



**ТРИМЕСЕЧЕН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА
КЪМ 30 СЕПТЕМВРИ 2023 година**

„Телематик интерактив България“ АД публикува информацията по чл. 7 от Регламент (ЕС) № 596/2014 на:

[За инвеститори | Telematic Interactive](#)

www.x3news.com

I. ОБЩА ИНФОРМАЦИЯ ЗА ДРУЖЕСТВОТО

Профил на дейността

„Телематик Интерактив България“ АД (LEI: 254900MAXRCO8KWAYC84) е учредено на 30.06.2021 г. вследствие на преобразуване на „Телематик Интерактив България“ ЕООД. До 07.03.2022 г. дружеството е еднолична собственост на „Елдорадо Корпорейшън“ АД.

Дружеството е вписано в регистъра на публичните дружества и другите емитенти на ценни книжа, воден от КФН. Акциите са регистрирани за търговия на „Българска фондова борса“ АД (БФБ) на 22 март 2022 г., борсов код ТІВ.

II. ОСНОВНИ РАЗВИТИЯ ПРЕЗ 1-ВО ПОЛУГОДИЕ НА 2023 Г.

„Телематик Интерактив България“ АД е лицензиран оператор на хазартни игри онлайн. Компанията оперира под търговската марка Palms Bet (www.palmsbet.com) на територията на България. Онлайн игрите формират изцяло приходите, като предлаганите услуги са в две направления – онлайн казино и спортни залагания. Казино дейността предлага онлайн над 800 слот игри, казино на живо, бинго и игри на маса. При спортните залози клиентите имат възможност да залагат на над 20 000 спортни събития. Дейността е изцяло B2C – клиентите са физически лица, депозиращи средства с цел участие в игра.

Дъщерното дружество „СиТи Интерактив“ ЕООД притежава платформа за онлайн казино и изключителните права за разпространение онлайн на над 220 онлайн слот игри, както и свързани с тях софтуерни приложения, които са адаптирани за достъп онлайн през мобилни устройства, компютри и таблети. Заедно със съдържанието, „СиТи Интерактив“ ЕООД придоби и правата върху сключените търговски договори с клиенти за предоставяне на платформа и игрово съдържание. Така B2B сегмента се добави към предлаганите услуги от Телематик Интерактив България. „СиТи Интерактив“ ЕООД разполага с необходимите лицензи за извършване на дейност от регулаторите в България, Румъния и Малта и изискваните сертификации за разпространение на игри на съответните пазари. Клиентите на „СиТи Интерактив“ ЕООД са два типа – оператори (онлайн казина) и платформи (агрегатори, дистрибутори) на игрално съдържание.

Обединяването в една група на B2B и B2C сегментите е изключително ефективно, тъй като експлоатира значителните предимства и синергии, които предоставя обединението на вертикално интегрираните бизнеси.

Дъщерното дружество на „Телематик интерактив България“ АД - СиТи Интерактив ЕООД, предлага собствени онлайн игри и продукти, които са достъпни на над 1500 онлайн казино бранда по целия свят.

На 12.01.2023 г. „Телематик Интерактив България“ АД придоби собствеността върху 99,9% от капитала TIV Consult Sociedad Anonima Cerrada (TIV Consult S.A.C.), дружество, регистрирано в Перу. Акциите са придобити за USD 999 без ДДС. Чрез придобиването на новото дъщерно Дружество ще се подпомогне администрирането и организирането на дейността на Групата по онлайн залагания в Перу.

В края на м. Май стартира дейността в Перу, като сайтът е напълно функционален и достъпен за клиентите в Перу. Плановите на компанията са през първите месеци операцията да е без активно промотиране с цел тестване и развитие на продукта, съобразно особеностите на местния пазар. По-активно маркетингово на продукта се планира през есента и към края на годината.

Оперативни резултати

Приходи

Реализираните приходи от основна дейност през първото полугодие са на стойност 82,3 млн. лв. (Q3 22: 70.1 млн. лв.), което представлява увеличение от 17,3%. Приходите се формират изцяло от основната дейност – онлайн залагания.

Приходите от клиенти се генерират от две основни направления – Казино игри (слот игри, стрийминг на живи казино игри и др.) и на спортни залагания (спортни резултати, спортни събития). „Телематик Интерактив България“ АД има силни позиции и конкурентни предимства в слот игрите и те формират

основната част от прихода – 93.5% от приходите. През отчетния период, приходите от спортни залагания представляват 6.4% от общите оперативни приходи. Увеличението на дела на казино игрите се дължи на извършената миграция към нова спортна платформа през 2-рото и 3-тото тримесечия.

Увеличението на приходите се дължи главно на 21,1% увеличение на приходите от казино игри. При спортните залози се реализира спад, основно поради въвеждането на нова платформа за онлайн залози с значително по-добри характеристики и функционалности, която очакваме да доведе до подобрене на качеството и възможностите за клиентите и да засили динамиката в представянето.

Структура на оперативните приходи

| В хил. лв. | 9 мес 22 | 9 мес 23 | Изменение | Q3 22 | Q3 23 | Изменение |
|---------------------|---------------|---------------|--------------|---------------|---------------|--------------|
| Казино игри | 63,616 | 77,027 | 21.1% | 22,774 | 26,946 | 18.3% |
| % от приходите | 90.6% | 93.5% | | 90.9% | 96.1% | |
| Спортни залагания | 6,525 | 5,265 | -19.3% | 2,250 | 1,044 | -53.6% |
| % от приходите | 9.3% | 6.4% | | 9.0% | 3.7% | |
| Други приходи | 71 | 119 | 67.6% | 38 | 52 | 36.8% |
| % от приходите | 0.1% | 0.1% | | 0.2% | 0.2% | |
| Общо приходи | 70,212 | 82,411 | 17.4% | 25,062 | 28,042 | 11.9% |

Катализаторът за увеличение на приходите е увеличеният брой на средно-месечните активни клиенти, който стига 90 109 броя, което представлява ръст от над 22% на годишна база. Средният приход на клиент от началото на годината е с минимално изменение спрямо същия период на 2022 г., като се отчита подобрена динамика през последното тримесечие. По-ниският брой активни клиенти през 3-то тримесечие се дължи на промяна в условията на някои от игрите, която съществено ограничи броя акаунти, които са активни единствено в бонус игри и не генерират приход. Отпадането на тези клиенти доведе до еднократно увеличение на коефициента на отпадане, но и в близо 20% увеличение на средния приход на клиент спрямо края на 2022 г.

Фокусът върху клиентското обслужване (значително се инвестира в капацитет и обучение на центърът за обслужване на клиенти) и използването на изключително функционална CRM система (система за управление на връзките с клиентите) ни позволява да прилагаме индивидуален подход при таргетиране на клиентската база. Това позволява да изграждаме и задържаме лоялна клиентска база, което е изключително важно за ефективността на дейността в конкурентна среда и покачващи се разходи за привличане на нови клиенти.

Показатели, свързани с клиентската база

| | 9 мес 22 | 9 мес 23 | Изменение | Q3 22 | Q3 23 | Изменение |
|--------------------------|----------|----------|-----------|--------|--------|-----------|
| Активни клиенти | 73,676 | 90,109 | 22% | 78,416 | 81,409 | 3.8% |
| Среден приход на клиент | 105 | 102 | -3% | 101 | 115 | 13.9% |
| % на конвертиране* | 38% | 35% | -8% | 37% | 33% | -10.8% |
| Коефициент на отпадане** | 2% | 4% | 160% | 1% | 5% | 400.0% |

* Съотношение между новите акаунти (играчи които са направили залог за първи път) и новите регистрации (регистрация в уебсайта), средно-месечно.

** Съотношение на играчите които са отпаднали и броят на активните играчи през месеца

В резултат на тази политика, делът на отпадналите клиенти е 4% средномесечно, което е значително под обичайните за индустрията, въпреки еднократния силен ефект от промяната на условията в бонус игрите. Добрите нива на този показател се дължи на реактивиране на неактивни играчи, благодарение на активни действия от страна на дружеството. Същевременно задържането на активните клиенти продължително време е резултат от предприетите действия за непрекъснато подобряване на предлагания продукт и удовлетворяване на клиентските потребности от разнообразно съдържание и обслужване и атрактивни.

През последната една година няма навлизането на нови значими конкуренти и нямаше събития, които да повлияят на общата пазарна конюнктура. Това доведе до нормализиране на пазарната среда и постепенно възстановяване на средния приход на клиент, като спадът на годишна база се свива до 3%, като ръста на приходите се постига основно от увеличението на активните клиенти. Положителна тенденция е, че през последните 12 месеца се наблюдава тенденция за възстановяване на средния приход на клиент спрямо най-ниската стойност от 90 лв. средно-месечно на клиент през 3-то тримесечие на 2022 г.

