



I N T E R A C T I V E

**ТРИМЕСЕЧЕН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2024 година**

„Телематик интерактив България“ АД публикува информацията по чл. 7 от Регламент (ЕС) № 596/2014 на:

[За инвеститори | Telematic Interactive](#)

www.x3news.com

I. ОБЩА ИНФОРМАЦИЯ ЗА ДРУЖЕСТВОТО

Профил на дейността

„Телематик Интерактив България“ АД (LEI: 254900MAXRCO8KWAYC84) е учредено на 30.06.2021 г. вследствие на преобразуване на „Телематик Интерактив България“ ЕООД. До 07.03.2022 г. дружеството е еднолична собственост на „Елдорадо Корпорейшън“ АД.

Дружеството е вписано в регистъра на публичните дружества и другите емитенти на ценни книжа, воден от КФН. Акциите са регистрирани за търговия на „Българска фондова борса“ АД (БФБ) на 22 март 2022 г., борсов код ТИВ.

II. ОСНОВНИ РАЗВИТИЯ ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД

„Телематик Интерактив България“ АД е лицензиран оператор на хазартни игри онлайн. Компанията оперира под търговската марка Palms Bet (www.palmsbet.com) на територията на България. Онлайн игрите формират изцяло приходите, като предлаганите услуги са в две направления – онлайн казино и спортни залагания. Казино дейността предлага онлайн над 800 слот игри, казино на живо, бинго и игри на маса. При спортните залози клиентите имат възможност да залагат на над 20 000 спортни събития. Дейността е изцяло В2С – клиентите са физически лица, депозиращи средства с цел участие в игра.

Дъщерното дружество „СиТи Интерактив“ ЕООД притежава платформа за онлайн казино и изключителните права за разпространение онлайн на над 220 онлайн слот игри, както и свързани с тях софтуерни приложения, които са адаптирани за достъп онлайн през мобилни устройства, компютри и таблети. „СиТи Интерактив“ ЕООД разполага с необходимите лицензи за извършване на дейност от регулаторите в България, Румъния и Малта и изискваните сертификации за разпространение на игри на съответните пазари. Клиентите на „СиТи Интерактив“ ЕООД са два типа – оператори (онлайн казина) и платформи (агрегатори, дистрибутори) на игрално съдържание.

Запазва се благоприятната пазарна среда подкрепена от тенденцията за увеличаване на дела на онлайн игрите, за сметка на игралните зали и другите наземни операции. Това позволява, въпреки средата на интензивна конкуренция, ТИВ да продължава да поддържа двуцифрени темпове на растеж. Принос за това е непрекъснатия стремеж да се подобрява продукта и качеството на услугата, което позволява на компанията да задържа и разширява пазарните си позиции.

Общото позитивно развитие на икономиката, спадащата инфлация и ръстът на доходите има позитивен ефект и върху приходите на компанията, като от началото на годината темпът на ръст на приходите се ускорява от 7,1% на годишна база през Q1 24 до 13,6% през Q2 24 и 16,3% през Q3 24 и Q4 24.

Дъщерното дружество на „Телематик интерактив България“ АД - СиТи Интерактив ЕООД, предлага собствени онлайн игри и продукти, които са достъпни на над 400 онлайн казино бранда по целия свят.

През периода ТИВ продължи инвестициите си (чрез увеличение на капитала) в дъщерните компании, които осъществяват дейността в Перу, чрез по-активна маркетингова кампания.

В края на 2023 г. „Телематик Интерактив България“ АД учреди съвместното дружество 77 Битс БСЦ ДОО, с дял от 50%. Новоучреденото дружество спечели търг за получаване на право за извършване на дейност по онлайн залагания в Северна Македония, организиран от Държавната лотария на страната. Съгласно условията на търга, януари 2024 г. 77 Битс БСЦ ДОО учреди съвместно, в което притежава 49%, като останалите 51% притежавани от Държавната лотария.

Дружеството стартира дейност в началото на август 2024 г., а с решение от 26.09.2024 г. правителството на Република Северна Македония разреши да бъдат открити процедури с предложения за прекратяване на трите компании – онлайн организатори на хазартни игри, между които и „Държавна лотария – 77 БИТС“ ДОО Битола, придобили право за извършване на дейност в страната през изминалата година. Това е резултат от ново тълкуване на действащото законодателство от новоизбрания парламент на РСМ. В резултат на това решение, беше инициирана процедура за прекратяване и ликвидация на съвместното дружество, което 77 Битс БСЦ ДОО обжалва по съдебен ред. През последното тримесечие дружеството не е извършвало дейност.

Оперативни резултати

Приходи

Реализираните приходи от основна дейност през 2024 възлизат на 128.3 млн. лв. (2023: 113.1 млн. лв.), което представлява увеличение от 13.4%. Само за Q4 24 приходите достигат 35.7 млн. лв., което е ръст от 16.3% на годишна база и 9.6% спрямо Q3 24. Приходите се формират изцяло от основната дейност – онлайн залагания. Резултатите са повлияни от благоприятната пазарна среда, продължаващо разширяване на пазара като цяло, така и гъвкавата политика на компанията да разработва нови предложения за клиентите. В края на месец май влязоха в сила новите регулации, които ограничиха рекламата на хазартни игри, най-същественото от които е забраната на дигиталната и ТВ реклама. Тези ограничения нямаха съществени негативни ефекти върху резултатите на ТИБ АД и темповете на развитие на дейността се запазиха. Спонсорирането на спортни клубове и прояви беше сред водещите в маркетинговия микс на компанията, където ограничения не бяха наложени. За разлика от общата тенденция, ТВ рекламата беше сред малко използваните канали, съответно и ефектите бяха ограничени. Най-съществено беше ограничаването на дигиталната реклама, където негативния ефект беше до голяма степен компенсирал благодарение на дългосрочните усилия вложени в SEO оптимизация.

Приходите се генерират от две основни направления – Казино игри (слот игри, стрийминг на живи казино игри и др.) и на спортни залагания (спортни резултати, спортни събития). „Телематик Интерактив България” АД има силни позиции и конкурентни предимства в слот игрите, където реализира ръст от 8,5% през последното тримесечие и 10.5% за цялата година и те формират основната част от прихода – 91,6% от приходите. В силно конкурентна среда, компанията продължава успешно да привлича нови клиенти, като същевременно успешно задържа съществуващите с широко портфолио от игри, добро обслужване и активна комуникация с клиентите.

Делът на приходите от спортни залагания формират 8.3% от общите оперативни приходи и реализира ръст от 61.8% на годишна база, подкрепено от европейското първенство по футбол и успешното развитие на новата платформа за спортни залози. Новата платформа е значително по-добри характеристики и функционалности, която и позволява на компанията да подобри качеството и възможностите за клиентите и да засили динамиката в представянето. Подобряването на продукта позволи на компанията трайно да подобри представянето си в сегмента, като през последното тримесечие, спортните залози осигуряват 50% от увеличението на приходите на годишна база. Приходите от спорт обичайно отчитат значителна волатилност на месечна база на приходите, поради зависимостта им от единични събития, която се нормализира с разширяване на периода.

Структура на оперативните приходи

В хил. лв.	2023	2024	Изменение	Q4 23	Q4 24	Изменение
Казино игри	106 405	117 571	10.5%	29 378	31 881	8.5%
<i>% от приходите</i>	94.1%	91.6%		95.6%	89.2%	
Спортни залагания	6 582	10 650	61.8%	1 317	3 836	191.3%
<i>% от приходите</i>	5.8%	8.3%		4.3%	10.7%	
Други приходи	147	80	-45.6%	28	19	-32.1%
<i>% от приходите</i>	0.1%	0.1%		0.1%	0.1%	
Общо приходи	113 134	128 301	13.4%	30 723	35 736	16.3%

Увеличението на приходите на годишна база се дължи, както на увеличението на средния приход от клиент, така и на броят на средно-месечните активни клиенти. Активните клиенти достигат 96 334 броя месечно през 2024, 8.7% ръст на годишна база. Средният приход на клиент се увеличава с 4.3% за 2024 г., като само за Q4 24 средният приход спада с 2.5%, поради проведена промоционална кампания през декември, която привлече голям брой активни клиенти. Коригиран за този ефект, средният приход на клиент запазва увеличението спрямо 2023 г. Значителен положителен принос за това са нови стратегии за комбиниране на маркетинг и кампании, които значително увеличиха броят на новите регистрации през второто тримесечие на годината. Същевременно, значителните инвестиции доведоха да цялостно подобрение на продукта във всички аспекти - интерфейс, user experience, функционалности и софтуерни оптимизации. Това доведе до значително подобрение на процентът на конвертиране, който се увеличи

над два пъти от 33% през 2023 г. до 75% през 2024 г. В комбинация с ефективно таргетирания маркетинг, нивото на привлечените нови активни клиенти трайно се повиши.

