД), на която е базирана цялата оперативна дейност. Това от една страна осигурява контрол върху ключов актив и висока степен на гъвкавост, но напускането на ключов персонал или подизпълнител, ангажирани с поддръжката и развитието на платформата може да доведе до влошаване качеството на продукта и/или забавяне на неговото развитие, което би имало силно негативно отражение на дейността. Компанията се стреми да ограничи този риск като привлича и мотивира служителите с политики и практики, които да дават възможности за неговото непрекъснато обучение и развитие и възнаграждение обвързано с резултатите.

Риск свързан с обработката на плащанията

„Телематик Интерактив България“ АД работи с голям брой банки и платежни оператори и получава и изплаща значителни суми на клиенти. Процедурите за разплащане с клиенти, договорени с доставчиците на платежни услуги, са ключов фактор за удовлетвореността на клиентите. Неизпълнение на нареждане поради финансови или технически проблеми би се отразило негативно върху репутацията на компанията и може да доведе до намаляване на доверието на клиенти и финансови загуби. „Телематик Интерактив България“ АД минимизира риска като работи само с утвърдени оператори, като прави задълбочено проучване, както и предлага различни методи на разплащане от лицензирани платежни оператори, за да гарантира ефективни и сигурни платежни услуги. Дружеството следва утвърдени процедури за проверка и верификация на клиентите, съобразени с най-добрите практики и стандарти за верификация.

Непрекъсваемост на дейността и възстановяване при кризисни събития

ова е риск от вътрешни и външни събития, които могат да доведат до спиране на дейността. „Телематик Интерактив България“ АД е разработило и въвело инфраструктура, системи, процеси и правила с цел да минимизира този риск и процеса да бъде непрекъсваем. Поддържа се допълнителен капацитет, както и дублиране на ключовите елементи от системата, чрез включване на облачни

услуги от утвърдени доставчици, които да осигурят съхраняване и бързо възстановяване на дейността в случай на настъпване на такива събития.

Риск от измами в игрите

Този риск е основно в сегмента на спортните залагания, където би могло да има случаи на измами и манипулации, например при спортни резултати. „Телематик Интерактив България“ АД има стриктна система за риск мениджмънт, която следи за необичайна активност и дава възможност за превантивна реакция. Слот игрите, които формират основната част от приходите, не позволяват манипулации на залози и печалби и рискът от измами при казино игрите е незначителен. В този сегмент също оперира система за управление на риска, която мониторира и лимитира потенциален негативен ефект от измами. Рискът от измами в размер, който да има съществено негативно отражение на финансовите резултати, е ограничен.

Риск, свързан с хазартната зависимост

Залаганията могат да доведат до пристрастяване за някои клиенти. „Телематик Интерактив България“ АД е въвело система, която следва стриктно приетите правила за отговорна игра, информира и дава възможност на клиентите да ограничат играта си. Реализирането на този риск може да се отрази на репутацията на „Телематик Интерактив България“ АД, а нарушаване на приетите правила за отговорна игра, може да доведе и до санкции от регулатора. Компанията прилага активна политика да се позиционира като място за забавление и отговорна игра и полага усилия да съдейства и подпомага клиентите в риск.

Риск, свързан с нахлуването на Русия в Украйна

Инвазията на Русия в Украйна доведе до турбуленции в политически, икономически, социален и дори технологичен аспект, не само в Европа, но и в целия свят. От политическа гледна точка, конфликтът доведе до поляризиране на геополитическата карта като западните страни решително заклеймиха действията на руската държава и наложиха тежки икономически санкции върху последната. От друга страна, източни страни като Китай и Индия отказаха да участват в налагането на санкции и осъждане на военните действия на Русия в Украйна. В икономически аспект, войната доведе до рязък спад на икономическата активност в Украйна и „икономическо ембарго“ на Русия от страна на западните компании. Хранителните и енергийните суровини поскъпнаха значително, което постави европейската и световната икономика под инфлационен натиск. Трайно покачване на суровините би имало за резултат намаляване на доходите на бизнеса и домакинствата и нарастваща безработица. Руската инвазия в Украйна може да има значителни социални последици, включително нарушаване на правата на човека и хуманитарни кризи. Войната може да доведе до принудително преместване на хора и големи бройки бежанци, които може да имат трудност в намирането на къде да живеят и как да се прехранват. Също така, войната може да доведе до нарастващо насилие и престъпност в региона, както и до разрушаване на инфраструктурата и услугите.

Понастоящем, Телематик Интерактив България не извършва дейност в Русия. Дружеството има регистрирано дружество в Украйна, което към 31 март 2023 не е започнало дейност и планове за такава са преустановени. Предвид на сложната обстановка и нарасналите рискове, ръководството на ТИБ не предвижда скоростни действия за стартиране на бизнес в Украйна.

Рисковете за дейността на дружеството от военния конфликт в Украйна произтичат от косвени фактори. Войната може да доведе до икономически нестабилност в Европа и региона, която да засегне българския пазар на онлайн залагания. Ускоряване или запазване на инфлацията поради рязкото покачване на цените на суровините може да доведе до загуба на реална покупателна способност и спад на търсенето на онлайн казино и спортни залагания. В резултат, може да се окаже трудно за операторите на онлайн залагания да генерират доходи. Конфликтът може да доведе и до политическо напрежение в региона и да се окаже трудно за българските оператори на онлайн казина и спортни залагания да установят партньорства с компании в региона или да разширят своя бизнес в тази част на света. В допълнение, Руско-Украинската война може да доведе до негативни емоции и стрес в обществото, което да засегне и местния пазар.

Риск, свързан с климатичните промени

Климатичните промени могат да повлияят неблагоприятно на дейността на дружеството в две направления: директно и косвено. Преките рискове се свързват с природни бедствия, причинени от промяната в климата, които биха могли да доведат до застрашаване здравето и живота на клиентите на дружеството, както и до разрушаване на критична инфраструктура, свързана с дейността. Сбъдване на рисковете от промяна на климата могат да доведат до допълнителни разходи за справяне с проблемите описани в тази точка. Към косвените ефекти от промените в климата могат да се причислят резки промени в цените на енергоносителите и хранителните суровини, които да доведат до спад на покупателната сила на населението и да намалят търсенето на услуги като онлайн казина и спортни залагания. Климатичните промени могат да доведат до промяна на регулаторната среда в посока изискване за намаление на въглеродния отпечатък от страна на дружеството, което да увеличи оперативните разходи или да доведе до загуба на бизнес, ако дружеството не е в състояние да отговори на новите изисквания. Телематик Интерактив България оценява влиянието на климатичните промени върху дейността на дружеството като ниски в краткосрочен план, но дългосрочното влияние остава неизвестно.

Риск, свързан с промяна в лихвените нива

Повишената инфлационна среда в по-голямата част от света доведе до рязко затягане на монетарните политики на основните централни банки, което се изрази в повишение на лихвените нива. Европейската централна банка (ЕЦБ) покачи лихвените нива няколко пъти от -0.5% през лятото на 2022 до 3% през март 2023. Механизмът на Валутен борд, при който българският лев е фиксиран към единната европейска валута, директно трансферира монетарната политика на ЕЦБ към българската банкова система и икономика. Увеличаването на лихвите може да се отрази на дейността на компанията по няколко канала:

1. Увеличаване на разходите за заеми. Когато централните банки повишават лихвените нива, банките обикновено повишават лихвите по заемите, което може да доведе до по-високи разходи за заеми за компанията. Ако компанията зависи от заеми за финансиране на своята дейност, по-високите разходи за заеми могат да доведат до по-ниска печалба и ограничаване на инвестициите. Към 31.12.2022 ТИБ няма дългови задължения и рискът и компанията не е изложена на риска от увеличаване на разходите за заеми.
2. Намаляване на способността за финансиране. Ако компанията има нужда от нови заеми, за да финансира растежа си, по-високите лихви могат да я ограничат в това отношение. Ако инвеститорите на компанията считат, че по-високите разходи за заеми ще намалят печалбите на компанията или ще ѝ ограничат способността да погасява заемите си, те може да бъдат по-малко склонни да инвестират. ТИБ генерира значителен паричен поток от дейността си и към датата на отчета разполага със достатъчен запас от свободен кеш, с който да финансира дейността си и бъдещите инвестиционни планове.
3. Рискът от промяна на лихвените нива може да има индиректно влияние върху приходите на дружеството, тъй като по-високите лихви означават по-скъпи заеми за потребителите, което може да намали общото потребление, както и разходите за спортни залагания и казино игри.
4. ТИБ притежава финансови инструменти с фиксиран доход на счетоводна стойност 8.0 млн. лв. към 31.12.2022. Тези финансови инструменти включват Държавни ценни книжа на стойност 4.5 млн. лв., вземания по падежирали ценни книжа 2.5 млн. лв. и облигационни емисии в размер на 974 хил. лв. Финансовите инструменти се оценяват по справедлива стойност през печалбата и загубата в отчета да доходите. Тъй като изменението на лихвените проценти има пряко влияние върху тяхната стойност, то същите влияят и на крайния финансов резултат. Връзката между лихвените проценти и цената на инструментите с фиксиран доход е обратнопропорционална – когато лихвите растат, цените на инструментите с фиксирана доходност, при равни други условия, се понижават. През отчетния период, ТИБ отчете едновременно печалба от финансови инструменти, оценени по справедлива стойност в размер на 995 хил. лв. и загуби от финансови инструменти, оценени по справедлива стойност в размер на 847 хил. лв.

Отговорности на ръководството

Ръководството на Телематик интерактив България ЕООД е изготвило консолидирания финансов отчет за 2022 година, който дава вярна и честна представа за състоянието на дружеството към края на годината и неговите финансови резултати. Финансовия отчет се изготвя в съответствие с Международните стандарти за финансова отчетност (МСФО).

Ръководството потвърждава, че е прилагало последователно адекватна счетоводна политика и че при изготвянето на финансовите отчети към 31 декември 2020 г. е спазен принципът на предпазливостта при оценката на активите, пасивите, приходите и разходите.

Ръководството също така потвърждава, че се е придържало към действащите счетоводни стандарти, като финансовите отчети са изготвени на принципа на действащото предприятие.