Оперативни разходи

Най-голям дял в отчетените от дружеството разходи заемат разходите за доставчици на игри, реклама, платежни услуги и данък по Закона за хазарта, които формират 85% от оперативните разходи на дружеството.

„Телематик Интерактив България” АД ползва *игри на външни доставчици*, с които има сключени договори на базата на споделяне на приходите (% от приходите, които игрите на съответния доставчик са генерирани), включително и с дъщерното дружество СиТи Интерактив ЕООД. С увеличението на приходите, разходите за доставчици на игри се увеличиха с 31,3% до 15,9 млн. лв. (Q3 22: 12,1 млн. лв.). Изпреварващият ръст се дължи на увеличението на дължимата такса към дъщерното дружество СТ Интерактив, съгласно решение на Общото събрание на акционерите на ТИБ от ноември 2022 и еднократен допълнителен разход през 3-то тримесечие във връзка с миграцията към новата спортна платформа. Коригирани за тези ефекти, разходите за доставчици на съдържание се запазват на постоянно ниво спрямо приходите.

За отчетния период *разходите за реклама и маркетинг* нарастват с 16,2% до 13,5 млн. лв. (Q3 22: 11,6 млн. лв.). Разходите за маркетинг се поддържат стабилни през последната година, като по-значителни увеличения се регистрират в периоди, когато се реализират по-активни маркетингови кампании. По-ниският ръст на рекламата е в резултат на направената силна кампания през Q1 23 г. и намаляването на рекламните разходи в сезонно слабото 2-ро тримесечие.

Разходите за платежни услуги са свързани с таксите на банки и платежни оператори по приемане на депозити и изплащане на средства на клиентите и са обвързани с обема на дейността. Нарастването им е с 12,7% и към Q3 23 са в размер на 7,8 млн. лв. (Q3 22: 7 млн. лв.). По-ниският темп на нарастване спрямо приходите е резултат от тенденцията за понижаване на дела на разходите за платежни оператори от реализираните приходи, която се наблюдава през първата половина на 2023 г.

Разходите за софтуерни услуги нарастват със 91% и достигат 1,1 млн. лв. (Q3 22: 0,6 млн. лв.). В това перо се включват таксите за система за управление на връзките с клиентите и за комуникацията с тях, като разходите са обвързани в броя на клиентската база, която значително нарасна през последната година.

| В хил. лв. | 9 мес 22 | 9 мес 23 | Изменение | Q3 22 | Q3 23 | Изменение |
|---------------------------------|---------------|---------------|-------------|--------------|--------------|---------------|
| Разходи за материали | 189 | 179 | -5.3% | 79 | 52 | -34.2% |
| Разходи за външни услуги | 32,280 | 39,659 | 22.9% | 11,162 | 14,233 | 27.5% |
| Разходи за персонала | 3,829 | 4,927 | 28.7% | 1,417 | 1,681 | 18.6% |
| Други оперативни разходи | 15,472 | 18,158 | 17.4% | 5,490 | 6,033 | 9.9% |
| Разходи за амортизации | 104 | 289 | 177.9% | 37 | 91 | 145.9% |
| ЕБИТДА | 18,442 | 19,488 | 5.7% | 6,914 | 6,043 | -12.6% |
| Нетна печалба за периода | 17,365 | 17,490 | 0.7% | 6,830 | 5,651 | -17.3% |

Други оперативни разходи се състоят основно от държавна такса за поддържане на лиценз за онлайн хазартен оператор в размер на 16,6 млн. лв. (Q3 22: 14,2 млн. лв.), която е нормативно определена в размер на 20% от разликата между направените залози и изплатените печалби. Останалите разходи в тази група са допълнителни предметни и материални награди за клиентите и финансиране на спортни прояви. Тези разходи са свързани промоционални и рекламни кампании и нарастват с 149% на годишна база. Това увеличение се компенсира изцяло от намалените разходи от данък при източника, който възниква по плащания за услуги на международни контрагенти.

Разходите за възнаграждения нарастват с 28,7% до 4,9 млн. лв. (Q3 22: 3,8 млн. лв.), както поради увеличението на броя служители, така и на средното възнаграждение на служителите.

Финансовите приходи през отчетния период са в размер на 234 хил. лв. При финансовите разходи се отчита значителна волатилност през тримесечията поради значителните преоценки на експозицията в ДЦК на САЩ. През периода, положителният резултат от валутни преоценки е в размер на 172 хил. лв. Реализирани са и 143 хил. лв. приходи от инвестиции (лихви и капиталова печалба) в инструменти на паричния пазар. През периода е отчетен 42 хил. лв. разходи за лихви от оперативен лизинг (наем на офис помещения).

Балансова позиция

Към 30.09.2023 г. паричните средства и инвестициите в инструменти на паричния пазар са в размер на 54 млн. лв. или 79% от активите, което е обуславяно от характера на осъществяваната от дружеството дейност. През 2-ро тримесечие значително бе увеличена инвестицията в краткосрочни ДЦК до 30 млн. лв.

Нетекущите финансови активи на дружеството към 30.09.2023 г. са в размер на 11 млн. лв. и в основната си част представляват инвестицията в дъщерното дружество СиТи Интерактив ЕООД. През 1-вото тримесечие на 2023 г. ТИБ увеличи капитала на дъщерната компания с 1,5 млн. лв. Средствата се насочват в развитието на онлайн стрийминг на живо на казино игри.

Лихвените задължения в размер на 1 млн. лв. към 30.09.2023 г. във връзка с отчитането на договора за наем на офис площи съгласно МСФО 16.

Текущите пасиви се формират от задължения към доставчици и за данъци, които се погасяват в рамките до месец от начисляването им и от депозити средства на клиенти. Текущите задължения намаляват от 10.2 млн. лв. към края на 2022 до 9.8 млн. лв. към 30.09.2023 г.

Парични потоци

Нетният паричен поток от оперативна дейност за отчетния период е в размер на 16.8 млн. лв., спрямо 16.6 млн. лв. през първите 9 месеца на 2022.

Нетният паричен поток от инвестиционна дейност, извън операциите по управление на паричните средства, е на стойност 2.3 млн. лв. спрямо отричателен такъв в размер на 182 хил. лв. през първо тримесечие на 2022, в резултат на увеличението на капитала на СиТи Интерактив и ТИВ Consult SAC и финансиране на дейността на Кения.

III. ОСНОВНИ РИСКОВЕ, ПРЕД КОИТО Е ИЗПРАВЕНО ДРУЖЕСТВОТО

Хазартната дейност е чувствителна социална и политическа тема, което предопределя по-чести промени в регулациите, въвеждане на по-стриктен контрол, допълнителни данъци и такси, нови технически изисквания, рестрикции. Въпреки комплексната и чувствителна природа на дейността, тенденцията е да се върви в посока на стабилна и добре контролирана регулаторна рамка, като все повече държави приемат или усъвършенстват своите регулации. Съответно, „Телематик Интерактив България” АД оперира в среда на комплексни регулации, засягащи неговата дейност, които непрекъснато се развиват, често в посока повишаване на изискванията, а в редки случаи държави са забранявали и изцяло хазартната дейност. Допълнителен риск е, че онлайн залаганията в световен мащаб са сравнително нов сектор, развиващ се отскоро, съответно, законодателството е непълно без достатъчно установени прецеденти, което представлява риск контролът върху прилагането на регулациите да е неясен и противоречив. В България регулаторната рамка е добре развита, като онлайн хазартът е регулиран от 2013 г. и е натрупан опит в прилагането ѝ и регулаторния риск е нисък. В бъдеще, с навлизането на нови пазари, този риск може да е значително по-висок за някои от страните, но оперирането на повече пазари намалява този риск, тъй като настъпването на неблагоприятни регулаторни промени в няколко пазара едновременно е малко вероятно.

В посока намаляване на регулаторния риск е и навлизането в B2B сегмента, където този риск е ограничен предвид оперирането на много голям брой пазари, а и рискът се носи от съответния оператор, а не от доставчика на игрите. Освен като дейност, подлежаща на лицензиране, и свързаните с това допълнителни изисквания към дейността, групата е обект и на други регулации, свързани със защита на личните данни, мерките срещу изпиране на пари/финансиране на тероризъм и анти-корупция.

Отнемане на лиценз за извършване на дейност

Основният риск е от отнемане на лиценза, което би довело до прекратяване на дейността в съответната юрисдикция (към датата на проспекта – единствено България). Регулаторът има възможност да отнеме лиценза при неплащане на данъци, нарушаване на нормативни изисквания, груби нарушения на законови изисквания и т.н. „Телематик Интерактив България” АД е въвело система за вътрешен контрол, която гарантира спазването на законовите изисквания и минимизира този риск.