През първата половина на годината, коефициентът на отпадане нарасна, което се дължи на отделни периоди на активни кампании, които привличат голям брой нови клиенти. През тези периоди се привличат по-слабо активни клиенти, които водят и до временно повишаване на този показател. Това повиши средния показател за годината до 8%, който през втората половина на годината се нормализира и през последното тримесечие се възстанови до обичайните нива от 3% средно на месец. Запазва се фокусът върху клиентското обслужване (значително се инвестира в капацитет и обучение на центърът за обслужване на клиенти) и използването на изключително функционална CRM система (система за управление на връзките с клиентите) ни позволява прилагането на индивидуален подход при таргетиране на клиентската база. Това позволява да изграждаме и задържаме лоялна клиентска база което е изключително важно за ефективността на дейността в конкурентна среда и покачващи се разходи за привличане на нови клиенти. В комбинация с активното въвеждане на нови функционалности, продукти и предложения, позволи последното тримесечие коефициентът на отпадане да се поддържа трайно на ниски нива.

Показатели, свързани с клиентската база
Средно-месечни данни

В хил. лв.	2023	2024	Изменение	Q4 23	Q4 24	Изменение
Активни клиенти, в хил.	88 662	96 334	8.7%	84 321	101 108	19.9%
Среден приход на клиент	106	111	4.3%	121	118	-2.5%
% на конвертиране*	33%	75%	125.7%	29%	79%	172.4%
Коефициент на отпадане**	4%	8%	115.1%	2%	3%	50.0%

* Съотношение между новите акаунти (играчи които са направили залог за първи път) и новите регистрации (регистрация в уебсайта), средно-месечно.

** Съотношение на играчите които са отпаднали и броят на активните играчи през месеца

В резултат на тази политика, дялът на отпадналите клиенти е значително под обичайните за индустрията, като отчетем еднократния ефект от промяната на условията в бонус игрите. Добрите нива на този показател се дължи на реактивиране на неактивни играчи, благодарение на активни действия от страна на компанията. Същевременно задържането на активните клиенти продължително време е резултат от предприетите действия за непрекъснато подобряване на предлагания продукт и удовлетворяване на клиентските потребности от разнообразно съдържание и обслужване и атрактивни промоционални програми.

Оперативни разходи

Най-голям дял в отчетените от дружеството разходи заемат разходите за доставчици на игри, реклама, платежни услуги и данък по Закона за хазарта, които формират над 80% от оперативните разходи на дружеството.

„Телематик Интерактив България” АД ползва *игри на външни доставчици*, с които има сключени договори на базата на споделяне на приходите (% от приходите, които игрите на съответния доставчик са генерирани), включително и с дъщерното дружество СиТи Интерактив ЕООД. С увеличението на приходите, разходите за доставчици на игри се увеличиха с 9.7% до 23.9 млн. лв. (2023: 21.8 млн. лв.). Положителен ефект върху задържането на разходите за игри е в резултат на договорените по-изгодни условия с част от доставчиците.

За отчетния период *разходите за реклама и маркетинг* нарастват с 11.1% до 23.9 млн. лв. (2023: 21.5 млн. лв.). Разходите за маркетинг нарастват под темпа на приходите поради съкращаването на разходите за телевизионна и дигитална реклама, в резултат на наложените ограничения на разходите, което косвено се отрази и в понижаването на разходите за афилиейти.

Разходите за платежни услуги са свързани с таксите на банки и платежни оператори по приемане на депозити и изплащане на средства на клиентите и са обвързани с обема на дейността. Тарифната структура на операторите на платежни услуги е стъпаловидна - колкото по-малка е сумата, толкова по-

висока е таксата като процент от нея. Така вариациите на разходите зависят и от поведението на клиентите – броят депозити/теглени и средната им стойност. Нарастването им е с 10.8% през 2024 г. са в размер на 11.9 млн. лв. (2023: 10.8 млн. лв.) и е под темпа на увеличението на приходите.

Структура на оперативните разходи

В хил. лв.	2023	2024	Изменение	Q4 23	Q4 24	Изменение
Разходи за материали	227	327	44.1%	48	145	202.1%
Разходи за външни услуги	57 726	65 275	13.1%	18 067	17 801	-1.5%
Разходи за персонала	6 945	10 557	52.0%	2 018	3 432	70.1%
Други оперативни разходи	24 841	29 286	17.9%	6 683	8 878	32.8%
Разходи за амортизации	377	471	24.9%	88	120	36.4%
ЕБИТДА	23 395	22 856	-2.3%	3 907	5 480	40.3%
Нетна печалба за периода	21 102	20 711	-1.9%	3 612	4 833	33.8%

Разходите за софтуерни услуги нарастват с 26.7% и достигат 1,9 млн. лв. (2023: 1,5 млн. лв.). В това перо се включват таксите за система за управление на връзките с клиентите и за комуникацията с тях, като разходите са обвързани в броя на клиентската база, която значително нарасна през последната година.

Отчита се съществен ръст на разходите за комуникационни услуги (интернет и хостинг), 108.2% до 1.4 млн. лв. и техническа поддръжка, 186.2% до 707 хил. лв., поради направените инвестиции в развитието на продукта и добавянето на нови функционалности като видео стрийминг.

Други оперативни разходи се състоят основно от държавна такса за поддържане на лиценз за онлайн хазартен оператор в размер на 26 млн. лв. (2023: 22.8 млн. лв.), която е нормативно определена в размер на 20% от разликата между направените залози и изплатените печалби. В тази група са и допълнителни предметни и материални награди за клиентите, които нарастват с 143% до 947 хил. лв. в резултат на приключилата рекламна кампания с извънредни допълнителни награди, продължила през голяма част от годината. Като част от стремежа за утвърждаването на марката Palmsbet като социално-отговорна компания, се финансират спортни и културни прояви, които заедно със съпътстващи разходи нарастват с 49.7% на годишна база.

Разходите за възнаграждения нарастват с 52% до 10.6 млн. лв. (2023: 6,9 млн. лв.), както поради увеличението на броя служители, така и на средното възнаграждение на служителите. Принос има и допълнителният ресурс необходим за стартирането на дейността в Перу и стартирането на студиото за жива игра.

Финансовите приходи, нетно през отчетния период са в размер на 768 хил. лв. В т.ч. и отчетени 57.6 хил. лв. разходи за лихви от оперативен лизинг (наем на офис помещения). Приходът е основно от печалба от финансови инструменти, 747 хил. лв., инвестиции в инструменти на паричния пазар.

Нетната печалба за периода е в размер на 20.7 млн. лв. (2023: 21,1 млн. лв.) или спад от 1.9% за годината в резултат на значителният спад, реализиран през 1-во тримесечие на 2024 г. Високият ръст на приходите през следващите тримесечие и оптимизирането на част от оперативните разходи подобри финансовия резултат през следващите тримесечие и Q4 24 г. нетната печалба нараства с 33.8% на годишна база и достига 4.8 млн. лв. (2023: 3.6 млн. лв.).

Балансова позиция

Към 31.12.2024 г. паричните средства и инвестициите в инструменти на паричния пазар са в размер на 36.8 млн. лв. или 55% от активите, което е обуславяно от характера на осъществяваната от дружеството дейност. Нетекущите финансови активи на дружеството към 30.09.2024 г. са в размер на 27.6 млн. лв. и в основната си част представляват инвестицията в дъщерното дружество СиТи Интерактив ЕООД, Палмсбет Кюрасао BV, ТИБ Консулт SAC и 77 Битс БСЦ и заеми към дъщерните компании за финансиране навлизането на нови пазари. Останалите дълготрайни активи са сключеният договор за наем и лицензионните такси.

Лихвените задължения в размер на 722 хил. лв. към 31.12.2024 г. във връзка с отчитането на договора за наем на офис площи съгласно МСФО 16. Текущите пасиви са в размер на 15.6 млн. лв. към 31.12.2024 г., в т.ч. 3.6 млн. лв. разпределен дивидент. Останалите задължения се към доставчици и за данъци, които се погасяват в рамките до месец от начисляването им и от депозирани средства на клиенти.

Парични потоци

Нетният паричен поток от оперативна дейност за отчетния период е в размер на 21.1 млн. лв., спрямо 21.9 млн. лв. за 2023 г. в резултат на спада в оперативния резултат на дружеството.