Ръководството е отговорно за коректното водене на счетоводните регистри, за целесъобразното управление на активите и за предприемането на необходимите мерки за избягването и откриването на евентуални злоупотреби и други нередности.

**LACHEZAR
TSVETKOV
PETROV** Digitally signed
by LACHEZAR
TSVETKOV
PETROV
Date: 2023.04.28
19:01:51 +03'00'

Лъчезар Петров,
изпълнителен директор

ДЕКЛАРАЦИЯ ЗА КОРПОРАТИВНО УПРАВЛЕНИЕ

През 2022 г. Съветът на директорите на „Телематик Интерактив България“ АД („ТИБ“ АД) е ръководил и организиран своята дейност, спазвайки и прилагайки международно признатите стандарти за добро корпоративно управление. Дружеството разглежда доброто корпоративното управление като съвкупност от правила, механизми и политики за ръководене и контролиране на дружеството, целящи балансиране на интересите на управителните органи, акционерите и трети заинтересовани страни – търговски партньори, кредитори на компанията, потенциални инвеститори.

С Решение № 461-ККУ от 30.06.2016 г. на заместник-председателя на КФН, ръководещ управление „Надзор на инвестиционната дейност“ е одобрен Националният кодекс за корпоративно управление (НККУ) като кодекс за корпоративно управление по чл. 100н, ал. 7, т. 1 във връзка с ал. 8, т. 1 от ЗППЦК. Дружеството ще спазва по целесъобразност принципите на Националния кодекс за корпоративно управление (създаден 2007 г. и утвърден от Националната комисия по корпоративно управление, последващо изменен през февруари 2012 година, април 2016 година и юли 2021 г.) и ще извършва дейността си в съответствие с разпоредбите му.

Цялостната организация на дейността на Дружеството през 2022 г. на ежедневна база не дава възможност за изчерпателно изброяване на всички действия, представляващи изпълнение на приетата от „ТИБ“ АД програма, като в изложеното по-долу са посочени задължителните реквизити съгласно чл. 100н, ал. 8 от ЗППЦК:

1. Информация дали емитентът спазва по целесъобразност:

а) Кодекса за корпоративно управление, одобрен от заместник-председателя на КФН

С Решение № 461-ККУ от 30.06.2016 г. е одобрен НККУ като кодекс за корпоративно управление по чл. 100н, ал. 7, т. 1 във връзка с ал. 8, т. 1 от ЗППЦК. Дружеството спазва по целесъобразност принципите на Националния кодекс за корпоративно управление (създаден 2007 г. и утвърден от Националната комисия по корпоративно управление, последващо изменен през февруари 2012 година, април 2016 година и юли 2021 г.) и извършва дейността си в съответствие с разпоредбите му.

Действията на ръководството и служителите на Дружеството са в посока утвърждаване на принципите за добро корпоративно управление, повишаване на доверието на акционерите, инвеститорите и лицата, заинтересовани от управлението и дейността на дружеството и поощряване на успешните стопански дейности на Дружеството и устойчиво развитие.

б) друг кодекс за корпоративно управление

През 2022 г. Дружеството е ръководило и организирано своята дейност, спазвайки и прилагайки международно признатите стандарти за добро корпоративно управление.

в) информация относно практиките на корпоративно управление, които се прилагат от емитента в допълнение на кодекса по буква „а“ или буква „б“

Няма допълнителни практики.

2. Обяснение от страна на емитента кои части на кодекса за корпоративно управление по т. 1, буква „а“ или буква „б“ не спазва и какви са основанията за това, съответно когато емитентът е решил да не се позовава на никое от правилата на кодекса за корпоративно управление – основания за това

Дружеството спазва по целесъобразност принципите на Националния кодекс за корпоративно управление (създаден 2007 г. и утвърден от Националната комисия по корпоративно управление, последващо изменен през февруари 2012 година, април 2016 година и юли 2021 г.), със следните изключения:

Глава първа - КОРПОРАТИВНИ РЪКОВОДСТВА

1.6. Съветът на директорите насърчава прилагането и съблюдава спазването от страна на дъщерните дружества на възприетите принципи за устойчиво развитие на групово ниво, когато това е приложимо. Съдейства за утвърждаване на култура за устойчиво развитие.

Основания: С оглед естеството, мащаба и комплексността на дейността на Дружеството и неговите дъщерни дружества не е идентифицирана нужда от създаване на политика на групово ниво във връзка с устойчивото развитие. Ръководството на Дружеството подкрепя идеята за отговорния и екологично устойчив бизнес, който не само носи полза на бизнеса и обществото, но също така допринася за социалното, икономическо и екологично развитие и подобряване на качеството на живот като цяло. В тази връзка насърчава прилагането от страна на дъщерните дружества на същите принципи в дейността му.

2.3. В договорите за възлагане на управлението, сключвани с членовете на Съвета на директорите, се определят техните задължения и задачи, критериите за размера на тяхното възнаграждение, задълженията им за лоялност към дружеството и основанията за освобождаване.

Основания: Практиката се прилага частично. Договорите за Управление на членовете на Съвета на директорите в частта им за основания за освобождаване са максимално опростени с цел еднозначното им тълкуване при възникване на спор, доколкото освобождаването става с решение на Общото събрание на акционерите.

2.4 Дейността на членовете на Съвета на директорите следва да бъде обект на ежегодна оценка.

Основания: Дружеството не е създадо орган, който да извършва оценка на дейността на Съвета на директорите. В компетентността на общото събрание на акционерите е да освобождава от длъжност членовете на Съвета на директорите, които се отчетат ежегодно за дейността си пред акционерите.

3.3. Съветът на директорите трябва да осигури надлежно разделение на задачите и задълженията между своите членове. Основна функция на независимите директори е да контролират действията на изпълнителното ръководство и да участват ефективно в работата на дружеството в съответствие с интересите и правата на акционерите. Препоръчително е председателят на Съвета на директорите да бъде независим директор.

Основания: Практиката се прилага частично, доколкото Съветът на директорите е избрал за председател Десислава Панова, която притежава 600 бр. акции от капитала на Дружеството. Дружеството е избрало Емил Георгиев за независим член на Съвета на директорите съгласно изискванията на чл. 116а^{от} ЗППЦК.

3.5. Повишаването на квалификацията на членовете на Съвета на директорите следва да бъде техен постоянен ангажимент.

Основания: Практиката се прилага частично, доколкото повишаването на квалификацията на членовете на СД се извършва с оглед конкретните нужди на Дружеството.

3.6. Препоръчително е устройствените актове на дружеството да определят броя на дружествата, в които членовете на Съвета на директорите могат да заемат ръководни позиции.

Основания: Този текст е препоръчителен. Не се поставят ограничения за броя дружества, в които членовете на Съвета на директорите могат да заемат ръководни позиции с оглед естеството, мащаба и комплексността на дейността на Дружеството.

3.7. Препоръчително е броят на последователните мандати на независимите членове да бъде ограничен.

Основания: Този текст е препоръчителен и не се прилага с оглед естеството, мащаба и комплексността на дейността на Дружеството.

4. Възнаграждение

Основания: Дружеството прилага правилата на тази точка, с изключение на частта във връзка с променливо възнаграждение под формата на акции, опции върху акции и други финансови инструменти, доколкото в приетата към момента Политика за възнагражденията не е предвиден такъв вид променливо възнаграждение.

5.2. Процедурите за избягване и разкриване на конфликти на интереси следва да бъдат регламентирани в устройствените актове на дружеството.

Основания: В чл. 33 от Устава са посочени задълженията на СД, в това число и относно избягването на конфликти на интереси. С оглед естеството, мащаба и комплексността на дейността на Дружеството, правният механизъм за избягване и разкриване на конфликти на интереси в достатъчна степен гарантира правата на настоящите и потенциални акционери и на дружеството като такова. Дружеството стриктно съблюдава пряко приложимите разпоредби на чл. 237 от ТЗ, чл. 114, 114а, 114б, 116б и 116г, ал. 6 от ЗППЦК, чл. 26 от ЗДСИЦ, както и чл. 19 от Регламент (ЕС) № 596/2014.

6. Комитети

Основания: Дружеството прилага частично практиките по тази точка, доколкото при отчитане естеството, мащаба и комплексността на дейността на Дружеството не е идентифицирана необходимост от създаването на допълнителни комитети.

Във връзка с изискванията на Закона за независимия финансов одит, Дружеството е избрало Одитен комитет в състав: Анелия Петкова Ангелова-Тумбева, Искра Симеонова Атанасова и Евелина Невенова Джукова. Приет е и Правилник (статут) на Одитния комитет по чл. 107, ал. 7 от ЗНФО.

Мандатът на Одитния комитет е до 23.06.2025 г.

Глава първа – ДВУСТЕПЕННА СИСТЕМА

Основания: Практиките в тази част са неприложими, доколкото Дружеството е с едностепенна система на управление.

Глава втора - ОДИТ И ВЪТРЕШЕН КОНТРОЛ

19. Желателно е да се прилага ротационен принцип при предложенията и избора на външен одитор.

Основания: Предложението за избор на външен одитор идва от страна на Одитния комитет, а избора му е в компетенциите на Общото събрание на акционерите. Считаме, че ротационния принцип за избор на външен одитор, не е целесъобразен за дейността на дружеството и ротацията на външен одитор, сама за себе си, изпраща противоречиви сигнали към акционерите на Дружеството. В тази връзка, „ТИБ“ АД спазва нормативните изисквания на ЗНФО, съгласно които: регистриран одитор, който извършва задължителен финансов одит на финансов отчет на предприятие от обществен интерес, следва да се оттегли, след като е изпълнявал одиторски ангажименти в продължение на 7 поредни години от датата на назначаването му, и не може да изпълнява ангажименти за задължителен финансов одит в това предприятие в продължение на 4 години от датата на оттеглянето си. Отговорен одитор, който извършва задължителен финансов одит на финансов отчет от името на одиторско дружество в предприятие от обществен интерес, следва да бъде заменен, след като е изпълнявал одиторски ангажименти по задължителен финансов одит в продължение на 7 поредни години от датата на назначаването на одиторското дружество в това предприятие. Този регистриран одитор не може да изпълнява в качеството си на отговорен одитор ангажименти за задължителен финансов одит в предприятието в продължение на 4 години от датата на оттеглянето му.