Неспазване на техническите изисквания

Регулаторът в България, в лицето на НАП, изисква да се осигурява обмяна на данни в реално време. Неспазването на това изискване е основание за отнемане на лиценза за извършване на дейност. „Телематик Интерактив България” АД е въвело необходимите системи за осигуряване на непрекъснатата връзка, както и за своевременно сигнализиране при възникнали проблеми и процедури за навременна реакция.

Данъчно облагане и такси

Данъците, плащани от фирмите в България включват корпоративен данък, местни данъци и такси, данък добавена стойност, акцизи, износни и вносни мита. Важно за финансовия резултат на групата е запазването на текущия данъчен режим. Понастоящем корпоративният данък в България е 10%. Освен данъчните регулации, отнасящи се към обичайната търговска дейност, „Телематик Интерактив България” АД е обект и на специфични изисквания като месечна лицензионна такса в размер на 20% върху разликата между стойността на получените залози и изплатените печалби. Определяните от държавата данъци и такси формират основния дял от разходите и съответно, утежняване на тези регулации биха имали съществен ефект върху финансовите резултати на фирмата. Към момента няма обявени намерения от страна на съответните държавни органи за предприемане на промени в тази посока. Системата на данъчно облагане в държавите, където се планира разширяването на дейността, все още се развива, в резултат на което е възможен риск да възникне противоречива данъчна практика и да се въведат нови или да се увеличат съществуващите данъци и държавни такси.

Защита на личните данни

Общият регламент относно защитата на данните влезе в сила през 2018 г. и е задължителен за всички организации, които събират и обработват лични данни. „Телематик Интерактив България” АД е задължен да идентифицира всички свои клиенти и съхранява техните данни. Оперирането със средства

на клиенти и събирането на лични данни изисква изключително високи стандарти за информационната сигурност и защитата на базите данни. Групата е въвела мерки за ефективна защита на обработваните лични данни и възможност за упражняване правата на субектите на данни, предвидени в Общия регламент относно защитата на данните, като са приети Вътрешни правила за защита на личните данни. Съществуват процедури за начините на комуникация при жалба, за преносимост на данни, за прозрачност при обработване на личните данни, за управление на исканията на субекти, по получаване на съгласие, по уведомяване за нарушения на сигурността, за съхраняване и унищожаване на документи, както и редица други технически мерки за осигуряване сигурността на личните данни.

Чести или съществени промени в регулаторната среда повишават разходите за спазване на съответствие и могат да се отразят на реализираните приходи и печалби. Регулациите са свързани и с високи санкции при неспазване, а в определени случаи и до отнемане на лиценза за извършване на дейност. „Телематик Интерактив България” АД е изградил екип отговорен за изработването и актуализирането правила и политики, гарантиращи спазването на регулаторните изисквания. Основен приоритет на мениджмънта е тяхното въвеждане и прилагане, като всеки служител минава обучение по съответните процедури.

Макар и свързани със значителни разходи за спазване на съответствие с регулаторните изисквания, за емитента има съществен положителен ефект. Строгите регулации повишават доверието в бизнеса от страна на обществото и клиентите и ограничават нелоялната конкуренция от компании прилагащи ниски стандарти за защита и грижа за клиентите.

Мерки срещу изпиране на пари

Регулациите, свързани с предотвратяването на изпирането на пари и финансирането на тероризма, са фокус в политиката на европейско ниво през последните години и се развиват бързо. Хазартът е идентифициран като сегмент с висока степен на риск и съответно обект на стриктно наблюдение и регулиране. Операторите са задължени да идентифицират всеки клиент и да наблюдават и докладват потенциални рискови операции. Проблем при идентифицирането и справянето с такива случаи може да изложи компанията на значителен риск от санкции и да засегне репутацията. Положителен ефект има фактът, че като онлайн оператор, транзакциите се извършват по електронен път и са преобладаващо малък размер суми.

Засилване на ограниченията за рекламиране

Рекламирането на хазартни игри в средствата за масова комуникация е обект на регулации и рестрикции. Засилването на ограниченията ще ограничи способностите на „Телематик Интерактив България” АД да се позиционира и привлича нови клиенти през тези канали. За минимизиране на този риск „Телематик Интерактив България” АД развива и алтернативни методи за позициониране и привличане на клиенти. От друга страна, ограниченията в рекламата и изградения капацитет от регулаторите, Съвет за електронни медии и НАП, да упражняват мониторинг върху рекламното съдържание не позволява на нелицензирани оператори да се популяризират, което ограничава нелоялната конкуренция.

Политически риск

Това е рискът, произтичащ от политическите процеси в страната – риск от политическа дестабилизация, промени в управлението, в законодателството, икономическата политика и данъчната система. Политическият риск е в пряка зависимост от вероятността за промени в неблагоприятна посока на водената от правителството политика; в резултат възниква опасност от негативни промени в бизнес климата.

Поддържаната разумна фискална дисциплина и умереният дефицит спомагат за минимизирането на политическия риск като цяло и липсата на заявени намерения от политическите партии за съществени негативни промени в регулациите, касаещи дейността на компанията предполагат ниска степен на риск към момента. Въпреки това, политическата ситуация в момента не позволява да се открие предвидимо мнозинство и съответно, ясна прогноза за бъдещите политики, поради което съществени промени са възможни. Негативните последици, свързани с това, могат да се изразят в забавяне на реформите вследствие на различия и противоречия между политическите сили по отношение на важни социални и икономически мерки, както и допълнително повишаване на общественото недоволство. Възможните негативни ефекти от това обичайно се свързват с влошаване на икономическата среда и перспективите пред компаниите, опериращи в страната.

Планираната експанзия на нови пазари от една страна ще диверсифицира позиционирането, поради незначителната вероятност негативни събития да възникнат едновременно в няколко юрисдикции, от друга страна ще изложи „Телематик Интерактив България“ АД на риск от прилаганите политики в съответните страни.

Макроикономически риск

Клиентите на „Телематик интерактив България“ ЕАД са от всички региони на страната и от всички икономически и социални групи от населението. Клиентите на Сити Интерактив ЕООД в страна са организатори на онлайн казина, опериращи в България, както и в множество държави в Европа и Латинска Америка. Съответно, дейността на компанията силно зависи от цялостния ръст на икономиката, общото състояние на бизнес средата и особено от потребителското доверие, съответно, крайното потребление. Евентуално свиване на нивата да доходите и равнището на заетостта ще доведе и до негативен тренд в приходите и печалбите. Групата планира да диверсифицира този риск като разшири дейността си и в други държави.

Въпреки драстичното свиване на световните икономики през периода на епидемията, рекордните фискални и монетарни стимули предпазиха от аналогичен срив на потреблението и дори доведе до прегряване на много от най-големите икономики. Това доведе до увеличаване на инфлацията до рекорди за последните десетилетия нива. Това допълнително беше усилено от инвазията на Русия в Украйна, което доведе до рязко покачване а цените на енергийните ресурси и храните, което постепенно доведе и до общо повишение на ценовите нива. За да възстановят инфлацията до целевите нива, повечето централни банки предприеха политика за агресивно повишаване на лихвите. Високите лихви понижиха активността в редица ключови сектори, като недвижимите имоти, а високата инфлация се отрази на покупателната способност на населението. Общата икономическа активност и крайното потребление през 2022 г. значително се забави на повечето пазари, на които оперира СТИ, с изключение на България, където се запазиха високите темпове на ръст на потреблението. Световната икономика продължава да отчита стабилност и отчита ръст, макар и минимален, като посоката за бъдещото развитие е несигурна и се отчитат значителни рискове пред бъдещото развитие.

Инфлационен риск

Ценовият риск е свързан с общото ниво на инфлацията в страната и нивото на конкуренция. Рискът от повишаване на инфлацията води до обезценяване на направените инвестиции или стойността на спестяванията във времето. Предвид ангажиментите и желанието на страната да стане член на Европейския валутен съюз (ЕВС) и свързаните с това изисквания спрямо инфлацията – може да се очакват мерки от страна на БНБ и правителството за задържане на инфлацията в определените рамки (Маастрихтските критерии за членство в ЕВС).