Нетният паричен поток от инвестиционна дейност, извън операциите по управление на паричните средства, е -12.4 млн. лв. Инвестициите са насочени почти изцяло в дъщерните компании, чрез увеличението на капитала на СТ Интерактив ЕООД, TIB Consult SAC, Palmsbet Curacao B.V и 77 Битс БСЦ ДОО и заемни средства за финансиране на дейността в Перу, Кения и Македония. През периода са увеличени дълготрайните активи с 859 хил. лв., основно държавни такси за подновяване на лицензите за хазартна дейност.

III. ОСНОВНИ РИСКОВЕ, ПРЕД КОИТО Е ИЗПРАВЕНО ДРУЖЕСТВОТО

Хазартната дейност е чувствителна социална и политическа тема, което предопределя по-чести промени в регулациите, въвеждане на по-стриктен контрол, допълнителни данъци и такси, нови технически изисквания, рестрикции. Въпреки комплексната и чувствителна природа на дейността, тенденцията е да се върви в посока на стабилна и добре контролирана регулаторна рамка, като все повече държави приемат или усъвършенстват своите регулации. Съответно, „Телематик Интерактив България” АД и компаниите в групата оперират в среда на комплексни регулации, засягащи неговата дейност, които непрекъснато се развиват, често в посока повишаване на изискванията, а в редки случаи държави са забранявали и изцяло хазартната дейност. Допълнителен риск е, че онлайн залаганията в световен мащаб са сравнително нов сектор, развиващ се отскоро, съответно, законодателството е непълно без достатъчно установени прецеденти, което представлява риск контролът върху прилагането на регулациите да е неясен и противоречив. В България регулаторната рамка е добре развита, като онлайн хазартът е регулиран от 2013 г. и е натрупан опит в прилагането ѝ и регулаторния риск е нисък. В бъдеще, с навлизането на нови пазари, този риск може да е значително по-висок за някои от страните, но оперирането на повече пазари намалява този риск, тъй като настъпването на неблагоприятни регулаторни промени в няколко пазара едновременно е малко вероятно.

В посока намаляване на регулаторния риск е и навлизането в B2B сегмента, където този риск е ограничен предвид оперирането на много голям брой пазари, а и рискът се носи от съответния оператор, а не от доставчика на игрите.

Освен като дейност, подлежаща на лицензиране, и свързаните с това допълнителни изисквания към дейността, групата е обект и на други регулации, свързани със защита на личните данни, мерките срещу изпиране на пари/финансиране на тероризъм и анти-корупция. Изпълнението и спазването на тези регулации ангажират значителен човешки и финансов ресурс и спазването им е от ключово значение за дейността на компанията.

Отнемане на лиценз за извършване на дейност

Основният риск е от отнемане на лиценза за предоставяне на услуги в България, което би довело до прекратяване на дейността в съответната юрисдикция (към датата на проспекта – единствено България). Регулаторът има възможност да отнеме лиценза при неплащане на данъци, нарушаване на нормативни изисквания, груби нарушения на законови изисквания и т.н. „Телематик Интерактив България” АД е въвело система за вътрешен контрол, която гарантира спазването на законовите изисквания и минимизира този риск

Неспазване на техническите изисквания

Регулаторът в България, в лицето на НАП, изисква да се осигурява обмяна на данни в реално време. Неспазването на това изискване е основание за отнемане на лиценза за извършване на дейност. „Телематик Интерактив България” АД е въвело необходимите системи за осигуряване на непрекъснатата връзка, както и за своевременно сигнализиране при възникнали проблеми и процедури за навременна реакция.

Данъчно облагане и такси

Данъците, плащани от фирмите в България включват корпоративен данък, местни данъци и такси, данък добавена стойност, данък при източника, лицензионни такси. Важно за финансовия резултат на групата е запазването на текущия данъчен режим. Понастоящем корпоративният данък в България е 10%. Освен данъчните регулации, отнасящи се към обичайната търговска дейност, „Телематик Интерактив България” АД е обект и на специфични изисквания като месечна лицензионна такса в размер на 20% върху разликата между стойността на получените залози и изплатените печалби. Определяните от държавата данъци и такси формират основния дял от разходите и съответно, утежняване на тези регулации биха имали съществен ефект върху финансовите резултати на фирмата. Към момента няма обявени намерения от страна на съответните държавни органи за предприемане на промени в тази посока. Приетите промени в еднократната лицензионна такса в края на 2023 г. има ефект от допълнителен разход под 100 хил. лв. на година и не оказва съществено влияние на финансовия резултат. Системата на данъчно облагане в държавите, където се планира разширяването на дейността, все още се развива, в резултат на което е възможен риск да възникне противоречива данъчна практика и да се въведат нови или да се увеличат съществуващите данъци и държавни такси.

Защита на личните данни

Общият регламент относно защитата на данните влезе в сила през 2018 г. и е задължителен за всички организации, които събират и обработват лични данни. „Телематик Интерактив България” АД е задължен да идентифицира всички свои клиенти и съхранява техните данни. Оперирането със средства на клиенти и събирането на лични данни изисква изключително високи стандарти за информационната сигурност и защитата на базите данни. Групата е въвела мерки за ефективна защита на обработваните лични данни и възможност за упражняване правата на субектите на данни, предвидени в Общия регламент относно защитата на данните, като са приети Вътрешни правила за защита на личните данни. Съществуват процедури за начините на комуникация при жалба, за преносимост на данни, за прозрачност при обработване на личните данни, за управление на исканията на субекти, по получаване на съгласие, по уведомяване за нарушения на сигурността, за съхраняване и унищожаване на документи, както и редица други технически мерки за осигуряване сигурността на личните данни.

Чести или съществени промени в регулаторната среда повишават разходите за спазване на съответствие и могат да се отразят на реализираните приходи и печалби. Регулациите са свързани и с високи санкции при неспазване, а в определени случаи и до отнемане на лиценза за извършване на дейност. „Телематик Интерактив България” АД е изградил екип отговорен за изработването и актуализирането правила и политики, гарантиращи спазването на регулаторните изисквания. Основен приоритет на мениджмънта е тяхното въвеждане и прилагане, като всеки служител минава обучение по съответните процедури.

Макар и свързани със значителни разходи за спазване на съответствие с регулаторните изисквания, за емитента има съществен положителен ефект. Строгите регулации повишават доверието в бизнеса от страна обществото и клиентите и ограничават нелоялната конкуренция от компании прилагачи ниски стандарти за защита и грижа за клиентите.

Мерки срещу изпиране на пари

Регулациите, свързани с предотвратяването на изпирането на пари и финансирането на тероризма, са фокус в политиката на европейско ниво през последните години и се развиват бързо. Хазартът е идентифициран като сегмент с висока степен на риск и съответно обект на стриктно наблюдение и регулиране. Операторите са задължени да идентифицират всеки клиент и да наблюдават и докладват потенциални рискови операции. Проблем при идентифицирането и справянето с такива случаи може да изложи компанията на значителен риск от санкции и да засегне репутацията. Положителен ефект има фактът, че като онлайн оператор, транзакциите се извършват по електронен път и са преобладаващо малък размер суми.

Засилване на ограниченията за рекламиране

Рекламирането на хазартни игри в средствата за масова комуникация е обект на регулации и рестрикции. Засилването на ограниченията ще ограничи способностите на „Телематик Интерактив България” АД да се позиционира и привлича нови клиенти през тези канали. За минимизиране на този риск „Телематик Интерактив България” АД развива и алтернативни методи за позициониране и привличане на клиенти. От друга страна, ограниченията в рекламата и изградения капацитет от регулаторите, Съвет за електронни медии и НАП, да упражняват мониторинг върху рекламното съдържание не позволява на нелицензирани оператори да се популяризират, което ограничава нелоялната конкуренция.

Политически риск

Това е рискът, произтичащ от политическите процеси в страната – риск от политическа дестабилизация, промени в управлението, в законодателството, икономическата политика и данъчната система. Политическият риск е в пряка зависимост от вероятността за промени в неблагоприятна посока на водената от правителството политика; в резултат възниква опасност от негативни промени в бизнес климата.