21. Препоръчително е изграждането на система за вътрешен контрол, която включително да идентифицира рисковете, съпътстващи дейността на дружеството и да подпомага тяхното ефективно управление. Тя следва да гарантира и ефективното функциониране на системите за отчетност и разкриване на информация.

Основания: Гарантирането на ефективното функциониране на системите за отчетност и разкриване на информация се извършва от Съвета на директорите и Одитния комитет.

В дружеството е изградена и функционира система за вътрешен контрол, която включително да идентифицира рисковете, съпътстващи дейността на дружеството и да подпомага тяхното ефективно управление. Тя гарантира и ефективното функциониране на системите за отчетност и разкриване на информация. Описание на основните характеристики на системите за вътрешен контрол и управление на риска е представено в т. 3 от настоящата декларация за корпоративно управление.

Глава трета – ЗАЩИТА ПРАВТА НА АКЦИОНЕРИТЕ

23.2. Препоръчително е корпоративните ръководства да подържат база данни с контакти на своите акционери, притежаващи 5 или над 5% от капитала на дружеството, позволяваща изпращане на директни съобщения до тях или до определено от тях лице.

Основания: Този текст е препоръчителен и се прилага частично от Дружеството. С оглед естеството, мащаба и комплексността на дейността на Дружеството, дружеството не поддържа отделна база данни с контакти на своите акционери, притежаващи 5 или над 5 % от капитала на дружеството. Първоначална информация за контактите на акционерите, притежаващи 5 % и над 5 % се получава чрез получените уведомления за значително дялово участие по смисъла на чл. 145 и сл. от ЗППЦК. В допълнение назначеният Директор за връзки с инвеститорите осъществява постоянен контакт с инвеститорите.

23.3.6. Препоръчително е всички членове на корпоративните ръководства да присъстват на общите събрания на акционерите на дружеството.

Основания: Този текст е препоръчителен и се прилага в зависимост от ангажираността на членовете на корпоративните ръководства.

Глава четвърта - РАЗКРИВАНЕ НА ИНФОРМАЦИЯ

Основания: Дружеството прилага частично практиките по тази глава. С оглед естеството, мащаба и комплексността на дейността на Дружеството, законовият механизъм за разкриване на информация, предвиден в ЗППЦК, Наредба № 2 на КФН и Регламент 596/2014 г., се явява достатъчен за гарантиране правата на инвеститорите. На следващо място, Дружеството е приело Правила за законосъобразно боравене с вътрешна информация в „ТИБ“ АД.

Всички акционери на Дружеството имат право да получават информация за воденето на дружествените дела, както и всяка друга информация, съгласно изискванията на закона. Дружеството поддържа интернет страница <https://telematic.bg/>, на която публикува информация за проектите на Дружеството, за инвестиционна политика, актуални новини, законово определената информация, подлежаща на публикуване, както и друга информация, която по преценка на Дружеството може да представлява интерес за инвеститорите и акционерите.

Наред с това Дружеството спазва изискванията на закона за разкриване на информация, която публикува в законоустановените срокове в Комисията за финансов надзор чрез Е-регистър, „Българска фондова борса“ АД чрез „Екстри“ и в „Централен депозитар“ АД.

С цел постигане на по-голяма прозрачност при спазване на законовоопределените си задължения, Дружеството информира обществеността за значимите събития, свързани с дейността му, като публикува подлежаща на разкриване информация и чрез интернет портала на X3 News, достъпен на следния адрес: <http://www.x3news.com/>.

С оглед осигуряване на ефективно взаимодействие с всички заинтересовани лица, инвеститори и/или акционери, Дружеството има назначен директор за връзки с инвеститорите. Директорът осъществява ефективна връзка между Съвета на директорите на дружеството и неговите акционери и лицата, проявили интерес да инвестират в ценни книжа на Дружеството, като им предоставя информация относно текущото финансово и икономическо състояние на Дружеството, както и всяка друга информация, на която те имат право по закон в качеството им на акционери или инвеститори, в допълнение Дружеството организира регулярни онлайн срещи с инвеститорите с цел запознаване с дейността и финансовото състояние на Дружеството.

34. Когато това е приложимо, корпоративните ръководства приемат правила, които осигуряват оповестяване на годишна база на нефинансова информация в съответствие с националното законодателство и приложимото европейско право. В тази връзка корпоративните ръководства

трябва да включват към годишните си доклади информация как и до каква степен дейностите на компанията могат да се квалифицират като екологично устойчиви, като например: каква част от оборота му е в резултат на продукти и услуги, които са свързани с икономически дейности, които се квалифицират като екологично устойчиви; каква част от капиталовите му разходи, когато е приложимо, както и каква част от оперативните разходи са свързани с активи или процеси свързани с икономически дейности, които се квалифицират като екологично устойчиви. Когато корпоративното ръководство изготвя отделен доклад за нефинансово отчитане, тази информация трябва да е включена в доклада.

Основания: Изискванията на тази точка не са приложими спрямо Дружеството с оглед естеството, мащаба и неговия размер. Съгласно чл. 8 от Регламент (ЕС) 2020/852 посоченото изискване се отнася единствено до дружествата, които са длъжни да публикуват нефинансова информация съгласно член 19а или член 29а от Директива 2013/34/ЕС.

35.1. Препоръчително е дружествата да поддържат и англоезична версия на корпоративната интернет страницата с аналогично съдържание.

Основания: Текстът е препоръчителен. Дружеството се стреми да представя в максимален обем разкриваната информация на интернет страницата си и на английски език. Към момента дружеството е предприело действия по създаде секция „За инвеститори“ и на английски и да представя публикуваните документи на български и на английски език.

Глава пета - ЗАИНТЕРЕСОВАНИ ЛИЦА. УСТОЙЧИВО РАЗВИТИЕ

39. Корпоративните ръководства трябва да бъдат ангажирани с установяване на конкретни действия и политики относно устойчивото развитие на компанията, включително разкриването на информация, свързана с климата и социални аспекти от дейността им.

Основания: Дружеството прилага частично тази точка доколкото към момента не е създадо отделна политика във връзка с устойчивото развитие на компанията. Ръководството на Дружеството подкрепя идеята за отговорния и екологично устойчив бизнес, който не само носи полза на бизнеса и обществото, но също така допринася за социалното, икономическо и екологично развитие и подобряване на качеството на живот като цяло. Ръководството на Дружеството се стреми към устойчиво развитие на организацията, ресурсите, хората и обществото като цяло. Дружеството осигурява публичност и прозрачност на управлението, защитава правата на всички акционери и се отнася към тях равнопоставено. Основни принципи са разумно и ефективно управление на активите на дружеството и контрол на риска при и тяхното влияние върху околната среда.

Ние сме убедени, че следвайки отговорните и етични бизнес практики, поддържайки безопасни и здравословни условия на труд, и опазвайки околната среда, градим стабилна компания в полза на служителите, акционерите и обществото като цяло.

Дружеството спазва всички приложими нормативни разпоредби, свързани с опазването на околната среда, като ръководството на „ТИБ“ АД следи за въздействието на Дружеството върху нея. Служителите на Дружеството се насърчават да представят предложения и идеи за намаляване на влиянието на Дружеството върху околната среда.

40. Корпоративното ръководство осигурява ефективно взаимодействие със заинтересованите лица. В допълнение корпоративното ръководство дава насоки, одобрява и контролира политиката за ангажиране на заинтересованите лица. Към групата на заинтересованите лица се отнасят

определени групи лица, на които дружеството директно въздейства и които от своя страна могат да повлияят на дейността му, в т. ч. доставчици, клиенти, служители, кредитори, групи за обществен натиск и други. Дружеството идентифицира кои са заинтересованите лица с отношение към неговата дейност въз основа на тяхната степен и сфери на влияние, роля и отношение към устойчивото му развитие.

Основания: Дружеството прилага тази практика частично. Дружеството не е приело политика, доколкото установените в Дружеството практики осигуряват ефективно взаимодействие със заинтересованите лица.

Ръководството на дружеството поддържа ефективни връзки с всички заинтересовани лица, като спазва принципите за прозрачност и бизнес етика. Дружеството отчита интересите както на акционерите, така и на доставчици, клиенти/контрагенти, служители, кредитори и други и ги идентифицира въз основа на тяхната степен, сфери на влияние и отношение към неговото развитие. Основен критерий при избора на ръководни кадри е компетентността, образованието и опита в различни сфери на икономическия и социален живот, а не възрастта, пола, социалното положение или вероизповедание. Стимулира се личната инициатива, развива се индивидуалността и се работи за повишаване мотивацията на кадрите.

43. Препоръчително е в съответствие с тази политика корпоративните ръководства да изработят и конкретни правила за съобразяване с интересите на заинтересованите лица. Правилата трябва да осигуряват участието на заинтересованите лица и тяхното привличане при решаване на конкретни, изискващи позицията им въпроси. Тези правила следва да гарантират баланса между развитието на дружеството и икономическото, социалното и екологосъобразното развитие на средата, в която то функционира.

Основания: Дружеството не е разработвало такива правила. Установените в Дружеството практики осигуряват надежден баланс между развитието на дружеството и икономическото, социалното и екологосъобразното развитие на средата, в която то функционира.

44. Препоръчително е периодично, в съответствие със законовите норми и добрата международна практика за разкриване на информация от нефинансов характер дружеството да информира за икономически, социални и екологични въпроси, касаещи заинтересованите лица, като например: борба с корупцията; работа със служителите, доставчиците и клиентите; социалната отговорност на дружеството; опазването на околната среда и нарушаване правата на човека.

Основания: Този текст е препоръчителен и с оглед естеството, мащаба и комплексността на дейността си Дружеството не е идентифицирало нужда да разкрива информация от нефинансов характер извън нормативно предвидените си задължения.

3. Описание на основните характеристики на системите за вътрешен контрол и управление на риска на емитента във връзка с процеса на финансово отчитане

Контролна среда.