Ценовият риск е свързан с общото ниво на инфлацията в страната и нивото на конкуренция. Последните години инфлацията достигна рекордни за последните години нива. От НСИ е отчетена годишна инфлация в за 2022 г. в размер на 18.7%. Характерът на бизнеса, с почти изцяло текущи разплащания излага Групата на минимален инфлационен риск. Негативен ефект би бил запазването за продължителен период на настоящите нива, което би ограничило разполагаемия доход на домакинствата. Съществен модериращ ефект на този риск е обвързаността на разходите с приходите – над $\frac{3}{4}$ от оперативните разходи са обвързани с приходите и съответно не се влияят от промените в ценовите нива. Същевременно високата инфлация е свързана и с увеличение на номиналните доходи, които при определени обстоятелства се предават и към по-високи суми, разполагаеми за забавления, което индиректно има положителен ефект върху приходите.

Валутен риск

Валутният риск е свързан с деноминирани в различна валута постъпления и разходи на дружествата от групата. Към момента приходите и разходите на емитента са в български лева, но с реализирането на плановете за експанзия, делът на приходите и разходите във валута различна от български лева се очаква да нараства, което би изложило дружествата от групата на определен валутен риск. Валутите на споменатите държави са стабилни в дългосрочен план, като обичайно варират в тесни граници от +/-5%, но въпреки това съществува риск от еднократни съществени изменения. Този риск се смекчава от факта, че разходите са в местна валута и се изчисляват като процент от приходите, т.е. рискът е основно върху

левовата равностойност на приходите, но това би дало много ограничено отражение върху нормата на печалба.

Разширяването на дейността в нови пазари съществено ще увеличи операциите във валути различни от лев и евро. В бъдеще, промените на валутните курсове биха довели да определен валутен риск и могат да окажат ефект върху резултатите на компанията.

Засилване на интензивността на конкуренцията

Масовото навлизане на дигиталните услуги и разрастването на пазара привлича интереса на по-широк кръг нови клиенти. През тази години три нови участника навлязоха на пазара и се очаква броят да се увеличава. До момента, това не се отразява на динамиката на дейността и „Телематик Интерактив България“ АД запазва темповете на ръст, но може да има значимо отражение в бъдеще. Разходите за маркетинг в сектора обичайно са с най-висок дял в структурата на разходите и са ключови за привличането и задържането на клиентите. С навлизането на нови конкуренти на пазара, се очаква относителният дял на разходите да се увеличи, като това би могло да окаже отражение върху рентабилността на дружествата от групата.

Кредитен риск /риск от неизпълнение на отсрещната страна

Това е рискът контрагенти на дружествата от групата да не изпълнят свои парични задължения. Поради спецификата на бизнеса, клиентите авансово депозират средства в своите сметки, като „Телематик Интерактив България“ АД има минимални вземания от клиенти. Кредитният риск е свързан основно със съхраняването на значителни собствени и клиентски средства във финансови институции. За минимизирането на този риск, „Телематик Интерактив България“ АД работи само с платежни оператори и банки с утвърдено присъствие и доказана репутация. Изградени са системи за обмяна на информация в реално време или чрез системи, гарантиращи изпълнението. При „СиТи Интерактив“ ЕООД задължението за плащане възниква в месеца, следващ реализирането на прихода и носи риск от неплащане при финансови затруднения на клиента. Възможността да ограничи използването на предоставените игри при неплащане ограничава потенциалните загуби.

Доминираща пазарна позиция на доставчици

В определени сектори и пазари има доставчици, напр. на съдържание и платежни оператори, които имат значително пазарно влияние и могат да налагат тарифи над пазарните нива. Еностранно повишаване на цените от такива доставчици би могло да има негативен ефект върху печалбата.

Нелоялна конкуренция

На пазара действат и значителен брой нелегални оператори, без лиценз и заплащане на дължимите данъци и такси и изискваното лицензиране на игрално съдържание. Предвид високите данъци и административни изисквания, това им дава предимство спрямо легалните оператори като по-високи промоции и отстъпки за клиентите.

Грешка в игрите

Като доставчик на игрално съдържание, дъщерната компания „СиТи Интерактив“ ЕООД, носи финансова отговорност, ако в резултат на грешки в предоставените игри, операторът или дистрибуторът на хазартни игри е реализирал загуби (например играта изплати абнормални печалби). Всяка игра подлежи на задълбочена проверка и тестване, включително от международно признати независими лаборатории, поради което възможността от този риск е сведена до минимум. Обичайно, дължимото обезщетение е ограничено до реализираните от „СиТи Интерактив“ ЕООД приходи от контрагента за определен период или фиксирана максимална сума. В бъдеще, този риск се предвижда да се подсигури допълнително със сключване на застраховка.

Авторски права

Този риск не е директно приложим за „Телематик Интерактив България“ АД, а специфичен за неговото дъщерно дружество „СиТи Интерактив“ ЕООД. Разпространяваните игри включват аудио и визуално съдържание, графични обекти, търговски марки и други, които биха могли да са обект на авторско право. Използването на такива защитени обекти без необходимите разрешения, може да доведе до финансови претенции от засегнатата страна. Този риск е нисък, доколкото използването на обекти, защитени с авторски права, е ограничено и при спазване на законовите изисквания.

Ликвиден риск

Ликвидният риск е рискът дружествата от групата да не успеят да посрещнат текущите си задължения. „Телематик Интерактив България” АД поддържа високи нива на ликвидност, като активите са почти изцяло в парични средства. Задълженията се формират основно от депозирани средства на клиенти и търговски задължения към доставчици. Поддържаните парични средства надхвърлят размера на текущите задължения, което излага „ТЕЛЕМАТИК ИНТЕРАКТИВ БЪЛГАРИЯ” АД на минимален ликвиден риск.

ИТ сигурност и кибератаки

Риск от неоторизиран достъп, прекъсване, модифициране, нерегламентирано ползване или разрушаване на базите данни, претоварване на капацитета на мрежата, прекъсване на услугата и други. Подобни атаки могат да окажат негативен ефект върху репутацията на компанията и да доведат до загуба на клиенти и финансови щети. По тази причина „Телематик Интерактив България” АД е предприела превантивни стъпки, като се прилагат стриктни политики и поддържат най-високи стандартни в сферата на сигурността. „Телематик Интерактив България” АД е сертифициран (чрез дъщерното си дружество „СиТи Интерактив“ ЕООД) по ISO 27001:2013 издаден от TUV Rheinland - стандарт за защита сигурността на информацията при търговия, създаване и разпространение на онлайн продукти, вкл. управление сигурността на финансова, счетоводна, производствена, търговска и лични данни при разработване и разпространение на онлайн продукти. Поддържа се професионален и технически капацитет, който на постоянна база мониторира и реагира на опити за компрометиране на онлайн инфраструктурата.

Загуба на ключов управленски или технически персонал

Настоящият ръководен състав е от служители, които са се изградили и развили от създаването на компанията и са с основен принос за успешното развитие до момента. Напускането на ключови служители би могло да неблагоприятен ефект при бъдещото развитие. Дружеството разполага със собствена платформа (правата се притежават от дъщерното дружество „СиТи Интерактив“ ЕООД), на която е базирана цялата оперативна дейност. Това от една страна осигурява контрол върху ключов актив и висока степен на гъвкавост, но напускането на ключов персонал или подизпълнител, ангажирани с поддръжката и развитието на платформата може да доведе до влошаване качеството на продукта и/или забавяне на неговото развитие, което би имало силно негативно отражение на дейността. Компанията се стреми да ограничи този риск като привлича и мотивира служителите с политики и практики, които да дават възможности за неговото непрекъснато обучение и развитие и възнаграждение обвързано с резултатите.

Риск свързан с обработката на плащанията

„Телематик Интерактив България” АД работи с голям брой банки и платежни оператори и получава и изплаща значителни суми на клиенти. Процедурите за разплащане с клиенти, договорени с доставчиците на платежни услуги, са ключов фактор за удовлетвореността на клиентите. Неизпълнение на нареждане поради финансови или технически проблеми би се отразило негативно върху репутацията на компанията и може да доведе до намаляване на доверието на клиенти и финансови загуби. „Телематик Интерактив България” АД минимизира риска като работи само с утвърдени оператори, като прави задълбочено проучване, както и предлага различни методи на разплащане от лицензирани платежни оператори, за да гарантира ефективни и сигурни платежни услуги. Дружеството следва утвърдени процедури за проверка и верификация на клиентите, съобразени с най-добрите практики и стандарти за верификация.

Непрекъсваемост на дейността и възстановяване при кризисни събития

ова е риск от вътрешни и външни събития, които могат да доведат до спиране на дейността. „Телематик Интерактив България” АД е разработило и въвело инфраструктура, системи, процеси и правила с цел да минимизира този риск и процеса да бъде непрекъсваем. Поддържа се допълнителен капацитет, както и дублиране на ключовите елементи от системата, чрез включване на облачни услуги от утвърдени доставчици, които да осигурят съхраняване и бързо възстановяване на дейността в случай на настъпване на такива събития.