Поддържаната разумна фискална дисциплина и умереният дефицит спомагат за минимизирането на политическия риск като цяло и липсата на заявени намерения от политическите партии за съществени негативни промени в регулациите, касаещи дейността на компанията предполагат ниска степен на риск към момента. Въпреки това, политическата ситуация в момента не позволява да се открий предвидимо мнозинство и съответно, ясна прогноза за бъдещите политики, поради което съществени промени са възможни. Негативните последици, свързани с това, могат да се изразят в забавяне на реформите

вследствие на различия и противоречия между политическите сили по отношение на важни социални и икономически мерки, както и допълнително повишаване на общественото недоволство. Възможните негативни ефекти от това обичайно се свързват с влошаване на икономическата среда и перспективите пред компаниите, опериращи в страната.

Планираната експанзия на нови пазари от една страна ще диверсифицира позиционирането, поради незначителната вероятност негативни събития да възникнат едновременно в няколко юрисдикции, от друга страна ще изложи „Телематик Интерактив България” АД на риск от прилаганите политики в съответните страни.

Макроикономически риск

Клиентите на „Телематик интерактив България“ ЕАД са от всички региони на страната и от всички икономически и социални групи от населението. Съответно, дейността на компанията силно зависи от цялостния ръст на икономиката, общото състояние на бизнес средата и особено от потребителското доверие, съответно, крайното потребление. Евентуално свиване на нивата да доходите и равнището на заетостта ще доведе и до негативен тренд в приходите и печалбите. Групата планира да диверсифицира този риск като разшири дейността си и в други държави.

България, макар и със значително по-ниски нива на вътрешно фискално подпомагане, реализира по-ниски спадове на БВП и благодарение на високите нива на интеграция със страните от ЕС и отчита от най-високите темпове на ръст. Преобладаващите прогнози са този ръст да продължи и следващите години, за което ще допринесе ограничаването на КОВИД пандемията и последващото нормализиране на икономическата дейност. Допълнителен стимул е и приетия от ЕС план за инвестиране на допълнително 750 млрд. евро в страните-членки, от който България тепърва предстои да се възползва. Наличието на съществени дисбаланси на глобално ниво поставят макроикономически риск пред посоката и темпа на развитието на икономиката на глобално ниво и съответно пред държавите, в които Емитентът оперира или планира да започне дейност.

Инфлационен риск

Ценовият риск е свързан с общото ниво на инфлацията в страната и нивото на конкуренция. Рискът от повишаване на инфлацията води до обезценяване на направените инвестиции или стойността на спестяванията във времето. Предвид ангажиментите и желанието на страната да стане член на Европейския валутен съюз (ЕВС) и свързаните с това изисквания спрямо инфлацията – може да се очакват мерки от страна на БНБ и правителството за задържане на инфлацията в определените рамки (Маастрихтските критерии за членство в ЕВС).

Последните години инфлацията е ограничена, но след 2020 г. има високи вариации на цените на определени стоки и услуги, като дефицитът на някои компоненти и стоки доведе до съществено повишение на разходите и съответно, общото ценово равнище. Характерът на бизнеса, с практически изцяло текущи разплащания излага „Телематик Интерактив България” АД на минимален инфлационен риск. Негативен ефект би бил запазването за продължителен период на настоящите нива, което би ограничило разполагаемия доход на домакинствата. Съществен модериращ ефект на този риск е обвързаността на разходите с приходите – над $\frac{3}{4}$ от оперативните разходи са обвързани с приходите и съответно не се влияят от промените в ценовите нива. Съществен ефект върху разходите се наблюдава в посока увеличение на възнагражденията, което се дължи и на свития пазар на труда.

По данни на НСИ за 2023 г. средногодишната инфлация е 9,5% спрямо спрямо 2022 г., но значително се забавя, като годишната инфлация за декември 2023 г. спрямо декември 2022 г. е 4.7%.

Валутен риск

Валутният риск е свързан с деноминирани в различна валута постъпления и разходи на дружествата от групата. Към момента приходите и разходите на емитента са в български лева, но с реализирането на плановете за експанзия, делът на приходите и разходите във валута различна от български лева се очаква да нараства, което би изложило дружествата от групата на определен валутен риск. Този риск се смекчава от факта, че разходите са в местна валута и се изчисляват като процент от приходите, т.е. рискът е основно върху левовата равностойност на приходите, но това би дало много ограничено отражение върху нормата на печалба. В2С сегмента реализира приходи в множество валути и евентуална девалвация на тези валути ще се отрази в понижение на левовата равностойност на тези

приходи. Доколкото над 60% от приходите са в евро и няма концентрация на приходите в определена друга валута, този риск няма съществено отражение върху консолидираните приходи. Също така паричните средства се съхраняват в лева или евро и съответно не са изложени на валутен риск.

Разширяването на дейността в нови пазари съществено ще увеличи операциите във валути различни от лев и евро. В бъдеще, промените на валутните курсове биха довели да определен валутен риск и могат да окажат ефект върху резултатите на компанията.

Засилване на интензивността на конкуренцията

Масовото навлизане на дигиталните услуги и разрастването на пазара привлича интереса на по-широк кръг нови клиенти. След бързото развитие на сектора в периода 2020-2022 г., когато навлязоха голям брой нови оператори, през 2023 г. няма съществени изменения в конкурентната среда. До момента, това не се отразява на динамиката на дейността и „Телематик Интерактив България“ АД запазва темповете на ръст, но може да има значимо отражение в бъдеще. Разходите за маркетинг в сектора обичайно са с най-висок дял в структурата на разходите и са ключови за привличането и задържането на клиентите. При навлизането на нови конкуренти на пазара, се очаква относителният дял на разходите да се увеличи, като това би могло да окаже отражение върху рентабилността на дружествата от групата.

Кредитен риск /риск от неизпълнение на отсрещната страна

Това е рискът контрагенти на дружествата от групата да не изпълнят свои парични задължения. Поради спецификата на бизнеса, клиентите авансово депозират средства в своите сметки, като „Телематик Интерактив България“ АД има минимални вземания от клиенти. Кредитният риск е свързан основно със съхраняването на значителни собствени и клиентски средства във финансови институции. За минимизирането на този риск, „Телематик Интерактив България“ АД работи само с платежни оператори и банки с утвърдено присъствие и доказана репутация, а свободните парични средства се инвестират изключително във финансови инструменти с най-висок рейтинг. Изградени са системи за обмяна на информация в реално време или чрез системи, гарантиращи изпълнението. При „СиТи Интерактив“ ЕООД задължението за плащане възниква в месеца, следващ реализирането на прихода и носи риск от неплащане при финансови затруднения на клиента. Възможността да ограничи използването на предоставените игри при неплащане, ограничава потенциалните загуби.

Доминираща пазарна позиция на доставчици

В определени сектори и пазари има доставчици, напр. на съдържание и платежни оператори, които имат значително пазарно влияние и могат да налагат тарифи над пазарните нива. Едностранно повишаване на цените от такива доставчици би могло да има негативен ефект върху печалбата.

Нелоялна конкуренция

На пазара действат и значителен брой нелегални оператори, без лиценз и заплащане на дължимите данъци и такси и изискваното лицензиране на игрално съдържание. Предвид високите данъци и административни изисквания, това им дава предимство спрямо легалните оператори като по-високи промоции и отстъпки за клиентите.

Грешка в игрите

Като доставчик на игрално съдържание, дъщерната компания „СиТи Интерактив“ ЕООД, носи финансова отговорност, ако в резултат на грешки в предоставените игри, операторът или дистрибуторът на хазартни игри е реализирал загуби (например играта изплати абнормални печалби). Всяка игра подлежи на задълбочена проверка и тестване, включително от международно признати независими лаборатории, поради което възможността от този риск е сведена до минимум. Обичайно, дължимото обезщетение е ограничено до реализираните от „СиТи Интерактив“ ЕООД приходи от контрагента за определен период или фиксирана максимална сума. В бъдеще, този риск се предвижда да се подсигури допълнително със сключване на застраховка.

Авторски права

Този риск не е директно приложим за „Телематик Интерактив България“ АД, а специфичен за неговото дъщерно дружество „СиТи Интерактив“ ЕООД. Разпространяваните игри включват аудио и визуално съдържание, графични обекти, търговски марки и други, които биха могли да са обект на авторско право. Използването на такива защитени обекти без необходимите разрешения, може да доведе до

финансови претенции от засегнатата страна. Този риск е нисък, доколкото използването на обекти, защитени с авторски права, е ограничено и при спазване на законовите изисквания.

Ликвиден риск

Ликвидният риск е рискът дружествата от групата да не успеят да посрещнат текущите си задължения. „Телематик Интерактив България” АД поддържа високи нива на ликвидност, като активите са почти изцяло в парични средства. Задълженията се формират основно от депозирани средства на клиенти и търговски задължения към доставчици. Поддържаните парични средства надхвърлят размера на текущите задължения, което излага „Телематик Интерактив България” АД на минимален ликвиден риск.