Контролната среда в „ТИБ“ АД се формира на база:

а. Комуникиране и налагане на почтеност и етични ценности:

В „ТИБ“ АД, както и в групата компании свързани с него, е утвърден Етичен Кодекс, който поставя рамка за личната почтеност и професионална етика в Компанията. Етичният Кодекс е комуникиран с всички служители, които се съгласяват да спазват заложените етични норми и професионална етика. Той е въведен в длъжностните характеристики на всички служителите, включително от ФСО и е модел за тяхното поведение.

б. Ангажимент за компетентност:

В „ТИБ“ АД е разработена Процедура за подбор и назначаване на служители по трудово правоотношение. Заложени са изисквания към образованието, трудовия стаж и професионалния опит на служителите от всички нива.

в. Участие на лицата, натоварени с общо управление:

Изпълнителният Директор на „ТИБ“ АД е въвел адекватни процедури и правила за осъществяване на вътрешния контрол. Той е отговорен за осъществяване на финансовото управление и контрол в ръководената от него Компания, при спазване на принципите за законосъобразност, добро финансово управление и прозрачност. Изпълнителният Директор делегира правомощията си на други длъжностни лица от Компанията, като определя конкретните им права и задължения и изисква периодично отчитане изпълнението на делегираните пълномощия.

Изпълнителният Директор на „ТИБ“ АД е създаде и поддържа условия за функциониране на независим вътрешен одит, които да докладва пред Съвета на директорите и Одитния Комитет.

Управленските органи, които носят определени отговорности и правомощия относно процеса на финансово отчитане и респ. на други свързани с него процеса са: Съветът на директорите, Одитният комитет, Финансовият директор или лицето изпълняващо тази функция, Главният счетоводител - съставител на счетоводните отчети.

С одобряването за издаване на годишния финансов отчет, Съветът на директорите приема и потвърждава: счетоводната политика и промените в нея за всеки отчетен период, разработените счетоводни приблизителни оценки към датата на всеки отчетен период, вкл. прилаганата методология; финансовите отчети и доклади, и други публични документи, съдържащи финансова информация.

Одитният комитет независимо наблюдава реализацията на процесите по финансово отчитане, прилаганите счетоводни политики и ефективността на вътрешната контролна система на дружеството, вкл. управлението на риска, както и изпълнението и резултатите от външния и вътрешен одит.

Финансовият директор отговаря за цялостната организация, функциониране и текущ контрол на счетоводната дейност и на финансовото отчитане. Той пряко ръководи целия процес, взема всички ключови решения свързани с финансовите отчети и други публични документи с финансова

информация. Също така той одобрява на първо ниво счетоводната политика, основните отчетни методики и оценява и приема работата на използвани независими експерти (оценители, актюери, консултанти и др.), участващи в процеса на финансово отчитане. Той следи текущо, заедно с главния счетоводител ефектите и рисковете върху финансовите отчети от установените бизнес рискове за дружеството.

Главният счетоводител организира и ръководи счетоводно-отчетната дейност на дружеството – контролира и методологически направлява текущото счетоводство, ръководи изготвянето на финансови и управленски отчети; отговаря за разработването и внедряването на счетоводно отчетните методики и техники; отговаря за процеса по счетоводно приключване и изготвянето на всички счетоводни приблизителни оценки, предлага и разработва счетоводни политики и промени в тях, следи за текущи промени в МСФО. Той е прекият контакт с използваните вътрешни и външни експерти за целите на финансовата отчетност.

d. *Философия и оперативен стил на ръководството:*

Ръководството на „ТИБ“ АД изготвя финансовите отчети, като се придържа към принципа да предоставя вярна и честна представа за финансовото състояние на Компанията и нейните финансови резултати. Финансовия отчет се изготвя в съответствие с Международните стандарти за финансова отчетност (МСФО) и са съобразени с местното законодателство.

Ръководството потвърждава, че е прилагало последователно адекватна счетоводна политика и че при изготвянето на финансовите отчети към 31 декември е спазен принципа на предпазливостта при оценката на активите, пасивите, приходите и разходите.

Ръководството също така потвърждава, че се е придържало към действащите счетоводни стандарти, като финансовите отчети са изготвени на принципът на действащото предприятие.

Ръководството е отговорно за коректното водене на счетоводните регистри, за целесъобразното управление на активите и за предприемането на необходимите мерки за избягването и откриването на евентуални злоупотреби и други нередности.

e. *Организационна структура:*

В „ТИБ“ АД е утвърдило щатно разписание за персонала, Правилник за вътрешния трудов ред, длъжностни характеристики (осигурява се разделение на отговорностите) и йерархичната структура с определени нива на подчиненост и докладване. Подсигурена е независимост на звеното по Вътрешен одит;

f. *Политики и практики по управление на човешките ресурси:*

В „ТИБ“ АД е разработена Процедура за подбор и назначаване на служители по трудово правоотношение, както и Процедура за оценка на служителите.

g. *Компетентност на персонала:*

Изискванията за компетентност на служителите са залегнали в длъжностните характеристики. Желанието и необходимостта от допълнителна квалификация се отразяват в ежегодните индивидуални планове на служителите. Същите се изготвят на база на провеждането на годишната оценка на служителите в компанията. След приключването на годишните оценки резултатите по отношение на областите на подобрене на уменията и компетенциите се обсъждат с директорите на отдели и се изготвя програма за обучение. Ръководството осигурява възможността за развиване на необходимите знания и умения, чрез включване в подходящи програми за обучение.

Процес за оценка на риска в „ТИБ“ АД.

Управлението на риска е задължителен елемент от процеса на цялостното управление на „ТИБ“ АД. Известно е, че всяка една организация е динамична и е свързана с непрекъснат преход - във време, пари, участници, следователно винаги съществува определен риск, който е необходимо да бъде управляван. Целта на управлението на риска в Компанията е: Увеличаване до максимална степен на вероятността за положително въздействие върху дейността ѝ, и намаляване до минимална степен вероятността за отрицателно въздействие.

Ръководството на „ТИБ“ АД възприема управлението на риска като ключова дейност, допринасяща за постигане целите на Компанията. За целта всички решения/действия, които се предприемат за управление на идентифицираните рискове и за осигуряване на периодичен преглед на процеса, с оглед неговата актуалност се документират.

Оперативната среда, в която работи Ръководството на „ТИБ“ АД е рамката, в която следва да се прилага управлението на риска. Тя се състои от външни и вътрешни за Компанията фактори, които влияят на дейността ѝ.

- а. Външни фактори** – външните фактори за „ТИБ“ АД са сложност и промени в съществуващата нормативна уредба, технологично развитие, общественото мнение, икономическите условия в страната, свързани с достъпа до финансиране, политически условия, опазване на околната среда и наличието на законови ограничения и др. и са илюстрирани в приложената таблица:

Външни фактори	Рискове
Промените в нормативната уредба	Дружеството работи в регулирана среда и специфична нормативна уредба към която се включват освен стандартните НСФО и закона за счетоводство и данъчните закони и изискванията по Закона за хазарта. Промените в нормативната уредба и другите правила могат да ограничат планираните дейности на Компанията. Разпоредбите могат да съдържат трудно приложими на практика предписания.
Сложност на нормативната уредба	Нормативната уредба понякога има противоречиви текстове, гърпящи различно тълкуване. Липсата на правила или подзаконови актове за прилагането може да доведе до дори и при добросъвестно прилагане на констатиране на нарушения. Липса на подходящи системи и обучен персонал за прилагане на разпоредбите.
Развитие на технологиите	Недоразработени технологии налагат доставчиците да престанат да поддържат сегашните системи. Внедряването или актуализирането на нов софтуер за отчитане крие рискове за допускане на грешки.

Външни фактори	Рискове
Промени в политическата ситуация	Смяна на правителството, законодателството или на ръководството на КРС може да промени поставените цели на „ТИБ“ АД. Може да доведе до промяна на нормативната уредба, а тя от своя страна до промяна на изискванията за извършване на дадена дейност.
Околна среда	Промени в изискванията за опазване на околната среда могат да означават, че ще трябва да се прекратят или да се модифицират съществуващи дейности или проекти, и да се появят предпоставки за
Промяна на икономическата среда, свързана с финансовите институции на Компанията	Основните финансови партньори на „ТИБ“ АД са банки, и платежни оператори осигуряващи безпроблемно движение на значителни парични оборот. Проблеми в този сектор биха довели до проблеми за регулярното протичане на търговската дейност на дружеството.
Природни бедствия	Пожар, наводнение или други природни бедствия могат да окажат слабо отрицателно въздействие върху активите за извършване на желаната дейност.

в. Вътрешни фактори - организацията на оперативните дейности в „ТИБ“ АД, наличните ресурси, действащите финансово-счетоводни и ИТ-системи, нови дейности, операции или функции, вътрешно реструктуриране на дейности и други са илюстрирани в приложената таблица:

Вътрешни фактори	Рискове
Корпоративно реструктуриране.	Промени в структурата и дейността на „ТИБ“ АД, съответно в целите могат да окажат неочаквано негативно влияние.
Промени в системата за вътрешен контрол	Извършена промяна в структурата на „ТИБ“ АД, би могла да отслаби системата за вътрешен контрол, водейки до загуби и сриове в
Човешки ресурси	<i>Възможно е прилагани слаби политики по отношение на персонала водят до неспособност да се наеме необходимия персонал или за невъзможност за поддържане и повишаване на административния капацитет.</i>
Нови или обновени информационни системи.	Съществените и бързи промени в информационните системи могат да променят риска, свързан с точността на отчитане и вътрешния контрол.
Мерки за защита на Информационните системи	Срив в системите, загуба, подправяне или неподходящо управление на данни, неоторизиран достъп до информационните системи на

Нови технологии.	Въвеждането на нови технологии в производствените процеси или информационните системи може да промени риска, свързан с
Бърз растеж.	Значителното и бързо разширяване на дейността може да ограничи
Разширени дейности в чужбина.	Разширяването или придобиването на дейности в чужбина носят нови и често уникални рискове, които биха могли да се отразят върху вътрешния контрол, например допълнителни или променени
Нови счетоводни стандарти и разяснения.	Възприемането на нови счетоводни принципи или промени в счетоводните принципи може да се отрази на рисковете при
Лошо финансово управление	Неправилно управление на предвидения финансов ресурс или превишаване на планираните лимити, натрупване на прекомерни задължения.
Слаб контрол върху активите	Кражба на активи, злоупотреба с дълготрайни активи.