Риск от измами в игрите

Този риск е основно в сегмента на спортните залагания, където би могло да има случаи на измами и манипулации, например при спортни резултати. „Телематик Интерактив България“ АД има стриктна система за риск мениджмънт, която следи за необичайна активност и дава възможност за превантивна реакция. Слот игрите, които формират основната част от приходите, не позволяват манипулации на залози и печалби и рискът от измами при казино игрите е незначителен. В този сегмент също оперира система за управление на риска, която мониторира и лимитира потенциален негативен ефект от измами. Рискът от измами в размер, който да има съществено негативно отражение на финансовите резултати, е ограничен.

Риск, свързан с хазартната зависимост

Залаганията могат да доведат до пристрастяване за някои клиенти. „Телематик Интерактив България“ АД е въвело система, която следва стриктно приетите правила за отговорна игра, информира и дава възможност на клиентите да ограничат играта си. Реализирането на този риск може да се отрази на репутацията на „Телематик Интерактив България“ АД, а нарушаване на приетите правила за отговорна игра, може да доведе и до санкции от регулатора. Компанията прилага активна политика да се позиционира като място за забавление и отговорна игра и полага усилия да съдейства и подпомага клиентите в риск.

Риск, свързан с нахлуването на Русия в Украйна

Инвазията на Русия в Украйна доведе до турбуленции в политически, икономически, социален и дори технологичен аспект, не само в Европа, но и в целия свят. От политическа гледна точка, конфликтът доведе до поляризиране на геополитическата карта като западните страни решително заклеймиха действията на руската държава и наложиха тежки икономически санкции върху последната. От друга страна, източни страни като Китай и Индия отказаха да участват в налагането на санкции и осъждане на военните действия на Русия в Украйна. В икономически аспект, войната доведе до рязък спад на икономическата активност в Украйна и „икономическо ембарго“ на Русия от страна на западните компании. Хранителните и енергийните суровини поскъпнаха значително, което постави европейската и световната икономика под инфлационен натиск. Трайно покачване на суровините би имало за резултат намаляване на доходите на бизнеса и домакинствата и нарастваща безработица. Руската инвазия в Украйна може да има значителни социални последици, включително нарушаване на правата на човека и хуманитарни кризи. Войната може да доведе до принудително преместване на хора и големи бройки бежанци, които може да имат трудност в намирането на къде да живеят и как да се прехранват. Също така, войната може да доведе до нарастващо насилие и престъпност в региона, както и до разрушаване на инфраструктурата и услугите.

Понастоящем, Телематик Интерактив България не извършва дейност в Русия. Дружеството има регистрирано дружество в Украйна, което към 31 март 2023 не е започнало дейност и плановете за такава са преустановени. Предвид на сложната обстановка и нарасналите рискове, ръководството на ТИБ не предвижда скоростни действия за стартиране на бизнес в Украйна.

Рисковете за дейността на дружеството от военния конфликт в Украйна произтичат от косвени фактори. Войната може да доведе до икономически нестабилност в Европа и региона, която да засегне българския пазар на онлайн залагания. Ускоряване или запазване на инфлацията поради рязкото покачване на цените на суровините може да доведе до загуба на реална покупателна способност и спад на търсенето на онлайн казино и спортни залагания. В резултат, може да се окаже трудно за операторите на онлайн залагания да генерират приходи. Конфликтът може да доведе и до политическо напрежение в региона и да се окаже трудно за българските оператори на онлайн казина и спортни залагания да установят партньорства с компании в региона или да разширят своя бизнес в тази част на света. В допълнение, Руско-Украинската война може да доведе до негативни емоции и стрес в обществото, което да засегне и местния пазар.

Риск, свързан с климатичните промени

Климатичните промени могат да повлияят неблагоприятно на дейността на дружеството в две направления: директно и косвено. Преките рискове се свързват с природни бедствия, причинени от промяната в климата, които биха могли да доведат до застрашаване здравето и живота на клиентите на дружеството, както и до разрушаване на критична инфраструктура, свързана с дейността. Сбъдване на рисковете от промяна на климата могат да доведат до допълнителни разходи за справяне с проблемите описани в тази точка. Към косвените ефекти от промените в климата могат да се причислят резки промени в цените на енергоносителите и хранителните суровини, които да доведат до спад на покупателната сила на населението и да намалят търсенето на услуги като онлайн казина и спортни залагания. Климатичните промени могат да доведат до промяна на регулаторната среда в посока изискване за намаление на въглеродния отпечатък от страна на дружеството, което да увеличи оперативните разходи или да доведе до загуба на бизнес, ако дружеството не е в състояние да отговори на новите изисквания. Телематик Интерактив България оценява влиянието на климатичните промени върху дейността на дружеството като ниски в краткосрочен план, но дългосрочното влияние остава неизвестно.

Риск, свързан с промяна в лихвените нива

Повишената инфлационна среда в по-голямата част от света доведе до рязко затягане на монетарните политики на основните централни банки, което се изрази в повишение на лихвените нива. Европейската централна банка (ЕЦБ) следва политика на повишаване на лихвените нива. Механизмът на Валутен борд, при който българският лев е фиксиран към единната европейска валута, директно трансферира монетарната политика на ЕЦБ към българската банкова система и икономика. Увеличаването на лихвите може да се отрази на дейността на компанията по няколко посоки:

1. Увеличаване на разходите за заеми. Когато централните банки повишават лихвените нива, банките обикновено повишават лихвите по заемите, което може да доведе до по-високи разходи за заеми за компаниите. Ако компанията зависи от заеми за финансиране на своята дейност, по-високите разходи за заеми могат да доведат до по-ниска печалба и ограничаване на инвестициите. ТИБ няма дългови задължения и рискът и компанията не е изложена на риска от увеличаване на разходите за заеми.
2. Намаляване на способността за финансиране. Ако компанията има нужда от нови заеми, за да финансира растежа си, по-високите лихви могат да я ограничат в това отношение. Ако инвеститорите на компанията считат, че по-високите разходи за заеми ще намалят печалбите на компанията или ще я ограничат способността да погасява заемите си, те може да бъдат по-малко склонни да инвестират. ТИБ генерира значителен паричен поток от дейността си и към датата на отчета разполага със достатъчен запас от свободен кеш, с който да финансира дейността си и бъдещите инвестиционни планове.
3. Рискът от промяна на лихвените нива може да има индиректно влияние върху приходите на дружеството, тъй като по-високите лихви означават по-скъпи заеми за потребителите, което може да намали общото потребление, както и разходите за спортни залагания и казино игри.

Междинен индивидуален отчет за финансовото състояние към 30.09.2023 година

| | | 30.09.2023 | 31.12.2022 |
|------------------------------------------|-----------|---------------|---------------|
| | пояснение | хил. лв. | хил. лв. |
| Нематериални активи | 2 | 226 | 98 |
| Имоти, машини и съоръжения | 3 | 196 | 174 |
| Активи с право на ползване | 3 | 979 | 1274 |
| Инвестиции в дъщерни дружества | 4 | 10,692 | 8,912 |
| Дългосрочни финансови активи | 7.1 | 300 | 300 |
| Дългосрочни вземания от свързани лица | 6.5 | 422 | 497 |
| Отсрочени данъци | | 31 | 31 |
| Нетекущи активи | | 12,846 | 11,286 |
| Стоки | | 52 | - |
| Търговски вземания | | 148 | 8 |
| Краткосрочни вземания от свързани лица | 6.5 | 439 | 81 |
| Платени аванси и други вземания | 5 | 1,143 | 946 |
| Вземания по финансови инструменти | | - | 2,544 |
| Финансови активи по справедлива стойност | 7 | 23,637 | 5,471 |
| Пари и парични еквиваленти | 8 | 30,319 | 44,144 |
| Текущи активи | | 55,738 | 53,194 |
| Общо активи | | 68,584 | 64,480 |
| Собствен капитал и пасиви | | | |
| Акционерен капитал | 9 | 12,960 | 12,960 |
| Резерви | | 16,980 | 16,113 |
| Неразпределена печалба | | 10,333 | 1,552 |
| Текущ финансов резултат | | 17,490 | 22,608 |
| Собствен капитал | | 57,763 | 53,233 |
| Пасиви по лизингови договори | | 786 | 1043 |
| Нетекущи пасиви | | 786 | 1,043 |
| Пасиви по лизингови договори | | 210 | 231 |
| Търговски и други задължения | 11 | 3,316 | 3,748 |
| Задължения към персонала | 10.2 | 752 | 849 |
| Задължения към свързани лица | 6.5 | 342 | 332 |
| Задължения за данъци върху дохода | | 503 | 597 |
| Задължения за други данъци и такси | | 2,371 | 2,345 |
| Депозити на клиенти | | 2,541 | 2,102 |
| Текущи пасиви | | 10,035 | 10,204 |
| Общо собствен капитал и пасиви | | 68,584 | 64,480 |