ИТ сигурност и кибератаки

Риск от неоторизиран достъп, прекъсване, модифициране, нерегламентирано ползване или разрушаване на базите данни, претоварване на капацитета на мрежата, прекъсване на услугата и други. Подобни атаки могат да окажат негативен ефект върху репутацията на компанията и да доведат до загуба на клиенти и финансови щети. По тази причина „Телематик Интерактив България” АД е предприела превантивни стъпки, като се прилагат стриктни политики и поддържат най-високи стандартни в сферата на сигурността. „Телематик Интерактив България” АД е сертифициран (чрез дъщерното си дружество „СиТи Интерактив“ ЕООД) по ISO 27001:2013 издаден от TUV Rheinland - стандарт за защита сигурността на информацията при търговия, създаване и разпространение на онлайн продукти, вкл. управление сигурността на финансова, счетоводна, производствена, търговска и лични данни при разработване и разпространение на онлайн продукти. Поддържа се професионален и технически капацитет, който на постоянна база мониторира и реагира на опити за компрометиране на онлайн инфраструктурата.

Загуба на ключов управленски или технически персонал

Настоящият ръководен състав е от служители, които са се изградили и развили от създаването на компанията и са с основен принос за успешното развитие до момента. Напускането на ключови служители би могло да неблагоприятен ефект при бъдещото развитие. Дружеството разполага със собствена платформа (правата се притежават от дъщерното дружество „СиТи Интерактив“ ЕООД), на която е базирана цялата оперативна дейност. Това от една страна осигурява контрол върху ключов актив и висока степен на гъвкавост, но напускането на ключов персонал или подизпълнител, ангажирани с поддръжката и развитието на платформата може да доведе до влошаване качеството на продукта и/или забавяне на неговото развитие, което би имало силно негативно отражение на дейността. Компанията се стреми да ограничи този риск като привлича и мотивира служителите с политики и практики, които да дават възможности за неговото непрекъснато обучение и развитие и възнаграждение обвързано с резултатите.

Риск свързан с обработката на плащанията

„Телематик Интерактив България” АД работи с голям брой банки и платежни оператори и получава и изплаща значителни суми на клиенти. Процедурите за разплащане с клиенти, договорени с доставчиците на платежни услуги, са ключов фактор за удовлетвореността на клиентите. Неизпълнение на нареждане поради финансови или технически проблеми би се отразило негативно върху репутацията на компанията и може да доведе до намаляване на доверието на клиенти и финансови загуби. „Телематик Интерактив България” АД минимизира риска като работи само с утвърдени оператори, като прави задълбочено проучване, както и предлага различни методи на разплащане от лицензирани платежни оператори, за да гарантира ефективни и сигурни платежни услуги. Дружеството следва утвърдени процедури за проверка и верификация на клиентите, съобразени с най-добрите практики и стандарти за верификация.

Непрекъсваемост на дейността и възстановяване при кризисни събития

Това е риск от вътрешни и външни събития, които могат да доведат до спиране на дейността. „Телематик Интерактив България” АД е разработило и въвело инфраструктура, системи, процеси и правила с цел да минимизира този риск и процеса да бъде непрекъсваем. Поддържа се допълнителен капацитет, както и дублиране на ключовите елементи от системата, чрез включване на облачни услуги от утвърдени доставчици, които да осигурят съхраняване и бързо възстановяване на дейността в случай на настъпване на такива събития.

Риск от измами в игрите

Този риск е основно в сегмента на спортните залагания, където би могло да има случаи на измами и манипулации, например при спортни резултати. „Телематик Интерактив България“ АД има стриктна система за риск мениджмънт, която следи за необичайна активност и дава възможност за превантивна реакция. Слот игрите, които формират основната част от приходите, не позволяват манипулации на залози и печалби и рискът от измами при казино игрите е незначителен. В този сегмент също оперира система за управление на риска, която мониторира и лимитира потенциален негативен ефект от измами. Рискът от измами в размер, който да има съществено негативно отражение на финансовите резултати, е ограничен.

Риск, свързан с хазартната зависимост

Залаганията могат да доведат до пристрастяване за някои клиенти. „Телематик Интерактив България“ АД е въвело система, която следва стриктно приетите правила за отговорна игра, информира и дава възможност на клиентите да ограничат играта си. Реализирането на този риск може да се отрази на репутацията на „Телематик Интерактив България“ АД, а нарушаване на приетите правила за отговорна игра, може да доведе и до санкции от регулатора. Компанията прилага активна политика да се позиционира като място за забавление и отговорна игра и полага усилия да съдейства и подпомага клиентите в риск.

Риск, свързан с нахлуването на Русия в Украйна

Инвазията на Русия в Украйна доведе до турбуленции в политически, икономически, социален и дори технологичен аспект, не само в Европа, но и в целия свят. От политическа гледна точка, конфликтът доведе до поляризиране на геополитическата карта като западните страни решително заклеиха действията на руската държава и наложиха тежки икономически санкции върху последната. От друга страна, източни страни като Китай и Индия отказаха да участват в налагането на санкции и осъждане на военните действия на Русия в Украйна. В икономически аспект, войната доведе до рязък спад на икономическата активност в Украйна и „икономическо ембарго“ на Русия от страна на западните компании. Хранителните и енергийните суровини поскъпнаха значително, което постави европейската и световната икономика под инфлационен натиск. В последствие икономическите и търговските взаимоотношения до голяма степен се нормализираха, но рисковете от пазарни сътресения се запазват. Трайно покачване на суровините би имало за резултат намаляване на доходите на бизнеса и домакинствата и нарастваща безработица.

Понастоящем, Телематик Интерактив България не извършва дейност в Украйна и Русия. Дружеството има регистрирано дружество в Украйна, което не е започнало дейност и през 2023 г. се пристъпи към неговата ликвидация. Предвид на сложната обстановка и нарасналите рискове, ръководството на ТИБ не предвижда скоростни действия за стартиране на бизнес в Украйна.

Рисковете за дейността на дружеството от военния конфликт в Украйна произтичат от косвени фактори. Войната може да доведе до икономически нестабилност в Европа и региона, която да засегне българския пазар на онлайн залагания. Ускоряване или запазване на инфлацията поради рязкото покачване на цените на суровините може да доведе до загуба на реална покупателна способност и спад на търсенето на онлайн казино и спортни залагания. В резултат, може да се окаже трудно за операторите на онлайн залагания да генерират доходи. Конфликтът може да доведе и до политическо напрежение в региона и да се окаже трудно за българските оператори на онлайн казина и спортни залагания да установят партньорства с компании в региона или да разширят своя бизнес в тази част на света.

Риск, свързан с промяна в лихвените нива

След рекордните нива на инфлация през 2022 г., през 2023 г. се отчете понижение, но инфлацията се запазва висока. Европейската централна банка (ЕЦБ) покачи основната лихва до 4% през септември 2023. Механизмът на Валутен борд, при който българският лев е фиксиран към единната европейска

валута, директно трансферира монетарната политика на ЕЦБ към българската банкова система и икономика. Увеличаването на лихвите може да се отрази на дейността на компанията по няколко канала:

1. Увеличаване на разходите за заеми. Когато централните банки повишават лихвените нива, банките обикновено повишават лихвите по заемите, което може да доведе до по-високи разходи за заеми за компаниите. Ако компанията зависи от заеми за финансиране на своята дейност, по-високите разходи за заеми могат да доведат до по-ниска печалба и ограничаване на инвестициите. Към 31.12.2023 ТИБ няма дългови задължения и рискът и компанията не е изложена на риска от увеличаване на разходите за заеми.
2. Намаляване на способността за финансиране. Ако компанията има нужда от нови заеми, за да финансира растежа си, по-високите лихви могат да я ограничат в това отношение. Ако инвеститорите на компанията считат, че по-високите разходи за заеми ще намалят печалбите на компанията или ще ѝ ограничат способността да погасява заемите си, те може да бъдат по-малко склонни да инвестират. ТИБ генерира значителен паричен поток от дейността си и към датата на отчета разполага с достатъчно ликвидни средства, с които да финансира дейността си и бъдещите инвестиционни планове.
3. Рискът от промяна на лихвените нива може да има индиректно влияние върху приходите на дружеството, тъй като по-високите лихви означават по-скъпи заеми за потребителите, което може да намали разполагаемия доход.
4. ТИБ притежава финансови инструменти с фиксиран доход. Тези финансови инструменти включват държавни ценни книжа и фонд за инвестиции в инструменти на паричния пазар. Финансовите инструменти се оценяват по справедлива стойност през печалбата и загубата в отчета за доходите. Тъй като изменението на лихвените проценти има пряко влияние върху тяхната стойност, то същите влияят и на крайния финансов резултат. Връзката между лихвените проценти и цената на инструментите с фиксиран доход е обратнопропорционална – когато лихвите растат, цените на инструментите с фиксирана доходност, при равни други условия, се понижават. В резултат на повишените лихви, дружеството отчете нетни финансови приходи от инвестициите в инструменти на паричния пазар.