Информационна система.

„ТИБ“ АД е внедрило и използва съвкупност от различни софтуерни продукти, сформирани Информационна система, която има отношение към финансовото отчитане и комуникация. Елементи на цялостната информационна система са:

- Оперативен софтуер – служи за отразяване на финансовите операции и транзакции при извършване на всички услуги, предлагани в пряката дейност на Компанията – Платформа за онлайн залагания, с отчитане на депозити от клиенти, тегление,
- Финансово-счетоводен софтуер – служи за отразяване на всички транзакции, вкл. приходно-разходни операции, операции по банкови сметки и разпределянето им по бюджетни категории;
- Софтуер ТРЗ – служи за автоматизиране на формирането на заплащането на служителите в Компанията и автоматизиране на задължителните отчисления и вноски по индивидуални партиди;

Като цяло Информационната система, обхваща методи и документация, които:

- идентифицират и отразяват всички валидни сделки и операции;
- описват своевременно сделките и операциите с достатъчно подробности, позволяващи подходящата им класификация за целите на финансовото отчитане;
- оценяват стойността на сделките и операциите по начин, който позволява отразяване на тяхната подходяща парична стойност във финансовия отчет;
- определят времеви период, през който са възникнали сделките и операциите, за да позволят записването им в подходящия счетоводен период;
- представят подходящо сделките и операциите и свързаните с тях оповестявания във финансовия отчет.

Качеството на информацията, генерирана от системите, се отразява на способността на Ръководството да взема целесъобразни решения при управлението и контрола на дейностите на предприятието и при изготвянето на надеждни финансови отчети.

Комуникацията, която включва предоставяне на разбиране за индивидуалните роли и отговорности, свързани с вътрешния контрол върху финансовото отчитане се осъществява в електронен вид или чрез действията на Ръководството.

Контролни дейности, политика и процедури.

Контролните дейности, могат да бъдат категоризирани, както следва:

а. Прегледи на изпълнението и резултатите от дейността:

Включват:

- прегледи и анализи на реалните резултати спрямо бюджети, прогнози и резултати от предходни периоди;
- обвързването на различни групи от данни – оперативни или финансови – заедно с анализи на взаимовръзки и проучвателни и корективни мерки;
- сравнение на вътрешни данни с външни източници на информация;
- преглед на резултати от работата по функции или по дейности.

б. Обработка на информацията:

Двете общи категории на контролните дейности в информационните системи са контролите на приложните програми и общите ИТ контроли, които представляват политика и процедури, свързани с множество приложни програми и подкрепят ефективното функциониране на контролите върху приложните програми, като спомагат за гарантиране на непрекъснатото правилно функциониране на информационните системи. Примерите за контроли върху приложните програми включват:

- проверка на математическата точност на записите;
- поддържане и преглед на сметки и оборотни ведомости;
- автоматизирани контроли, като проверки на входящите данни и проверки за последователността на номерацията и неавтоматично проследяване на докладите за изключения.

Примерите за общи ИТ контроли включват:

- контроли върху промяната на програмите;
- контроли, които ограничават достъпа до програми или данни;
- контроли върху внедряването на нови издания пакетни софтуерни приложни програми;
- контроли върху системен софтуер, ограничавачи достъпа или текущото наблюдение върху ползването на системните помощни функции, които биха могли да променят финансови данни или записи, без да оставят следа.

с. Физически контроли:

Тези дейности обхващат:

- физическата сигурност на активите, включително подходящи мерки за опазване, като например обезопасени съоръжения и условия за достъп до активи и документи;
- одобрение на достъп до компютърни програми и файлове с данни;
- периодично преброяване и сравняване със сумите, отразени в контролните документи (например, сравняване на резултатите от преброяванията на паричните средства и резултатите от инвентаризациите със счетоводните документи).

Степента, до която физическите контроли, целящи предотвратяването на кражба на активи, са свързани с надеждността при изготвянето на финансовия отчет, зависи от обстоятелства, като например, случаите, при които активите са изключително податливи на злоупотреба.

d. Разделение на задълженията:

Възлагане на отговорностите за одобрение на сделки и операции, записването им и поддържането на отговорност за активите на различни служители. Разделянето на задълженията е предвидено с цел намаляване възможностите да се позволи на някой от служителите да бъде в позиция както да извърши, така и да прикрие грешки или измама в обичайния ход на изпълнение на задълженията си.

Текущо наблюдение на контролите.

Контролът в „ТИБ“ АД е непрекъснат процес, осъществяван от Ръководството, администрацията и персонала в Компанията. Текущите контроли се осъществяват чрез:

- Справки от платформата за постъпленията и плащанията, направените залози, докладваните данни към НАП и др. Чрез тези справки се постига текущ контрол, прегледан и на месечна база за верността на данните.
- звено за Вътрешен контрол;
- звено за Финансов контрол;
- Денонощен мониторинг център.

Процесът за текущ контрол цели да се постигне разумна увереност в реализирането на целите, разпределени в следните категории:

- осъществяване и оптимизиране на операциите;
- надеждност на финансово-счетоводната информация;
- съответствие със закона и с подзаконовите нормативни актове.

Текущото наблюдение на контролите от страна на Ръководството включва преценка дали те работят както това е предвидено и дали те биват модифицирани по подходящ начин, за да отразят промените в условията. Текущото наблюдение на контролите включва:

- преглед от ръководството – която се отнася до основните цели на организацията, включително тези, свързани с изпълнението, рентабилността и запазването на ресурсите.
- оценка от вътрешните одитори на спазването на политиката за качество на Компанията.
- надзор върху спазването на етичните норми или политиката за бизнес практиката в Компанията – която обхваща съответствието със законите и подзаконовите актове,

регулиращи дейността на организацията.

Текущото наблюдение се извършва с цел гарантиране, че контролите продължават да действат ефективно във времето.

Целта на всички одитиращи и контролни звена в „ТИБ“ АД е да подпомага Ръководството, като идентифицира и оценява рисковете и адекватността на системите за финансово управление и контрол по отношение на:

- идентифицирането, оценяването и управлението на риска от мениджмънта.
- съответствието със законодателството, вътрешните актове и договори.
- надеждността и всеобхватността на финансовата и оперативната информация;
- ефективността, ефикасността и икономичността на дейностите;
- опазването на активите и информацията;
- изпълнението на задачите и постигането на целите.

С постигането на тази си цел всички одитиращи и контролни звена допринасят за подобряване дейността на „ТИБ“ АД и осигурява помощ в постигането на настоящите и бъдещи цели на Компанията.

4. Информация по член 10, параграф 1, букви „в“, „г“, „е“, „з“ и „и“ от Директива 2004/25/ЕО на Европейския парламент и на Съвета от 21 април 2004 г. относно предложенията за поглъщане

Информация по член 10, параграф 1, буква „в“ от Директива 2004/25/ЕО на Европейския парламент и на Съвета от 21 април 2004 г. относно предложенията за поглъщане – значими преки или косвени акционерни участия (включително косвени акционерни участия чрез пирамидални структури и кръстосани акционерни участия) по смисъла на член 85 от Директива 2001/34/ЕО

Към 31 декември 2022 г. лицата притежаващи 5 % или повече от акциите с право на глас са:

Акционер	Брой акции
„ЕЛДОРАДО КОРПОРЕЙШЪН“ АД	12 000 000 бр. акции, представляващи 92.59% от капитала

Информация по член 10, параграф 1, буква „г“ от Директива 2004/25/ЕО на Европейския парламент и на Съвета от 21 април 2004 г. относно предложенията за поглъщане – притежателите на всички ценни книжа със специални права на контрол и описание на тези права

Дружеството няма акционери със специални права на контрол.

Информация по член 10, параграф 1, буква „е“ от Директива 2004/25/ЕО на Европейския парламент и на Съвета от 21 април 2004 г. относно предложенията за поглъщане - всички ограничения върху правата на глас, като например ограничения върху правата на глас на притежателите на определен процент или брой гласове, крайни срокове за упражняване на глас или системи, посредством които чрез сътрудничество с дружеството

финансовите права, предоставени на ценните книжа, са отделени от притежаването на ценните книжа

Не съществуват ограничения върху правата на глас. Крайните срокове за упражняване на правото на глас са съгласно разпоредбите на Закона за публичното предлагане на ценни книжа.

Информация по член 10, параграф 1, буква „з“ от Директива 2004/25/ЕО на Европейския парламент и на Съвета от 21 април 2004 г. относно предложенията за поглъщане – правилата, с които се регулира назначаването или смяната на членовете на съвета и внасянето на изменение в учредителния договор

Съгласно Устава на дружеството Съветът на директорите се избира от Общото събрание на акционерите с обикновено мнозинство (мнозинство от представените акции). Членовете на Съвета могат да бъдат преизбрани без ограничения. След изтичане на мандата им, членовете на Съвета на директорите продължават да изпълняват своите функции до избирането от Общото събрание на нов съвет.

Уставът се променя от Общото събрание с мнозинство 2/3 от представените на Общото събрание акции с право на глас.

Правилата са подробно описани в Устава на дружеството, който е публикуван по електронното дело на Дружеството в Търговския регистър - <https://portal.registryagency.bg/>, давайки възможност на всички трети лица да се запознаят с него.

Информация по член 10, параграф 1, буква „и“ от Директива 2004/25/ЕО на Европейския парламент и на Съвета от 21 април 2004 г. относно предложенията за поглъщане – правомощия на съвета, и по-специално правото да се емитират или изкупуват акции

Правомощията на Съвета на директорите са посочени в чл. 32 и сл. от Устава на Дружеството.

Съветът на директорите може да увеличава капитала на Дружеството, с едно или повече решения, до общ номинален размер на увеличенията, проведени съгласно това овластяване, от 10 000 000 (десет милиона) лева чрез издаване на нови акции при условията на ЗППЦК в срок до 5 години от датата на влизане в сила на Устава. В срока по изречение първо Съветът на директорите има право за приема решения за издаване на една или повече емисии варианти и конвертируеми облигации, като общият размер на издадените емисии конвертируеми облигации не може да надвишава 10 000 000 (десет милиона) лева. Общият размер на увеличенията на капитала, осъществени съгласно изречение първо, и увеличенията на капитала, които могат да бъдат осъществени при упражняване на правата по инструменти, издадени съгласно изречение второ (при допускането, че правата за придобиване на акции по всички издадени инструменти ще бъдат упражнени), не може да надхвърля размера по изречение първо.