Междинен индивидуален отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход за периода 01.01.2023 - 30.09.2023 година

| | | 30.09.2023 | 30.09.2022 |
|------------------------------------------|-----------|---------------|---------------|
| | пояснение | хил. лв. | хил. лв. |
| Приходи от получени залози | 12 | 82,292 | 70,141 |
| Други приходи | | 119 | 71 |
| Разходи за материали | | (179) | (189) |
| Разходи за външни услуги | 13 | (39,659) | (32,280) |
| Разходи за амортизация | | (289) | (104) |
| Разходи за персонал | 10.1 | (4,927) | (3,829) |
| Други разходи | 14 | (18,158) | (15,472) |
| Печалба от оперативна дейност | | 19,199 | 18,338 |
| Финансови приходи | 15 | 1,114 | 1,040 |
| Финансови разходи | 15 | (880) | (84) |
| Печалба преди данъци | | 19,433 | 19,294 |
| Разход за данък върху дохода | | (1,943) | (1,929) |
| Печалба за периода | | 17,490 | 17,365 |
| Общо всеобхватен доход за периода | | 17,490 | 17,365 |
| Доход на акция: | 9 | 1.35 | 2.44 |

Междинен индивидуален отчет за промените в собствения капитал към 30.09.2023 година

| | Основен капитал | Премии от емисии (премиен резерв) | Резерви | Неразпределена печалба/ (Натрупана загуба) | Собствен капитал |
|------------------------------------------|-----------------|-----------------------------------|--------------|--------------------------------------------|------------------|
| | хил. лв | хил. лв | хил.лв | хил. лв | хил. лв |
| Салдо към 1 януари 2022 г. | 4,000 | - | 400 | 20,377 | 24,777 |
| Дивиденди | - | - | - | (10,152) | (10,152) |
| Емисия на капитал | 320 | 15,680 | - | | 16,000 |
| Увеличение на капитала при преобразуване | 8,640 | - | | (8,640) | |
| Сделки със собствениците | 8,960 | 15,680 | - | (18,792) | 5,848 |
| Печалба за периода | - | - | - | 22,608 | 22,608 |
| Общо всеобхватен доход за периода | - | - | - | 22,608 | 22,608 |
| Разпределение на печалбата към резерви | | | 33 | (33) | |
| Салдо към 31 декември 2022 г. | 12,960 | 15,680 | 433 | 24,160 | 53,233 |
| Салдо към 1 януари 2023г. | 12,960 | 15,680 | 433 | 24,160 | 53,233 |
| Дивиденди | | | | (12,960) | (12,960) |
| Печалба за периода | - | - | - | 17,490 | 17,490 |
| Общо всеобхватен доход за периода | - | - | - | 17,490 | 17,490 |
| Разпределение на печалба към резерви | | | 867 | (867) | - |
| Салдо към 30 септември 2023 г. | 12,960 | 15,680 | 1,300 | 27,823 | 57,763 |

Междинен индивидуален отчет за паричните потоци за период 01.01.2023 – 30.09.2023 година

| Пояснение | 30.09.2023 хил. лв. | 30.09.2022 хил. лв. |
|----------------------------------------------------------|------------------------|------------------------|
| Оперативна дейност | | |
| Получени залози от клиенти | 379,852 | 303,567 |
| Изплатени печалби и върнати депозити | (297,014) | (233,074) |
| Плащания към доставчици | (38,926) | (33,001) |
| Плащания към персонал и осигурителни институции | (5,003) | (3,626) |
| Плащания за корпоративен данък | (2,038) | (2,592) |
| Плащания за такси върху хазартната дейност | (16,503) | (13,913) |
| Други парични потоци, нетно | (3,589) | (782) |
| Нетен паричен поток от оперативна дейност | 16,779 | 16,579 |
| Инвестиционна дейност | | |
| Инвестиции в дъщерни предприятия | (1,780) | - |
| Покупка на финансови активи и инвестиции | (29,904) | (10,196) |
| Постъпления от падежирани емисии | 14,466 | - |
| Предоставени заеми | (311) | (1,593) |
| Постъпления от предоставени заеми | - | 1,502 |
| Парични потоци, свързани с покупка на дълготрайни активи | (254) | (87) |
| Получени лихви | 157 | 1 |
| Други парични потоци, нетно | | (4) |
| Нетен паричен поток от инвестиционна дейност | (17,626) | (10,377) |
| Финансова дейност | | |
| Емисия на капитал | - | 16,000 |
| Изплатени дивиденди | (12,937) | (10,152) |
| Нетен паричен поток от финансова дейност | (12,937) | 5,848 |
| Валутни преоценки | (41) | (33) |
| Нетна промяна в пари и парични еквиваленти | (13,825) | 12,017 |
| Пари и парични еквиваленти в началото на годината | 44,144 | 22,265 |
| Пари и парични еквиваленти в края на периода | 30,319 | 34,282 |

Пояснения към индивидуалния финансов отчет

1. Основа за изготвяне на индивидуалния финансов отчет

Този индивидуален финансов отчет за период от девет месеца до 30 септември 2023 г. е съставен в съответствие с МСС 34 „Междинно финансово отчитане”, приет от ЕС. Той не съдържа цялата информация, която се изисква за изготвяне на пълни годишни финансови отчети съгласно МСФО и следва да се чете заедно с годишния индивидуален финансов отчет на Дружеството към 31 декември 2022 г., изготвен в съответствие с Международните стандарти за финансово отчитане (МСФО), разработени и публикувани от Съвета по международни счетоводни стандарти (СМСС) и приети от Европейския съюз (ЕС).

Финансовият отчет е съставен в български лева, което е функционалната валута на Дружеството. Всички суми са представени в хиляди лева (хил. лв.) (включително сравнителната информация за 2022 г.), освен ако не е посочено друго.

Ръководството носи отговорност за съставянето и достоверното представяне на информацията в настоящия финансов отчет.

Този финансов отчет е индивидуален. Дружеството съставя и консолидиран финансов отчет в съответствие с Международните стандарти за финансово отчитане (МСФО), разработени и публикувани от Съвета по международни счетоводни стандарти (СМСС) и приети от Европейския съюз (ЕС), в който инвестициите в дъщерни предприятия са отчетени и оповестени в съответствие с МСФО 10 „Консолидирани финансови отчети”.

Финансовият отчет е съставен при спазване на принципа на действащо предприятие

2. Нематериални дълготрайни активи

| | Лицензи хил. лв | Програмни продукти хил. лв | Общо хил. лв |
|---------------------------------------------------|--------------------|----------------------------------|-----------------|
| Салдо към 1 януари 2023г. | 310 | 143 | 453 |
| Новопридобити активи | 140 | 36 | 176 |
| Отписани активи | (140) | - | (140) |
| Салдо към 30 септември 2023 г. | 310 | 179 | 489 |
| Амортизация | | | |
| Салдо на 1 януари 2023 г. | 249 | 106 | 355 |
| Начислена амортизация | 42 | 6 | 48 |
| Отписана амортизация | (140) | - | (140) |
| Салдо към 30 септември 2023 г. | 151 | 112 | 263 |
| Балансова стойност към 30 септември 2023г. | 159 | 67 | 226 |

3. Материални дълготрайни активи

| | Компютри и периферни устройства | Стопански инвентар | Оборудване и трайни активи | Транспортни средства | Активи по лизингови договори | Общо |
|---------------------------------------------------|---------------------------------|--------------------|----------------------------|----------------------|------------------------------|--------------|
| Брутна балансова стойност | хил. лв | хил. лв | хил. лв | хил. лв | хил. лв | хил. лв |
| Салдо към 1 януари 2023г. | 146 | 50 | 53 | 30 | 1,274 | 1,553 |
| Новопридобити активи | 70 | 8 | | | | 78 |
| Отписани активи | | | | | (122) | (122) |
| Салдо към 30 септември 2023 г. | 216 | 58 | 53 | 30 | 1,152 | 1,509 |
| Амортизация | | | | | | |
| Салдо на 1 януари 2023 г. | 76 | 13 | 9 | 7 | - | 104 |
| Начислена амортизация | 36 | 8 | 6 | 6 | 185 | 241 |
| Отписана амортизация | | | | | (12) | (12) |
| Салдо към 30 септември 2023 г. | 112 | 21 | 15 | 13 | 173 | 334 |
| Балансова стойност към 30 септември 2023г. | 104 | 37 | 38 | 17 | 979 | 1,175 |