ИНДИВИДУАЛЕН ОТЧЕТ ЗА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ

		31.12.2024	31.12.2023
	ПОЯСНЕНИЕ	ХИЛ. ЛВ.	ХИЛ. ЛВ.
Нематериални активи	2	755	209
Имоти, машини и съоръжения	3	271	197
Активи с право на ползване	3	691	921
Инвестиции в дъщерни дружества	4	16,067	11,240
Инвестиции в съвместни предприятия	5	3,473	2,235
Дългосрочни финансови активи	8.1	5,326	300
Дългосрочни вземания от свързани лица	7.5	1,064	655
Отсрочени данъци		2	3
Нетекущи активи		27,649	15,760
Финансови активи по справедлива стойност	8.2	8,777	30,160
Платени аванси и други вземания	6	1,156	1,399
Краткосрочни вземания от свързани лица	7.5	796	449
Вземания по финансови инструменти и други		10	157
Стоки		58	57
Вземания за данък върху дохода		-	112
Пари и парични еквиваленти	9	27,997	25,822
Текущи активи		38,794	58,156
Общо активи		66,443	73,916
Собствен капитал и пасиви			
Акционерен капитал	10	12,960	12,960
Изкупени собствени акции		(34)	-
Резерви		16,416	16,980
Неразпределена печалба		95	5,149
Текущ финансов резултат		20,711	21,102
Собствен капитал		50,148	56,191
Пасиви по лизингови договори		492	734
Нетекущи пасиви		492	734
Пасиви по лизингови договори		230	210
Търговски и други задължения	12	2,925	4,940
Задължения към персонала	11.2	1,546	920
Задължение за дивиденди	7.5	3,620	5,184
Задължения към свързани лица	7.5	173	354
Задължения за данъци върху дохода		642	-
Задължения за други данъци и такси		3,051	2,585
Депозити на клиенти		3,616	2,798
Текущи пасиви		15,803	16,991
Общо пасиви		16,295	17,725
Общо собствен капитал и пасиви		66,443	73,916

**ИНДИВИДУАЛЕН ОТЧЕТ ЗА ПЕЧАЛБАТА ИЛИ ЗАГУБАТА И ДРУГИЯ
ВСЕОБХВАТЕН ДОХОД ЗА ГОДИНАТА, ПРИКЛЮЧВАЩА НА 31
ДЕКЕМВРИ**

		31.12.2024	31.12.2023
	пояснение	ХИЛ. ЛВ.	ХИЛ. ЛВ.
Приходи от получени залози	13	128,221	112,987
Други приходи	13	80	147
Разходи за материали		(327)	(227)
Разходи за външни услуги	14	(65,275)	(57,726)
Разходи за амортизация		(471)	(377)
Разходи за персонал	11.1	(10,557)	(6,945)
Други разходи	15	(29,286)	(24,841)
Печалба от оперативна дейност		22,385	23,018
Финансови приходи	16	956	1,458
Финансови разходи	16	(188)	(938)
Печалба преди данъци		23,153	23,538
Разход за данък върху дохода		(2,442)	(2,436)
Печалба за периода		20,711	21,102
Общо всеобхватен доход за периода		20,711	21,102
Доход на акция:	10	1.60	1.63

ИНДИВИДУАЛЕН ОТЧЕТ ЗА ПРОМЕНИТЕ В СОБСТВЕНИЯ КАПИТАЛ ЗА ГОДИНАТА ПРИКЛЮЧВАЩА НА 31 ДЕКЕМВРИ

	Акционере и капитал	Резерв от премии от емисии	Други резерви	Неразпределе на печалба/ (Натрупана загуба)	Собствен капитал
	хил. лв	хил. лв	хил.лв	хил. лв	хил. лв
Салдо към 1 януари 2023 г.	12,960	15,680	433	24,160	53,233
Дивиденди	-	-	-	(18,144)	(18,144)
Сделки със собствениците	-	-	-	(18,144)	(18,144)
Печалба за периода	-	-	-	21,102	21,102
Общо всеобхватен доход за периода	-	-	-	21,102	21,102
Разпределение на печалбата към резерви	-	-	867	(867)	-
Салдо към 31 декември 2023 г.	12,960	15,680	1,300	26,251	56,191
Салдо към 1 януари 2024г.	12,960	15,680	1,300	26,251	56,191
Дивиденди	-	-	-	(26,156)	(26,156)
Изкупени собствени акции	(34)	(564)	-	-	(598)
Сделки със собствениците	(34)	(564)	-	(26,156)	(26,754)
Печалба за периода	-	-	-	20,711	20,711
Общо всеобхватен доход за периода	-	-	-	20,711	20,711
Салдо към 31 декември 2024 г.	12,926	15,116	1,300	20,806	50,148

ИНДИВИДУАЛЕН ОТЧЕТ ЗА ПАРИЧНИТЕ ПОТОЦИ ЗА ГОДИНАТА ПРИКЛЮЧВАЩА НА 31 ДЕКЕМВРИ

Пояснение	31.12.2024 ХИЛ. ЛВ.	31.12.2023 ХИЛ. ЛВ.
Оперативна дейност		
Получени залози от клиенти	596,765	521,520
Изплатени печалби и върнати депозити	(468,089)	(408,267)
Плащания към доставчици	(68,993)	(55,277)
Плащания към персонал и осигурителни институции	(9,482)	(6,812)
Плащания за такси върху хазартната дейност	(25,517)	(22,558)
Плащания за корпоративен данък	(1,688)	(3,118)
Други парични потоци, нетно	(1,869)	(3,624)
Нетен паричен поток от оперативна дейност	21,127	21,864
Инвестиционна дейност		
Инвестиции в дъщерни предприятия	(4,827)	(2,328)
Покупка на финансови активи и инвестиции	(5,025)	(50,117)
Придобиване на участия в съвместни предприятия	(1,238)	(2,235)
Постъпления от падежирани емисии	22,143	28,109
Предоставени заеми	(486)	(511)
Парични потоци, свързани с покупка на дълготрайни активи	(858)	(269)
Получени лихви	2	167
Нетен паричен поток от инвестиционна дейност	9,711	(27,184)
Финансова дейност		
Изплатени дивиденди	(27,711)	(12,937)
Плащания при обратно изкупуване на собствени акции	(598)	-
Плащания по лизинг	(279)	-
Нетен паричен поток от финансова дейност	(28,588)	(12,937)
Валутни преоценки	(75)	(65)
Нетна промяна в пари и парични еквиваленти	2,175	(18,322)
Пари и парични еквиваленти в началото на годината	25,822	44,144
Пари и парични еквиваленти в края на периода	27,997	25,822

9

ПОЯСНЕНИЯ КЪМ ИНДИВИДУАЛНИЯ ФИНАНСОВИЯ ОТЧЕТ

1. Основа за изготвяне на годишния индивидуалния финансов отчет

Този годишен индивидуален финансов отчет за периода към 31 декември 2024 г. е съставен в съответствие с МСС 34 „Междинно финансово отчитане”, приет от ЕС. Той не съдържа цялата информация, която се изисква за изготвяне на пълни годишни финансови отчети съгласно МСФО и следва да се чете заедно с годишния индивидуален финансов отчет на Дружеството към 31 декември 2023 г., изготвен в съответствие с Международните стандарти за финансово отчитане (МСФО), разработени и публикувани от Съвета по международни счетоводни стандарти (СМСС) и приети от Европейския съюз (ЕС). За 2024 г. Дружеството ще представи в срок до 31.03.2025 г. и одитиран годишен индивидуален финансов отчет.

Настоящият финансов отчет е съставен в български лева, което е функционалната валута на Дружеството. Всички суми са представени в хиляди лева (хил. лв.) (включително сравнителната информация за 2023 г.), освен ако не е посочено друго.

Ръководството на дружеството носи отговорност за съставянето и достоверното представяне на информацията в настоящия финансов отчет.