Въз основа на това овластяване Съветът на директорите може да вземе решение за увеличаване на капитала на Дружеството чрез издаване на нови акции единствено посредством издаване на обикновени акции или привилегирани акции без право на глас и с право на

допълнителен дивидент, чийто размер не може да надхвърля 25% от дивидента по обикновените акции. В случай, че бъдат издадени варанти или конвертируеми облигации по решение на Съвета на директорите съгласно тази алинея, Съветът на директорите ще има правото да взема решение за увеличение на капитала под условие с цел осигуряване на правата на притежателите на съответните инструменти. Съветът на директорите е овластен да извърши съответно изменение в Устава на Дружеството, отразяващо извършеното от него увеличение на капитала.

В срок 5 (пет) години от влизане в сила на Устава Съветът на директорите може да приема решения за издаване на една или повече емисии обикновени облигации в общ размер до 10 000 000 (десет милиона) лева.

5. Състав и функциониране на административните, управителните и надзорните органи и техните комитети

Към 31.12.2022 г. членове на Съвета на директорите на Дружеството са: Лъчезар Цветков Петров (изпълнителен член на СД), Десислава Пеева Панова (председател на СД) и Емил Александров Георгиев (независим член на СД).

Във финансовия отчет за 2022 г. и в приложения към него Годишен отчет за дейността на Дружеството за 2022 г. се съдържа подробна информация за притежаваните от членовете на СД акции от капитала на Дружеството, получени възнаграждения и/или компенсации, както и за участията на всеки от членовете в контролни и/или управителни органи на други търговски дружества и притежаваните от тях дялове от капитала на други на дружества.

Във връзка с изискванията на Закона за независимия финансов одит, към 31.12.2022 г. Съставът на Одитния комитет е: Анелия Петкова Ангелова-Тумбева, Искра Симеонова Атанасова и Евелина Невенова Джукова.

6. Описание на политиката на многообразие, прилагана по отношение на административните, управителните и надзорни органи на емитента във връзка с аспекти, като възраст, пол или образование и професионален опит, целите на тази политика на многообразие, начинът на приложението ѝ и резултатите през отчетния период

Неприложимо съгласно чл. 100н, ал. 12 от ЗППЦК.

LACHEZAR
TSVETKOV
PETROV

Digitally signed by
LACHEZAR
TSVETKOV
PETROV
Date: 2023.04.28
19:02:34 +03'00'

Лъчезар Петров,
изпълнителен директор

ДЕКЛАРАЦИЯ

по чл. 100н, ал. 4, т. 4 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа

Долуподписаният, **Румен Митков Терзийски**, в качеството си на законен представител на „Р.С. КОНСУЛТ“ АД, с ЕИК 12134085 - съставил финансовите отчети на „**Телематик Интерактив България**“ АД, вписано в Търговския регистър към Агенция по вписванията с ЕИК 206568976, със седалище и адрес на управление в гр. София, ул. „Кукуш“ № 7,

ДЕКЛАРИРАМ, ЧЕ:

Доколкото ми е известно:

1. Годишният консолидиран финансов отчет за 2022 г., съставен съгласно приложимите счетоводни стандарти, отразява вярно и честно информацията за активите и пасивите, финансовото състояние и печалбата или загубата на „Телематик Интерактив България“ АД;
2. Годишният консолидиран доклад за дейността на „Телематик Интерактив България“ АД за 2022 г. съдържа достоверен преглед на развитието и дейността на емитента, както и състоянието на емитента, заедно с описание на основните рискове и несигурности, пред които е изправен.

**RUMEN
MITKOV
TERZIYSKI**
Декларатор: _____
Румен Терзийски

Digitally signed
by RUMEN
MITKOV
TERZIYSKI
Date: 2023.04.28
18:49:13 +03'00'

ДЕКЛАРАЦИЯ

по чл. 100н, ал. 4, т. 4 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа

Долуподписаният, **Лъчезар Цветков Петров**, в качеството си на изпълнителен директор на „Телематик Интерактив България“ АД, вписано в Търговския регистър към Агенция по вписванията с ЕИК 206568976, със седалище и адрес на управление в гр. София, ул. „Кукуш“ № 7,

ДЕКЛАРИРАМ, ЧЕ:

1. Доколкото ми е известно, годишният консолидиран финансов отчет за 2022 г., съставен съгласно приложимите счетоводни стандарти, отразява вярно и честно информацията за активите и пасивите, финансовото състояние и печалбата или загубата на „Телематик Интерактив България“ АД;
2. Доколкото ми е известно, годишният консолидиран доклад за дейността на „Телематик Интерактив България“ АД за 2022 г. съдържа достоверен преглед на развитието и резултатите от дейността на емитента, заедно с описание на основните рискове и несигурности, пред които е изправен.

LACHEZAR
TSVETKOV
PETROV

Digitally signed
by LACHEZAR
TSVETKOV
PETROV
Date: 2023.04.28
19:03:05 +03'00'

Декларатор: _____

Лъчезар Петров,
изпълнителен директор

Грант Торнтон ООД
 адрес: бул. Черни връх № 26, 1421 София
 адрес: ул. Параскева Николау №4, 9000 Варна
 тел.: (+3592) 987 28 79, (+35952) 69 55 44
 факс: (+3592) 980 48 24, (+35952) 69 55 33
 ел. поща: office@bg.gt.com
 уеб сайт: www.granthornton.bg

ДОКЛАД НА НЕЗАВИСИМИЯ ОДИТОР

До акционерите на
 Телематик Интерактив България АД
 гр. София, ул. Кукуш 7

Доклад относно одита на консолидирания финансов отчет

Мнение

Ние извършихме одит на консолидирания финансов отчет на Телематик Интерактив България АД и неговите дъщерни дружества („Групата“), съдържащ консолидирания отчет за финансовото състояние към 31 декември 2022 г. и консолидирания отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход, консолидирания отчет за промените в собствения капитал и консолидирания отчет за паричните потоци за годината, завършваща на тази дата, както и пояснителните приложения към консолидирания финансов отчет, включващи и обобщено оповестяване на съществените счетоводни политики.

По наше мнение, приложеният консолидиран финансов отчет дава вярна и честна представа за финансовото състояние на Групата към 31 декември 2022 г., нейните финансови резултати от дейността и паричните й потоци за годината, завършваща на тази дата, в съответствие с Международните стандарти за финансово отчитане (МСФО), приети от ЕС и българското законодателство.

База за изразяване на мнение

Ние извършихме нашия одит в съответствие с Международните одиторски стандарти (МОС). Нашите отговорности съгласно тези стандарти са описани допълнително в раздела от нашия доклад „Отговорности на одитора за одита на консолидирания финансов отчет“. Ние сме независими от Групата в съответствие с „Международния етичен кодекс на професионалните счетоводители (включително Международни стандарти за независимост) на Съвета за международни стандарти по етика за счетоводители (Кодекса на СМСЕС)“, заедно с етичните изисквания на Закона за независимия финансов одит, приложим в България, като ние изпълнихме и нашите други етични отговорности в съответствие с тези изисквания. Ние считаме, че одиторските доказателства, получени от нас, са достатъчни и уместни, за да осигурят база за нашето мнение.

Ключови одиторски въпроси

Ключови одиторски въпроси са тези въпроси, които съгласно нашата професионална преценка са били с най-голяма значимост при одита на финансовия отчет за текущия период. Тези въпроси са разгледани като част от нашия одит на финансовия отчет като цяло и формирането на нашето мнение относно него, като ние не предоставяме отделно мнение относно тези въпроси.

Признаване на приходи	
Пояснения 4.8 Приходи от договори с клиенти и 21	Приходи от консолидирания финансов отчет
Ключов одиторски въпрос	Как този ключов одиторски въпрос беше адресиран при проведения от нас одит
Основната дейност на Групата се състои в организиране и провеждане на онлайн залагания, от която се генерират 95% от приходите за периода.	По време на нашия одит, одиторските ни процедури включваха, без да са ограничени до:
За да определи дали и как да признае приходи, Групата използва моделът, заложен в пет стъпки от МСФО 15 Приходи от договори с клиенти така, както е оповестен в пояснение 4.8 към финансовия отчет.	<ul style="list-style-type: none"> - Преглед на счетоводната политика по отношение на признаването на приходи от получени залози и търсене на съответствие с приложимата рамка за финансово отчитане и приложимата законодателна рамка; - Преглед и анализ на практиката за отчитане на приходи от хазарт и он-лайн залагания в

<p>За 2022 г. Групата отчита приходи от получени залози в размер на 97 381 хил. лв. като бележат значителен ръст спрямо предходния отчетен период, в който реализираните приходи са 75 738 хил. лв., представени в пояснение 21 към консолидирания финансов отчет.</p> <p>Дейността на Групата като организатор на онлайн залаганя подлежи на лицензиране съгласно изискванията на Закона за хазартна индустрия, в частност он-лайн залаганията и съществения отчетен ръст в приходите от получени залози за периода, ние определихме този въпрос като ключов одиторски въпрос.</p> <p>Поради спецификата на дейността, начинът на отчитане на приходите в хазартната индустрия, в частност он-лайн залаганията и съществения отчетен ръст в приходите от получени залози за периода, ние определихме този въпрос като ключов одиторски въпрос.</p>	<p>индустрията, включително извън територията на страната с цел установяване на съответствие с възприетите принцип, правила и добри практики;</p> <ul style="list-style-type: none"> - Обхождане на ключовите процеси и получаване на разбиране за контролите, имащи отношение към процеса на финансово отчитане в т.ч. трансфер и равнение на данните от оперативната ИТ система към финансово-счетоводната система; - Оценка на проектирането, внедряването и функционирането на контролите за достъп до оперативната система на Групата; - Аналитични процедури, свързани с изследване на измененията на признатите приходи за текущата спрямо предходната финансова година в т.ч. и по видове игри; - Детайлни тестове по отношение на съществуването и оценката на приходите в т.ч. и процедури за външно потвърждение на размера на получените залози и изплатените печалби с доставчиците на игри; - Оценка на адекватността на оповестяванията в консолидирания финансов отчет, включително оповестяванията на основните предположения, преценки и чувствителност.
---	---

Друга информация, различна от консолидирания финансов отчет и одиторския доклад върху него

Ръководството носи отговорност за другата информация. Другата информация се състои от консолидиран доклад за дейността, в т.ч. декларацията за корпоративно управление изготвени от ръководството съгласно Закона за счетоводството, но не включва консолидирания финансов отчет и нашия одиторски доклад върху него.