4. Инвестиции в дъщерни предприятия

| Име на дъщерното предприятие | Основна дейност | 30.09.2023 | | 31.12.2022 | |
|--------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------|-------------|--------------|-------------|
| | | хил. лв. | участие (%) | хил. лв. | участие (%) |
| СиТи Интерактив ЕООД | предоставяне за ползване и отдаване под наем, създаване, модифициране и разработване на нови софтуерни продукти за онлайн игри | 10,410 | 100 | 8,910 | 100 |
| ТОВ Палмс Бет Юкрейн | онлайн казино платформа и спортни залози | - | 100 | - | 100 |
| Palmsbet Curacao B.V. | онлайн казино платформа и спортни залози | 2 | 100 | 2 | 100 |
| TIB Consult Sociedad Anonima(TIB Consult S.A.C.) | платежен оператор на онлайн казино платформа | 280 | 99 | - | - |
| | | 10,692 | | 8,912 | |

5. Платени аванси и други вземания

| | 30.09.2023 хил. лв. | 31.12.2022 хил. лв. |
|---------------------|------------------------|------------------------|
| Предплатени разходи | 569 | 366 |
| Предоставени аванси | 268 | 279 |
| Други | 306 | 301 |
| | 1,143 | 946 |

6. Сделки със свързани лица

Свързаните лица на Дружеството включват собствениците, дъщерни дружества, дружества под общ контрол, ключов управленски персонал и други описани по-долу.

Ако не е изрично упоменато, транзакциите със свързани лица не са извършвани при специални условия и не са предоставяни или получавани никакви гаранции.

Вземанията от свързани лица включват вземания по предоставени заеми и лихви в общ размер на 822 хил. лв., от които :

-текущи вземания в размер на 400 хил. лв. с договорен падеж през 2024 г.

-нетукци вземания в размер 422 хил. лв, от които 97 хил. лв. и 325 хил. лв са с падеж съответно през 2026 година и 2028 година.

Предоставените заеми на свързани лица са необезпечени и с договорена пазарна лихва. Останалите вземания от свързани лица в размер на 39 хил. лв., както и задълженията в размер на 342 хил.лв.са с търговски характер и са квалифицирани като текущи.

Дружеството няма получени гаранции от свързани лица, както и предоставени такива в полза на свързани лица.

6.1 Сделки със собственици

| | 30.09.2023 | 30.09.2022 |
|------------------------|------------|------------|
| | хил. лв. | хил. лв. |
| Покупки на услуги | 43 | 35 |
| Разпределени дивиденди | 12,960 | 10,152 |
| Изплатени дивиденди | 12,960 | 10,152 |
| Емисии на акции | - | 8,960 |
| Предоставени заеми | - | 1,500 |
| Погасени заеми | - | 1,500 |
| Начислени лихви | | 1 |

6.2 Сделки с дъщерни дружества

| | 30.09.2023 | 30.09.2022 |
|-----------------------------|------------|------------|
| | хил. лв. | хил. лв. |
| Покупки на услуги | 2,629 | 1,841 |
| Извършени капиталови вноски | 1,780 | - |
| Начислени лихви | 15 | 15 |

6.3 Сделки с други свързани лица под общ контрол

| | | |
|-----------------------------|-----|-----|
| Покупки на услуги и стоки | 510 | 943 |
| Предоставени стоки и услуги | 4 | 267 |
| Предоставени заеми | 329 | 122 |
| Начислени лихви | 10 | 2 |

6.4 Сделки с ключов управленски персонал

Ключовият управленски персонал на Дружеството включва членовете на съвета на директорите и висш управленски персонал.

Възнагражденията на ключовия управленски персонал включват следните разходи:

Краткосрочни възнаграждения:

| | | |
|--------------------------------|------------|------------|
| Заплати, в т.ч.: | 382 | 479 |
| <i>бонуси</i> | 188 | 340 |
| Разходи за социални осигуровки | 8 | 7 |
| Общо възнаграждения | 390 | 483 |

6.5. Разчети със свързани лица

30.09.2023 31.12.2022
хил. лв. хил. лв.

Нетекущи вземания от:

| | | |
|------------------------------------------------|------------|------------|
| - дъщерни предприятия | - | 400 |
| - други свързани лица под общ контрол | 422 | 97 |
| Общо нетекущи вземания от свързани лица | 422 | 497 |

Текущи вземания от:

| | | |
|----------------------------------------------|------------|------------|
| - дъщерни предприятия | 415 | 30 |
| - други свързани лица под общ контрол | 24 | 51 |
| Общо текущи вземания от свързани лица | 439 | 81 |
| Общо вземания от свързани лица | 861 | 578 |

Текущи задължения към:

| | | |
|---------------------------------------------------|------------|------------|
| - дъщерни предприятия | 287 | 287 |
| - други свързани лица под общ контрол за доставки | 55 | 45 |
| Общо текущи задължения към свързани лица | 342 | 332 |
| Общо задължения към свързани лица | 342 | 332 |

7. Финансови активи по справедлива стойност

30.09.2023 31.12.2022
хил. лв. хил. лв.

Дългови инструменти по справедлива стойност през печалбата и загубата

| | | |
|--------------------------------|---------------|--------------|
| Държавни ценни книжа | 13,510 | 4,497 |
| Облигации | - | 974 |
| Фонд на паричния пазар | 10,127 | - |
| Текущи финансови активи | 23,637 | 5,471 |

7.1 Капиталови инструменти по справедлива стойност през друг всеобхватен доход

| | | |
|----------------------------------|---------------|--------------|
| Неборсови капиталови инструменти | 300 | 300 |
| Нетекущи финансови активи | 300 | 300 |
| Общо | 23,937 | 5,771 |

8. Пари и парични еквиваленти

Парите и паричните еквиваленти включват следните елементи:

| | 30.09.2023 | 31.12.2022 |
|---------------------------------------|---------------|---------------|
| | хил. лв. | хил. лв. |
| Парични средства в брой | 527 | 436 |
| Парични средства в банки | 11,055 | 16,172 |
| Парични средства в платежни оператори | 18,718 | 25,450 |
| Парични еквиваленти | 19 | 2,086 |
| Пари и парични еквиваленти | 30,319 | 44,144 |

Сумата на пари и парични еквиваленти, които служат за обезпечение на възможни вземания за картови разплащания по сделките с платежни оператори на Дружеството към 30 септември 2023 е 1,663 хил. лв. (31 декември 2022 г. е 1,484 хил. лв.).

Паричните еквиваленти в размер на 19 хил. лв., които отчита Дружеството в края на септември 2023 година са парични наличности по инвестиционна сметка към инвестиционен посредник. Съгласно договорените условия с посредника сумите са обръщаеми в кратък срок.

Дружеството е извършило оценка на очакваните кредитни загуби върху паричните средства и паричните еквиваленти. Оценената стойност е в размер под 0,5% от брутната стойност на парични средства, депозирани във финансовите институции, поради което е определена като несъществена и не е начислена във финансовите отчети на Дружеството.

9. Акционерен капитал, дивиденди и доход на акция

Към 30.09.2023 г. регистрираният капитал на Дружеството се състои от 12,960,018 броя обикновени акции с номинална стойност в размер на 1 лв.

Акциите на Дружеството се търгуват на Българската фондова борса АД. Акциите са с право на получаване на дивидент и ликвидационен дял и всяка акция представлява един глас от общото събрание на акционерите.

| | 30.09.2023 | 31.12.2022 |
|------------------------------------------------------------------|-------------------|-------------------|
| | Брой акции | Брой акции |
| Брой издадени и напълно платени акции: В началото на годината | 12,960,018 | 4,000,000 |
| Нова емисия акции – непаричен дивидент | - | 8,640,012 |
| Брой издадени и напълно платени акции | - | 320,006 |
| Общ брой акции/дялове в края на периода | 12,960,018 | 12,960,018 |

Към 30.09.2023г. Дружеството е с мажоритарен собственик - Елдорадо корпорейшън АД, чийто крайни собственици са Мило Стратиев Борисов и Росина Стратиева Борисова.

Доход на акция

Към 30.09.2023г. основният доход на акция е изчислен на база нетна печалба, подлежаща на разпределение между акционерите и среднопретеглен брой акции на Дружеството, както следва:

| | 30.09.2023 | 30.09.2022 |
|------------------------------------------------|-------------|-------------|
| Печалба, подлежаща на разпределение (в лв.) | 17,490,000 | 17,365,000 |
| Средно претеглен брой акции | 12,960,018 | 7,128,898 |
| Основен доход на акция (в лв. за акция) | 1.35 | 2.44 |

Към 30.09.2023г. разпределеният паричен дивидент в размер на 12,960,018 лв. въз основа на решение на Общото събрание на акционерите, проведено през месец май на същата година, е изцяло изплатен.