Този финансов отчет е индивидуален. Дружеството съставя и консолидиран финансов отчет в съответствие с Международните стандарти за финансово отчитане (МСФО), разработени и публикувани от Съвета по международни счетоводни стандарти (СМСС) и приети от Европейския съюз (ЕС), в който инвестициите в дъщерни предприятия са отчетени и оповестени в съответствие с МСФО 10 „Консолидирани финансови отчети”.

Индивидуалният финансов отчет е съставен при спазване на принципа на действащо предприятие

2. Нематериални активи

	Лицензи	Програмни продукти	Общо
	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.
Брутна балансова стойност			
Салдо към 1 януари 2024 г.	310	180	490
Новопридобити активи, закупени	685	35	720
Извадени от експлоатация	(70)	-	(70)
Салдо към 31 декември 2024 г.	925	215	1140
Амортизация			
Салдо на 1 януари 2024 г.	(165)	(115)	(280)
Начислена амортизация	(160)	(15)	(175)
Отписана амортизация	70	-	70
Салдо към 31 декември 2024 г.	(255)	(130)	(385)
Балансова стойност към 31 декември 2024 г.	670	85	755

3. Имоти, машини и съоръжения в т.ч. активи с право на ползване

	Компютри и периферни устройства	Стопански инвентар	Оборудване и трайни активи	Транспортни средства	Активи с право на ползване - имоти	Общо
	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.	хил. лв.
Брутна балансова стойност						
Салдо към 1 януари 2024 г.	229	60	53	30	1,152	1,524
Новопридобити активи, закупени	127	2	10	-	-	139
Салдо към 31 декември 2024 г.	356	62	63	30	1,152	1,663
Амортизация						
Салдо на 1 януари 2024 г.	(119)	(24)	(17)	(14)	(231)	(405)
Начислена амортизация	(39)	(10)	(9)	(8)	(230)	(296)
Салдо към 31 декември 2024 г.	(158)	(34)	(26)	(22)	(461)	(701)
Балансова стойност към 31 декември 2024г.	198	28	37	8	691	962

4. Инвестиции в дъщерни предприятия

Име на дъщерното предприятие	Основна дейност	Страна на учредява не	31.12.2024		31.12.2023	
			хил. лв.	участие (%)	хил. лв.	участие (%)
СиТи Интерактив ЕООД	предоставяне за ползване и отдаване под наем, създаване, модифициране и разработване на нови софтуерни продукти за онлайн игри	България	12,660	100	10,410	100
Palmsbet Curacao B.V.	онлайн казино платформа и спортни залози	Кюрасао	1,039	100	550	100
TIB Consult Sociedad Anonima(TIB Consult S.A.C.)	платежен оператор на онлайн казино платформа	Перу	2,368	99	280	99
			16,067		11,240	

5. Инвестиции в съвместни предприятия

Имена съвместното предприятие	Страна на учредяване	31.12.2024		31.12.2023	
		хил. лв.	участие (%)	хил. лв.	участие (%)
77 БИТС БСЦ ДОО Битола	Република Северна Македония	3,473	50	2,235	50

6. Платени аванси и други вземания

	31.12.2024	31.12.2023
	ХИЛ. ЛВ.	ХИЛ. ЛВ.
Предплатени разходи	71	420
Предоставени аванси	314	203
Други	771	776
	1,156	1,399

7. Сделки със свързани лица

Свързаните лица на Дружеството включват собствениците, дъщерни дружества, дружества под общ контрол, ключов управленски персонал и други описани по-долу.

Ако не е изрично упоменато, транзакциите със свързани лица не са извършвани при специални условия и не са предоставяни или получавани никакви гаранции.

Вземанията от свързани лица включват вземания по предоставени заеми и лихви в общ размер на 1,860 хил. лв., от които вземания по предоставени заеми в размер на 1,599 хил. лв. (2023 г. 1,055 хил. лв.) и лихви в размер на 110 хил. лв. (2023 г. 38 хил. лв.) и 151 хил. лв. (2023 г. 11 хил. лв.) вземания с търговски характер. Предоставените заеми на свързани лица са необезпечени и с договорена пазарна лихва.

Дружеството отчита задължения към свързани лица в размер на 173 хил. лв. (2023 г. 354 хил. лв.) с търговски характер и задължения за дивиденди в размер на 3,620 хил. лв. (2023 г. 5,184 хил. лв.)

Дружеството няма получени гаранции от свързани лица, както и предоставени такива в полза на свързани лица.

	31.12.2024	31.12.2023
	ХИЛ. ЛВ.	ХИЛ. ЛВ.
7.1 Сделки със собственици		
Покупки на услуги	61	58
Разпределени дивиденди	26,157	18,144
Изплатени дивиденди	27,711	12,960
7.2. Сделки с дъщерни дружества		
Покупки на услуги	4,499	2,940
Извършени капиталови вноски	4,827	2,328
Начислени лихви	20	20
7.3. Сделки с други свързани лица под общ контрол		
Покупки на услуги и стоки	4,430	900
Предоставени стоки и услуги	-	4
Предоставени заеми	486	582
Начислени лихви	52	16
7.4. Сделки с ключов управленски персонал		

Ключовият управленски персонал на Дружеството включва членовете на съвета на директорите и висш управленски персонал.

Възнагражденията на ключовия управленски персонал включват следните разходи:

	31.12.2024	31.12.2023
	ХИЛ. ЛВ.	ХИЛ. ЛВ.
Краткосрочни възнаграждения:		
Заплати, в т.ч.:	679	502
<i>бонуси</i>	197	193
Разходи за социални осигуровки	18	11
Общо възнаграждения	697	513

7.5. Разчети със свързани лица в края на периода

	31.12.2024	31.12.2023
	ХИЛ. ЛВ.	ХИЛ. ЛВ.
Нетекущи вземания от:		
- други свързани лица под общ контрол	1,064	655
Общо нетекущи вземания от свързани лица	1,064	655

Текущи вземания от:

- дъщерни предприятия	440	420
- други свързани лица под общ контрол	356	29
Общо текущи вземания от свързани лица	796	449
Общо вземания от свързани лица	1,860	1,104

Текущи задължения към:

- собственици за дивиденди	3,620	5,184
- дъщерни предприятия	115	351
- други свързани лица под общ контрол за доставки	58	3
Общо текущи задължения към свързани лица	3,793	5,538
Общо задължения към свързани лица	3,793	5,538

8. Финансови активи по справедлива стойност

	31.12.2024	31.12.2023
	ХИЛ. ЛВ.	ХИЛ. ЛВ.
8.1. Дългосрочни финансови активи		
Капиталови инструменти по справедлива стойност през друг всеобхватен доход		
Неборсови капиталови инструменти	5,326	300
	5,326	300
8.2. Краткосрочни финансови активи		
Дългови инструменти по справедлива стойност през печалбата или загубата		
Държавни ценни книжа	-	16,576
Фонд на паричния пазар	8,777	13,584
	8,777	30,160

14,103 **30,460**

9. Пари и парични еквиваленти

Парите и паричните еквиваленти включват следните елементи:

	31.12.2024	31.12.2023
	ХИЛ. ЛВ.	ХИЛ. ЛВ.
Парични средства в брой	1,622	1,285
Парични средства в банки	4,881	4,612
Парични средства в платежни оператори	21,494	19,805
Парични еквиваленти	-	120
Пари и парични еквиваленти	27,997	25,822

Сумата на пари и парични еквиваленти, които служат за обезпечение на възможни вземания за картови разплащания по сделките с платежни оператори на Дружеството към 31 декември 2024 г. е 317 хил. лв. (31 декември 2023 г. е 1,688 хил. лв.).

Дружеството е извършило оценка на очакваните кредитни загуби върху паричните средства и паричните еквиваленти. Оценената стойност е в размер под 0,5% от брутната стойност на парични средства, депозирани във финансовите институции, поради което е определена като несъществена и не е начислена във финансовите отчети на Дружеството.

10. Акционерен капитал, дивиденди и доход на акция

Към 31.12.2024 г. регистрираният капитал на Дружеството се състои от 12,960,018 броя обикновени акции с номинална стойност в размер на 1 лв.

Акциите на Дружеството се търгуват на Българската фондова борса АД. Акциите са с право на получаване на дивидент и ликвидационен дял и всяка акция представлява един глас от общото събрание на акционерите.

Към 31.12.2024 г. Дружеството е с мажоритарен собственик - Елдорадо корпорейшън АД, чийто крайни собственици са Мило Стратиев Борисов и Росина Стратиева Борисова.