Нашето мнение относно консолидирания финансов отчет не обхваща другата информация и ние не изразяваме каквато и да е форма на заключение за сигурност относно нея, освен ако не е изрично посочено в доклада ни и до степента, до която е посочено. Във връзка с нашия одит на консолидирания финансов отчет, нашата отговорност се състои в това да прочетем другата информация и по този начин да преценим дали тази друга информация е в съществено несъответствие с финансовия отчет или с нашите познания, придобити по време на одита, или по друг начин изглежда да съдържа съществено неправилно докладване. В случай че на базата на работата, която сме извършили, ние достигнем до заключение, че е налице съществено неправилно докладване в тази друга информация, от нас се изисква да докладваме този факт. Нямаме какво да докладваме в това отношение.

Отговорност на ръководството и лицата, натоварени с общо управление за консолидирания финансов отчет

Ръководството носи отговорност за изготвянето и достоверното представяне на този финансов отчет в съответствие с Международните стандарти за финансово отчитане (МСФО), приети от ЕС и българското законодателство, както и за такава система за вътрешен контрол, каквато ръководството определя като необходима за осигуряване изготвянето на финансови отчети, които не съдържат съществени неправилни отчитания, независимо дали дължащи се на измама или грешка.

При изготвяне на консолидирания финансов отчет ръководството носи отговорност за оценяване на способността на Групата да продължи да функционира като действащо предприятие, оповестявайки, когато това е приложимо, въпроси, свързани с предположението за действащо предприятие и използвайки счетоводната база на основата на предположението за действащо предприятие, освен ако ръководството не възнамерява да ликвидира Групата или да преустанови нейната дейност, или ако ръководството на практика няма друга алтернатива, освен да постъпи по този начин.

Лицата, натоварени с общо управление, носят отговорност за осъществяването на надзор над процеса по финансово отчитане на Групата.

Отговорности на одитора за одита на консолидирания финансов отчет

Нашите цели са да получим разумна степен на сигурност относно това дали консолидираният финансов отчет като цяло не съдържа съществени неправилни отчитания, независимо дали дължащи се на измама или грешка, и да издадем одиторски доклад, който да включва нашето одиторско мнение. Разумната степен на сигурност е висока степен на сигурност, но не е гаранция, че одит, извършен в съответствие с МОС и Закона за независимия финансов одит, винаги ще разкрива съществено неправилно отчитане, когато такова съществува. Неправилни отчитания могат да възникнат в резултат на измама или грешка и се считат за съществени, ако би могло разумно да се очаква, че те, самостоятелно или като съвкупност, биха могли да окажат влияние върху икономическите решения на потребителите, вземани въз основа на този финансов отчет.

Като част от одита в съответствие с МОС, ние използваме професионална преценка и запазваме професионален скептицизъм по време на целия одит. Ние също така:

- идентифицираме и оценяваме рисковете от съществени неправилни отчитания във финансовия отчет, независимо дали дължащи се на измама или грешка, разработваме и изпълняваме одиторски процедури в отговор на тези рискове и получаваме одиторски доказателства, които да са достатъчни и уместни, за да осигурят база за нашето мнение. Рискът да не бъде разкрито съществено неправилно отчитане, което е резултат от измама, е по-висок, отколкото риска от съществено неправилно отчитане, което е резултат от грешка, тъй като измамата може да включва тайно споразумяване, фалшифициране, преднамерени пропуски, изявления за въвеждане на одитора в заблуждение, както и пренебрегване или заобикаляне на вътрешния контрол;
- получаваме разбиране за вътрешния контрол, имащ отношение към одита, за да разработим одиторски процедури, които да са подходящи при конкретните обстоятелства, но не с цел изразяване на мнение относно ефективността на вътрешния контрол на Групата;
- оценяваме уместността на използваните счетоводни политики и разумността на счетоводните приблизителни оценки и свързаните с тях оповестявания, направени от ръководството;
- достигаме до заключение относно уместността на използване от страна на ръководството на счетоводната база на основата на предположението за действащо предприятие и, на базата на получените одиторски доказателства, относно това дали е налице съществена несигурност, отнасяща се до събития или условия, които биха могли да породят значителни съмнения относно способността на Групата да продължи да функционира като действащо предприятие. Ако ние достигнем до заключение, че е налице съществена несигурност, от нас се изисква да привлечем внимание в одиторския си доклад към свързаните с тази несигурност оповестявания във финансовия отчет или в случай че тези оповестявания са неадекватни, да модифицираме мнението си. Нашите заключения се основават на одиторските доказателства, получени до датата на одиторския ни доклад. Бъдещи събития или условия обаче могат да станат причина Групата да преустанови функционирането си като действащо предприятие;
- оценяваме цялостното представяне, структура и съдържание на финансовия отчет, включително оповестяванията, и дали финансовият отчет представя основополагащите за него сделки и събития по начин, който постига достоверно представяне.

Ние комуникираме с лицата, натоварени с общо управление, наред с останалите въпроси, планирания обхват и време на изпълнение на одита и съществените констатации от одита, включително съществени недостатъци във вътрешния контрол, които идентифицираме по време на извършвания от нас одит.

Ние предоставяме също така на лицата, натоварени с общо управление, изявление, че сме изгълнили приложимите етични изисквания във връзка с независимостта и че ще комуникираме с тях всички взаимоотношения и други въпроси, които биха могли разумно да бъдат разглеждани като имащи отношение към независимостта ни, а когато е приложимо, и свързаните с това предпазни мерки.

Сред въпросите, комуникирани с лицата, натоварени с общо управление, ние определяме тези въпроси, които са били с най-голяма значимост при одита на финансовия отчет за текущия период и които следователно са ключови одиторски въпроси. Ние описваме тези въпроси в нашия одиторски доклад, освен в случаите, в които закон или нормативна уредба възпрепятства публичното оповестяване на информация за този въпрос или когато, в изключително редки случаи, ние решим, че даден въпрос не следва да бъде комуникиран в нашия доклад, тъй като би могло разумно да се очаква, че неблагоприятните последици от това действие биха надвишили ползите от гледна точка на обществения интерес от тази комуникация.

Доклад във връзка с други закони и регулаторни изисквания

В допълнение на нашите отговорности и докладване съгласно МОС, описани по-горе в раздела „Друга информация, различна от консолидирания финансов отчет и одиторския доклад върху него“ по отношение на консолидирания доклад за дейността, в т.ч. декларацията за корпоративно управление, ние изпълнихме и процедурите, добавени към изискваните по МОС, съгласно Указанията на професионалната организация на дипломираните експерт-счетоводители и регистрираните одитори в България – Институт на дипломираните експерт-счетоводители (ИДЕС). Тези процедури касаят проверки за наличието, както и проверки на формата и съдържанието на тази друга информация с цел да ни подпомогнат във формиране на становища относно това дали другата информация включва оповестяванията и докладванията, предвидени в Глава седма от Закона за счетоводството и в Закона за публичното предлагане на ценни книжа, (чл. 100н, ал. 10 от ЗППЦК във връзка с чл. 100н, ал. 8, т. 3 и 4 от ЗППЦК, както и чл. 100н, ал. 13 от ЗППЦК във връзка с чл. 116в, ал. 1 от ЗППЦК), приложими в България.

Становище във връзка с чл. 37, ал. 6 от Закона за счетоводството

На базата на извършените процедури, нашето становище е, че:

- (а) информацията, включена в консолидирания доклад за дейността за финансовата година, за която е изготвен консолидирания финансов отчет, съответства на консолидирания финансов отчет;
- (б) консолидираният доклад за дейността е изготвен в съответствие с приложимите законови изисквания;
- (в) в резултат на придобитото познание и разбиране на дейността на Групата и средата, в която то функционира, не сме установили случаи на съществено невярно представяне в консолидирания доклад за дейността;
- (г) в декларацията за корпоративно управление за финансовата година е представена изискваната от съответните нормативни актове информация, в т.ч. информацията по чл. 100 (н), ал. 8 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа;
- (д) докладът за изпълнение на политиката за възнагражденията за финансовата година, за която е изготвен финансовият отчет, е предоставен и отговаря на изискванията, определени в наредбата по чл. 116в, ал. 1 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа..

Становище във връзка с чл. 100(н), ал. 10 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа

На база на извършените процедури и на придобитото познание и разбиране на дейността на Групата и средата, в която тя функционира, по наше мнение, не е налице съществено неправилно докладване в описанието на основните характеристики на системите за вътрешен контрол и управление на риска на Групата във връзка с процеса на финансово отчитане и в информацията по чл. 10, параграф 1, букви "в", "г", "е", "з" и "и" от Директива 2004/25/ЕО на Европейския парламент и на Съвета от 21 април 2004 г. относно предложенията за поглъщане, които са включени в декларацията за корпоративно управление на Групата, която е част от годишния консолидиран доклад за дейността.

Допълнително докладване относно одита на консолидирания финансов отчет във връзка с чл. 100(н), ал. 4, т. 3 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа

Изявление във връзка с чл. 100(н), ал. 4, т. 3, б. „б“ от Закона за публичното предлагане на ценни книжа

Информация относно сделките със свързани лица е оповестена в пояснение 22 към консолидирания финансов отчет. На база на извършените от нас одиторски процедури върху сделките със свързани лица като част от нашия одит на консолидирания финансов отчет като цяло, не са ни станали известни факти, обстоятелства или друга информация, на база на които да направим заключение, че сделките със свързани лица не са оповестени в приложения консолидиран финансов отчет за годината, завършваща на 31 декември 2022 г., във всички съществени аспекти, в съответствие с изискванията на МСС 24 „Оповестяване на свързани лица“. Резултатите от нашите одиторски процедури върху сделките със свързани лица са разгледани от нас в контекста на формирането на нашето мнение относно консолидирания финансов отчет като цяло, а не с цел изразяване на отделно мнение върху сделките със свързани лица.