10. Възнаграждения на персонала

10.1. Разходи за персонала

Разходите за възнаграждения на персонала включват:

| | 30.09.2023 | 30.09.2022 |
|--------------------------------|--------------|--------------|
| | хил. лв. | хил. лв. |
| Разходи за заплати | 4,388 | 3,449 |
| Разходи за социални осигуровки | 539 | 380 |
| Разходи за персонала | 4,927 | 3,829 |

10.2. Задължения към персонала

Задълженията към персонала, признати в отчета за финансовото състояние, се състоят от следните суми:

| | 30.09.2023 | 31.12.2022 |
|----------------------------------------------------------|------------|------------|
| | хил. лв. | хил. лв. |
| Текущи: | | |
| Провизии за неизползван отпуск на персонала | 237 | 236 |
| Текущи възнаграждения | 415 | 516 |
| Осигурителни задължения във връзка с персонала | 100 | 97 |
| Текущи пенсионни и други задължения към персонала | 752 | 849 |

Текущата част от задълженията към персонала представляват задължения към настоящи и бивши служители на Дружеството, които следва да бъдат уредени през 2023 г. Други краткосрочни задължения към персонала възникват главно във връзка с натрупани неизползвани отпуски в края на отчетния период.

11. Търговски и други задължения

| | 30.09.2023 | 31.12.2022 |
|----------------------|--------------|--------------|
| | хил. лв. | хил. лв. |
| Търговски задължения | 3,306 | 3,700 |
| Други задължения | 10 | 48 |
| | 3,316 | 3,748 |

12. Приходи

| | 30.09.2023 | 30.09.2022 |
|-----------------------------------------------------------|---------------|---------------|
| | хил. лв. | хил. лв. |
| Приходи от залози | 82,292 | 70,141 |
| Приходи от продажба на други услуги | 115 | 50 |
| Приходи от договори с клиенти в обхвата на МСФО 15 | 82,407 | 70,191 |
| Други приходи | 4 | 21 |
| Приходи извън обхвата на МСФО 15 | 4 | 21 |
| Общо приходи | 82,411 | 70,212 |

Дружеството отчита като приходи сумата на направените залози, намалена със сумите, дължими на клиенти и стимулите, които предоставя на своите клиенти.

| | 30.09.2023 | 30.09.2022 |
|---------------------------------------|---------------|---------------|
| | хил. лв. | хил. лв. |
| Реализирани приходи по видове дейност | | |
| Казино игри | 77,027 | 63,616 |
| Спортни залози | 5,265 | 6,525 |
| | 82,292 | 70,141 |

Основната част на приходите на Дружеството са реализирани на вътрешния пазар, като делът на клиентите извън страната е несъществен .

Другите оперативни приходи в размер на 119 хил. лв, се формират от допълнителни услуги и отписване на задължения.

13. Разходи за външни услуги

| | 30.09.2023 | 30.09.2022 |
|--------------------------------|-------------------|-------------------|
| | хил. лв. | хил. лв. |
| Доставчици на игри | 15,903 | 12,112 |
| Реклама | 13,450 | 11,572 |
| Банкови такси | 7,848 | 6,962 |
| Консултантски услуги | 484 | 434 |
| Софтуерни услуги | 1,128 | 591 |
| Счетоводни и правни услуги | 104 | 102 |
| Наеми | 70 | 157 |
| Комуникации и комунални услуги | 372 | 71 |
| Техническа поддръжка | 154 | 178 |
| Други | 146 | 101 |
| | 39,659 | 32,280 |

14. Други разходи

| | 30.09.2023 | 30.09.2022 |
|------------------------------------------------------|-------------------|-------------------|
| | хил. лв. | хил. лв. |
| Такси по Закона за хазарта | 16,617 | 14,173 |
| Разходи за данък при източника | 349 | 821 |
| Допълнителни предметни и материални бонуси и награди | 382 | 47 |
| Други разходи | 810 | 431 |
| | 18,158 | 15,472 |

15. Финансови приходи и разходи

| | 30.09.2023 | 30.09.2022 |
|-------------------------------------------------------------------------|-------------------|-------------------|
| | хил. лв. | хил. лв. |
| Приходи от лихви | 143 | 24 |
| Печалби от валутна преоценка на финансови инструменти | 766 | 995 |
| Печалби от валутна преоценка на парични средства, вземания и задължения | 205 | 21 |
| Финансови приходи | 1,114 | 1,040 |
| Разходи за лихви | 46 | - |
| Загуби от валутна преоценка на парични средства, вземания и задължения | 84 | 44 |
| Загуби от валутна преоценка на финансови инструменти | 715 | - |
| Други финансови разходи | 35 | 40 |
| Финансови разходи | 880 | 84 |

16. Събития след края на отчетния период

На 02.10.2023 г. „Телематик Интерактив България“ АД записа и придоби 80 000 акции за обща сума в размер на 80 000 евро от увеличаването на капитала на дъщерното дружество Palmsbet Curacao B.V. В резултат на увеличението на капитала, участието на „Телематик Интерактив България“ АД продължава да бъде 100 % от капитала на дъщерното дружество.

На 20.10.2023 г. „Телематик Интерактив България“ АД придоби 50 % от дружество 77 БИТС БСЦ ДОО Битола (дружество с ограничена отговорност), регистрирано съгласно законодателството на Република Северна Македония. Общата стойност за придобиване на 50 % от капитала на дружеството е MKD 153 750 (македонски денари), чиято равностойност в евро е EUR 2 500.

Не са възникнали коригиращи събития или други значителни некоригиращи събития между датата на междинния индивидуален финансов отчет и датата на одобрение за неговото публикуване

17. Одобрение на индивидуалния финансов отчет

Индивидуалният финансов отчет към 30 септември 2023 г. (включително сравнителната информация) е утвърден за издаване от Съвета на директорите на 30 октомври 2023 г.

ИНФОРМАЦИЯ по Приложение N4 от Наредба 2 на КФН

- 1. Промяна на лицата, упражняващи контрол върху дружеството**
През периода няма промяна в лицата, упражняващи контрол върху „Телематик Интерактив България” АД.
- 2. Откриване на производство по несъстоятелност за дружеството или за негово дъщерно дружество и всички съществени етапи, свързани с производството до обявяване на дружеството в несъстоятелност.**
Няма открито производство.
- 3. Сключване или изпълнение на съществени сделки. Решение за сключване, прекратяване и разваляне на договор за съвместно предприятие.**
Няма такива сделки.
- 4. Промяна на одиторите на дружеството и причини за промяната**
Няма промяна на одиторите на дружеството през периода. На Общо събрание на акционерите, проведено на 29.06.2023 г., е взето решение за избор на „Грант Торнтон“ ООД за одитор за финансовата 2023 г.
- 5. Образуване или прекратяване на съдебно или арбитражно дело, отнасящо се до задължения или вземания на дружеството или негово дъщерно дружество, с цена на иска най-малко 10 на сто от собствения капитал на дружеството**
Няма съдебни и други производства на значителна стойност.
- 6. Покупка, продажба или учреден залог на дялови участия в търговски дружества от емитента или негово дъщерно дружество**
На 12.01.2023 г. ТИБ придоби 99.99% (999 броя акции от издадените 1000 за 999 USD) от капитала на TIB Consult Sociedad Anonima Cerrada (TIB Consult S.A.C.) в Перу във връзка с планираното стартиране на дейност в Перу. На 02.02.2023 г. „Телематик Интерактив България“ АД увеличи капитала на TIB Consult S.A.C., като стойността на емитираните нови 400 000 акции е 1 PEN за всяка или 400 000 PEN общо, които ТИБ АД записа изцяло.
- 7. Други обстоятелства, които дружеството счита, че биха могли да бъдат от значение за инвеститорите при вземането на решение да придобият, да продадат или да продължат да притежават публично предлагани ценни книжа.**
Няма други обстоятелства, извън обявените в настоящия доклад.

Дата: 30.10.2023 г.

RUMEN

Digitally signed
by RUMEN

MITKOV

MITKOV
TERZIYSKI

TERZIYSKI

Date: 2023.10.30
11:41:34 +02'00'

.....
Румен Терзийски
Главен счетоводител

LACHEZA

Digitally signed
by LACHEZAR

R

TSVETKOV

TSVETKOV

PETROV

PETROV

Date: 2023.10.30

10:58:07 +02'00'

.....
Лъчезар Петров
Изпълнителен директор