Към 31.12.2024 г., съгласно решение на ОСА от 11.03.2024 г., Дружеството е изкупило 33,861 броя собствени акции, представляващи 0,262 % от всички акции с право на глас, издадени от „Телематик Интерактив България“ АД.

Обратно изкупените акции се представят в отчета за финансовото състояние по номинална стойност, съответно с тяхната номиналната стойност е намален представения акционерен капитал на дружеството към края на отчетния период.

Основният доход на акция е изчислен на база нетна печалба, подлежаща на разпределение между акционерите и среднопретеглен брой акции на Дружеството, както следва:

	31.12.2024	31.12.2023
Печалба, подлежаща на разпределение (в лв.)	20,711,472	21,102,440
Средно претеглен брой акции	12,947,129	12,960,018
Основен доход на акция (в лв. за акция)	1.60	1.63

За периода дружеството е разпределило дивидент в размер на 26,156 хил. лв и изплатило дивиденди в размер на 27,711 хил лв. по протоколи на ОСА от 19.12.2023 г., 11.03.2024 г., 03.06.2024 г. и 13.09.2024 г. През месец декември 2024 г. Общото събрание на акционерите взема решение за разпределянето на нов паричен дивидент в размер на 3,620 лв, който е изплатен през месец януари 2025 година.

11. Възнаграждения на персонала

11.1. Разходи за персонала

Разходите за възнаграждения на персонала включват:

	31.12.2024	31.12.2023
	ХИЛ. ЛВ.	ХИЛ. ЛВ.
Разходи за заплати	(9,254)	(6,211)
Разходи за социални осигуровки	(1,303)	(734)
Разходи за персонала	(10,557)	(6,945)

11.2. Задължения към персонала

Задълженията към персонала, признати в отчета за финансовото състояние, се състоят от следните суми:

	31.12.2024	31.12.2023
	ХИЛ. ЛВ.	ХИЛ. ЛВ.
Текущи:		
Текущи възнаграждения	991	584
Провизии за неизползван отпуск на персонала	340	227
Провизия за дължими бонуси на членове на управителния съвет	66	-
Осигурителни задължения във връзка с персонала	149	109
Текущи пенсионни и други задължения към персонала	1,546	920

Текущата част от задълженията към персонала представляват задължения към настоящи и бивши служители на Дружеството, които следва да бъдат уредени през 2025 г. Други краткосрочни задължения към персонала възникват главно във връзка с натрупани неизползвани отпуски в края на отчетния период.

12. Търговски и други задължения

	31.12.2024	31.12.2023
	ХИЛ. ЛВ.	ХИЛ. ЛВ.
Търговски задължения	2,901	4,939
Други задължения	24	1
	2,925	4,940

13. Приходи от получени залози

	31.12.2024	31.12.2023
	ХИЛ. ЛВ.	ХИЛ. ЛВ.
Приходи от залози	128,221	112,987
Приходи от продажба на други услуги	77	143
Приходи от договори с клиенти в обхвата на МСФО 15	128,298	113,130
Други приходи	3	4
Приходи извън обхвата на МСФО 15	3	4
Общо приходи	128,301	113,134

Дружеството отчита като приходи сумата на направените залози, намалена със сумите, дължими на клиенти и стимулите, които предоставя на своите клиенти.

	31.12.2024	31.12.2023
	хил. лв.	хил. лв.
Реализирани приходи по видове дейност:		
Казино игри	117,571	106,405
Спортни залози	10,650	6,582
	128,221	112,987

Основната част на приходите на Дружеството са реализирани на вътрешния пазар, като делът на клиентите извън страната е несъществен .

Другите оперативни приходи в размер на 80 хил. лв, се формират от наеми, допълнителни услуги и отписване на задължения.

14. Разходи за външни услуги

	31.12.2024	31.12.2023
	хил. лв.	хил. лв.
Доставчици на игри	(23,946)	(21,829)
Реклама	(23,931)	(21,531)
Банкови такси	(11,938)	(10,775)
Консултантски услуги	(540)	(645)
Софтуерни услуги	(1,922)	(1,517)
Счетоводни и правни услуги	(650)	(242)
Наеми	(98)	(91)
Комуникации и комунални услуги	(1,391)	(668)
Техническа поддръжка	(707)	(247)
Други	(152)	(181)
	(65,275)	(57,726)

15. Други разходи

	31.12.2024	31.12.2023
	хил. лв.	хил. лв.
Такси по Закона за хазарта	(25,951)	(22,843)
Разходи за данък при източника	(595)	(410)
Допълнителни предметни и материални бонуси и награди	(947)	(390)
Други разходи	(1,793)	(1,198)
	(29,286)	(24,841)

16. Финансови приходи и разходи

	31.12.2024	31.12.2023
	хил. лв.	хил. лв.
Приходи от лихви	98	166
Печалби от финансови инструменти, оценени по справедлива стойност през печалбата и загубата	747	1,072
Печалби от валутна преоценка на парични средства, вземания и задължения	111	220
Финансови приходи	956	1,458
Разходи за лихви	(58)	(60)
Загуби от валутна преоценка на парични средства, вземания и задължения	(121)	(126)
Загуби от финансови инструменти, оценени по справедлива стойност през печалбата и загубата	(3)	(715)
Други финансови разходи	(6)	(37)
Финансови разходи	(188)	(938)

17. Събития след края на отчетния период

Одобреният за разпределение дивидент на общото събрание на дружеството на 06.12.2024 г. в размер на 3,620 хил. лв. е изплатен изцяло в началото на 2025 г.

18. Одобрение на индивидуалния финансов отчет

Междинният индивидуален финансов отчет към 31 декември 2024 г. (включително сравнителната информация в него за 2023 г.) е утвърден за издаване от Съвета на директорите на 27 януари 2025 г.

ИНФОРМАЦИЯ по Приложение N4 от Наредба 2 на КФН

1. Промяна на лицата, упражняващи контрол върху дружеството

През периода няма промяна в лицата, упражняващи контрол върху „Телематик Интерактив България“ АД.

2. Откриване на производство по несъстоятелност за дружеството или за негово дъщерно дружество и всички съществени етапи, свързани с производството до обявяване на дружеството в несъстоятелност.

Няма открито производство.

3. Сключване или изпълнение на съществени сделки. Решение за сключване, прекратяване и разваляне на договор за съвместно предприятие.

Няма такива сделки.

4. Промяна на одиторите на дружеството и причини за промяната

Няма промяна на одиторите на дружеството през периода.

5. Образуване или прекратяване на съдебно или арбитражно дело, отнасящо се до задължения или вземания на дружеството или негово дъщерно дружество, с цена на иска най-малко 10 на сто от собствения капитал на дружеството

Няма съдебни и други производства на значителна стойност.

6. Покупка, продажба или учреден залог на дялови участия в търговски дружества от емитента или негово дъщерно дружество

През 2024 г. ТИБ увеличи капитала на няколко транша на ТІВ Consult S.A.C., Перу с 2 880 хил. лв.). След увеличаването на капитала акционерното участие на „Телематик Интерактив България“ АД продължава да бъде 99.99 % от капитала.

На 14.03.2024 г. ТИБ АД увеличи капитала на съвместното си дружество 77 БИТС БСЦ ДОО, Република Северна Македония с 1 140 000 евро (равностойността в местна валута), като запази 50% дял от дружеството. През февруари 2024 в същото дружество е направена и допълнителна парична вноска в капитала в размер на 632 500 евро.

През 09.01.2024 г. 77 Битс БСЦ ДОО регистрира съвместно дружество с Държавна лотария-77 Битс ДОО, където притежава 49% от капитала. По този начин ТИБ придоби непряко участие в един от операторите на игри на щастието, притежаващи лиценз за дейността.

На 17.07.2024 и 27.11.2024 г. ТИБ АД увеличи капиталът на дъщерната си компания Palmsbet Curacao B.V. съответно с 50 000 евро и 200 000 евро, в която притежава 100% от капитала.

На 20.09.2024 г. е увеличен капиталът на СТ Интерактив с 2,25 млн. лв. След увеличаването на капитала акционерното участие на „Телематик Интерактив България“ АД продължава да бъде 100% от капитала.

7. Други обстоятелства, които дружеството счита, че биха могли да бъдат от значение за инвеститорите при вземането на решение да придобият, да продадат или да продължат да притежават публично предлагани ценни книжа.

Няма други обстоятелства, извън обявените в настоящия доклад.

Председател на СД

DESISLAVA
PEEVA
PANOVA
Digitally signed by
DESISLAVA PEEVA
PANOVA
Date: 2025.01.27
16:01:28 +02'00'