– Изявление във връзка с чл. 100(н), ал. 4, т. 3, б. „в“ от Закона за публичното предлагане на ценни книжа

Нашите отговорности за одит на консолидирания финансов отчет като цяло, описани в раздела на нашия доклад „Отговорности на одитора за одита на консолидирания финансов отчет“, включват

оценяване дали консолидираният финансов отчет представя съществените сделки и събития по начин, който постига достоверно представяне. На база на извършените от нас одиторски процедури върху съществените сделки, основополагащи за консолидирания финансов отчет за годината, завършваща на 31 декември 2022 г., не са ни станали известни факти, обстоятелства или друга информация, на база на които да направим заключение, че са налице случаи на съществено недостоверно представяне и оповестяване в съответствие с приложимите изисквания на МСФО, приети от Европейския съюз. Резултатите от нашите одиторски процедури върху съществените за консолидирания финансов отчет сделки и събития на Групата са разгледани от нас в контекста на формирането на нашето мнение относно консолидирания финансов отчет като цяло, а не с цел изразяване на отделно мнение върху тези съществени сделки.

Докладеване за съответствие на електронния формат на консолидирания финансов отчет, включен в годишния консолидиран финансов отчет за дейността по чл. 100н, ал.4 от ЗППЦК с изискванията на Регламента за ЕЕЕФ

Ние извършихме ангажимент за изразяване на разумна степен на сигурност по отношение на съответствието на електронния формат на консолидирания финансов отчет на Телематик Интерактив България АД (предишно наименование Телематик Интерактив България ЕАД) за годината, завършваща на 31 декември 2022 г., приложен в електронния файл „254900MAXRC08KWAYC84-20221231-BG-CON.zip“, с изискванията на Делегиран Регламент (ЕС) 2019/815 на Комисията от 17 декември 2018 г. за допълнение на Директива 2004/109/ЕО на Европейския парламент и на Съвета чрез регулаторни технически стандарти за определянето на единния електронен формат за отчитане („Регламент за ЕЕЕФ“). Нашето становище е само по отношение на електронния формат на консолидирания финансов отчет и не обхваща другата информация, включена в годишния консолидиран финансов отчет за дейността по чл. 100н, ал. 5 от ЗППЦК.

Описание на предмета и приложимите критерии

Ръководството е изготвило електронен формат на консолидирания финансов отчет на Групата за годината, завършваща на 31 декември 2022 г. по реда на Регламента за ЕЕЕФ с цел спазване на изискванията на ЗППЦК. Правилата за изготвяне на консолидирани финансови отчети в този електронен формат са посочени в Регламента за ЕЕЕФ и те по наше мнение притежават характеристиките на подходящи критерии за формиране на становище за разумна степен на сигурност.

Отговорности на ръководството и лицата, натоварени с общо управление

Ръководството на Групата е отговорно за прилагането на изискванията на Регламента за ЕЕЕФ при изготвяне на електронния формат на консолидирания финансов отчет в XHTML. Тези отговорности включват избора и прилагането на подходящи iXBRL маркировки, използвайки таксономията на Регламента за ЕЕЕФ, както и въвеждането и прилагането на такава система за вътрешен контрол, каквато ръководството счита за необходима за изготвянето на електронния формат на годишния консолидирания финансов отчет на Групата, който да не съдържа съществени несъответствия с изискванията на Регламента за ЕЕЕФ.

Лицата, натоварени с общо управление, носят отговорност за осъществяването на надзор над процеса по изготвянето на годишния консолидиран финансов отчет на Групата, включително прилагането на Регламента за ЕЕЕФ.

Отговорности на одитора

Нашата отговорност се състои в изразяване на становище за разумна степен на сигурност относно това дали електронният формат на консолидирания финансов отчет е в съответствие с изискванията на Регламента за ЕЕЕФ. За тази цел ние изпълнихме „Указания относно изразяване на одиторско мнение във връзка с прилагането на единния европейски електронен формат (ЕЕЕФ) за финансовите отчети на дружества, чиито ценни книжа са допуснати за търгуване на регулиран пазар в Европейския съюз (ЕС)“ на Института на дипломираните експерт-счетоводители (ИДЕС)¹ в България и извършихме ангажимент за изразяване на разумна степен на сигурност съгласно МСАИС 3000 (преработен) „Ангажименти за изразяване на сигурност, различни от одити и прегледи на историческа финансова информация“ (МСАИС 3000 (преработен)). Този стандарт изисква от нас да спазваме етичните изисквания, да планираме и изпълним подходящи процедури, за да получим разумна степен на сигурност дали електронният формат на консолидирания финансов отчет на Групата е изготвен във всички съществени аспекти в съответствие с приложимите критерии, посочени по-горе. Характерът, времето и обхвата на избраните процедури зависят от нашата професионална преценка, включително оценката

на риска от съществени несъответствия с изискванията на Регламента за ЕЕЕФ, независимо дали дължащи се на измама или грешка.

Разумната степен на сигурност е висока степен на сигурност, но не е гаранция, че ангажимент, извършен в съответствие с МСАИС 3000 (преработен), винаги ще разкрива съществено несъответствие с изискванията, когато такова съществува.

Изисквания за контрол върху качеството

Ние прилагаме изискванията на Международен стандарт за контрол върху качеството (МСКК) 1 и съответно, поддържахме всеобхватна система за контрол върху качеството, включително документирани политики и процедури относно спазването на етичните изисквания, професионалните стандарти и приложимите законови и регулаторни изисквания към регистрираните одитори в България. Ние отговаряме на етичните и изискванията за независимост на Международния етичен кодекс на професионалните счетоводители (включително Международни стандарти за независимост) на Съвета за международни стандарти по етика за счетоводители (Кодекса на СМСЕС), приет от ИДЕС чрез ЗНФО.

Обобщение на извършената работа

Целта на планираните и извършени от нас процедури беше получаването на разумна степен на сигурност, че електронният формат на консолидирания финансов отчет е изготвен, във всички съществени аспекти в съответствие с изискванията на Регламента ЕЕЕФ. Като част от оценяване на спазването на изискванията на Регламента за ЕЕЕФ по отношение на електронния (XHTML) формат за отчитане на консолидирания отчет на Групата, ние запазахме професионален скептицизъм и използвахме професионална преценка. Ние също така:

- получихме разбиране за вътрешния контрол и процесите, свързани с прилагането на Регламента за ЕЕЕФ по отношение на консолидирания финансов отчет на Групата и включващи изготвянето на консолидирания финансов отчет на Групата в XHTML формат и маркирането му в машинно четим език (iXBRL);
- проверихме дали приложеният XHTML формат е валиден;
- проверихме дали четимата от човек част на електронния формат на консолидирания финансов отчет съответства на одитирания консолидиран финансов отчет;
- оценихме пълнотата на маркировките в консолидирания финансов отчет на Групата при използването на машинно четим език (iXBRL) съобразно изискванията на Регламента за ЕЕЕФ;
- оценихме уместността на използваните iXBRL маркировки, избрани от основната таксономия, както и създаването на елемент от разширената таксономия в съответствие с Регламента за ЕЕЕФ, когато липсва подходящ елемент в основната таксономия;
- оценяваме уместността на съотнасянето (фиксиране) на елементите от разширената таксономия в съответствие с Регламента за ЕЕЕФ.

Ние считаме, че доказателствата, получени от нас, са достатъчни и уместни, за да осигурят база за нашето становище.

Становище за съответствие на електронния формат на консолидирания финансов отчет с изискванията на Регламента за ЕЕЕФ

По наше мнение, на база на извършените от нас процедури, електронният формат на консолидирания финансов отчет на Групата за годината, завършваща на 31 декември 2022 г., съдържащ се в приложения електронен файл „254900MAXRCO8KWAYC84-20221231-BG-CON.zip“, е изготвен във всички съществени аспекти в съответствие с изискванията на Регламента за ЕЕЕФ.

Докладване във връзка с чл. 59 от Закона за независимия финансов одит съгласно чл. 10 от Регламент (ЕС) № 537/2014

Съгласно изискванията на Закона за независимия финансов одит във връзка с чл. 10 от Регламент (ЕС) № 537/2014, ние докладваме допълнително и изложената по-долу информация:

- Грант Торнтон ООД е назначено за задължителен одитор на консолидирания финансов отчет на Телематик Интерактив България АД за годината, завършила на 31 декември 2022 г. от общото събрание на акционерите, проведено на 23.06.2022 г., за период от една година.
- Одитът на консолидирания финансов отчет за годината, завършила на 31 декември 2022 г. на Групата представлява втора поредна година на непрекъснат ангажимент за задължителен одит на предприятие със статут на предприятие от обществен интерес, извършен от нас.

- В подкрепа на одиторското становище ние сме предоставили в раздел „Ключови одиторски въпроси“ описание на най-важните оценени рискове, обобщение на отговора на одитора и важни наблюдения във връзка с тези рискове, когато е целесъобразно.
Потвърждаваме, че изразеното от нас одиторско мнение е в съответствие с допълнителния доклад, представен на ръководството на Дружеството, съгласно изискванията на чл. 60 от Закона за независимия финансов одит. Дружеството е в процес на избор и назначение на членове на Одитен комитет в качеството му на предприятие от обществен интерес.
- Потвърждаваме, че не сме предоставяли посочените в чл. 64 от Закона за независимия финансов одит забранени услуги извън одита.
- Потвърждаваме, че при извършването на одита сме запазили своята независимост спрямо Групата.
- За периода, за който се отнася извършения от нас задължителен одит, ние не сме предоставили други услуги на Групата.

Грант Торнтон ООД
Одиторско дружество № 032

Марий Апостолов
Управител
Регистриран одитор, отговорен за ангажмента

MARIY GEORGIEV
APOSTOLOV

Digitally signed by MARIY
GEORGIEV APOSTOLOV
Date: 2023.04.28 21:33:15 +03'00'

28 април 2023 г.
България, гр. София, бул. Черни връх №26